

**ANALISIS HUKUM ISLAM TERHADAP PENERAPAN TARIF
LAYANAN JASA PT. OJEK SYAR'I INDONESIA DI
SURABAYA**

SKRIPSI

**Oleh:
Leti Latifah
NIM. C52212103**



**Universitas Islam Negeri Sunan Ampel
Fakultas Syari'ah dan Hukum
Jurusan Hukum Perdata Islam Prodi Hukum Ekonomi Syari'ah
(Mu'amalah)
Surabaya
2016**

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Leti Latifah
NIM : C52212103
Fakultas/Jurusan/Prodi : Syariah dan Hukum/ Hukum Perdata Islam/
Hukum EkonomSyariah
Judul Skripsi : Analisis Hukum Islam terhadap Penerapan
Tarif Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia
di Surabaya

Menyatakan bahwa skripsi ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian/ karya
sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 2016

Saya yang menyatakan,



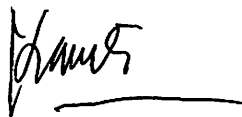
Leti Latifah
NIM. C52212103

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi yang ditulis oleh Leti latifah NIM. C52212103 ini telah diperiksa dan disetujui untuk dimunaqosahkan.

Surabaya, 18 Januari 2016

Pembimbing,



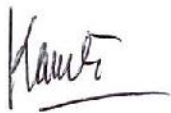
Sukanto, S.H, M.S.I
NIP. 196003121999031001

PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh Leti Latifah NIM. C52212103 ini telah dipertahankan di depan sidang Majelis Munaqasah Fakultas Syari'ah dan Hukum UIN Sunan Ampel Surabaya pada hari Rabu, 10 Februari 2016, dan dapat diterima sebagai salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program sarjana strata satu dalam Ilmu Syari'ah.

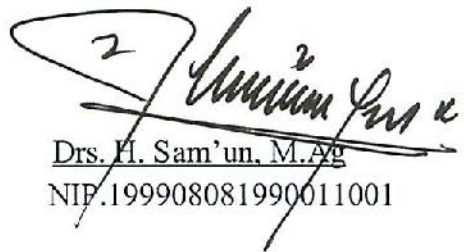
Majelis Munaqasah Skripsi:

Penguji I



Sukanto, SH, MS
NIP. 196003121999031001

Penguji II,



Drs. H. Sam'un, M.Ag
NIP. 199908081990011001

Penguji III,



Dr. Fahrur Ulum, S.Pd, M.El
NIP. 197209062007101001

Penguji IV,



Moh. Sholihuddin, M.HI
NIP. 197707252008011009

Surabaya, 10 Februari 2016

Mengesahkan,

Fakultas Syari'ah dan Hukum

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel


Dekan,

Dr. H. Sahid, MH., M.Ag
NIP. 196803091996031002

ABSTRAK

Skripsi ini adalah hasil penelitian lapangan dengan obyek penelitian ialah PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya, Jalan Perum Griyo Mapan Sentosa Blok FA3 No. 18A Tropodo, Sidoarjo. Dengan judul “Analisis Hukum Islam terhadap Penerapan Tarif Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya”. Skripsi ini bertujuan untuk menjawab permasalahan yang dituangkan dalam dua rumusan masalah yaitu: bagaimana penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya? dan bagaimana analisis hukum Islam terhadap penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya?.

Dalam menyelesaikan skripsi ini, menggunakan metode penelitian kualitatif yang pengumpulan datanya menggunakan cara observasi, wawancara, dokumentasi, dan terakhir dengan telaah pustaka kemudian diolah dengan cara editing, organizing, dan kemudian menganalisis dengan menggunakan kaidah-kaidah dan dalil-dalil yang berkaitan dengan teknik deskriptif kualitatif.

Hasil penelitian di perusahaan PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya ini ditemukan bahwa penetapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia ini menggunakan empat akad, yaitu tarif order, tarif jarak minimal, tarif tunggu dan tarif pembatalan. Keempat akad ini berdasarkan perhitungan dan merupakan pertimbangan kebijakan perusahaan. Seperti untuk biaya promo atau bahkan pengembangan usaha perusahaan. Dalam penerapan keempat akad tersebut, jika dianalisis dengan konsep penertapan harga, maka hal itu dibolehkan karena PT. Ojek Syar'i ini merupakan perusahaan yang juga berorientasi profit sehingga dalam penerapan harga pun melihat internal dan eksternal pasar yang mengakibatkan persaingan dan melihat harga menjadi tinggi atau rendahnya dalam suatu perusahaan serta melihat laba rugi yang akan didapatkan oleh perusahaan sendiri. Adapun jika dianalisis dengan hukum Islam ialah bahwa penerapan tarif layanan jasa pada PT. Ojek Syar'i ini dibolehkan karena kemaslahatannya lebih besar dari pada kemadharatan yang ditimbulkan. Karena dasar-dasar penerapannya sangat logis dan tidak bertentangan dengan syari'at Islam.

Sejalan dengan kesimpulan di atas, maka kepada perusahaan PT. Ojek Syar'i Indonesia harus segera membenahi aplikasi yang menjadi sumber transaksi yang memudahkan baik itu untuk pengendara atau penumpang. Karena dengan aplikasi, akad yang dijalankan oleh perusahaan sudah tentu diketahui diawal, baik itu besaran tarif atau bahkan jarak tempuh yang akan dituju oleh pengendara sehingga tidak menimbulkan ketidak jelasan lagi dengan masih menggunakan spidometer motor. Hendaknya perusahaan membuat peraturan dan perubahan kebijakan mengenai Standar Operasioanl Prosedur mengenai penetapan tarif yang akan diterapkan oleh perusahaan kepada pengguna Ojek Syar'i.

DAFTAR ISI

		Halaman
SAMPUL DALAM		i
PERNYATAAN KEASLIAN		ii
PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING		iii
PENGESAHAN		iv
ABSTRAK.....		v
MOTTO		iv
KATA PENGANTAR		vii
DAFTAR ISI.....		viii
DAFTAR TRASLITERASI		xi
BAB I PENDAHULUAN.....		1
A. Latar Belakang Masalah		1
B. Identifikasi dan batasan Masalah		6
C. Rumusan Msalah.....		7
D. Kajian Pustaka		8
E. Tujuan Penelitian.....		11
F. Kegunaan Hasil penelitian.....		11
G. Definisi Operasional		12
H. Metode Penelitian.....		13
I. Sistematika Pembahasan		18
BAB II TEORI AKAD, TEORI <i>IJARAH</i> , TEORI PENGUPAHAN, DAN KONSEP PENETAPAN HARGA.....		20
A. Teori Akad		20

		B. Penerapan Tarif Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya dalam Perspektif Hukum Islam.....	70
BAB	V	PENUTUP	77
		1. Kesimpulan.....	77
		2. Saran.....	78
		DASAR PUSTAKA	xiii
		LAMPIRAN	xv

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah

Islam merupakan ajaran Allah yang bersifat universal yang mengatur seluruh aspek kehidupan manusia. Manusia sebagai makhluk sosial dalam memenuhi kebutuhan hidupnya secara material maupun spiritual selalu berhubungan dengan orang lain.¹ Manusia tidak bisa hidup sendiri, melainkan harus berinteraksi dengan yang lainnya. Ia memerlukan bantuan orang lain dan ia juga diperlukan oleh yang lainnya.² Sehingga demikian, telah menjadi *sunnatullāh* bahwa setiap manusia butuh kerja sama dan pertolongan dari orang lain, tanpa adanya itu mustahil bagi manusia untuk hidup secara normal. Kerja sama mempunyai unsur *take and give*, membantu dan dibantu. Sebagaimana firman Allah dalam surat Al-M

aidah ayat 2:

.....وَتَعَاوَنُوا عَلَى الْبِرِّ وَالتَّقْوَىٰ وَلَا تَعَاوَنُوا عَلَى الْإِثْمِ وَالْعُدْوَانِ وَاتَّقُوا اللَّهَ إِنَّ اللَّهَ

شَدِيدُ الْعِقَابِ

“Dan tolong menolonglah kamu dalam (mengerjakan) kebajikan dan taqwa, dan jangan tolong menolong dalam perbuatan dosa dan pelanggaran. Dan bertaqwalah kamu kepada Allah, sesungguhnya Allah amat berat siksa-Nya.” (Q.S. *Al-Māidah*: 2).³

Dari ayat di atas bisa kita lihat bahwa Islam merupakan agama

¹ Ismail Nawawi, *Fiqh Mu'āmalah*, (Jakarta: Viv Press, 2012), 30.

² Ahmad Wardi Muslich, *Fiqh Muamalah*, (Jakarta: Amzah, 2013), 54.

³ Kementerian Agama Republik Indonesia, *Alquran dan Tafsirnya* (Jakarta: Widya Cahaya, 2011), 349.

Islam memiliki sifat komprehensif karena mencakup semua dimensi atau aspek kehidupan manusia baik yang ritual (*maḥḍah*) maupun sosial (*mu'āmalah*), material dan moral, ekonomi, politik, hukum, sosial, kebudayaan, keamanan, nasional, dan internasional.⁵ Di dalam melakukan kegiatan sosial (*mu'āmalah*), Islam memiliki prinsip-prinsip *mu'āmalah*. Karya yang ditulis oleh Mardani, di dalam bukunya yang berjudul Fiqh Ekonomi Syariah menyebutkan bahwa terdapat sebelas prinsip-prinsip muamalah yaitu prinsip *tauḥīdī* (*unity*), prinsip halal, prinsip *maṣlaḥah*, prinsip kebebasan berinteraksi, prinsip kerjasama, prinsip membayar zakat, prinsip keadilan, prinsip amanah, prinsip komitmen terhadap *al-akhlāq al-karīmah*, dan prinsip terhindar dari jual beli dan investasi yang dilarang.⁶

⁴ Sutan Remy Sjahdeini, *Perbankan Syariah: Produk-produk dan Aspek Hukumnya*, (Jakarta: Kencana Prenada media Group, 2014), 18.

⁶ Mardani, *Fiqh Ekonomi Syariah*, (Jakarta: Kencana Prenada Media Group, 2013), 7-12.

Adapun dalil tentang *ijarah* yang berasal dari hadits Nabi yakni⁸:

Dari Abi Sa'id ra. Bahwa sesungguhnya Nabi SAW bersabda: "barangsiapa yang menyewa tenaga kerja, hendaklah ia menyebutkan baginya upahnya".

Jasa ojek sangat dibutuhkan di daerah perkotaan. Menggunakan jasa ojek adalah salah satu solusi bagi masyarakat perkotaan. Terlebih dengan adanya ojek-ojek sekarang yang memberikan pelayanan prima bagi masyarakat. Ojek bisa dengan mudah dipesan menggunakan aplikasi ojek online. Terlebih ada beberapa perusahaan ojek yang memberikan pelayanan lebih, tidak hanya memesan untuk minta diantarkan menuju ke tempat tujuan seperti memesan untuk mengantar barang, meminta untuk berbelanja dan lain sebagainya.⁹

⁹ Srikandi Rahayu, “Manfaat Ojek Online”, dalam <http://cahayamanfaat.blogspot.co.id/2015/08/manfaat-ojek-online.html>, diakses pada 05 Januari 2016.

Terlepas dari beberapa kenyamanan yang diberikan oleh usaha jasa PT. Ojek Syar'i ini, dalam praktek menjalankan akadnya menggunakan jam layanan yaitu dari mulai jam 06.00 hingga pukul 19.00 dan memberlakukan tarif order ketika telah melakukan pemesanan. Namun jika seseorang telah berlangganan, maka tarif order tersebut tidak lagi diberlakukan. Selain tarif order, juga terdapat beberapa tarif lainnya yang dibebankan pada pelanggan, yakni tarif tunggu, tarif jarak per kilometer, tarif jarak minimal dan tarif pembatalan.

tu lima kilometer, sehingga pelanggan ha
k yang ditempuh tidaklah sejauh itu. Jadi
pai tiga kilometer, pihak Ojek Syar'i tetap
er. *Ketiga*, PT. Ojek Syar'i memberlakukan
ya ketika konsumen telah melakukan pem
naka konsumen dikenakan tarif pembata
elum menggunakan jasanya. *Keempat*, tar
ya ketika konsumen telah berlangganan, m
kan kepada konsumen namun dalam ken
kan biaya order.

tu lima kilometer, sehingga pelanggan ha
k yang ditempuh tidaklah sejauh itu. Jadi
pai tiga kilometer, pihak Ojek Syar'i tetap
er. *Ketiga*, PT. Ojek Syar'i memberlakukan
ya ketika konsumen telah melakukan pem
naka konsumen dikenakan tarif pembata
elum menggunakan jasanya. *Keempat*, tar
ya ketika konsumen telah berlangganan, m
kan kepada konsumen namun dalam ken
kan biaya order.

Berdasarkan pemaparan yang ada pada latar belakang, penulis mengidentifikasi beberapa masalah yang muncul dari praktik penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya di Surabaya adalah sebagai berikut:

1. Jasa yang ditawarkan di PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.
2. Akad dalam penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.
3. Sistem order pada layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.
4. Penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.
5. Prosedur pemesanan layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.
6. Kriteria menjadi pelanggan pada layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.
7. Analisis hukum Islam terhadap penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.

ini meliputi:

1. Praktik penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.
2. Analisis Hukum Islam terhadap praktik penerapan tarif layanan jasa PT.

Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya

C. Rumusan Masalah

Berkaitan dengan masalah yang telah penulis batasi, maka penulis dapat merumuskan masalah sebagai berikut:

1. Bagaimana praktik penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya ?
2. Bagaimana analisis hukum Islam terhadap praktik penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya?

D. Kajian Pustaka

Kajian Pustaka ini bertujuan untuk memperoleh suatu gambaran yang memiliki hubungan topik yang akan diteliti dari beberapa penelitian terdahulu yang sejenis atau memiliki keterkaitan, sehingga tidak ada pengulangan penelitian dan duplikasi. Dalam penelusuran awal, sampai saat ini penulis menemukan beberapa penelitian terkait tarif layanan jasa. Diantaranya:

1. Sebuah judul skripsi pada tahun 2010 yakni “Tinjauan Hukum Islam

2. Sebuah judul skripsi pada tahun 2010 yakni “Tinjauan Hukum Islam Terhadap Pemberlakuan Tarif Parkir Progressif di Gamedia Expo Indonesia di Surabaya Menurut Perda Indonesia di Surabaya No.5 Tahun 2000 Tentang Retribusi Parkir” yang ditulis oleh Bustanul Arifin. Skripsi ini menjelaskan bahwa dalam menjalankan operasional usahanya, area parkir Gamedia Expo menetapkan parkirnya menggunakan tarif progressif. Penetapan tarif tersebut diukur dari besarnya pemakaian jasa parkir kendaraan bermotor berdasarkan jangka waktu dengan bertambahnya biaya setiap satu jam berikutnya, sehingga semakin lama kendaraan diparkir,

[illegible]

F. Kegunaan dan Hasil Penelitian

Hasil penelitian ini diharapkan memiliki kegunaan, baik secara teoritis maupun secara praktis. Secara umum, kegunaan penelitian yang dilakukan penulis ini dapat ditinjau dari dua aspek, yaitu:

1. Dari Tinjauan Teoritis – Akademis

Secara teoritis hasil penelitian ini diharapkan dapat memperluas wawasan ilmu pengetahuan di bidang hukum Islam, terutama pada bidang muamalah dan mengingat perkembangan zaman dan teknologi, hasil penelitian ini dapat digunakan sebagai acuan bagi pihak-pihak yang akan melakukan penelitian lanjutan di tema tarif layanan jasa, juga merupakan mampu menjadi bahan hipotesis bagi penelitian berikutnya.

2. Dari Sisi Praktisnya

Secara praktis, hasil penelitian ini diharapkan dapat dijadikan sebagai bahan pertimbangan dalam kegiatan ekonomi yang sesuai dengan aturan-aturan agama Islam bagi objek penelitian, serta dapat dijadikan bahan untuk memperbaiki penerapan akad tarif layanan jasa yang benar sesuai aturan Islam.

G. Definisi Operasional

Agar tidak terjadi kesalah pahaman dalam memahami beberapa istilah

I. Sistematika Pembahasan

Bab pertama berisi pendahuluan yaitu terdiri dari latar belakang masalah, identifikasi masalah, batasan masalah, rumusan masalah, kajian pustaka, tujuan penelitian, kegunaan hasil penelitian, metode penelitian, definisi operasional dan sistematika pembahasan.

Bab kedua membahas tentang teori akad, teori *ijārah*, dan konsep penetapan harga yang berkaitan dengan studi ini, yaitu mengenai pengertian akad, rukun dan syarat akad, macam-macam akad, dan berakhirnya akad serta pengertian *ijārah*, dasar hukum *ijārah*, rukun *ijārah*, syarat *ijārah*, upah serta konsep penetapan harga.

Bab ketiga memaparkan mengenai praktek penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya, menguraikan tentang: 1) Profil PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya, mulai dari latar belakang, sejarah berdirinya, legalitas perusahaan, visi dan misi, struktur organisasi, *jobdesc* manajemen perusahaan, profil pengendara PT. Ojek Syar'i, profil pelanggan PT. Ojek Syar'i. 2) Aplikasi pelayanan jasa di PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya, meliputi: a) Ketentuan tarif layanan jasa di PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya beserta dasar penetapannya, b) Sistem pelayanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya, c) akad yang digunakan dan penerapannya pada layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya.

Bab kelima merupakan bagian akhir dari skripsi atau penutup yang berisikan tentang kesimpulan dari analisis permasalahan serta saran yang memperbaiki dan membangun mengenai penerapan layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya di Surabaya.

BAB II

1. Definisi Akad

1. Menurut pasal 262 *Mursyid Al-hairan*, akad merupakan, “pertemuan ijab yang diajukan oleh salah satu pihak dengan kabul dari pihak lain yang menimbulkan akibat hukum pada objek akad.
2. Menurut Syamsul Anwar, akad adalah, “Pertemuan ijab dan kabul sebagai pernyataan kehendak dua pihak atau lebih untuk melahirkan suatu akibat hukum pada objeknya.”

²⁰ Nasrun Haroen, et al., *Fiqh Mu'amalah*, (Jakarta: Gaya Media Pratama, 2000), 97.

20

Dalam hukum Islam untuk terbentuknya suatu akad yang sah dan mengikat haruslah dipenuhi rukun dan syarat akad.

Rukun adalah unsur-unsur yang membentuk sesuatu, sehingga sesuatu itu terwujud karena adanya unsur-unsur tersebut yang membentuknya. Rumah, misalnya, terbentuk karena adanya unsur-unsur yang membentuknya, yaitu fondasi, tiang, lantai, dinding, atap dan seterusnya. dalam konsepsi hukum Islam, unsur-unsur yang membentuk sesuatu itu disebut rukun.²³

Akad juga terbentuk karena adanya unsur-unsur atau rukun-rukun yang membentuknya. Menurut ahli-ahli hukum Islam kontemporer, rukun yang membentuk akad itu ada empat, yaitu:²⁴

- 1) Para pihak yang membuat akad (*al-'aqidān*)
- 2) Pernyataan kehendak para pihak (*sighatul 'aqd*)
- 3) Objek akad (*maḥallul 'aqd*)
- 4) Tujuan akad (*maudhu al-'aqd*).

²² Ibid., 69.

²³ Ibid., 95.

²⁴ Ibid., 96.

هُوَ كُلُّ مَا يُعْبَرُ عَنْ اتِّفَاقِ الْإِرَادَتَيْنِ أَوْ مَا يَقُومُ مَقَامَهُمَا مِنْ فَعْلٍ أَوْ إِشَارَةٍ أَوْ كِتَابَةٍ.

“Rukun akad adalah segala sesuatu yang mengungkapkan kesepakatan dua kehendak atau yang menempati tempat keduanya baik berupa perbuatan, isyarat, atau tulisan.”²⁵

Sehingga yang dimaksud dengan rukun akad adalah *ijāb* dan *qabūl*.

Adapun orang yang mengadakan akad atau hal-hal lainnya yang menunjang terjadinya akad tidak dikategorikan rukun sebab keberadaannya sudah pasti.²⁶ Adapun ulama-ulama selain Hanafiah berpendapat bahwa rukun akad itu ada tiga:²⁷

- Orang yang melakukan akad (*'aqid*)
- Objek akad (*ma'qud alaih*)
- Sigat*.

Dalam jual beli misalnya, orang yang melakukan akad adalah penjual dan pembeli, sedangkan objek akadnya adalah barang dan harga, dan shighatnya adalah *ijāb* dan *qabūl*. Ketiga rukun akad menurut jumhur ini mengacu kepada pengertian rukun menurut pandangan mereka yaitu sesuatu yang keabsahannya menunggu kepada sesuatu yang lain, walaupun ia bukan bagian dari hakikat sesuatu tersebut.²⁸

b. Syarat Terbentuknya Akad

Masing-masing rukun yang membentuk akad, memerlukan syarat-syarat agar unsur itu dapat berfungsi membentuk akad. Tanpa adanya

²⁵ Ahmad Wardi Muslich, *Fiqih Mu'āmalah* ..., 114.

²⁶ Rachmat Syaife'i, *Fiqh Mu'āmalah*, (Bandung: Pustaka Setia, 2000), 45.

²⁷ Ahmad Wardi Muslich, *Fiqih Mu'āmalah* ..., 115.

²⁸ Ibid.

3. Batal dan Sahnya Akad

Suatu perjanjian akad tidak cukup hanya ada secara faktual, tetapi keberadaannya juga harus sah secara *shar'i* (yuridis) agar akad tersebut dapat melahirkan akibat-akibat hukum yang dikehendaki oleh para pihak yang membuatnya. Suatu akad menjadi sah apabila rukun-rukun dan syarat-syaratnya terpenuhi, dan tidak sah apabila rukun dan syaratnya tidak terpenuhi. Madzhab Hanafi mengungkapkan tentang tingkat kebatalan dan keabsahan akad menjadi lima peringkat. Tingkatan-tingkatan tersebut

adalah: akad *batil*, Akad *fasid*, Akad *mawquf*, Akad *nafiz* gair lazim, dan *nafiz lazim*.³⁰

a. *Akad Batil*

Ahli-ahli hukum Hanafi mendefinisikan akad batil secara singkat sebagai “akad yang secara *shara'* tidak sah pokok dan sifatnya”. Yang dimaksud dengan akad yang pokoknya tidak memenuhi ketentuan syarak dan karena itu tidak sah adalah akad yang tidak memenuhi seluruh rukun yang tiga dan syarat terbentuknya akad yang tujuh. Apabila salah satu dari rukun dan syarat terbentuknya akad tersebut tidak terpenuhi, maka akad itu disebut akad batil yang tidak ada wujudnya. Apabila pokoknya tidak sah, otomatis tidak sah sifatnya.³¹

Hukum dari akad batil ini ada lima kriteria. *Pertama*, bahwa akad tersebut tidak ada wujudnya secara *shar'i* dan oleh karena itu tidak melahirkan akibat hukum apa pun. *Kedua*, apabila telah dilaksanakan oleh para pihak, akad batil itu wajib dikembalikan kepada keadaan semula pada waktu sebelum dilaksanakannya akad batil tersebut. *Ketiga*, akad batil tidak berlaku pembenaran dengan cara memberi izin. *Keempat*, akad batil tidak perlu di- *fasakh* (dilakukan pembatalan) karena akad ini sejak semula adalah batal dan tidak pernah ada. *Kelima*, ketentuan lewat waktu (*at-taqadum*) tidak berlaku terhadap kebatalan.³²

³⁰ Ibid.

³¹ Ibid., 245.

³² Ibid., 246.

Adapun akad *nafiz* lazim ialah akad *nafiz* yang tidak dapat di*fasakh* oleh masing-masing pihak bersangkutan tanpa izin pihak lain. Adapun akad *nafiz ghairu lazim* ialah akad *nafiz* yang mungkin di*fasakh* oleh masing-masing pihak atau hanya oleh salah satu pihak yang mengadakan akad tanpa memerlukan persetujuan pihak lain.⁴⁶

⁴⁶ Ahmad Azhar Basyir, *Asas-asas Hukum Mu'āmalat. (Hukum Perdata Islam)* 119.

itu kata *ijārah* mempunyai pengertian umum yang meliputi upah atas pemanfaatan suatu benda atau imbalan suatu kegiatan, atau upah karena melakukan sesuatu aktivitas.⁴⁹ Hendi Suhendi menegaskan bahwa sewa-menyewa ialah menjual manfaat, sedangkan upah mengupah ialah menjual tenaga atau kekuatan.⁵⁰ Adapun Ali Fikri mengartikan *ijārah* menurut bahasa dengan **بَيْعُ الْمَنْفَعَةِ** yang artinya menjual manfaat. Sedangkan Sayid Sabiq mengemukakan:

الْإِجَارَةُ مُشْتَقَّةٌ مِنَ الْأَجْرِ وَهُوَ الْعَوَضُ، وَمِنْهُ سُمِّيَ الثَّوَابُ أَجْرًا.

“*Ijārah* diambil dari kata “*Al-Ajr*” yang artinya ‘*iwadh* (imbalan), dari pengertian ini pahala (*tsawab*) dinamakan *ajr* (upah).⁵¹

Secara istilah atau terminologi, *ijārah* terdapat banyak definisi yang telah dikemukakan oleh para ulama dengan tujuan dan substansi yang sama, antara lain sebagai berikut:

Menurut Ulama Al-Shafi'iyah, *ijārah* adalah:

عَقْدٌ عَلَىٰ مَنْفَعَةٍ مَّقْصُودَةٍ مَّعْلُومَةٍ مُّبَاهَاةٍ قَابِلَةٍ لِلْبَدْلِ وَالْإِبَاحَةِ بِعَوَضٍ مَّعْلُومٍ.

“Akad atas suatu kemanfaatan yang mengandung maksud tertentu dan mubah serta menerima pengganti atau kebolehan dengan pengganti tertentu”.⁵²

Menurut Ulama Hanafiyah, *ijārah* adalah:

⁴⁹ Helmi Karim, *Fiqh Mu'āmalah*, (Jakarta: Rajawali Pers, 1993), 29.

⁵⁰ Hendi Suhendi, *Fiqh Mu'āmalah*, (Jakarta: Rajawali Pers, 2007), 115.

⁵¹ Ahmad Wardi Muslich, *Fiqih Mu'āmalah* ..., 316.

⁵² Rachmat Syafei, *Fiqh Mu'āmalah...*, 122.

تَسْمِيَةُ التَّعَاقُدِ عَلَى مَنَفَعَةِ الْإِنْسَانِيَّةِ وَبَعْضِ الْمَنْفُوعَاتِ.

“Nama bagi akad-akad untuk kemanfaatan yang bersifat manusiawai dan untuk sebagian yang dapat dipindahkan”.⁵³

2. Rukun dan Syarat *Ijarah*

Menurut ulama Hanafiah, rukun *ijārah* adalah ijab dan qabul. Yakni pernyataan dari orang yang menyewa dan menyewakan. Adapun menurut jumhur ulama, rukun *ijārah* ada empat, yaitu:⁵⁴

- ⁵³ Hendi Suhendi, *Fiqh Mu'āmalah*, (Jakarta: PT. Raja Grafindo Persada, 2014), 114.

meskipun ada juga pendapat yang melarang *ijārah*, tetapi oleh jumhur ulama pendapat tersebut dianggap tidak ada.⁶⁵

Al-ijārah dalam bentuk sewa menyewa maupun dalam bentuk upah mengupah merupakan muamalah yang disyariatkan dalam Islam. Hukum asalnya menurut jumhur ulama adalah mubah atau boleh bila dilaksanakan sesuai dengan ketentuan yang ditetapkan oleh syara'.⁶⁶ Banyak ayat dan riwayat yang dijadikan landasan oleh para ulama akan kebolehan *ijārah* tersebut. Berikut landasan hukum dibolehkannya *ijārah* yang terdapat didalam Al-Quran:

1. Surat al-Qaṣaṣ (28) ayat 26-27

قَالَتْ إِحْدَاهُمَا يَأْتِيَنَّكَ اسْتَفْجِرُهُ ۖ إِنَّ خَيْرَ مَنِ اسْتَعَجَرَ الْقَوِيُّ ۚ الْأَمِينُ ﴿٦٦﴾ قَالَ
إِنِّي أُرِيدُ أَنْ أُنكِحَكَ إِحْدَى ابْنَتَيَّ هَاتَيْنِ عَلَى أَنْ تَأْجُرَنِي ثَمْنِي حِجَجٍ ۖ فَإِنْ أَتَمَمْتَ
عَشْرًا فَمِنْ عِنْدِكَ ۖ وَمَا أُرِيدُ أَنْ أَشُقَّ عَلَيْكَ ۚ سَتَجِدُنِي إِنْ شَاءَ اللَّهُ مِنَ الصَّالِحِينَ



“Salah seorang dari kedua wanita itu berkata: "Ya bapakku ambillah ia sebagai orang yang bekerja (pada kita), karena Sesungguhnya orang yang paling baik yang kamu ambil untuk bekerja (pada kita) ialah orang yang kuat lagi dapat dipercaya"(26). Berkatalah Dia (Syu'aib): "Sesungguhnya aku bermaksud menikahkan kamu dengan salah seorang dari kedua anakku ini, atas dasar bahwa kamu bekerja denganku delapan tahun dan jika kamu cukupkan sepuluh tahun Maka itu adalah (suatu kebaikan) dari kamu, Maka aku tidak hendak memberati kamu. dan kamu insya Allah akan mendapatiku Termasuk orang- orang yang baik"(27). (al-Qasas 28: 26-27).⁶⁷

2. Surat at-Talāq (65) ayat 6

⁶⁵ Helmi Karim, *Fiqh Mu'amalah...*, 30.

⁶⁶ Abdul Rahman Ghazaly, *Fiqh Mu'āmalat*, (Jakarta: Kencana Prenada Media, 2010), 277.

⁶⁷ Departemen Agama RI, *Al-Quran dan Terjemahnya...*, 547.

أَسْكِنُوهُمْ مِّنْ حَيْثُ سَكَنْتُمْ مِّنْ وُجْدِكُمْ وَلَا تَضَارُّوهُمْ لِنَصِيفُوا عَلَيْهِمْ ۚ وَإِنْ كُنْ^ج
أُولَتْ حَمَلٍ فَأَنْفِقُوا عَلَيْهِنَّ حَتَّى يَضَعْنَ حَمْلَهُنَّ ۚ فَإِنْ أَرْضَعْنَ لَكُمْ فَآتُوهُنَّ أُجُورَهُنَّ ۚ
وَاتِمُّوا بَيْنَكُمْ بِمَعْرُوفٍ ۚ وَإِنْ تَعَاَسَرْتُمْ فَسِِّرْزِعْ لَهُ أُخْرَى ۝٦

“Tempatkanlah mereka (para isteri) di mana kamu bertempat tinggal menurut kemampuanmu dan janganlah kamu menyusahkan mereka untuk menyempitkan (hati) mereka. dan jika mereka (isteri-isteri yang sudah ditalaq) itu sedang hamil, Maka berikanlah kepada mereka nafkahnya hingga mereka bersalin, kemudian jika mereka menyusukan (anak-anak)mu untukmu Maka berikanlah kepada mereka upahnya, dan musyawarahkanlah di antara kamu (segala sesuatu) dengan baik; dan jika kamu menemui kesulitan Maka perempuan lain boleh menyusukan (anak itu) untuknya”. (at-Talāq 65: 6)⁶⁸

Sedangkan landasan hukum *ijārah* yang terdapat di hadits adalah sebagai berikut:

حَدَّثَنَا الْعَبَّاسُ بْنُ الْوَلِيدِ الدَّمَشْقِيُّ قَالَ: حَدَّثَنَا وَهْبُ بْنُ سَعِيدِ بْنِ عَطِيَّةِ السُّلَمِيِّ
قَالَ: حَدَّثَنَا عَبْدُ الرَّحْمَنِ بْنُ أَسْلَمَ، عَنْ أَبِيهِ، عَنْ عَبْدِ اللَّهِ بْنِ عُمَرَ، قَالَ رَسُولُ اللَّهِ
صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ: أَعْطُوا الْأَجِيرَ أَجْرَهُ، قَبْلَ أَنْ يَجِفَّ عَرَقُهُ.

“Telah bercerita kepada kami al-Abbas bin al-Dimasqy ia berkata: Telah bercerita kepada kami Wahb bin Salim as-Sulaimii berkata: Telah bercerita kepada kami Abdurrahman bin Zaid bin Aslam dari ayahnya dari kekeknya dari Abdullah bin Umar berkata: Rasulullah bersabda: Berikanlah upah (gaji) pekerja sebelum keringatnya kering”.⁶⁹

مَنْ اسْتَأْجَرَ أَجِيرًا فَلْيَعْمَلْ لَهُ أَجْرَهُ. (رواه عبد الرزق أبي هريرة)

“Barang siapa yang meminta untuk menjadi buruh, maka beritahukanlah upahnya. (HR. Abd Razaq dari Abu Hurairah).⁷⁰

⁶⁸ Ibid., 817.

⁶⁹ Ibnu Majah, *Sunan Ibnu Majah*, Jilid II, (Beirut: Dar al-Fikr, t.t.), 817.

⁷⁰ Rachmat Syafei, *Fiqh Mu'āmalah* ..., 124.

membatalkan *ijārah* itu apabila objeknya mengandung cacat atau manfaatnya hilang.⁷²

Secara umum Wahbah Az-zuhaily berpendapat bahwa akad *ijārah* berakhir berdasarkan sebab-sebab sebagai berikut:⁷³

1. Akad *ijārah* telah habis atau selesai. Menurut ulama Hanafiyah salah satu dari pihak yang berakad ada yang meninggal maka akad *ijārah* berakhir, karena warisan berlaku dalam barang yang ada dan dimiliki, selain itu manfaat dalam akad *ijārah* terjadi bertahap sehingga ketika orang yang mewariskan meninggal maka manfaatnya menjadi tidak ada. Namun menurut jumhur ulama akad *ijārah* tidak batal dengan meninggalnya salah satu pihak yang berakad. Hal ini dikarenakan akad *ijārah* merupakan akad yang mengikat seperti halnya akad jual beli.
2. akad *ijārah* dapat berakhir dengan adanya pengguguran akad, hal ini dikarenakan akad *ijārah* dapat dikatakan sebagai akad tukar menukar sehingga akad *ijārah* dapat dibatalkan seperti halnya akad jual beli.
3. Akad *ijārah* berakhir dengan adanya kerusakan pada barang yang disewakan. Namun ada beberapa pendapat bahwa rusaknya barang tidak dapat membatalkan akad *ijārah*, diantaranya adalah pendapat Muhammad Ibnul Hasan bahwa *ijārah* tidak batal karena manfaatnya yang hilang dapat dipenuhi lagi.
4. Akad *ijārah* berakhir dikarenakan telah habisnya masa *ijārah* kecuali ada uzur atau halangan, karena akad *ijārah* ditetapkan sampai batas tertentu

⁷² M. Ali Hasan, *Berbagai Macam Transaksi dalam Islam (fiqh Mu'āmalat)* ..., 238.

⁷³ Hendi Suhendi, *Fiqh Mu'amalah ...*, 122.

maka akad *ijārah* dianggap habis ketika sampai pada batas waktunya.

Pendapat ini adalah pendapat yang disepakati oleh para fuqoha.

C. Teori Pengupahan

Dalam kehidupan sehari-hari manusia itu melakukan kegiatan ada yang bisa dilakukan sendiri, ada juga yang harus dilakukan melalui kegiatan orang lain. Berkaitan juga dengan kegiatan melalui orang lain inilah yang harus diberi imbalan dalam bentuk upah atau dengan imbalan dalam bentuk lain.⁷⁴

a. Konsep Dasar Pengupahan

Pengupahan menurut bahasa ialah apa yang diberikan kepada seseorang karena sesuatu yang dikerjakannya. Sedangkan pengupahan menurut *shari'at* adalah pemberian seseorang dalam jumlah tertentu kepada orang yang mengerjakan perbuatan khusus, diketahui atau tidak diketahui. Misalnya: bila seseorang berkata “Barang siapa yang telah membangun tembok ini untukku, maka ia pun berhak mendapatkan uang sekian.” Maka orang yang membangun tembok untuknya berhak atas hadiah yang ia sediakan, banyak atau sedikit.⁷⁵

b. Landasan Hukum Pengupahan

Pengupahan diperbolehkan berdasarkan dalil-dalil berikut firman Allah Ta'ala:

⁷⁴ Ismail Nawawi, *Fiqh Mu'amalah ...*, 318.

⁷⁵ Ibid.

وَعَدَ اللَّهُ الْمُؤْمِنِينَ وَالْمُؤْمِنَاتِ جَنَّاتٍ تَجْرِي مِنْ تَحْتِهَا الْأَنْهَارُ خَالِدِينَ فِيهَا وَمَسْكَنٌ
طَيِّبٌ فِي جَنَّاتِ عَدْنٍ وَرِضْوَانٌ مِّنَ اللَّهِ أَكْبَرُ ذَلِكَ هُوَ الْفَوْزُ الْعَظِيمُ ﴿٧٦﴾

Allah menjanjikan kepada orang-orang mukmin, lelaki dan perempuan, (akan mendapat) surga yang dibawahnya mengalir sungai-sungai, kekal mereka di dalamnya, dan (mendapat) tempat-tempat yang bagus di surga 'Adn. Dan keridhaan Allah adalah lebih besar; itu adalah keberuntungan yang besar. (QS. At-taubah: 72)⁷⁶

c. Syarat dan Rukun Pengupahan⁷⁷

1. *Lafaz*, kalimat itu haruslah mengandung arti izin kepada orang yang akan bekerja.
2. Orang yang menjanjikan upah. Dalam hal ini orang yang menjanjikan upah itu boleh dari orang yang memberikan pekerjaan itu sendiri atau orang lain.
3. Pekerjaan yang akan dilakukan
4. Upah. Upah harus jelas berapa yang akan diberikan sesuai dengan transaksi yang telah dilakukan.

d. Sistem Pengupahan

Dalam sistem pengupahan ada kalanya yang berkaitan dengan pekerjaan ibadah dan adakalanya berkaitan dengan aspek ekonomi.⁷⁸

1. Sistem Pengupahan dalam Pekerjaan Ibadah

Upah dalam perbuatan ibadah atau ketaatan, seperti dalam shalat, puasa, haji, dan membaca Al-Quran diperselisihkan kebolehan nya oleh

⁷⁶ Kementrian Agama Republik Indonesia, *Alquran dan Tafsirnya*, 824.

⁷⁷ Ismail Nawawi, *Fiqh Mu'amalah ...*, 320.

⁷⁸ Ibid.

لَا يُكَلِّفُ اللَّهُ نَفْسًا إِلَّا وُسْعَهَا^ج لَهَا مَا كَسَبَتْ وَعَلَيْهَا مَا اكْتَسَبَتْ^ق رَبَّنَا لَا
تُؤَاخِذْنَا إِنْ نَسِينَا أَوْ أَخْطَأْنَا^ج رَبَّنَا وَلَا تَحْمِلْ عَلَيْنَا إَصْرًا كَمَا حَمَلْتَهُ
عَلَى الَّذِينَ مِنْ قَبْلِنَا^ج رَبَّنَا وَلَا تَحْمِلْنَا مَا لَا طَاقَةَ لَنَا بِهِ^ط وَاعْفُ عَنَّا
وَاعْفِرْ لَنَا وَارْحَمْنَا^ج أَنْتَ مَوْلَانَا فَانصُرْنَا عَلَى الْقَوْمِ الْكَافِرِينَ



⁷⁹ Ibid.

2. Sistem Pengupahan dalam Pekerjaan yang Bersifat Matrial

⁸⁰ Kementerian Agama Republik Indonesia, *Alquran dan Tafsirnya* ..., 249.

e. Dampak Sosial dan Ekonomi Sewa- menyewa dan Pengupahan

⁸² Ibid., 322.

melakukan pekerjaan baik di sektor pertanian, industri dan jasa serta yang lain merupakan aktivitas yang bersifat ekonomi yang dapat memenuhi kebutuhan orang lain.⁸³

Menurut Machfoedz, penetapan harga dipengaruhi oleh berbagai faktor, baik faktor internal maupun faktor eksternal. Faktor internal meliputi tujuan pemasaran perusahaan, strategi bauran pemasaran, biaya, dan metode penetapan harga. Adapun faktor eksternal meliputi sifat pasar dan permintaan, persaingan, dan elemen lingkungan yang lain.

Penjual barang dalam menetapkan harga dapat mempunyai tujuan yang berbeda satu sama lain antar penjual maupun antar barang yang satu dengan yang lain. Tujuan penetapan harga menurut Harini, adalah sebagai berikut:

- 1) Penetapan harga untuk mencapai penghasilan atas investasi.
- 2) Penetapan harga untuk ke stabilan harga. Penetapan harga ini berfungsi sebagai pengendalian harga pasar. Khususnya bila menghadapi permintaan yang sedang menurun.
- 3) Penetapan harga untuk mempertahankan atau meningkatkan bagiannya dalam pasar.
- 4) Penetapan harga untuk menghadapi atau mencegah persaingan.
- 5) Penetapan harga untuk memaksimalkan laba perusahaan.

Menurut Machfoedz, tujuan penetapan harga meliputi: a) orientasi laba: mencapai target baru, dan meningkatkan laba, b) orientasi penjualan: meningkatkan volume penjualan, dan mempertahankan atau mengembangkan pangsa pasar.⁸⁵

A. Profil PT. Ojek Syar'i Indonesia

Jasa yang disediakan adalah semata-mata untuk memberi rasa aman kepada para penumpang ketika mereka menggunakan jasa ojek sehingga konsumen tidak dihantui perasaan was-was dan takut akan perlakuan yang tidak senonoh dari pengendara. Mengingat Surabaya adalah kota yang besar, dan banyak pelecehan-pelecehan yang sering kali terjadi dalam angkutan umum, PT. Ojek Syari memberikan solusi dan keamanan dalam berkendara. Sesuai taglinenya PT. Ojek Syar'i yaitu "Bukan hanya sekedar bisnis dan keuntungan, tetapi lebih dari itu. Tentang kenyamanan dan kemudahan.

PT. Ojek Syar'i ini telah memiliki legalitas perusahaan yaitu nomor akta notaris 01, tanggal penerbitan Akta Notaris 8 Agustus 2015, nomor SK Kemenkumham 3543364.AH.01.11.Tahun 2015, tanggal penerbitan 19 Agustus 2015 dengan notaris Weidha Restya Rachmayani, S.H., M.KN.⁸⁸ Adapun PT. Ojek Syar'i ini mempunyai struktur organisasi dengan komisaris utamanya adalah Evilita Adriani, komisarisnya adalah Agus Edi Susanto, direktur utamanya adalah Reza Zamir. Adapun direktur operasional dan sumber daya manusianya adalah Darwati, S.E, direktur keuangan dan administrasinya adalah Putri, direktur IT dan promosinya adalah Eko Purnomo dan mitra daerahnya adalah Williarko Muharram dan Vidi. Setiap satu bulan sekali perusahaan PT. Ojek Syar'i rutin melakukan rapat bulanan sekaligus rapat umum pemegang saham.⁸⁹

⁸⁷ Reza Zamir, *Wawancara*, Surabaya, 9 Januari 2015.
⁸⁸ Putri, *Wawancara*, Surabaya, 9 Januari 2015.
⁸⁹ Evilita Adriani, *Wawancara*, Surabaya, 9 Januari 2015.

Terlepas dari semua itu, Evilita juga melihat realitas saat ini yang banyak terjadi kasus pelecehan seksual dalam transportasi umum, seperti “*jawil*” di bis-bis, di angkot dan dalam kendaraan umum lainnya, sehingga keinginan mereka kuat untuk menciptakan usaha jasa Ojek Syar’i terutama karena hobby mereka sangat menyukai dengan dunia bisnis. Dorongan lain untuk mendirikan Perusahaan Ojek Syar’i ini ialah karena melihat realitas bahwa perempuan harus menjaga kehormatannya, juga keinginan untuk memanfaatkan masa muda untuk terus berkarya seperti yang telah ia tekuni sejak ia duduk di bangku STM (Sekolah Teknik Mesin). Evilita Adriani dan Reza Zamir pun memandang bahwa perusahaan ini didirikan memang sebagai lahan bisnis yaitu untuk meraup keuntungan, namun mereka kembali ke tujuan awal bahwa perusahaan yang mereka dirikan pun untuk membantu wanita untuk menjaga kehormatan dan rasa tidak nyaman karena pengendara yang bukan muhrim.⁹¹

di Surabaya, Ojek
read/2015/09/30/3
ota, diakses pada 1
arjo, 6 Januari 201

⁹¹ Evilita Adriani, *Wawancara*, Sidoarjo, 6 Januari 2016.

Cara lain untuk memperluas jaringan, ialah menarik penumpang sehingga mereka percaya terhadap perusahaan PT. Ojek Syar'i ini ialah dengan dimintanya testimoni atas jasa yang telah mereka gunakan, dan hasilnya adalah positif sehingga Reza Zamir dan Evilita pun mempublikasikan kembali di jejaring sosial sehingga dari testimoni tersebut, banyak orang yang percaya dan permintaan pun banyak, terbukti hingga saat ini jasa Ojek Syar'i ini telah tersebar di 19 kota dan kabupaten.⁹³

⁹³ Rachmad Faisal Harahap, “Ojek Syar’i Mempunyai Strategi Tersendiri dalam Merekrut *Driver*”, dalam <http://economy.okezone.com/read/2015/09/30/320/1223516/ojek-syariah-punya-strategi-tersendiri-saat-merekrut-driver>, diakses pada 9 januari 2016.

PT. Ojek Syar'i memberikan beberapa syarat untuk bergabung menjadi menjadi Sahabat Pengendara Ojek Syar'i (hanya muslimah) secara umum, diantaranya adalah: bisa berkendara motor dengan baik dan aman, punya motor dengan kondisi keamanan motor dan surat yang lengkap, mempunyai SIM C, memiliki ponsel android, mampu berkomunikasi via whatsapp, berjilbab dan berpakaian longgar, usia maksimal 45 tahun, siap menerima orderan ojek di daerah yang sesuai wilayah tinggal atau lokasi yang dikehendaki, mempunyai waktu longgar untuk menerima orderan minimal 5 jam tiap hari, mendapatkan ijin bergabung dari mahram atau ibu di atas materai 6.000, menyetorkan uang deposit Rp 200.000 (uang ini yang nantinya digunakan perusahaan sebagai biaya pemberian jaket dan satu buah helm buat pengendara), pembagian fee untuk pengendara yaitu 30 % dari tarif awal RP 5.000 dan 80 % dari tarif ojek per kilo meter Rp 3.000, tunjangan 100.000 jika target rata- rata 15 km perhari, estimasi pendapatan sesuai jumlah order, jika

rata-rata perhari 1 kali order dengan jarak tempuh 15 km, maka hasil yang didapat dalam sebulan Rp 1.150.000.⁹⁵

Berdasarkan persyaratan di atas, ada dua fasilitas yang diberikan perusahaan kepada sahabat pengendara. *Pertama*, fasilitas penunjang. Yaitu jika mencapai target, maka tunjangan yang diberikan adalah jaminan kesehatan sebesar Rp 100.000 perbulan dan biaya ganti oli per 1.000 km. *Kedua*, fasilitas utama yang diberikan kepada sahabat pengendara berupa: satu buah helm untuk *customer*, satu paket media promo dan pencatatan tarif, aplikasi vip mobile, dan satu buah jaket.⁹⁶

Guna memperluas perusahaan, maka PT. Ojek Syar'i pun membuka mitra daerah dengan ketentuan:⁹⁷

1. Mitra daerah menyertorkan dana penyertaan kemitraan
2. Menyediakan tempat untuk koordinasi, pembinaan, kajian bulanan untuk pengendara di wilayah tersebut dengan support dari pusat.
3. Menyediakan tenaga administrasi.
4. Mewakili proses rekrutment pengendara baru di wilayah tersebut.
5. Merekap order dan setoran sahabat pengendara setiap bulan
6. Kirimkan CV calon mitra serta Dokumentasi Usaha yang saat ini atau pernah dilakukan ke email : info@jeksyari.com Info kemitraan via : Call / SMS / *WhatsApp*. 08775 1111 283.

⁹⁵ www.ojeksyari.com. Diakses tanggal 11 Januari 2016.

⁹⁶ Putri, *Wawancara*, Surabaya, 9 Januari 2015.

⁹⁷ www.ojeksyari.com. Diakses tanggal 11 Januari 2016.

Adapun tugas dan fungsi perusahaan membentuk mitra daerah ialah yang berlaku di PT. Ojek Syar'i Indonesia adalah:⁹⁸

- a. Mitra daerah adalah perwakilan PT. Ojek Syar'i di tiap daerah yang bertanggungjawab atas Sahabat Pengendara di daerahnya
- b. Mitra menyetorkan dana awal ke PT. Ojek Syar'i
- c. Menyediakan minimal 50 pengendara
- d. Menyediakan tempat koordinasi Sahabat Pengendara di wilayahnya
- e. Menyediakan sarana promo PT. Ojek Syar'i di wilayahnya

Sedangkan tugas untuk mitra daerah pada perusahaan PT. Ojek Syar'i mempunyai kewajiban yang harus dijalankan, diantaranya adalah:⁹⁹

- 1) Mitra wajib memetakan rute dan jam setiap pengendara
- 2) Mitra wajib mengadakan pertemuan rutin untuk menyampaikan info-info terkait Ojek Syar'i
- 3) Mitra wajib melakukan evaluasi atas produktifitas Sahabat Pengendara
- 4) Mitra wajib merekap kuitansi bulanan
- 5) Mitra menyetorkan dana dari Sahabat Pengendara ke Pusat (selain yang menggunakan VIP Mobile)
- 6) Mitra wajib mengetahui Sahabat Pengendara yang mendapatkan *order* langganan dan Mitra wajib memastikan SP selalu mengerjakan orderannya.

⁹⁸ Ibid.

99 Ibid.

mitra daerah, PT. Ojek Syar'i pun mempunyai orang-orang yang menanamkan modalnya guna kemajuan pertanyaannya akan ada pembagian hasil antara perusahaan. Adapun besaran nominal investasi bersama minimal Rp. 5.000.000,- dengan ketentuannya adalah minimal 2 tahun serta pembagian bagi hasil keuntungan.

ni, PT. Ojek Syar'i mempunyai investor seba
i mereka bukan dari investor korporasi. Da
perusahaan sebagai pengembangan promo da
usahaan serta sebagai operasional awal. M
tidak lagi membuka investor dengan alasan k

¹⁰² Reza Zamir, *Wawancara*, Surabaya, 9 Januari 2015.

untuk pengembangannya. Sehingga saat ini dalam pengembangan usaha lebih bergantung kepada omset yang didapatkan dari mitra (sahabat pengendara) saja.¹⁰³

- e. Tarif minimal order 5 kilometer, akad ini berlaku ketika *customer* memesan kepada perusahaan PT. Ojek Syar'i Indonesia dengan jarak 3 kilometer, maka perusahaan akan tetap menghitungnya 5 kilometer.
- f. Tarif langganan (20 kali order), maka gratis tarif order. Akad ini pun berlaku ketika *customer* berniat untuk berlangganan kepada perusahaan dengan cara menghubungi atau mendaftar kepada *customer service*, sehingga ketika telah terdaptar sebagai pelanggan perusahaan maka ia tidak akan dikenakan tarif *order*.

2. Sistem Pelayanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia

Cara pemesanan yang dijalankan PT. Ojek Syar'i ini ada tahapan regulasi yaitu: ¹⁰⁵

- a. Jika *customer* melakukan pesanan via SMS, telepon, *WhatsApp*, maka *customer* menghubungi *Customer Service* Ojek Syar'i dengan menyebutkan nama *customer*, nomor telepon, nomor *whatsapp*, kota, alamat penjemputan, tujuan penjemputan, tanggal penjemputan, waktu penjemputan.
- b. Setelah *customer* mengirimkan beberapa poin di atas, maka *Customer Service* Ojek Syar'i menghubungi sahabat pengendara melalui grup sesuai dengan daerah masing-masing. Kemudian pengendara yang *ready order* memberi kabar via grup daerah.

¹⁰⁵ Ibid., 45.

Selain melakukan order via *WhatsApp* dan via telepon, PT. Ojek Syar'i pun kini telah memiliki aplikasi. Adapun untuk pemesanannya harus melalui empat tahapan, yaitu *customer* membuka aplikasi Ojek Syari'i, dari aplikasi sistem akan langsung dihubungkan dengan sahabat pengendara, kemudian sistem disambungkan lagi pada *customer*, terakhir sistem akan menghubungkan antara *customer*, sistem dan sahabat pengendara. Adapun Untuk memberikan pelayanan yang optimal, maka PT. Ojek Syar'i

mekanisme perhitungan pembagian hasil antara pengendara dengan perusahaan PT. Ojek Syar'i ialah sebagai berikut:¹⁰⁸

dinilai layak jika dibandingkan dengan UMR (Upah Minimum Regional) yang saat ini untuk kota Surabaya sudah menginjak angka tiga juta rupiah. Alasan lainnya adalah ketika para pengendara bekerja dengan Ojek Syar'i ini dengan pendapatan mereka yang akan dicapai. Misalkan mereka sehari mendapatkan 8 orang penumpang, maka ketika mereka hitung, pendapatan sahabat pengendara dalam sebulan mampu mendapatkan lebih dari nominal UMR (upah minimum regional). Adapun estimasi perhitungan pendapatan pengendara setiap bulan untuk upah sahabat pengendara per kilometer Rp 2.400 sedangkan upah biaya per *order* untuk sahabat pengendara adalah Rp 1.500.¹¹⁰

Jika setiap pengendara rata-rata setiap hari menerima orderan 15 kilometer, maka potensi pendapatannya :¹¹¹

$$\text{Tarif Per KM} = 30 \text{ hari} \times (15 \text{ km} \times 2.400) = 1.080.000$$

$$\text{Tarif Order} = 30 \text{ hari} \times 1500 = 45.000$$

Asuransi kesehatan = 100.000

Total = 1.225.000

PT. Ojek Syar'i memberikan alternatif untuk memudahkan sahabat pengendara, sehingga untuk transaksi setoran pada perusahaan PT. Ojek Syar'i, setoran dilakukan antara sahabat pengendara pada mitra daerah dilakukan sesuai kebijakan mitra daerah. Untuk setoran mitra daerah ke

¹¹⁰ Reza zamir, *Wawancara*, Sidoarjo, 6 Januari 2015

¹¹¹ Anggaran Dasar Perusahaan PT. Ojek Syar'i Indonesia, 27.

Akad yang Digunakan dan Penerapannya pada Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia

¹¹² Rachmad Faisal Harahap, “Ojek Syar’i Mempunyai Strategi Tersendiri dalam Merekrut Driver”, dalam <http://economy.okezone.com/read/2015/09/30/320/1223516/ojek-syariah-punya-strategi-tersendiri-saat-merekrut-driver>, diakses pada 11 Januari 2016.

Adapun PT. Ojek Syar'i ini memang berlabelkan Syar'iah. Letak kesyariaannya ialah sahabat pengendaranya harus seorang muslimah. Begitu juga penumpangnya harus wanita, sehingga pengendara disyaratkan untuk berkrudung. Adapun perusahaan memberikan peraturan bahwa baik pengendara kesehariannya berkrudung atau tidak, tetapi ketika bergabung dengan perusahaan PT Ojek Syar'i, maka ia harus berkrudung. Seperti yang telah dijelaskan di atas bahwa peraturan ini berlaku dengan tujuan sebagai lahan dakwah bagi perusahaan dengan mengajak dan mengajarkan pengendara untuk berkrudung. Meskipun pada dasarnya pihak perusahaan juga tidak mengekang mereka bahwa berkrudung itu wajib, hanya saja perusahaan mencoba untuk menerapkan peraturan perusahaan bahwa perusahaan memberikan ketentuan kepada mitranya untuk berkrudung terlepas bahwa berkrudung itu bagian dari kewajiban seorang muslimah. Lahan dakwah lainnya ialah PT. Ojek Syar'i membuat enam grup di setiap kota, dari masing-masing grup tersebut dibentuklah kelompok tausiyah sehingga sahabat pengendara mendapatkan siraman-siraman kerohanian. Sehingga dari beberapa peraturan yang dijalankan perusahaan, maka terlihat di sanalah letak keSyar'iahan PT. Ojek Syar'i Indonesia.¹¹⁷

“Saya menggunakan jasa Ojek Syar’i ini memang karena saya risih jika menggunakan ojek-okek biasa yang pengendaranya adalah non muhrim, namun yang saya sesali dari ojek syariah ini adalah ketika penentuan jarak yang saya tempuh tidak mencapai jarak tempuh yang sebenarnya, sehingga saya harus membayar lebih. Dan ketika menggunakan jasanya, dari awal saya tidak mengetahui kalau masih menggunakan spidometer, taunya setelah sampai rumah saya baru dikasih tau sehingga saya tidak mengetahui di awal akad.”¹¹⁸

Dari pernyataan di atas telah jelas, penumpang merasa dirugikan dengan tarif yang ditentukan dan praktek lapangan yang dilakukan penengndara, karena sesuai peraturan yang ada pada perusahaan ialah bahwa semua akad dilakukan di awal, namun dalam prakteknya akad dilakukan di akhir sehingga sangatlah berbeda dengan peraturan akad yang telah ditetapkan perusahaan. Karena dalam hukum Islam, akad kesepakatan harus dilakukan di awal, bukan di akhir. Begitu juga yang dikatakan oleh penumpang lain yang berhasil penulis wawancarai mengenai jasa yang telah ia gunakan, yaitu:

Lain halnya yang dituturkan oleh Ro'fatul Ummah saat menggunakan jas PT. Ojek Syari, ia berkomentar:

Adapun yang dituturkan oleh Nisa Aulia, dia juga sempat menggunakan jasa Ojek Syar'i ini. Berikut yang ia katakan:

Dari beberapa *customer* yang berhasil saya wawancarai, sudah cukup mewakili bahwa ada beberapa praktek akad yang tidak sesuai dan masih diragukan sehingga perlu analisa hukum Islam untuk meluruskannya dan

¹²¹ Nisa Aulia, *Wawancara*, Surabaya, 8 Januari 2016.

customer yang merasa dirugikan dengan peraturan akad yang diterapkan oleh perusahaan PT. Ojek Syar'i.

Akan tetapi berdasarkan hasil wawancara peneliti dengan pihak perusahaan PT. Ojek Syar'i ialah:

“Penentuan tarif jarak perkilometer memang itu adalah peraturan yang kami buat. Dasarnya karna asas kasihan kepada pengendara. Karena mendapatkan penghasilan sedikit jika tidak menerapkan peraturan ini. Penentuan jarak minimal 5 Kilometer ini kami hanya memberlakukannya di kota Surabaya saja, kalau di luar kota selain Surabaya kita kenakan tarif minimal 3 kilometer. Dasar ini kami melihat dari daya beli masyarakat dan besarnya UMR yang ada di kota tersebut. Adapun mengenai aplikasi Ojek Syar’i ini memang banyak harus dibenahi sehingga kurang optimal kebermanfaatannya. Sedangkan mengenai tarif pembatalan, pihak perusahaan beralasan bahwa tarif itu dikenakan atas dasar kasihan juga terhadap pengendara, mereka telah jauh-jauh melakukan perjalanan, mengeluarkan bensin, tenaga dan waktu tapi tiba-tiba dibatalkan, sehingga kami terapkan sebagai biaya penggantinya dan juga sebagai biaya pengganti untuk membatalkan pengendara, kami menerapkan ketentuan ini melihat regulasi yang dijalankan oleh perusahaan Taxi. Ketika penumpang melakukan pembatalan, maka mereka dikenakan tarif pembatalan.

Dari tarif pembatalan pun, kami memberlakukan bagi hasil yaitu 20 persen untuk perusahaan, 80 persen untuk pengendara. Adapun ketika penumpang membatalkan akad ketika ditengah jalan, maka tetap dikenakan tarif *cancel*. Namun tarif *cancel* tidak berlaku ketika yang terlambat adalah pengendara kita. Dikenakan tarif *cancel* karena memang kesalahan penumpang, yaitu ketika pengendara sudah berangkat tetapi dibatalkan oleh penumpang, kecuali kalo memang pengendara belum berangkat, maka tidak dikenakan tarif *cancel*. Alasannya karena telah mengeluarkan tenaga waktu dan bensin, juga membuat pengendara kehilangan peluang orderan yang lain.”¹²²

Adapun mengenai tarif order, ketika peneliti berhasil mewawancari pihak perusahaan mengatakan:

¹²² Reza Zamir, *Wawancara*, Sidoarjo, 9 Januari 2016.

Sehingga, menurut pihak perusahaan PT. Ojek Syar'i ini memang penentuan tarif tersebut tidak mengacu pada undang-undang namun berdasarkan logika perhitungan perusahaan dan juga berdasarkan kebutuhan perusahaan serta melihat perhitungan pendapatan yang akan diperoleh perusahaan dan pengendara, serta asas belas kasihan dan kemaslahatan pengendara yang mencari penghasilan.

**PENERAPAN TARIF LAYANAN JASA PT. OJEK SYAR'I INDONESIA
DI SURABAYA DALAM PERSPEKTIF HUKUM ISLAM**

PT. Ojek Syar'i Indonesia adalah perusahaan yang bergerak di bidang jasa ojek *online* khusus wanita muslimah. Jasa ojek *online* khusus wanita muslimah ini adalah perusahaan yang pertama kali berdiri di Indonesia. Pun perusahaan ini didirikan guna perempuan yang hendak bepergian merasa aman dengan jasa yang ia gunakan. Terhindar dari berbagai ancaman yang ia hadapi atau hal lain yang akan mengganggu kenyamanan seorang muslimah. Sehingga dalam hal ini, akan terjadinya akad sewa jasa antara *customer* kepada sahabat pengendara karena telah menggunakan jasanya. *Customer* sebagai penyewa jasa dan sahabat pengendara adalah orang yang disewa jasanya. Untuk menjalankan akad ini, *customer* bisa menggunakan aplikasi Ojek Syar'i atau melalui telepon serta whatsapp, atau bahkan sebagian *customer* langsung menghubungi sahabat pengendaranya.¹²⁴

¹²⁴ www.ojeksyari.com. Diakses pada 11 Januari 2016.

perusahaan serta mempunyai mitra daerah untuk memperluas dan mengembangkan usahanya.¹²⁵

Dalam menjalankan usahanya, perusahaan menerapkan beberapa akad tarif. Dari penerapan tarif ini, perusahaan mempunyai pertimbangan dari besaran UMR setiap kota. Diantaranya akad yang diterapkan di perusahaan adalah:¹²⁶

1. Tarif order sebesar Rp 5.000, akad ini berlaku ketika *customer* menghubungi *customer service* untuk memesan untuk menuju suatu tempat tujuan, maka setelah selesai proses akad *customer service* memberitahukan *customer* mengenai sahabat pengendara yang akan mengantar serta besaran tarif order yang dikenakan kepada *customer*.
2. Tarif per kilometer Rp 3.000, akad ini berlaku ketika pengendara telah melampaui tarif minimal, maka untuk perjalanan selanjutnya *customer* akan dikenakan tarif normal sebesar Rp 3.000.
3. Tarif tunggu Rp 5.000 per 30 menit, akad ini terjadi ketika sahabat pengendara harus menunggu *customer* nya selama masih terjadi pada akad awal ketika pemesanan kepada *customer service*.
4. Tarif pembatalan Rp 10.000, akad ini berlaku ketika sahabat pengendara telah sampai atau masih dalam perjalanan menuju *customer* kemudian *customer* membatalkannya, maka *customer* berkewajiban untuk membayar tarif pembatalan.

¹²⁵ Evilita Adriani, *Wawancara*, Surabaya, 9 Januari 2015.

¹²⁶ Petunjuk Teknis dan Standar Operasional Perusahaan PT. Ojek Syar'i Indonesia 2015 Oleh Tim Penyusun, 40.

- ara menghubungi atau mendaftar kepada *customer* ketika telah terdaptar sebagai pelanggan perusahaan n dikenakan tarif *order*.
- arif Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya**
- ukum Islam**
- ek Syar'i Indonesia yang merupakan layanan jasa ojek us perempuan dengan *Tagline* bahwa PT. Ojek Sya entasi pada bisnis dan keuntungan, tetapi PT. Oje dir sebagai pemberi solusi dan kemudahan. Sehingga a layanan jasa ini, penumpang tidak akan merasa risih lag

ara menghubungi atau mendaftar kepada *customer* ketika telah terdaptar sebagai pelanggan perusahaan n dikenakan tarif *order*.

arif Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya

ukum Islam

ek Syar'i Indonesia yang merupakan layanan jasa ojek us perempuan dengan *Tagline* bahwa PT. Ojek Sya entasi pada bisnis dan keuntungan, tetapi PT. Oje dir sebagai pemberi solusi dan kemudahan. Sehingga a layanan jasa ini, penumpang tidak akan merasa risih lag

ara menghubungi atau mendaftar kepada *customer* ketika telah terdaptar sebagai pelanggan perusahaan n dikenakan tarif *order*.

arif Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya

ukum Islam

ek Syar'i Indonesia yang merupakan layanan jasa ojek us perempuan dengan *Tagline* bahwa PT. Ojek Sya entasi pada bisnis dan keuntungan, tetapi PT. Oje dir sebagai pemberi solusi dan kemudahan. Sehingga a layanan jasa ini, penumpang tidak akan merasa risih lag

ara menghubungi atau mendaftar kepada *customer* ketika telah terdaptar sebagai pelanggan perusahaan n dikenakan tarif *order*.

arif Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya

ukum Islam

ek Syar'i Indonesia yang merupakan layanan jasa ojek us perempuan dengan *Tagline* bahwa PT. Ojek Sya entasi pada bisnis dan keuntungan, tetapi PT. Oje dir sebagai pemberi solusi dan kemudahan. Sehingga a layanan jasa ini, penumpang tidak akan merasa risih lag

ara menghubungi atau mendaftar kepada *customer* ketika telah terdaptar sebagai pelanggan perusahaan n dikenakan tarif *order*.

arif Layanan Jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di Surabaya

ukum Islam

ek Syar'i Indonesia yang merupakan layanan jasa ojek us perempuan dengan *Tagline* bahwa PT. Ojek Sya entasi pada bisnis dan keuntungan, tetapi PT. Oje dir sebagai pemberi solusi dan kemudahan. Sehingga a layanan jasa ini, penumpang tidak akan merasa risih lag

PT. Ojek Syar'i Indonesia dengan mitra yang dimilikinya menyebabkan perusahaan harus menerapkan pembagian hasil antara perusahaan dengan Sahabat Pengendara sebagai hak dan sebagai akibat hukum yang harus diterima oleh keduanya. Begitu juga dengan adanya pengendara maka pastilah ada penumpang yang menggunakan jasanya sehingga pengendara berhak atas upah yang diterimanya sebagai akibat hukum dari akad yang terjadi antara pengendara dan penumpang.

Pembentukan akad antara penumpang dengan pengendara dimulai ketika penumpang menghubungi perusahaan via telepon, via *whatsapp*, atau via aplikasi. Dengan terjadinya akad antara penumpang dengan perusahaan PT. Ojek Syar'i maka pada saat itu juga penumpang dikenakan tarif order yaitu sebesar Rp 5.000 dan tarif jarak minimal 5 kilometer berlaku ketika pengendara telah menggunakan layanan jasa pengendara, adapun ketentuan selanjutnya penumpang dikenakan tarif Rp 3.000 per kilometer. Penumpang juga akan dikenakan tarif tunggu sebesar Rp 5.000 per 30 menit ketika pengendara harus menunggu penumpangnya untuk menyelesaikan urusannya.

¹²⁸ Anggaran Dasar Perusahaan PT. Ojek Syar'i Indonesia, 24.

Dari keempat akad yang dijalankan pada layanan jasa PT. Ojek Syar'i ini mempunyai beberapa alasan mengenai akad dan praktek penerapan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia.

- tapi tiba-tiba dibatalkan, sehingga perusahaan menggantinya dan juga sebagai biaya pengganti untuk penumpang. Perusahaan menerapkan ketentuan ini pun berlaku untuk perusahaan Taxi. Ketika penumpang membatalkan, maka mereka dikenakan tarif pembatalan yang lebih tinggi dari tarif pembatalan perusahaan lain. Perusahaan ini juga akan mendapatkan bagi hasil yaitu 20 persen untuk perusahaan yang bersangkutan.
- Sebelumnya, penerapan tarif di atas, perusahaan tidak mengabaikan sebagai landasan hukum penentuan tarif, melainkan perusahaan dengan melihat UMR (

tapi tiba-tiba dibatalkan, sehingga perusahaan menggantinya dan juga sebagai biaya pengganti untuk penumpang. Perusahaan menerapkan ketentuan ini pun berlaku untuk perusahaan Taxi. Ketika penumpang membatalkan, maka mereka dikenakan tarif pembatalan yang lebih tinggi dari tarif pembatalan perusahaan lain. Perusahaan ini juga akan mendapatkan bagi hasil yaitu 20 persen untuk perusahaan yang bersangkutan.

Penerapan tarif di atas, perusahaan tidak mengabaikan pertimbangan sebagai landasan hukum penentuan tarif, melainkan juga memperhatikan kepentingan perusahaan dengan melihat UMR (Upah Minimum Regional) yang berlaku di masing-masing daerah.

tapi tiba-tiba dibatalkan, sehingga perusahaan menggantinya dan juga sebagai biaya pengganti untuk penumpang. Perusahaan menerapkan ketentuan ini pun berlaku untuk perusahaan Taxi. Ketika penumpang membatalkan, maka mereka dikenakan tarif pembatalan yang lebih tinggi dari tarif pembatalan perusahaan lain. Perusahaan ini juga akan mendapatkan bagi hasil yaitu 20 persen untuk perusahaan yang bersangkutan.

Penerapan tarif di atas, perusahaan tidak mengabaikan pertimbangan sebagai landasan hukum penentuan tarif, melainkan juga memperhatikan kepentingan perusahaan dengan melihat UMR (Upah Minimum Regional) yang berlaku di masing-masing daerah.

tapi tiba-tiba dibatalkan, sehingga perusahaan menggantinya dan juga sebagai biaya pengganti untuk penumpang. Perusahaan menerapkan ketentuan ini pun berlaku untuk perusahaan Taxi. Ketika penumpang membatalkan, maka mereka dikenakan tarif pembatalan yang lebih tinggi dari tarif pembatalan perusahaan lain. Perusahaan ini juga akan mendapatkan bagi hasil yaitu 20 persen untuk perusahaan yang bersangkutan.

Sebelumnya, penerapan tarif di atas, perusahaan tidak mengabaikan pertimbangan sebagai landasan hukum penentuan tarif, melainkan pertimbangan perusahaan dengan melihat UMR (Upah Minimum Regional) yang berlaku.

“*Ijārah* diambil dari kata “*Al-Ajr*” yang artinya ‘*iwadh* (imbalan), dari pengertian ini pahala (*tsawab*) dinamakan *ajr* (upah).¹³⁰ Adapun menurut Hendi Suhendi, praktek ini disebutnya sebagai upah mengupah karena dalam prakteknya ialah menjual tenaga atau kekuatan atau jual beli jasa atau tenaga atas perbuatan atau pekerjaan tertentu.¹³¹

Jika peneliti analisis dari keempat akad penentuan tarif layanan jasa PT. Ojek Syar'i Indonesia di atas, ada beberapa konsumen yang merasa dirugikan dengan penerapan tarif tersebut. *Pertama*, ialah ketika penumpang harus dikenakan tarif order, sedangkan penumpang belum menggunakan layanan jasa Ojek Syar'i. Adapun dalam teori *ijārah*, salah satu rukun yang harus dipenuhi ialah adanya manfaat, baik itu manfaat dari suatu barang yang disewa atau jasa dan tenaga dari orang yang bekerja. Begitu juga akad yang *kedua* ialah tarif pembatalan, penumpang belum menggunakan jasa Ojek Syar'i namun harus dikenakan tarif, meskipun pembatalan tersebut ketika pengemudi sudah berada di tengah perjalanan. *Ketiga*, akad pada penerapan

¹³¹ Hendi Suhendi, *Fiqh Mu'āmalah*, (Jakarta: Rajawali Pers, 2007), 115.

Harini mengatakan bahwa tujuan menetapkan harga adalah, a) untuk mencapai penghasilan dan investasi, b) untuk kestabilan harga, c) untuk mempertahankan atau meningkatkan bagiannya dalam pasar, d) untuk menghadapi atau mencegah persaingan, e) untuk memaksimalkan harga.

Sedangkan tujuan penetapan menurut Machfoedz meliputi: a) mencapai target baru dan meningkatkan laba, b) mempertahankan dan mengembangkan pangsa pasar.¹³²

DAFTAR PUSTAKA

- xiii

www.ojeksyari.com. Diakses tanggal 11 Januari 2016.