

**PENGARUH PERILAKU KEWIRAUSAHAAN, LITERASI
KEUANGAN, ORIENTASI PASAR TERHADAP KINERJA
BISNIS**

(STUDI PADA PELAKU USAHA UMKM SIDOARJO)

SKRIPSI

Oleh:

TAUFIQUR ROHMAN

NIM. G73217095



UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

SURABAYA

2021

SURAT PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan dibawah ini Saya:

Nama : Taufiqur Rohman

NIM : G73217095

Fakultas/Febi : Ekonomi dan Bisnis Islam/ Manajemen

Judul/Skripsi : Pengaruh Perilaku Kewirausahaan, literasi keuangan,
Orientasi Pasar, Terhadap Kinerja Bisnis UMKM
Sidoarjo 2021

Dengan ini menyatakan sungguh – sungguh bahwa skripsi ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian/ Karya saya sendiri, kecuali pada bagian – bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 4 April 2021



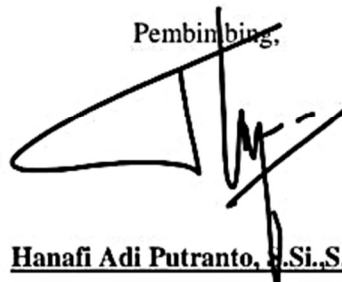
Taufiqur Rohman
NIM.G73217095

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi yang ditulis oleh Taufiqur Rohman dengan Nomor Identitas NIM G73217095 telah diverifikasi dan disetujui. Untuk kemudian disidangkan dalam Majelis Sidang Munaqosah Skripsi.

Surabaya, 09 Juni 2021

Pembimbing,

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, stylized 'H' followed by a vertical line and a series of loops and strokes.

Hanafi Adi Putranto, S.Si.,S.E.,M.Si

NIP. 198209052015031002

LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh Taufiqur Rohman NIM. G73217095 ini telah dipertahankan dan disetujui di depan sidang Majelis Sidang Munaqosah Skripsi Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Islam UIN Sunan Ampel Surabaya Pada Hari Rabu 09 Juni 2021 dan dapat disetujui sebagai salah satu Persyaratan Untuk Menyelesaikan Program Sarjana Strata Satu Dalam Prodi Manajemen.

Majelis Sidang Munaqosah Skripsi

Penguji I

Hanafi Adi Putranto, S.Si, SE, M.Si
NIP.198209052015031002

Penguji II

Dr. Andriani Samsuri, S.Sos, MM
NIP. 197608022009122002

Penguji III

Muchammad Saifuddin, M.SM
NIP.198603132019031011

Penguji IV

Rahma Ulfa Maghfirah, SE, MM
NIP.198612132019032009

Surabaya, 09 Juni 2021

Mengesahkan ,

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya

Dekan,



Dr. H. Ah. Ali Arifin, MM
NIP. 196212141993031002



**KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN**

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax. 031-8413300

E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

**LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : TAUFIQUR ROHMAN
NIM : 673217095
Fakultas/Jurusan : EKONOMI DAN BISNIS ISLAM / MANAJEMEN
E-mail address : taufiqurrohman819@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

☒ Sekripsi ☐ Tesis ☐ Desertasi ☐ Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Pengaruh Perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi
pasar terhadap kinerja bisnis (studi pada pelaku usaha
UMKM Sidoarjo)

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara **fulltext** untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 8 Juli 2021

Penulis

(Taufiqur Rohman)
nama terang dan tanda tangan

ABSTARCK

This research was conducted on Sidoarjo SMEs who are members of the Sidoarjo KUM Clinic community. The purpose of this research is to analyze and answer questions related to the influence of entrepreneurial behavior, financial literacy, market orientation on business performance of Sidoarjo SMEs.

This type of research is non-participatory observation with a quantitative approach. The method in collecting survey-based data is by distributing questionnaires to respondents, namely the selected Sidoarjo MSME business actors. As well as data analysis using SPSS 25 with a total of 152 respondents. Test the effect in this study using multiple linear regression method.

The results of the research that have been obtained indicate that entrepreneurial behavior does not affect the business performance of Sidoarjo SMEs because the results of the regression test for entrepreneurial behavior variables have a significance value of $0.069 > 0.05$. For financial literacy and market orientation variables, it shows that there is a significant effect on business performance because the significance value is < 0.05 . While the results of the simultaneous test can be seen that entrepreneurial behavior, financial literacy, market orientation jointly affect the business performance of Sidoarjo SMEs.

The next researcher can use variables related to business performance which are added or expanded with other independent variables with the basis of reference for the R square test results of 0.381 in this study which there are still other variables that can explain the business performance variables as well. business environment, product innovation, product quality and purchasing decisions

Keywords: Entrepreneurial Behavior, Financial Literacy, Market Orientation, Business Performance

Tabel 1.1 Perkembangan UMKM

NO	Indikator Unit	Tahun (2017)	Tahun (2018)	Tahun (2019)
	Usaha	Jumlah	Jumlah	Jumlah
1.	Usaha mikro	62.106.900	63.350.222	58.485.675
2.	Usaha kecil	757.090	783.132	665.756
3.	Usaha menengah	58.672	60.702	53.569
4.	Usaha besar	5.460	5.550	5350
Jumlah		62.928.077	64.199.606	59.210.350

Sumber : BPS 2020

Dari data tersebut menunjukkan terdapat fenomena gap dikarenakan adanya perbedaan dengan apa yang seharusnya diinginkan oleh pemerintah dan para pelaku usaha lainnya. Jauh sebelum itu, UMKM Indonesia sampai saat ini masih belum dapat menyelesaikan permasalahan konvensionalnya secara tuntas (*closed Loop Problems*).³ Sehingga sangat sulit bagi pelaku usaha untuk menaikkan level usahanya dari unit usaha kecil ke unit usaha yang besar. Menurut (Abor & Quertey, 2010) permasalahan yang dihadapi oleh UMKM adalah kompetensi sumber daya manusia, permodalan, akses pasar, literasi keuangan dan hal lain yang berhubungan dengan pengelolaan usaha.

Terkait dengan UMKM terutama dalam mengelola bisnis berbasis kinerja kebanyakan dari mereka hanya memfokuskan pada aspek-aspek tertentu misalnya saja aspek produksi, pemasaran, serta aspek keuangan padahal terdapat aspek yang sangat penting selain aspek diatas yakni tentang perilaku

³ Ida Ayu,dkk, 2020, “ *pengaruh literasi keuangan terhadap kinerja dan keberlanjutan UMKM di Kota Denpasar*”. Jurnal manajemen dan bisnis Volume 2 Nomer 1

Anggaran Indonesia telah melaporkan bahwa negara Indonesia mengalami penurunan tingkat literasi keuangan warga negara Indonesia hanya 10,3% yang artinya dari 268 juta penduduk baru 99,16 juta orang yang memiliki informasi akan literasi keuangan.⁷

Bilamana dibandingkan data literasi keuangan dengan negara lain, Indonesia masih tertinggal untuk Malaysia 66% Thailand 73% Singapura 80%. Silalahi (2016: 3) mengatakan upaya yang dapat dilakukan untuk memperdalam pengetahuan tentang mengelola keuangan dapat dilakukan dengan melakukan literasi keuangan dan mempraktekannya. Implementasi dan mengimplementasikan literasi keuangan UMKM akan mampu meningkatkan perubahan serta dapat menjaga dan meningkatkan performansi.

menyatakan upaya yang dilakukan pemerintah dalam meningkatkan literasi keuangan di Malaysia 66% T

UMKM yang minim akan pengetahuan literasi keuangan dalam mengatur anggarannya maka dapat dipastikan mengalami kegagalan dalam mencapai tujuan yang sudah ditargetkan. Selain itu, terdapat riset gap yang memberikan informasi berbeda-beda tentang keterkaitan literasi keuangan dengan kinerja bisnis.

⁷ <https://www.cnbcindonesia.com/market/20201117132955-17-202428/ri-susah-maju-karena-literasi-keuangan-rendah-cuma-gaes> diakses pada pukul 7:20 tanggal 2 Januari 2021

getahuan tentang literasi keuangan. Hasil tersebut tidak
elitian yang dilakukan oleh Kusumadewi dan anggraini (20
k ada hubungan antara literasi keuangan terhadap kinerja bisn
Tak sampai disitu, industri kecil menengah juga diha
masalahn tentang orientasi pasar. Menurut Sinkula (1994)
lah kemampuan dalam mengenali, menggali serta menje
ormasi tentang kebutuhan akan barang atau jasa yang c
anggan.⁸ Kegagalan mengenali pasar atau mempromosikan
ada segmen pasar yang tepat akan menyebabkan kinerja
ibatkan rendahnya operasioanl bisnis. Alasan pentingnya
ntasi pasar bagi pelaku usaha kecil, menengah dikare

tentang orientasi pasar. Menurut Sirgy, kemampuan dalam mengenali, menggali, dan memahami kebutuhan akan barang atau jasa merupakan faktor yang sangat penting. Kegagalan mengenali pasar atau merencanakan pasar yang tepat akan menyebabkan kegagalan operasi bisnis. Alasan utama kegagalan bagi pelaku usaha kecil, menurut Sirgy, adalah kurangnya informasi tentang pasar.

Selain itu, jika ingin menjual produk secara tepat guna maka aspek analisis
 di pasar serta kebutuhan pelanggan harus dilakukan dengan demikian

⁸ Adinoto, 2018, “Pengaruh Orientasi Pasar Dan Perilaku Kewirausahaan Terhadap Kepekaan Perusahaan Dan Implikasinya Terhadap Kinerja Perusahaan”, Jurnal Manajemen Pemasaran Vol 1 Nomer 1

Salah satu daerah yang patut untuk dijadikan objek penelitian adalah Kabupaten Sidoarjo alasannya kabupaten ini mempunyai potensi yang banyak. Posisi kabupaten Sidoarjo sangat strategis karena letaknya sebagai penghubung daerah yang dilalui oleh lalu lintas perjalanan dari Surabaya, Gresik, Pasuruan dan Malang sekaligus merupakan salah satu kabupaten terbesar ekonominya. Menurut data Badan Pusat Statistik (BPS) jumlah penduduk yang ada tercatat sebanyak 2.249.000 jiwa dengan dominasi kelompok usia muda sebanyak 70,93 persen yang

nya kabupaten ini mempunyai

¹⁰ Elvina, 2020, " Pengaruh Orientasi Kewirausahaan Dan Orientasi Pasar Terhadap Kinerja Usaha UMKM", Jurnal JSHP Vol 4 Nomer 1

¹¹ Alexander Salono, Dkk, 2018, "Effect Of Market Orientation Network Capability And Entrepreneur Orientation On International Performance Of Small And Medium Enterprises (Smes)" , Jurnal International Business Review Volume 27 Issue 6

Terdapat delapan belas kecamatan yang ada di kabupaten Sidoarjo yakni (Tarik, Prambon, Kerembung, Porong, Jabon, Tanggulangin, Candi Wonoayu, Sukodono, Sidoarjo, Buduran, Sedati, Waru, Gedangan, Taman, Krian, Balongbendo). Dari tiap kecamatan yang ada terdapat potensi UMKM yang sangat besar sehingga geliat ekonomi masyarakat berasal dari kontribusi UMKM berikut adalah data jumlah usaha besar, sedang dan kecil yang ada di kabupaten Sidoarjo.

NO	Kecamatan	Usaha Besar/Sedang	Usaha kecil
1	Taman	13	54
2	Krian	18	44
3	Balongbendo	4	4
4	Buduran	65	23
5	Porong	13	6
6	Tanggulangun	34	63
7	Candi	47	398
8	Prambon	15	35
9	Tarik	2	25
10	Gedangan	80	150
11	Sedati	10	12
12	Tulangan	30	651
13	Jabon	29	117
14	Sidoarjo	56	157
15	Waru	8.84	32.058

tidak dapat meningkatkan kinerja dari bisnis pada kondisi apapun dibutuhkan upaya dan tindakan yang tepat dari para pelaku bisnis itu sendiri. Karena pengembangan usaha ditentukan oleh tindakan pelaku usaha terutama tindakan dalam menyelesaikan hambatan. Dengan adanya perilaku kewirausahaan diharapkan akan membawa pada kinerja usaha yang baik.

Penelitian ini sangat menarik untuk dilakukan karena dari segi perbedaan menggabungkan variabel perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi dengan kinerja bisnis sebagai variabel terikat. Dimana hal tersebut belum banyak dilakukan oleh peneliti lainnya. Selain itu, hasil dari penelitian terdahulu terdapat gap. Penelitian ini bersifat pengembangan dengan memasukkan variabel yang berbeda tetapi dengan kinerja bisnis sebagai variabel dependen.

ini sangat menarik untuk dilakukan karena dari variabel perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, dan kinerja bisnis sebagai variabel terikat. Dimana hasil penelitian ini akan dibandingkan dengan penelitian yang telah dilakukan oleh peneliti lainnya. Selain itu, hasil dari penelitian ini akan dapat memberikan informasi yang berguna untuk mengisi gap. Penelitian ini bersifat pengembangan dengan menggunakan variabel yang berbeda-beda tetapi dengan kinerja bisnis sebagai variabel terikat.

Sesuai dengan beberapa permasalahan yang telah dijabarkan yang setelah itu, menjadi kajian dasar penelitian. Maka dari itu, peneliti memberikan Judul “

Pengaruh Perilaku Kewirausahaan, Literasi Keuangan, Orientasi Pasar Terhadap Kinerja Bisnis Studi Pelaku Usaha UMKM Sidoarjo”.

B. Rumusan Masalah

1. Bagaimana pengaruh perilaku kewirausahaan terhadap kinerja bisnis UMKM kabupaten Sidoarjo pada komunitas UMKM Sidoarjo ?
2. Bagaimana pengaruh literasi keuangan terhadap kinerja bisnis UMKM kabupaten Sidoarjo pada komunitas UMKM Sidoarjo ?
3. Bagaimana pengaruh orientasi pasar terhadap kinerja bisnis UMKM kabupaten Sidoarjo pada komunitas UMKM Sidoarjo ?
4. Bagaimana pengaruh secara bersama-sama perilaku kewirausahaan, literasi keuangan dan orientasi pasar terhadap kinerja bisnis UMKM Kabupaten Sidoarjo pada komunitas UMKM Sidoarjo ?

C. Tujuan Penelitian

1. Untuk menganalisis pengaruh perilaku kewirausahaan terhadap kinerja bisnis UMKM kabupaten Sidoarjo pada komunitas UMKM Sidoarjo?
2. Untuk menganalisis pengaruh literasi keuangan terhadap kinerja bisnis UMKM kabupaten Sidoarjo pada komunitas UMKM Sidoarjo?
3. Untuk menganalisis pengaruh orientasi pasar terhadap kinerja bisnis UMKM kabupaten Sidoarjo pada komunitas UMKM Sidoarjo?
4. Untuk menganalisis pengaruh secara bersama-sama perilaku kewirausahaan literasi keuangan dan orientasi pasar terhadap kinerja bisnis UMKM kabupaten Sidoarjo pada komunitas UMKM Sidoarjo?

D. Kegunaan Penelitian

- ## 1. Kegunaan Bagi Peneliti

dengan UMKM khususnya dibidang perbaikan sumberdaya manusia.

Kegunaan Pelaku usaha

Penelitian ini diharapkn dapat menyadarkan para pelaku usaha lainnya agar tetap menambah *skill* dan pengetahuan sumber daya yang ada untuk meningkatkan kinerja usaha.

Bagi Pemerintah.

Dengan penelitian ini diharapkan pemerintah setempat lebih memperhatikan nasib UMKM dan membantu menyelesaikan masalah yang dihadapi oleh para pelaku UMKM lainnya.

Bagi Manajemen.

Sebagai bahan pertimbangan dalam mengambil keputusan penting terhadap UMKM.

3. Kegunaan Pelaku usaha

Penelitian ini diharapkan dapat menyadarkan para pelaku usaha lainnya agar tetap menambah *skill* dan pengetahuan sumber daya yang ada untuk meningkatkan kinerja usaha.

Dengan penelitian ini diharapkan pemerintah setempat lebih memperhatikan nasib UMKM dan membantu menyelesaikan masalah yang dihadapi oleh para pelaku UMKM lainnya.

5. Bagi Manajemen.

Sebagai bahan pertimbangan dalam mengambil keputusan penting terhadap UMKM.

KAJIAN PUSTAKA

b. Usaha kecil yakni jenis usaha yang masuk dalam kategori ekonomi produktif yang dikelola secara orang perorangan atau badan usaha dan bukan menjadi bagian anak perusahaan serta tidak dikuasai dimiliki oleh usaha besar atau menengah yang memenuhi kriteria usaha kecil sebagaimana yang telah diatur dalam undang-undang.

c. Usaha menengah adalah salah satu usaha ekonomi produktif yang dapat berdiri sendiri dijalankan oleh badan usaha atau orang perorangan dan bukan termasuk anak perusahaan yang dimiliki dikuasai baik secara langsung maupun tidak langsung oleh usaha besar dengan total kekayaan bersih atau hasil penjualan tahunan telah diatur sebagaimana mestinya dalam undang-undang.¹⁷

c. Usaha menengah adalah salah satu usaha ekonomi produktif yang dapat berdiri sendiri dijalankan oleh badan usaha atau orang perseorangan dan bukan termasuk anak perusahaan yang dimiliki, dikuasai baik secara langsung maupun tidak langsung oleh perusahaan usaha besar dengan total kekayaan bersih atau hasil penjualan tahunan telah diatur sebagaimana mestinya dalam undang-undang.¹⁷

¹⁷ Mahardeva Puspa, (2016) (*Analisis Pengaruh Jumlah UMKM Jumlah Tenaga Kerja, Ekspor UMKM Dan Investasi UMKM Terhadap Pertumbuhan Ekonomi Indonesia*), (Skripsi , Undip, 2016) H. 30

dengan mengacu pada pedoman undang–undang nomor 20 tahun 2008 tentang UMKM dapat di uraikan sebagai berikut:

Tabel 2.1 Kategori UMKM Berdasarkan Asset Dan Omset

NO	Uraian	Kriteria	
		Asset	Omset
1.	Usaha mikro	0 – 50.000.000	0- 300.000.000
2.	Usaha Kecil	50.000.000- 500.000.000	300.000.000- 2.500.000.000
3.	Usaha Menengah	500.000.000- 10.000.000.000	2.500.000.000 – 50.000.000.000

Sumber : Undang- Undang Nomor 20 tahun 2008

3. Perilaku Kewirausahaan

3.1. Pengertian Perilaku Kewirausahaan.

Sebelum mendalami tentang perilaku kewirausahaan terlebih dahulu memahami konsep mengenai perilaku dan kewirausahaan. Dalam buku kamus besar bahasa Indonesia yang mana perilaku diartikan sebagai respon individu terhadap rangsangan yang ditimbulkan oleh lingkungan. Yayat suharyati (2009:16) menerangkan bahwa perilaku adalah reaksi kompleks atau sederhana yang merupakan wujud cerminan sikap. Sikap tersebut pada dasarnya telah terbentuk dalam diri seseorang karena tercipta dari tekanan yang berasal dari dalam diri maupun luar seseorang.¹⁸ Artinya potensi perilaku sewaktu-waktu dapat

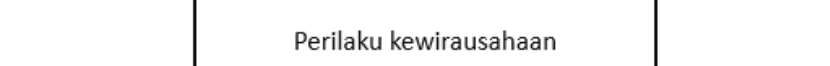
¹⁸ Fadholi, 2014, (*Analisis Hubungan Perilaku Wirausaha Terhadap Kinerja Usaha Pengrajin Tempe Kabupaten Grobongan*). (Skripsi , IPB, 2014) H. 9

tujuan bisnis. Selain itu, kata *entrepreneur* itu sendiri tersusun gabungan kata yaitu kata “Wira “ yang berarti perkasa atau gagal kata “usaha” adalah perilaku atau semangat dalam mengatur usaha kegiatan yang arah tujuannya menciptakan lapangan kerja, menciptakan kemandirian ekonomi seseorang dalam rangka memberikan pelayanan bermutu untuk memperoleh keuntungan yang lebih besar.

Menurut Widayadi (2008) telah menjelaskan bahwa perilaku kewirausahaan ialah segala bentuk perilaku pengambilan keputusan yang erat kaitannya dengan kegiatan untuk mengelola sumber daya bisnis. Konsep penilaian perilaku berwirausaha biasanya diukur dengan model teori yang dikemukakan oleh Azjen. Ditambah lagi, Lu

Menurut Widayadi (2008) telah menjelaskan bahwasanya perilaku kewirausahaan ialah segala bentuk perilaku pengambilan keputusan yang erat kaitannya dengan kegiatan untuk mengelola sebuah bisnis. Konsep penilaian perilaku berwirausaha biasanya diukur dengan model teori yang dikemukakan oleh Azjen. Ditambah lagi, Lunardi (1981) menyebutkan bahwa perilaku kewirausahaan dipengaruhi oleh faktor, pengetahuan, sikap, material dan keterampilan.²⁰ Perilaku kewirausahaan tersebut terbentuk oleh faktor-faktor tersebut yang dapat dilihat dalam gambar dibawah ini :

²⁰ Yohanes Rante , 2010, “Pengaruh Budaya Dan Perilaku Kewirausahaan Terhadap Kinerja Usaha Kecil Menengah Di Provinsi Papua” Jurnal Ekonomi Dan Bisnis Universitas Cendrawasih Vol 12, No 02, H. 132



```
graph TD; A[Perilaku kewirausahaan] --> B[Sikap]; A --> C[Pengetahuan]; A --> D[Keterampilan]; A --> E[Material];
```

A hierarchical diagram showing the components of Entrepreneurial Behavior. At the top is a box labeled "Perilaku kewirausahaan". A vertical line descends from this box and connects to a horizontal line. From this horizontal line, four arrows point downwards to four separate boxes arranged horizontally: "Sikap", "Pengetahuan", "Keterampilan", and "Material".

3.2. Ciri – Ciri Perilaku Kewirausahaan.

- a) Kemampuan dalam mengambil dan mempertimbangkan sebuah keputusan yang moderat bukan berdasarkan kebetulan semata.
- b) Penuh dengan energik khususnya bilamana berurusan dengan hal yang berbau inovatif.
- c) Mempunyai tanggung jawab yang tinggi.
- d) Mampu menghadapi berabagai ketidakpastian yang akan terjadi dimasa yang akan datang.
- e) Memiliki kapasitas dalam berorganisasi membina dan merangkul jabatan.²¹

[illegible]

bagi kinerja sebuah bisnis yang telah diutarakan oleh Prihatin Dwi (2019:52).

3.3. Ruang Lingkup Perilaku Kewirausahaan

Motanye (2006) mengemukakan bahwa perilaku kewirausahaan adalah proses tindakan individu yang mempunyai motif tertentu bersifat ekonomi untuk memperoleh hak kepemilikan atas aset ekonomi dalam wilayah ruang lingkup kewirausahaan yang terdiri dari:

- Kewirausahaan dipandang sebagai fenomena bisnis yang meliputi berbagai bentuk skala usaha.
- Rental ekonomi sebagai bagian sumber pengembangan kewirausahaan.
- Ketidakpastian sebagai rental ekonomi

yakni percaya diri. Seseorang yang memiliki rasa percaya yang tinggi baik itu percaya atas kemampuan yang dimiliki dalam menjalankan usahanya atau berjiwa tegas dan berani mengambil keputusan serta bertindak berdasarkan pertimbangan kritis dan tidak terpengaruh oleh orang lain cenderung berhasil membawa bisnis yang dikelola menjadi berkembang dibandingkan dengan seorang wirausaha yang kurang memiliki sikap percaya diri.

b) Berorientasi Pada Tugas Dan Hasil

Seorang wirausaha dalam menjalankan bisnisnya selalu berorientasi pada tugas dan hasil yang ingin dicapai. Dengan adanya tugas yang harus dikerjakan akan mendorong seorang wirausaha

b) Berorientasi Pada Tugas Dan Hasil

Seorang wirausaha dalam menjalankan bisnisnya selalu berdasarkan tugas dan hasil yang ingin dicapai. Dengan adanya tugas yang harus dikerjakan akan mendorong seorang wirausaha membuat sebuah rencana untuk menyelesaikan tugas tersebut sehingga hasil yang diinginkan dapat dicapai. Adapun hasil yang hendak dicapai seorang wirausaha ketika menjalankan bisnis yakni profit atau laba. Laba akan diperoleh manakala tugas tersebut dapat diselesaikan. Seseorang wirausaha yang bekerja berdasarkan orientasi pada tugas cenderung mempunyai watak yang rajin, tekun dan pekerja keras.

d) *Investment*. Pada bagian ini berkaitan dengan pengetahuan dasar untuk mengelola uang berlebih atau tentang suku bunga pasar.²⁷

4.3. Faktor Yang Mempengaruhi Literasi Keuangan.

Menurut Nujmatul laili (2013) terdapat beberapa faktor yang mempengaruhi tingkat literasi keuangan seseorang diantaranya sebagai berikut :

- a) Gender. perbedaan gender sangat menentukan tingkat intensifitas pemahaman seseorang terhadap literasi keuangan. Laki-laki lebih mempunyai rasa percaya diri dalam mengambil keputusan penting tentang pengelolaan keuangan bila dibandingkan dengan perempuan yang lebih *Risk Averse*.
 - b) Usia. Umur seseorang menandakan banyaknya pengalaman yang telah diperoleh seseorang semasa hidupnya termasuk dalam masalah pengelolaan keuangan.
 - c) Tingkat pendidikan orang tua. Orang tua yang mempunyai pendidikan yang lebih memumpuni akan mengajarkan atau menurunkan pengetahuan tentang keuangan kepada anaknya.
- Apabila orang tua berada pada bidang keuangan.²⁸

4.4. Fungsi Literasi Kuangan

Berdasarkan peraturan otoritas jasa keuangan tahun 2018 setidaknya ada tiga fungsi literasi keuangan diantaranya sebagai berikut :

²⁷ Febita Meutia , 2016, (*Pengaruh Tingkat Literasi Keuangan Pelaku Usaha Terhadap Kinerja Usaha*), (Skripsi , Universitas Lampung, 2016) H. 22

²⁸ Anjar Faishal , 2018, “Pengaruh Literasi Keuangan Terhadap Kinerja UMKM Di Surabaya” Jurnal Ekonomi Dan Bisnis STIE Perbanas Vol 1, No 01, H. 60

- a) Merencanakan dan menjalankan kegiatan dalam rangka meningkatkan pengetahuan literasi keuangan.
- b) Melakukan upaya pemantauan dan evaluasi kegiatan dalam rangka menaikkan literasi keuangan terutama oleh pelaku usaha jasa keuangan.
- c) Memberikan masukan serta kritik kepada unit usaha untuk mengadakan riset pengembangan produk dan layanan berbasis keuangan yang sesuai dengan kebutuhan masyarakat.
- d) Mengkategorikan seseorang dengan tingkat literasi keuangan yang berbeda- beda.²⁹

Menurut Chen and Volpe (2016 :17) ada beberapa indikator tentang literasi keuangan diantaranya sebagai berikut :

²⁹ Ibid, h.24

resiko bisnis ³⁰

5. Orientasi Pasar

5.1 Pengertian Orientasi Pasar.

Menurut Nerver dan Slater (1990) mengartikan bahwa orientasi pasar adalah budaya organisasi yang paling efektif dalam menciptakan nilai lebih bagi konsumen serta kinerja dalam suatu bisnis. Sedangkan menurut Silviasih (2016) menjelaskan bahwa orientasi pasar adalah proses yang menghasilkan dan memberikan informasi pasar untuk menciptakan nilai berharga bagi pelanggan.³¹ Lain halnya dengan Uncless (2000) mengungkapkan bahwa orientasi pasar adalah suatu proses yang berhubungan dengan penciptaan dan kepuasan pelanggan dengan terus memenuhi kebutuhan serta keinginan pelanggan.³² Jadi penerapan orientasi pasar dalam skala bisnis pada dasarnya akan meningkatkan kinerja bisnis tersebut dikarenakan banyak dari pelanggan yang akan tertarik dengan produk yang telah dirancang.

5.2 Indikator Orientasi Pasar

Orientasi pasar dipandang sebagai suatu kegiatan yang berkaitan dengan menciptakan kepuasan pelanggan dengan cara terus menilai perubahan kebutuhan pelanggan dan keinginan pelanggan. Terdapat tiga indikator yang digunakan dalam menilai orientasi pasar diantaranya sebagai berikut :

³⁰ Kaujan, 2019, “Peran Literasi keuangan Dalam Meningkatkan Kinerja UKM di Kota Tarakan “. Jurnal Manajemen Indonesia Vol 19 No 02

³¹ Heny Rital, 2018, “ *Market Orientation : Urgensi Dan Perannya Dalam Meningkatkan Performance UMKM*” Jurnal Ekonomi Dan Bisnis Universitas Ma Chung Vol 1. No 01. H. 5

³² Hendry Setyawan, 2006, (Pengaruh Orinetasi Pasar Terhadap Kinerja Bisnis Dengan Inovasi Sebagai Variabel Moderator), (Skripsi, Unair,2006) H. 11

- ## Kinerja Bisnis
- ### 5.1 Definisi Kinerja Bisnis.
- Kinerja bisnis menjadi sebuah pusat perhatian kajian penting bagi orang-orang tertentu seperti halnya ataupun pelanggan sebab kinerja bisnis mencerminkan sebuah organisasi atau badan usaha tertentu. Moehar berpendapat kinerja bisnis atau *performance Business* gambaran mengenai tingkat keberhasilan atas berlangsung program atau kebijakan dalam merealisasikan tujuan, misi yang dicurahkan dalam sebuah rencana strategis. dengan Mulyadi (2001:337) kinerja ialah ukuran dan atau unit organisasi dalam melaksanakan sasaran strategis.

6.2 Penilaian Kinerja

Oleh sebab itu, dimensi yang paling cocok untuk mengukur kinerja sebuah operasional sebuah perusahaan adalah seberapa besar keuntungan yang diperoleh. Sistem pengukuran kinerja yang tepat semestinya memuat beberapa indikator yang mencerminkan keadaan sebuah bisnis diantaranya sebagai berikut :

- [illegible]

3. Mengamati seluruh aspek kegiatan kinerja secara komprehensif yang dapat memengaruhi konsumen.
4. Membantu menyiapkan informasi berupa tanggapan dan aduan untuk membantu organisasi memahami permasalahan.

6.3 Alasan Diperlukannya Penilaian Kinerja Bisnis.

1. Penilaian kinerja memberikan sebuah informasi akan pertimbangan alokasi dana untuk promosi, penetapan gaji, pembayaran pajak, belanja kebutuhan dan operasional.
2. Evaluasi kinerja memberikan sebuah *feedback* bagi jajaran pimpinan perusahaan ataupun bawahan untuk melakukan evaluasi diri untuk memeriksa kembali perilaku dan rencana yang telah dilakukan untuk mendukung tumbuh kembang budaya organisasi dan perusahaan yang terkait.

- ## 6.4 Tahap Penilaian Kinerja

1. Tahap perencanaan .

2. Tahap penilaian.

6.5 Indikator Penilaian Kinerja Bisnis.

[illegible]

Indikator dalam mengukur kinerja bisnis untuk usaha kecil menengah lebih tepatnya dalam Riset ini adalah sebagaimana berikut:

- ## 7. Hubungan Antar Variabel.

Perilaku kewirausahaan dalam salah satu penelitian berfungsi sebagai salah satu tolak ukur untuk menilai tinggi rendahnya kinerja yang dihasilkan oleh perusahaan atau UMKM. Semakin baik perilaku kewirausahaan yang dimiliki oleh pemilik usaha kinerja usaha akan meningkat dan jika perilaku usaha yang dimiliki buruk maka kinerja usaha akan mengalami kemunduran.

³⁶Siregar, 2020, "*Kinerja keuangan Usaha Mikro dan Kecil*", Jurnal Akutansi Bisnis Pelita Bangsa Vol 05 No 02

lebih bijak dalam mengatur keuangan bisnis. Selain itu, Huston (2010) mengemukakan bahwa apabila suatu perusahaan yang mempunyai tingkat literasi keuangan yang tinggi maka akan sangat berdampak pada pengelolaan keuangan serta kinerja dari perusahaan tersebut. Ditambah lagi, dengan literasi keuangan yang baik akan mampu menghindari perusahaan dari masalah keuangan.

Pernyataan diatas didukung kuat oleh peneliti Taufik Arodi, (2019)

signifikan terhadap kinerja bisnis UMKM makanan dan minuman.

Orientasi pasar pada dasarnya berfungsi untuk meningkatkan kinerja bisnis dari suatu usaha hal tersebut sangat berhubungan dikarenakan ketika produk yang dihasilkan oleh UMKM sesuai dengan

Anggrawan, “Pengaruh Perilaku Kewirausahaan Dan Lingkungan Usaha Terhadap Kinerja Usaha Kecil Dan Menengah Di Kasus UMKM Kota Medan”, (Skripsi-UHN,2019) Hal 50

Anggrawan, 2017, “Pengaruh literasi keuangan terhadap kinerja bisnis dan tingkat pengembangan usaha mikro, kecil dan menengah di Kota Malang dan Kabupaten Malang” Jurnal Ilmu Ekonomi Vol 1 No 01

2017. “Pengaruh literasi keuangan terhadap kinerja bisnis dan tingkat pengembangan

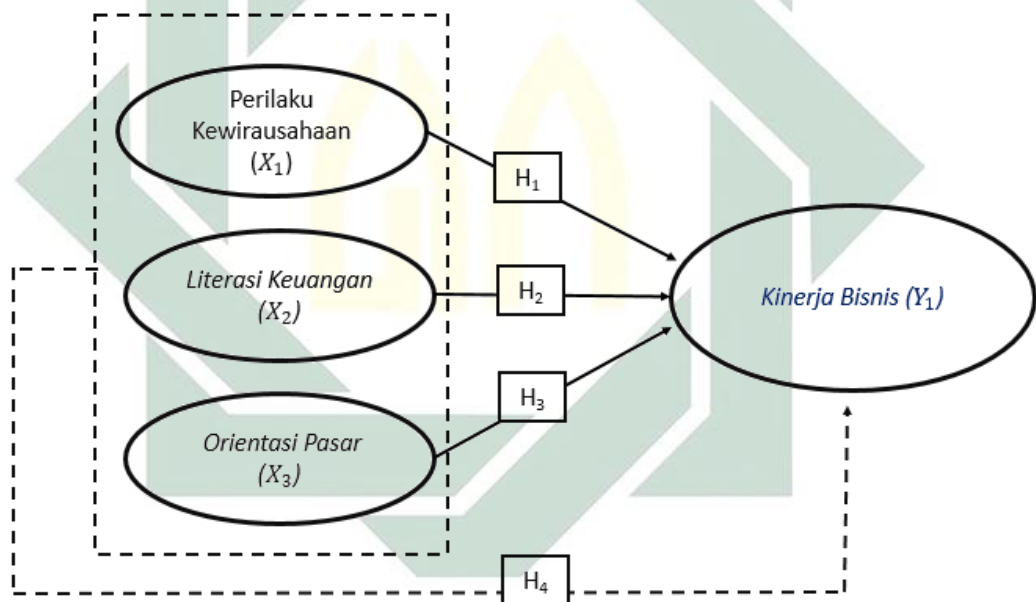
[illegible]

2018 yang berjudul “ Pengaruh orientasi pasar, konsumen, merelevansi inovasi layanan terhadap kinerja UMKM di Yogyakarta” yang membuktikan terdapat pengaruh positif signifikan antara variabel orientasi pasar terhadap kinerja bisnis UMKM.

C. Kerangka Konseptual.

Untuk mempermudah jalannya penelitian maka dibuatlah dua kerangka penelitian yakni kerangka pemikiran dan kerangka konseptual. Kerangka pemikiran menginformasikan bahwa antara variabel terikat dengan variabel bebas yang mana di dalam penelitian ini bermaksud menguji variabel perilaku kewirausahaan (X1), literasi keuangan (X2), orientasi pasar (X3) dan kinerja bisnis (Y). Berdasarkan uraian singkat yang telah dipaparkan maka bentuk kerangka konseptual dalam penelitian kali ini sebagai berikut :

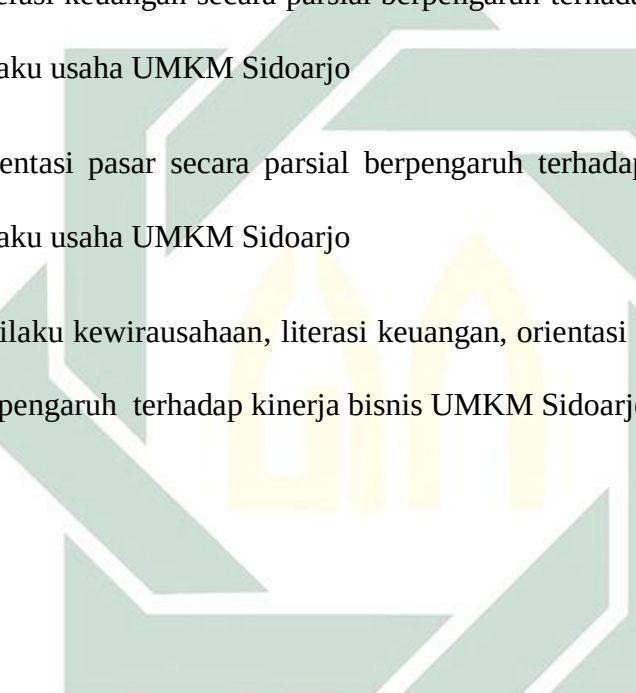
Gambar 2.2 Kerangka Konseptual



Sumber : Data diolah peneliti, 2020

D. Hipotesis Penelitian

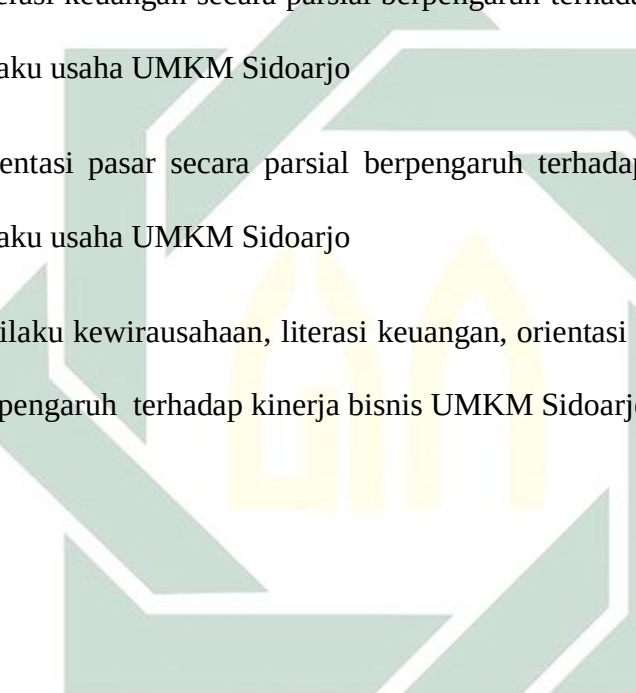
Hipotesis adalah jawaban sementara mengenai fokus permasalahan yang sedang diteliti oleh peneliti. Hipotesis juga merupakan turunan atas makna dari kerangka pemikiran (yang mengandung dalil, teori dan hukum hasil penelitian terdahulu) yang harus diuji kebenarannya melalui penelitian empirik. Selain itu,



1. Literasi keuangan secara parsial berpengaruh terhadap kinerja pelaku usaha UMKM Sidoarjo

2. Orientasi pasar secara parsial berpengaruh terhadap kinerja pelaku usaha UMKM Sidoarjo

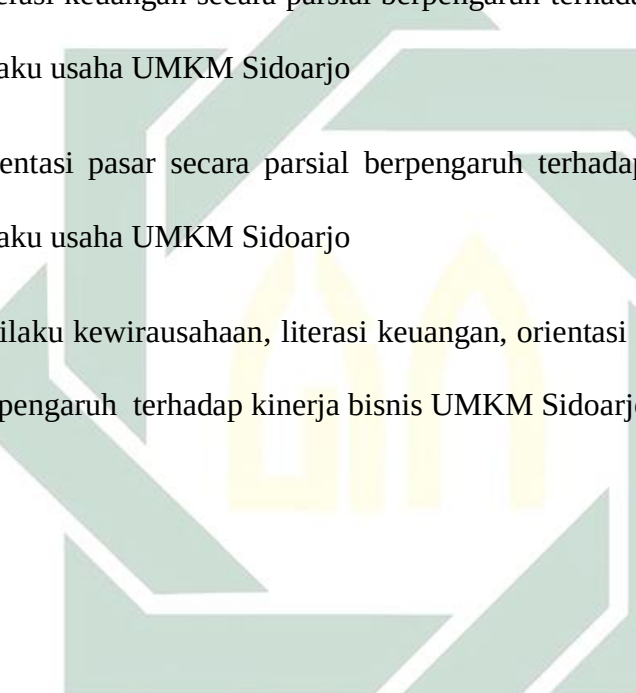
3. Perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi pasar secara parsial berpengaruh terhadap kinerja bisnis UMKM Sidoarjo



1. Literasi keuangan secara parsial berpengaruh terhadap kinerja pelaku usaha UMKM Sidoarjo

2. Orientasi pasar secara parsial berpengaruh terhadap kinerja pelaku usaha UMKM Sidoarjo

3. Perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi pasar secara parsial berpengaruh terhadap kinerja bisnis UMKM Sidoarjo

- 
1. Literasi keuangan secara parsial berpengaruh terhadap kinerja pelaku usaha UMKM Sidoarjo
2. Orientasi pasar secara parsial berpengaruh terhadap kinerja pelaku usaha UMKM Sidoarjo
3. Perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi pasar secara parsial berpengaruh terhadap kinerja bisnis UMKM Sidoarjo

Sebaliknya yang dinamakan dengan sampel adalah bagian dari kuantitas populasi dari penelitian. Didalam menentukan atau mengambil sampel penelitian dari sebuah populasi ada sebuah prosedur yang harus diperhatikan, yaitu sampel harus menyulih karakteristik populasinya.⁴³ Didalam penelitian ini poulasinya adalah semua pelaku usaha dari Sidoarjo yang tergabung dalam komunitas usaha.

Namun dalam penelitian ini jumlah populasi yang digunakan sangatlah besar dan peneliti juga mempunyai beberapa kendala seperti keterbatasan biaya, waktu serta tenaga maka, penelitian yang satu ini dapat menggunakan sampel yang diambil dari populasi penelitian.⁴⁴ Disamping itu, penelitian ini menerapkan metode penentuan sampel *nonprobability sampling* dengan acuan dasar rumus slovin sebagai berikut :

$$N = \frac{n}{1 + ne^2}$$

Dimana

N : Jumlah sampel
n : Jumlah populasi
e : Persentase kesalahan yang masih bisa ditolerir

Diketahui jumlah populasi para pelaku usaha sebanyak 245 yang bergabung dalam komunitas bisnis. Peneliti mengambil persentase tingkat kesalahan sebesar 5% adalah sebagai berikut :

$$N = \frac{n}{1 + ne^2}$$

⁴⁴ Burhan, *Metodologi Penelitian Sosial, (Format Format Kuantitatif Dan Kualitatif, (* Surabaya, Airlangga University Press, 2001), H. 102

Dengan demikian jumlah responden dalam penelitian ini setelah dibulatkan sebanyak 152 responden.

Dalam penelitian ini meriset empat variabel yang terdiri dari tiga variabel beba (*independent*) dan satu variabel terikat (*dependent*). Variabel bebas adalah variabel yang mempengaruhi variabel terikat sedangkan variabel terikat adalah variabel yang mengikat variabel bebas.⁴⁵ Didalam penelitian ini yang menjadi variabel bebas adalah perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi pasar dan kinerja bisnis berperan sebagai variabel terikat.

Tabel 3.1 Definisi Operasional

⁴⁵ Sugiyono, *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif Dan R&D*, (Bandung: Cv Alfabeta, 2014), H. 39

a. Wawancara merupakan perjumpaan yang telah direncanakan untuk saling berbagi informasi/ide melalui tanya jawab dengan responden. Sunyoto mengartikan wawancara adalah metode mencari sumber data yang diperlukan secara langsung dan mendalam tidak terstruktur serta bersifat individual sehingga dapat terkonstruksi makna penting suatu isu atau topik penelitian. Wawancara yang dilakukan terhadap koordinator kecamatan UMKM di Sidoarjo. Dengan tujuan mendapat data dan informasi yang lengkap.⁵⁰

b. Kuisioner yakni metode pengumpulan data penelitian melalui daftar pertanyaan penelitian kepada responden secara langsung baik menggunakan media atau tidak terhadap responden yang terpilih. Hadjar telah menuturkan bahwa yang dimaksud dengan angket (*questionary*) adalah kumpulan pertanyaan yang tersusun secara sistematis meliputi topik pembahasan atas penelitian yang diajukan kepada subjek penelitian, baik secara individu atau

kelompok untuk mengungkap sebuah informasi yang mendalam.⁵¹

Dalam metode ini, peneliti bermaksud mencoba memahami respon pelaku usaha terhadap kinerja bisnis UMKM Kabupaten Sidoarjo. Dengan menentukan skor atas jawaban kuisioner responden. Angket nantinya menggunakan skala *likert* dalam penggunaanya. Adapun pengukuran skala *likert* sebagai berikut :

Tabel 3.3 Pengukuran Skala Likert.

NO	Pendapat	Keterangan	Skor
1.	SS	Sangat Setuju	5
2.	S	Setuju	4
3.	KS	Kurang Setuju	3
4.	TS	Tidak Setuju	2
5.	STS	Sangat Tidak Setuju	1

Sumber : Eddy S.S, *Marketing Research The Smart way To Solve A Problem*, (Bandung : Gramedia,2008), h. 118

J. Teknik Analisis Data

Analisis data merupakan proses mereduksi data serta menginterpretasikan pengumpulan data.⁵² Pada penelitian data kuantitatif kegiatan berupaya untuk menganalisis data meliputi: pengolahan data dari penyajian data, melakukan perhitungan, menjelaskan data hingga melakukan uji hipotesis dengan alat bantu *software* statistik.⁵³ Pada kasus penelitian ini teknik analisis data yang digunakan ialah sebagai berikut :

1. Uji Asumsi Klasik

⁵¹ Syahrurum Dan Salim, *Metode Penelitian Kuantitatif*, (Bandung: Citapustaka Media ,2012), H. 135

⁵² Dwi yanto, *Mandiri belajar SPSS*, h.10

⁵³ Syofian Siregar, *metode penelitian Kuantitatif*, h.86

pada model regresi linear penelitian ini. Begitu
sebaliknya manakala numerik *tolerance* $< 0,10$
terjadi multikolinieritas.

2. Berdasarkan Angka VIF (*Varianece Inflation Factor*)
Pedoman berdasarkan nilai ini ialah bilamana nilai V
10,00 maka tidak terjadi multikolinieritas. bilamana a
VIF $> 10,00$ maka terjadi multikolinieritas. Dalam m
regresi ini.⁵⁶

c. Uji Heteroskedastisitas

Fungsi adanya tes heteroskedastisitas ialah u
menilai apakah terdapat perbedaan varian residual
pengamatan satu ke pengamatan yang lainnya. Dalam

2. Berdasarkan Angka VIF (*Varianece Inflation Factor*)

Pedoman berdasarkan nilai ini ialah bilamana nilai VIF < 10,00 maka tidak terjadi multikolinieritas. bilamana angka VIF > 10,00 maka terjadi multikolinieritas. Dalam model regresi ini.⁵⁶

Fungsi adanya tes heteroskedastisitas ialah untuk menilai apakah terdapat perbedaan varian residual dari pengamatan satu ke-pengamatan yang lainnya. Dalam satu model regresi linear. Manakala variabel independen mengalami signifikan secara perhitungan matematis otomatis memengaruhi terhadap variabel dependen maka dapat disimpulkan terdapat adanya indikasi heteroskedastisitas begitupun sebaliknya. Apabila nilai signifikan diatas 5% maka tidak mengandung

[illegible]

pengaruh signifikan terhadap variabel dependen.

2. Jika angka signifikansi $< 0,05$ maka hipotesis diterima dengan asumsi bahwa secara parsial variabel independen memengaruhi variabel dependen.

c. Uji F

Uji f diperuntukkan untuk menunjukkan apakah terdapat pengaruh secara bersama-sama antara semua variabel independen dengan variabel dependen secara signifikan. Selain itu uji f memberikan ukuran total variasi yang dijelaskan oleh regresi relatif terhadap variasi yang tidak dijelaskan.

Kriteria penilaian uji f sebagai berikut :

1. Taraf signifikansi sebesar $\alpha = 0,05$
2. H_0 akan tertolak manakala $F_{hitung} > F_{tabel}$ artinya variabel independen (X) mempunyai pengaruh secara bersama-sama dengan variabel dependen (Y).

c. Uji F

Kriteria penilaian uji f sebagai berikut :

1. Taraf signifikansi sebesar $\alpha = 0,05$
2. H_0 akan tertolak manakala $F_{hitung} > F_{tabel}$ artinya variabel independen (X) mempunyai pengaruh secara bersama-sama dengan variabel dependen (Y).

⁵⁹ Micheal R. Baye, *Ekonomi Manajerial dan Strategi Bisnis*, (Jakarta: Salemba Empat, 2016), h. 97

HASIL PENELITIAN

1. Profil Klinik KUM Sidoarjo.

Dengan beragam bidang usaha yang telah digeluti oleh para pelaku usaha mulai dari produk olahan makanan, minuman, kerajinan tangan, jasa, bisnis *online* dan lain sebagainya. Tujuan dibentuknya grup ini adalah sebagai ajang akses informasi dan *sharing* informasi seputar kegiatan pelatihan yang diadakan oleh Dinas Koperasi dan UMKM Sidoarjo atau lembaga lain yang bermanfaat bagi pengembangan bisnis para anggotanya.

Karakteristik dari responden yang diteliti dalam penelitian ini adalah para pelaku usaha kabupaten Sidoarjo yang tergabung dalam komunitas klinik KUM Sidoarjo. Sedangkan dalam teknik pengambilan sampel yang diimplementasikan dalam penelitian ini mengacu pada dasar pedoman rumus slovin yang mana ukuran populasi telah diketahui serta kuantitas pada populasi

1. Jenis Kelamin Responden

Tabel 4.1

Jenis Kelamin	Jumlah (n)	Presentase (%)
Perempuan	97	64%
Laki - Laki	55	36%
Total	152	100%

Berdasarkan data yang telah terhimpun selama proses penyebaran kuisioner sebanyak 152 responden didapat sebuah informasi jumlah responden perempuan mendominasi dibandingkan dengan responden laki – laki yang mana sebanyak 97 perempuan yang menempati presentase 64% sedangkan responden berjenis kelamin laki – laki sebesar 36% dengan jumlah 55 orang.

[illegible]

Berikut ini adalah tabel tabulasi untuk informasi karakteristik responden berdasarkan rentang umur sebanyak 152 responden sebagai berikut :

Tabel 4.2

Karakteristik Responden Berdasarkan Rentang Umur

Umur	Laki-laki	Perempuan	Jumlah	Presentase
18-20	5	4	9	6%
21-30	21	22	43	28%
31-40	14	36	50	33%
41-50	12	29	41	27%
51-70	3	6	9	6%
Total	55	97	152	100%
Total	152		Total Presentase	

Sumber data : diolah oleh peneliti 2021

Berdasarkan data yang telah diperoleh dari total keseluruhan responden yang berjumlah 152 dijumpai 9 responden yakni yang berumur 18 – 20 tahun dengan presentase sebanyak 6 %, 43 responden yang rentang umurnya 21 – 30 tahun sebesar 28%, dan 50 responden yang rentang umurnya 31 – 40 tahun dengan jumlah presentase sebanyak 33 persen, 41 responden yang rentang umurnya 41 – 50 tahun dengan presentase sebesar 27% sedangkan 9 responden yang rentang usianya 51 – 70 tahun sebesar 6%. Dari data yang disajikan dapat disimpulkan bahwa responden yang mendominasi dalam penelitian ini adalah responden yang masuk dalam rentang usia 31 sampai 40 tahun.

3. Lama Usaha

Berikut ini adalah gambaran tabel hasil karakteristik responden ditinjau lama usaha yang telah ditekuni oleh responden dalam penelitian sebagaimana berikut :

Karakteristik Responden Berdasarkan Lama Usaha

Lama usaha	Laki- Laki	Perempuan	Jumlah	Jumlah Presentase
<1	11	16	27	18%
>1	44	81	125	82%
Jumlah	55	97	152	100%
Total	152		100%	

Sumber data : diolah oleh peneliti 2021

Berdasarkan data yang telah diolah dari total keseluruhan responden yang telah berpartisipasi dalam penelitian ini yakni sebanyak 152 responden terdapat sebanyak 27 responden yang menjawab bahwa mereka menjalankan bisnis dengan lama usaha < 1 Tahun sebesar 18 % dengan rincian 16 responden perempuan dan 11 responden laki – laki. Sedangkan untuk 125 responden menjawab bahwa mereka telah menjalankan usahanya lebih dari satu tahun lamanya sebesar 82% yang terdiri dari 81 responden berjenis kelamin perempuan dan 44 responden laki – laki

Dari data tersebut dapat disimpulkan bahwa mayoritas responden didominasi oleh para pelaku usaha perempuan dan banyak dari responden yang telah menekuni bidang usaha lebih dari satu tahun lamanya.

4. Pendidikan.

Berdasarkan data yang telah diperoleh dalam penelitian didapatkan tingkat pendidikan responden sebagaimana yang tercantum dalam tabel dibawah ini :

Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan

Sumber data : diolah oleh peneliti 2021

Dari data tersebut dapat disimpulkan responden yang mendominasi dalam penelitian ini adalah responden dengan tingkat pendidikan SMA/SMK yang banyak menekuni bidang usaha dibandingkan responden lain yang menekuni usaha. Setelah itu posisi selanjutnya ditempati oleh responden dengan tingkat pendidikan strata satu atau sarjana.

5. Jumlah Tenaga Kerja

Berdasarkan hasil pengolahan data penelitian ini didapat data tentang jumlah dan presentase mengenai jumlah tenaga kerja yang dimiliki oleh responden yakni para pelaku usaha UMKM Sidoarjo sebagai berikut :

Tabel 4.5

Karakteristik Responden Jumlah Tenaga Kerja

Jumlah tenaga kerja	Laki-laki	Perempuan	Jumlah	Jumlah presentase
tidak ada orang	16	22	38	25%
1- 5 orang	32	65	97	64%
5- 10 orang	3	9	12	8%
10-20 orang	2	1	3	2%
> 20 orang	2	0	2	1%
Jumlah	55	97	152	100%

Sumber data : dioleh oleh peneliti 2021

Berdasarkan tabel diatas reoponden yang tidak memiliki tenaga kerja dalam usahanya sebanyak 38 responden dengan presentase 25% meliputi 16 laki – laki dan 22 perempuan yang mana makasudnya mereka masih mengandalkan tenaga sendiri atau memanfaatkan anggota keluarga dalam menjalankan usahanya tidak merekrut orang untuk bekerja dalam bisnisnya, responden yang memiliki tenaga kerja 1- 5 orang sebanyak 97 responden dengan presentase sebesar 64% meliputi 32 laki – laki dan 65 perempuan, responden dengan jumlah tenaga kerja 5 – 10 orang sebanyak 12 orang dengan presentase 8% meliputi 3 laki – laki dan 9 perempuan, responden dengan jumlah tenaga kerja sebanyak 10- 20 orang sebanyak 3 orang dengan total presentase sebesar 2 % meliputi 2 laki – laki dan 1

perempuan, responden dengan jumlah tenaga kerja > 20 orang sebanyak 2 orang dengan presentase 1 % meliputi 2 responden laki- laki.

Dari data tersebut dapat disimpulkan bahwa mayoritas responden dalam penelitian ini didominasi oleh para pelaku usaha yang mempunyai jumlah tenaga kerja yang terdiri dari 1 – 5 orang. Sedangkan urutan kedua responden tidak memiliki tenaga kerja yang dipekerjakan atau lebih memilih memproduksi hasil usaha sendiri.

6. Bidang Usaha

Berikut ini adalah tabel yang menjelaskan informasi tentang karakteristik responden berdasarkan bidang usaha yang tekuni sebagaimana berikut :

Tabel 4.6

Karakteristik Responden Bidang Usaha

BIDANG USAHA	Laki-laki	Perempuan	Jumlah	Jumlah Presentase
Makanan	19	45	64	42%
Minuman	7	12	19	13%
Jasa	13	10	23	15%
kerajinan Tangan	3	17	20	13%
<i>Online shop</i>	1	1	2	1%
Lainyaa	12	12	24	16%
Jumlah	55	97	152	100%
Total	152		100%	

Berdasarkan data pada tabel diatas didapatkan sebuah informasi responden mengenai bidang usaha, sebanyak 64 responden yang

Selain itu, untuk bidang usaha diluar dari bidang yang telah disebutkan sebanyak 24 responden dengan tingkat presentase 16% yang meliputi 12 responden laki –laki dan 12 perempuan dari data tersebut dapat disimpulkan bahwa mayoritas bidang usaha yang ditekuni oleh responden dalam penelitian ini adalah dibidang makanan.

Berikut dibawah ini adalah informasi karakteristik responden berdasarkan tempat tinggal para pelaku usaha UMKK Sidoarjo

Karakteristik Jawaban Responden

Sumber data : diolah oleh peneliti

C. Analisis Data.

[illegible]

Tabel 4.10

Hasil Uji Validitas Variabel Literasi Keuangan

Sumber data : diolah dengan SPSS 25

[illegible]

b. Uji Reliabilitas.

Uji ini adalah lanjutan dari uji validitas yang mana uji reliabilitas ini diterapkan dalam penelitian dengan tujuan sebagai alat pengukur dapat diandalkan serta dapat dipercayanya sebuah instrumen pertanyaan. Uji ini dilakukan dengan menganalisis data reliabilitas dengan SPSS. Hasil tersebut akan ditampilkan melalui angka yang menunjukkan nilai *cronbach alpha* dimasing-masing penelitian. *cronbach alpha* digunakan sejauh mana kekonsistenan responden dalam menjawab semua item pertanyaan yang ada dalam penelitian. Instrumen dikatakan reliabilitas jika nilai *cronbach alpha* lebih dari 0,60.

Tabel 4.13.

Hasil Uji Reliabilitas

No	Indikator Variabel	Cronbach Alfa	Niai r Alpa	Keterangan
1	Perilaku Kewirausahaan (X1)	0,833	0,60	Reliabel
2	Literasi Keuangan (X2)	0,803	0,60	Reliabel
3	Orientasi Pasar (X3)	0,887	0,60	Reliabel
4	Kinerja Bisnis (Y1)	0,837	0,60	Reliabel

Sumber data : diolah dengan SPSS 25

Dari hasil uji reliabilitas instrumen analisis data yang didapat adalah instrumen penelitian ini seluruhnya dikatakan reliabel dikarenakan nilai cronbach alpha melebihi standart nilai r alpha yakni $> 0,60$ dimana nilai perilaku kewirausahaan (X1) sebesar 0,833, literasi keuangan (X2) sebesar 0,803, orientasi pasar (X3) sebesar 0,887 dan kinerja bisnis (Y) sebesar 0,837

2. Uji Asumsi Klasik.

Hasil Uji Normalitas

Sumber data : diolah dengan SPSS 25

b. Uji Lineraitas.

[illegible]

Hasil Uji Linearitas

Sumber data : diolah dengan SPSS 25

c. Uji Multikolinearitas

[illegible]

Hasil Uji Multikolinearitas

Sumber data : diolah dengan SPSS 25

d. Uji Heteroskedastisitas

[illegible]

Hasil Uji Regresi Linier Berganda

Coefficients ^a						
		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
		B	Std. Error	Beta		
1	(Constant)	.331	1.881		.176	.861
	Perilaku Kewirausahaan	.186	.101	.121	1.830	.069
	Literasi Keuangan	.169	.066	.212	2.568	.011
	Orientasi Pasar	.335	.066	.429	5.114	.000

a. Dependent Variable: Kinerja Bisnis

Sumber data : diolah dengan SPSS 25

Tabel yang ada diatas ialah gambaran hasil dari pada analisis regresi linear berganda dengan persamaan rumus regresi sebagai berikut :

$$Y = a + b_1X_1 + b_2X_2 + b_3X_3$$

$$Y = 0,331 + 0,186X_1 + 0,69X_2 + 0,335X_3$$

Makna dari persamaan regresi linear tersebut adalah:

1. Nilai yang mewakili konstanta (σ) = 0,331 merupakan besarnya pengaruh yang muncul dari variabel bebas dengan terikatnya.
2. Nilai koefisien perilaku kewirausahaan (X_1) = 0,186 maknanya bilamana angka koefisien dari perilaku kewirausahaan bertambah satu dengan demikian angka kinerja bisnis adalah 0,186 dengan asumsi variabel lain konstan.
3. Nilai koefisien literasi keuangan (X_2) = 0,069 maknanya bilamana angka koefisien dari literasi keuangan bertambah satu dengan

4. Nilai koefisien literasi keuangan (X_3) = 0,335 maknanya bilamana angka koefisien dari literasi keuangan bertambah satu dengan demikian angka kinerja bisnis adalah 0,335 dengan asumsi variabel lain konstan.

b. Uji Parsial (t)

[illegible]

1. Uji Hipotesis IV

H4 : Perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi keuangan berpengaruh secara simultan terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo.

Berdasarkan tabel 4.20 diketahui nilai signifikansi sebesar 0,000 < 0,05 dan F_{hitung} sebesar 30.334 > 2,27 F_{tabel} sehingga dapat disimpulkan H4 diterima yang artinya terdapat pengaruh simultan antara variabel perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi pasar terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo.

d. Koefisien Determinasi

Koefisien Determinasi (R^2) ialah salah satu bagian dari analisis regresi linear berganda bertujuan untuk mengetahui seberapa besar pengaruh yang ditimbulkan dari variabel bebas terhadap variabel terikat. Nilai koefisien determinasi dapat dilihat pada hasil uji regresi model. Summary kisaran nilai koefisien determinasi terhitung dari 0 - 1. Berikut dibawah ini hasil tabel determinasi :

Tabel 4.21.

Hasil Uji Koefisien determinasi

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.617 ^a	.381	.368	2.11853

a. Predictors: (Constant), Orientasi Pasar, Perilaku Kewirausahaan, Literasi Keuangan

b. Dependent Variable: Kinerja Bisnis

Sumber data : diolah dengan SPSS 25

Berdasarkan hasil pada tabel 4.21 bahwa koefisien determinasi angka *R Square* sebesar 0,381 dan menunjukkan bahwa ketiga variabel

PEMBAHASAN

A. Perilaku Kewirausahaan Tidak Berpengaruh Secara Signifikan Terhadap Kinerja Bisnis UMKM Sidoarjo.

⁶¹ Yohanes Rante ,dkk, 2010, “ *Pengaruh Budaya Etnis Dan Perilaku Kewirausahaan Terhadap Kinerja Bisnis Usaha Mikro Kecil Menengah Agribisnis Di Provinsi Papua*”. Jurnal manajemen dan kewirausahaan Volume 2 Nomer 1

signifikan variabel perilaku kewirausahaan sebesar 0,069 > 0,05. Sehingga hipotesis 1 ditolak dan secara sistematis variabel perilaku kewirausahaan tidak berpengaruh secara parsial terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo. Maka dapat disimpulkan dari hasil tersebut bahwa perilaku kewirausahaan tidak berpengaruh signifikan terhadap kinerja bisnis UMKM Sidoarjo.

Tuntutan ekonomi, banyaknya pesaing, krisis kepercayaan, perbedaan gender cenderung membuat para pelaku usaha minder dan kurang percaya dalam mengelola bisnisnya terutama berupaya untuk meningkatkan kinerja bisnis. Terbukti berdasarkan hasil wawancara dengan salah satu responden Ibu Ainun mengatakan bahwa respon

Tuntutan ekonomi, banyaknya pesaing, krisis kepribadian, perbedaan gender cenderung membuat para pelaku usaha minder atau kurang percaya dalam mengelola bisnisnya terutama berupaya dalam meningkatkan kinerja bisnis. Terbukti berdasarkan hasil wawancara dengan salah satu responden Ibu Ainun mengatakan bahwa responden kurang percaya diri dalam mengelola bisnisnya terutama dalam hal memberikan perintah kepada karyawan dan hasil penyebaran kuisioner yang tercantum pada karaktersitik responden dalam penelitian ini di dominasi oleh pelaku usaha perempuan. Secara umum perempuan tidak seperti laki- laki yang cenderung mempunyai sikap percaya diri dan mau mengambil resiko besar dalam berbisnis dan

kebanyakan adalah responden perempuan atau responden m
tergolong muda sehingga dari mereka kurang memiliki pengala
dan kurang percaya diri. Oleh sebab itu variabel per
kewirausahaan tidak berpengaruh terhadap kinerja bisnis pelaku u
UMKM Sidoarjo.

Hasil dari pada penelitian ini selaras dengan pene
terdahulu yang dilakukan oleh Heny Welsa yang menyatakan b
perilaku kewirausahaan tidak berpengaruh terhadap kinerja b
pada pelaku usaha rumah makan padang secara parsial⁶³. Pene
tersebut sesuai dengan penelitian ini yang menyatakan per
kewirausahaan tidak berpengaruh secara parsial terhadap ki

Hasil dari pada penelitian ini selaras dengan penelitian terdahulu yang dilakukan oleh Heny Welsa yang menyatakan bahwa perilaku kewirausahaan tidak berpengaruh terhadap kinerja bisnis pada pelaku usaha rumah makan padang secara parsial⁶³. Penelitian tersebut sesuai dengan penelitian ini yang menyatakan perilaku kewirausahaan tidak berpengaruh secara parsial terhadap kinerja bisnis. Selain itu hasil yang sama juga terdapat dalam penelitian Joes Dwiarto dkk (2017) menunjukkan perilaku kewirausahaan tidak berpengaruh terhadap kinerja bisnis. Sehingga dapat ditarik sebuah kesimpulan H1 dalam penelitian ini ditolak.

⁶³ Heny Welsai, *„Pengaruh Perilaku Kewirausahaan Terhadap Kemampuan Usaha Serta Kinerja Bisnis Rumah Makan Padang Di Yogyakarta)*, (Skripsi, UTSY, 2006), H. 371

oleh individu agar tidak salah dalam menentukan keputusan berhubungan dengan keuangan nantinya. Manakala pengetahuan keuangan yang dimiliki dirasa masih kurang, dikemudian hari menciptakan kerugian bagi individu tersebut sebagai akibat dari hal diluar prediksi seperti inflasi, kerugian kondisi pasar yang menentu.

Mengacu pada hasil analisis parsial uji regresi linear berganda variabel literasi keuangan terhadap kinerja bisnis pada tabel 4.10 bahwasanya nilai signifikansi variabel literasi keuangan sebesar $0,011 < 0,05$ dan t hitung sebesar $2,568 > 1,65494$ t tabel. Sehingga hipotesis 2 diterima dan secara sistematis variabel literasi keuangan

Mengacu pada hasil analisis parsial uji regresi linear berganda variabel literasi keuangan terhadap kinerja bisnis pada tabel 4.19 bahwasanya nilai signifikansi variabel literasi keuangan sebesar 0,011 < 0,05 dan t hitung sebesar 2,568 > 1,65494 t tabel. Sehingga hipotesis 2 diterima dan secara sistematis variabel literasi keuangan berpengaruh secara parsial terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo.

⁶⁴ Rizky Anugrah, ,(*Pengaruh Literasi Keuangan Dan Sikap Keuangan Terhadap Perilaku Pengelalan Keuangan Masyarakat Dengan Niat Sebagai Variabel Intevening*), (Skripsi, UIN Alaudin Makasar, 2018), H. 31

pertumbuhan, pangsa pasar dan profit. Selain itu, orientasi pasar memberikan efek langsung terhadap kinerja bisnis.

Dari perolehan hasil yang di dapat dalam uji parsial variabel orientasi pasar terhadap kinerja bisnis pada regresi liner bergeser yang mana isinya nilai signifikan variabel orientasi pasar 0,000 < 0,05 dan t hitung sebesar 5,114 > 1,65494 t tabel. Sehingga hipotesis H₃ diterima dan secara sistematis variabel orientasi pasar berpengaruh secara parsial terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo.

Penelitian yang ada dilapangan menunjukkan bahwa pelaku usaha UMKM Sidoarjo sangat memperhatikan aspek orientasi pasar.

Dari perolehan hasil yang di dapat dalam uji parsial variabel orientasi pasar terhadap kinerja bisnis pada regresi liner bergeser yang mana isinya nilai signifikan variabel orientasi pasar 0,000 < 0,05 dan t hitung sebesar 5,114 > 1,65494 t tabel. Sehingga hipotesis H₃ diterima dan secara sistematis variabel orientasi pasar berpengaruh secara parsial terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo.

Penelitian yang ada dilapangan menunjukkan bahwa pelaku usaha UMKM Sidoarjo sangat memperhatikan aspek orientasi

Penelitian yang ada dilapangan menunjukkan bahwa pe-
usaha UMKM Sidoarjo sangat memperhatikan aspek orientasi p-
sebagai contoh wawancara dengan responden bapak Arief ang-
Klinik KUM Sidoarjo pada tanggal 3 maret 2021 pukul 09.30
usahnya bergerak dalam bidang jasa konveksi mengubah bisnis
yang awalnya konveksi baju menjadi konveksi masker dite-
membludaknya permintaan masker. Hal tersebut menunjukkan pe-
usaha sangat memperhatikan permintaan konsumen dipasaran.

Hasil tersebut didukung dengan penelitian terdahulu dan sangat relevan dari Franky Slamet yang isi penelitiannya adalah orientasi pasar mempengaruhi kinerja bisnis pada UMKM sektor manufaktur garmen di Jakarta.⁶⁶

Kinerja bisnis menggambarkan kemampuan perusahaan atau bidang usaha dari waktu ke waktu. Semakin tinggi tingkat kinerja bisnis menandakan kondisi perusahaan atau bidang usaha baik dan sehat hal tersebut dapat dilihat dari hasil penjualan produk yang dipasarkan. Dari hasil proses perhitungan uji simultan dengan SPSS menunjukkan bahwa berdasarkan tabel 4.20 diketahui nilai signifikansi sebesar $0,000 < 0,05$ dan F_{hitung} sebesar $30.334 > 2,27 F_{tabel}$ sehingga dapat disimpulkan H_4 diterima yang artinya terdapat pengaruh simultan antara variabel perilaku kewirausahaan, literasi keuangan, orientasi pasar terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo.

⁶⁶ Franky slamet,dkk, 2016, “ *Pengaruh Orientasi Pasar Dan Orientasi Kewirausahaan Terhadap Kinerja Bisnis Pada Pemilik UKM Sektor Manufaktur Garmen Di Jakarta*”. Jurnal ilmiah manajemen bisnis Volume 16 Nomer 1

tidak digunakan oleh variabel yang sedang diteliti oleh peneliti.

KESIMPULAN

Mengacu pada hasil penelitian yang ada di bab sebelumnya yang telah selesai dilakukan maka dapat ditarik sebuah kesimpulan sebagaimana berikut:

- 82

sangat mampu menjelaskan pengaruh kinerja bisnis sebesar 0,617 atau 61,7 % sedangkan sisanya 0,383 atau 38,3 % .

B. SARAN

Berdasarkan hasil penelitian dan kesimpulan serta adanya keterbatasan penelitian maka beberapa saran yang dapat diberikan oleh peneliti diantaranya sebagai berikut:

1. Bagi Pelaku Usaha

Merujuk pada hasil penelitian dan pembahasan dapat diketahui bahwa perilaku kewirausahaan tidak berpengaruh terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo, maka sebaiknya pelaku usaha lebih meningkatkan kapasitas sikap dan perilaku kewirausahaanya dengan cara lebih berani percaya diri atau belajar meniru sikap para pelaku usaha yang sukses sebelumnya sehingga kapasitas pelaku usaha dapat meingkat.

Variabel literasi keuangan dan orientasi pasar berpengaruh terhadap kinerja bisnis pelaku usaha UMKM Sidoarjo itu artinya pelaku usaha harus tetap mempertahankan skill dan pengetahuan serta pengalaman yang dimiliki berkenaan variabel tersebut sehingga bisnis yang ditekuni dapat berkembang dan kian menjadi besar.

2. Bagi Peneliti selanjutnya.

Untuk peneliti selanjutnya diharapkan dapat memperluas pengetahuan dengan menguji beberapa variabel lain selain yang di uji oleh peneliti atau variabel apa saja yang utamanya dapat mempengaruhi kinerja bisnis UMKM dikarenakan hasil uji *R square* sebesar 0,381 yang

pembelajaran untuk mengembangkan UMKM yang ada di Sidoarjo dan sekitarnya serta terdapat lebih lagi UMKM yang ada di seluruh wilayah Indonesia.

DAFTAR PUSTAKA

1. Buku

- Kenneth A. Merchant, *Sistem pengendalian Manajemen*, Jakarta: Salemba Empat, 2014
- Wiranta, *Metodologi Penelitian Kuantitatif Dan Kualitatif*, Yogyakarta:Pustakabarupress, 2014
- Sugiyono, *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, Dan R&D*, Bandung,: Alfabeta,2017
- Sugiyono, *Metode Penelitian Bisnis*, Bandung: Alfabeta, 2010
- Syahrul Dan Salim, *Metode Penelitian Kuantitatif*, Bandung : Citapustaka, Media , 2014
- Burhan, *Metodologi.Penelitian Sosial Format Format Kuantitaif Dan Kualitatif*, Surabaya, Airlangga University Press, 2001
- Jugyanto Hartono, *Metodologi Penelitain Bisnis*, Yogyakarta : Bpfe, 2016
- Sugiyono, *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif Dan R&D*, Bandung: Cv Alfabeta, 2014
- Sugiyono, *Metode Penelitian Bisnis*, Bandung : Alfabeta, 2014
- Imam Ghozali, *Aplikasi Analisis Multivariate Dengan Program Spss*, Semarang: Undip, 2005
- Dedy S, *Marketing Reasech The Smart Way To Solve A Problem*, Bandung: Gramedia, 2008
- Syofiaayan Siregar, *Metode Penelitian Kuantitatif*, Jakarta: Kencana Prenada Media Grup, 2014
- Syahrul Dan Salim, *Metode Penelitian Kuantitatif*, Bandung: Citapustaka Media ,2012
- Imam Gunawan,*Pengantar Statistik Inferensial*, Jakarta: PT. Raja Grafindo Persada, 2016
- Arie Kunta, *Prosedur Penelitian : Suatu Pendekatan Praktik*, Jakarta: Rineka Cipta,2013

