

PENGARUH FAKTOR KEPERIBADIAN TERHADAP
OVERCONFIDENCE DAN *RISK TAKING* INVESTOR SAHAM
SYARIAH GENERASI MILENIAL DI SURABAYA

TESIS

Diajukan untuk Memenuhi Sebagian Syarat Memperoleh Gelar Magister dalam
Program Studi Ekonomi Syariah



UIN SUNAN AMPEL
S U R A B A Y A

Oleh:

KIKY DZAKIYAH

NIM. F52418165

PASCASARJANA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
SURABAYA
2020

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan dibawah ini saya :

Nama : Kiky Dzakiyah

NIM : F52418165

Program : Magister (S-2) Prodi Ekonomi Syariah

Institusi : Pascasarjana UIN Sunan Ampel Surabaya

Judul Tesis : Pengaruh Faktor Kepribadian terhadap *Overconfidence* dan *Risk Taking* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya

Dengan sungguh-sungguh menyatakan bahwa TESIS ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian atau karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 16 Juni 2020

Saya yang menyatakan



Kiky Dzakiyah

NIM. F52418165

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Tesis berjudul “Pengaruh Faktor Kepribadian terhadap *Overconfidence* dan *Risk Taking* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya” yang ditulis oleh Kiky Dzakiyah NIM. F52418165 ini telah diperiksa dan disetujui pada tanggal 16 Juni 2020

Oleh:

Pembimbing I :



Dr. Sirajul Arifin, S.Ag., S.S., M.E.I.

NIP. 197005142000031001

Pembimbing II :



Dr. Hj. Fatmah, ST. MM

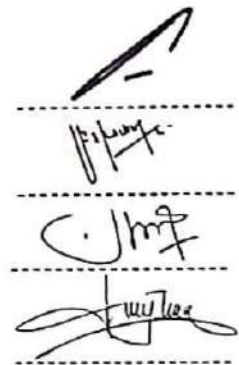
NIP. 197507032007012020

PENGESAHAN TIM PENGUJI UJIAN TESIS

Tesis berjudul “Pengaruh Faktor Kepribadian terhadap *Overconfidence* dan *Risk Taking* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya” yang ditulis oleh Kiky Dzakiyah NIM. F52418165 ini telah diuji dalam Ujian Tesis pada tanggal 29 Juni 2020

Tim Penguji:

1. Dr. Sirajul Arifin, S.Ag., S.S., M.E.I. (Ketua)
2. Dr. Hj. Fatmah, ST., MM. (Sekretaris)
3. Dr. H. Ah. Ali Arifin, MM (Penguji I)
4. Dr. Mugiyati, MEI (Penguji II)



Surabaya, 13 Juli 2020



Prof. Dr. H. Aswadi, M.Ag
NIP. 196004121994031001



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : KIKY DZAKIYAH
NIM : F52418165
Fakultas/Jurusan : PASCASARJANA MAGISTER EKONOMI SYARIAH
E-mail address : KDZAKIYAH@GMAIL.COM

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

☐ Skripsi ☒ Tesis ☐ Desertasi ☐ Lain-lain (.....)

yang berjudul :

PENGARUH FAKTOR KEPERIBADIAN TERHADAP *OVERCONFIDENCE* DAN *RISK TAKING* INVESTOR SAHAM SYARIAH GENERASI MILENIAL DI SURABAYA

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara **fulltext** untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 14 Juli 2020

Penulis

(KIKY DZAKIYAH)
nama terang dan tanda tangan

ABSTRACT

Thesis which titled “The Influence of Personality Traits on Overconfidence and Risk Taking Islamic Stock Investor Millenials in Surabaya” is to discuss five factors personality were measured using the Big Five Theory to risk taking Islamic stock investor millennials and overconfidence as mediation variable.

This research applied the quantitative associative where data collection was using questionnaires by using Likert Scale. The sample in this study are millennial investors who invest in Islamic stock in Surabaya. The sample were used 110 respondents with purposive sampling technique. Data analyzed by tests of *outer models*, test of *inner models*, and test hypotheses using the help of software Smart PLS Version 3.2.3.

Research result indicate that the personality trait of openness to experience influences overconfidence with T-Statistics $5.199 > 1.96$. While personality trait conscientiousness with T-Statistics $0.996 < 1.96$, extraversion personality f trait with T-Statistics $1.536 < 1.96$, personality factors agreeableness with T-Statistics $1.381 < 1.96$, and neoroticism personality trait with T-Statistics $0.383 < 1.96$ so that there is no effect on overconfidence. Personality trait openness to experience does not affect risk taking directly but affects through overconfidence mediation variables with T-Statistics $2.871 > 1.96$. While personality trait conscientiousness with T-Statistics $0.559 < 1.96$, extraversion with T-Statistics $1.453 < 1.96$, agreeableness has a T-Statistics value of $1.081 < 1.96$, and neoroticism with T-Statistics $1.655 < 1.96$ so that it does not affect risk taking, either directly or through overconfidence mediation variables. Overconfidence affects risk taking with T-Statistics $3.177 > 1.96$.

The research expected is an investor to consider psychological aspect in risk taking of investing by trying to always tabayyun and control themselves. Millennial investors also need to enrich their investment knowledge from various sources, so that they consider not only their own information.

Keywords: Personality traits, overconfidence, risk taking

ABSTRAK

Tesis yang berjudul “Pengaruh Faktor Kepribadian terhadap *Overconfidence* dan *Risk Taking* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya” ini membahas mengenai lima faktor kepribadian yang diukur menggunakan teori Big Five terhadap *risk taking* investor saham syariah dengan variabel *overconfidence* sebagai variabel mediasi.

Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif asosiatif dimana pengumpulan data dilakukan menggunakan kuesioner dengan menggunakan skala likert. Sampel dalam penelitian ini adalah investor generasi milenial yang berinvestasi saham syariah di Surabaya. Sampel yang digunakan sebanyak 110 responden dengan teknik *purposive sampling*. Data dianalisis dengan melakukan uji *outer model*, uji *inner model*, dan uji hipotesis menggunakan bantuan software Smart PLS Version 3.2.3.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa faktor kepribadian *openness to experience* berpengaruh terhadap *overconfidence* dengan *T-Statistics* $5.199 > 1.96$. Sedangkan faktor kepribadian *conscientiousness* dengan *T-Statistics* $0.996 < 1.96$, faktor kepribadian *extraversion* dengan *T-Statistics* $1.536 < 1.96$, faktor kepribadian *agreeableness* dengan *T-Statistics* $1.381 < 1.96$, dan faktor kepribadian *neuroticism* dengan *T-Statistics* $0.383 < 1.96$ sehingga tidak berpengaruh terhadap *overconfidence*. Faktor kepribadian *openness to experience* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* secara langsung namun berpengaruh melalui variabel mediasi *overconfidence* dengan *T-Statistics* $2.871 > 1.96$. Sedangkan faktor kepribadian *conscientiousness* dengan *T-Statistics* $0.559 < 1.96$, *extraversion* dengan *T-Statistics* $1.453 < 1.96$, *agreeableness* memiliki nilai *T-Statistics* $1.081 < 1.96$, dan *neuroticism* dengan *T-Statistics* $1.655 < 1.96$ sehingga tidak berpengaruh terhadap *risk taking*, baik secara langsung maupun melalui variabel mediasi *overconfidence*. *Overconfidence* berpengaruh terhadap *risk taking* dengan *T-Statistics* $3.177 > 1.96$.

Dari hasil penelitian ini diharapkan investor mempertimbangkan aspek psikologi dalam pengambilan risiko investasi dengan berusaha untuk selalu *tabayyun* dan mengendalikan diri, Investor milenial juga perlu memperkaya pengetahuan investasinya dari berbagai sumber, agar investor tidak hanya mempertimbangkan informasi yang dimilikinya saja.

Kata kunci: faktor kepribadian, *overconfidence*, *risk taking*

DAFTAR ISI

PERNYATAAN KEASLIAN.....	ii
PERSETUJUAN PEMBIMBING.....	iii
PENGESAHAN TIM PENGUJI UJIAN TESIS	iv
ABSTRACT	v
ABSTRAK	vi
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR TRANSLITERASI.....	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Identifikasi dan Batasan Masalah.....	9
C. Rumusan Masalah	11
D. Tujuan Penelitian	12
E. Kegunaan Penelitian.....	14
F. Sistematika Pembahasan	16
BAB II KAJIAN PUSTAKA	17
A. Landasan Teori.....	17
B. Penelitian Terdahulu yang Relevan	40
C. Kerangka Konseptual	52
D. Hipotesis.....	53
BAB III METODE PENELITIAN.....	55
A. Jenis Penelitian.....	55
B. Populasi dan Sampel Penelitian	55

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Pengukuran Big Five.....	31
Tabel 2.2 Penelitian Terdahulu	47
Tabel 4.1 <i>Openness to Experience</i> (X_1)	71
Tabel 4.2 <i>Conscientiousness</i> (X_2)	71
Tabel 4.3 <i>Extraversion</i> (X_3)	72
Tabel 4.4 <i>Agreeableness</i> (X_4)	72
Tabel 4.5 <i>Neoroticism</i> (X_5).....	73
Tabel 4.6 <i>Overconfidence</i> (Y_1)	73
Tabel 4.7 <i>Risk taking</i> (Y_2).....	74
Tabel 4.8 Nilai AVE Variabel.....	75
Tabel 4.9 Nilai <i>Cross Loading</i> Variabel	76
Tabel 4.10 <i>Composite Reliability</i>	77
Tabel 4.11 <i>Cronbach's Alpha</i>	78
Tabel 4.12 Nilai R square.....	79
Tabel 4.13 Hasil Pengujian Hubungan Antar Variabel Laten	81
Tabel 4.14 Hasil Pengujian Hubungan Tidak Langsung Antar Variabel Laten ...	84

mereka. Namun, berinvestasi juga merupakan kegiatan yang lebih sulit dan membutuhkan pengetahuan lebih dibandingkan dengan menabung.⁵

Dalam berinvestasi saham syariah, investor dituntut untuk memiliki pengetahuan investasi yang memadai sehingga dapat membuat keputusan yang tepat. Generasi milenial sebagai generasi yang begitu dekat dengan teknologi dapat dengan mudah mendapatkan pengetahuan melalui internet. Dengan informasi tersebut, investor milenial dapat membuat alokasi dan seleksi aset yang akan menjadi pertimbangan dalam penyusunan portofolio investasi.⁶ Investasi pada instrumen saham syariah sendiri pada dasarnya memiliki tingkat risiko yang besar.

Menurut Dror dan Kosslyn investor berusia muda memiliki kemampuan kognitif yang tinggi untuk menilai segala sesuatu yang berisiko. Kemampuan kognitif dapat terdiri dari mengestimasi probabilitas terjadinya keuntungan, menilai hasil, dan menimbang alternatif investasi. Hal ini menyebabkan investor milenial cenderung mengambil risiko dalam kegiatan investasinya, oleh karena itu untuk mengelola risiko tersebut penting bagi investor milenial untuk memiliki pengetahuan dan informasi agar dapat membuat *strategic risk*. Pada dasarnya investasi memang tidak lepas dari risiko. Tidak ada kepastian bahwa investasi tersebut akan selalu mendatangkan keuntungan sebagaimana firman Allah dalam Surah Luqman 31:34⁷

⁵ Zeynep Copur dan Michael S. Gutter, “Economic, Sociological, and Psychological Factors of the Saving Behavior: Tukey Case”, *Journal of Family and Economic Issues* Vol 40, 305.

⁶ Zvi Bodie et al, *Investments Tenth Edition* (York: Mc Graw Hill Education, 2014), 167.

⁷ Al-Qur'an 31: 34.

Seseorang dalam perilaku pengambilan keputusan investasi secara umum terdapat dua asumsi yang berlaku yakni perilaku rasional dan irasional. Perilaku rasional dilakukan berdasarkan prediksi masa depan berdasarkan analisa informasi yang diperolehnya, sedangkan perilaku irasional cenderung dilakukan berdasarkan faktor psikologi. Teori keuangan klasik menjelaskan bahwa setiap investor akan bertindak secara rasional dan memiliki kemampuan untuk mengolah informasi yang diterima oleh investor.¹⁰ Investor yang rasional akan melakukan analisis sebelum melakukan kegiatan investasi termasuk saat melakukan perilaku pengambilan risiko atau *risk taking*. Analisis yang dilakukan antara lain mempelajari laporan keuangan perusahaan, dan juga mengevaluasi kinerja bisnis. Tujuannya agar investasi yang dilakukan memberikan manfaat yang optimal.

Strategi investor saat ini tidak lagi hanya analisis fundamental dan analisis teknikal. Investor cenderung bersikap tidak rasional dalam perilaku investasinya yang bertolak belakang dengan teori klasik.¹¹ Banyak investor milenial yang tidak memiliki dasar pertimbangan keilmuan dalam mengambil keputusan saat berinvestasi saham syariah, keputusan yang diambil berdasarkan perasaan, rumor yang berkembang, atau mengikuti apa yang dilakukan oleh investor atau sekuritas besar, dan sebagainya. Rumor pada

¹⁰ Sawidji Widodo, *Mencari Kebenaran Objektif Dampak Sistemik Bank Century: Kajian Teoretis dan Empiris* (Jakarta: Kompas Gramedia, 2010), 39.

¹¹ Irwan Trinugroho, "Overconfidence and Excessive Trading Behavior: An Experimental Study", *International Journal of Business and Management*, Vol 6 No 7 (July 2011), 147

Faktor psikologi memainkan peranan penting dalam menentukan perilaku investor termasuk investor milenial. Salah satu faktor yang perlu diperhatikan dalam menentukan perilaku investor adalah kepribadian. Faktor kepribadian merupakan kombinasi dari karakteristik emosional, kognitif, dan motivasi yang memengaruhi cara individu menanggapi lingkungannya. Beberapa penelitian terdahulu menunjukkan adanya hubungan antara faktor kepribadian *risk taking*. Penelitian yang dilakukan oleh Monika C (2019), menunjukkan bahwa *personality traits* (*extraversion* dan *conscientiousness*) meramalkan perilaku pengambilan risiko secara keseluruhan dimana investor secara signifikan memiliki perilaku pengambilan risiko lebih tinggi.¹² Penelitian lainnya dilakukan oleh Joyce K dan Leong K (2013), menunjukkan bahwa *personality traits* (*openness*, *agreeableness* dan *conscientiousness*) berpengaruh secara signifikan terhadap pengambilan risiko.¹³ Pengukuran kepribadian yang banyak dilakukan oleh para peneliti yaitu menggunakan lima besar ciri-ciri kepribadian atau *big five* teori faktor kepribadian berdasarkan

¹³ Joyce K.H, Leong Ken Y, "The Influence of Personality Trait and Demographics on Financial Decision Making Generation Y", *Young Consumers* Vol 14 N0 3 (2013), 234.

teori Goldberg dengan dimensi *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman), *conscientiousness* (ketelitian), *extraversion* (ekstraversi), *agreeableness* (kesepakatan), *neuroticism* (emosi negatif).¹⁴

Bias psikologi merupakan faktor yang penting juga dalam pengambilan risiko atau *risk taking*. Penelitian terdahulu yang dilakukan oleh Irwan Trinugroho membuktikan bagaimana bias psikologi mempengaruhi perilaku investor dan harga pasar.¹⁵ Bias psikologi terjadi dikarenakan adanya informasi yang terdapat di pasar modal bersifat kompleks. Dalam teori *heuristic* informasi yang berlebihan dapat membuat seseorang membuat pengambilan keputusan yang buruk. Proses *heuristic* ini akan menyebabkan bias perilaku salah satunya *overconfidence*. Proses *heuristic* sendiri merupakan kondisi dimana seseorang mengambil keputusan dengan pengaruh kinerja masa lalu, sehingga ketika dihadapkan pada pengambilan keputusan dalam ketidakpastian dan dituntut secara cepat mengambil keputusan maka mereka akan menggunakan kinerja masa lalunya untuk memprediksi keputusan yang akan datang.¹⁶

Investor milenial menunjukkan sikap kepercayaan diri yang tinggi dan kecenderungan lebih besar untuk berpartisipasi di pasar saham. Hal ini menyebabkan mereka melakukan perdagangan yang lebih sering, dan lebih beragam.¹⁷ Salah satu faktor terjadinya bias *overconfidence* pada investor

¹⁴ Neila Ramdhani, “Adaptasi Bahasa dan Budaya Inventori Big Five”, *Jurnal Psikologi* Vol. 39 No.2, (Desember 2012), 189-190.

¹⁵ Ibid., 150.

¹⁶ Jay Ritter, “Behavioral Finance”, *Pacific-Basin Finance Journal*, Vol 11 Issue 4 (2003), 430.

¹⁷ Sri Mulyani, "Trend Investasi Generasi Milenial", dalam feb.upnvj.ac.id diakses 28 Januari 2020

Investor milenial sebagai generasi yang begitu dekat dengan teknologi, terkadang kewalahan dengan jumlah informasi yang tersedia seiring dengan kemajuan informasi dan internet sehingga menyebabkan mereka mengalami *overconfidence*. Seseorang yang *overconfidence* secara tidak disadari meningkatkan kesalahan prediksi dan meningkatkan pengambilan risiko atau *risk taking*. Investor merasa percaya diri untuk mendapatkan keuntungan yang besar dalam waktu singkat tetapi cenderung melupakan dampak negatif dari keputusan tersebut. Kesalahan yang biasanya muncul dalam kaitannya dengan investasi adalah 1) Investor melakukan transaksi yang terlalu berlebihan sebagai efek dari keyakinan bahwa mereka memiliki pengetahuan khusus yang sebenarnya tidak mereka miliki; 2) *Overestimate* (menaksir terlalu tinggi) terhadap kemampuannya dalam mengevaluasi suatu investasi; 3) *Underestimate* (menaksir terlalu rendah) terhadap adanya risiko dan cenderung mengabaikan risiko; dan 4) Memiliki kecenderungan tidak mendiversifikasi investasinya.¹⁹

¹⁹ Pompian dalam Supramono, Marisa Wandita “Confirmation Bias, Self Attribution Bias, dan Overconfidece dalam Transaksi Saham”, *Jurnal Keuangan dan Perbankan*, Vol 21 No1 (Januari 2017), 26.

Beberapa penelitian terdahulu juga menghubungkan pengaruh antara ciri-ciri kepribadian dan *overconfidence* investor. Penelitian yang dilakukan oleh Jency S (2017) menunjukkan bahwa *overconfidence* dipengaruhi oleh *extraversion*, *openness*, *agreeableness* dan *conscientiousness*. Penelitian lain yang dilakukan oleh Bashir *et al* (2013), menunjukkan bahwa investor dengan sifat *conscientiousness* yang tinggi cenderung percaya pada kinerja mereka

²¹ Ryanda Bella Rengku, "Faktor Internal dan Pengaruhnya terhadap Risk Perception dan Expected Return Perception", *Jurnal of Business Banking*, Vol 2 No 2, 196.

[illegible]

sendiri dalam berinvestasi dan merasa lebih baik daripada investor lainnya.²³ Variabel *overconfidence* akan diukur menggunakan teori Acret dan Deaves²⁴ dengan indikator *misscalibration* (melebih-lebihkan pengetahuan), *better than average effect* (efek lebih baik dari rata-rata), *illusion of control* (keyakinan memiliki kemampuan untuk memprediksikan hasil tinggi), dan *excessive optimism* (optimisme berlebihan saat menetapkan probabilitas menguntungkan atau tidak).

Berdasarkan fenomena yang ada dan penelitian sebelumnya maka peneliti tertarik untuk meneliti tentang faktor yang memengaruhi pengambilan risiko atau *risk taking* investor generasi milenial. Selain meneliti faktor langsung yang memengaruhi *risk taking*, penelitian ini juga akan menguji dan menganalisis pengaruh faktor kepribadian terhadap *risk taking* investor milenial dan *overconfidence* investor milenial sebagai variabel mediasi.

B. Identifikasi dan Batasan Masalah

Berdasarkan latar belakang masalah di atas, maka dapat diidentifikasi masalah dan batasannya sebagai berikut:

1. Identifikasi Masalah

- a. Adanya risiko tinggi dalam berinvestasi saham syariah

²³ Taqadus Bashir *et al*, “Impact of Demographics and Personality traits on Confidence level: Determinants of Overconfidence (Evidence from Employees and Students)”, *Journal of Business and Management* Vol 10 Issue I (May-June 2013), 58.

²⁴ Lucy F Ackert, Richard Deaves, *Behavioral Finance: Psychological, Decision Making and Market*, (Mason: South Western Cengage Learning, 2010), 110.

- ## 2. Batasan Masalah

- a. Penelitian ini akan dilakukan pada investor saham syariah generasi milenial di Surabaya
- b. Penelitian ini akan menguji dan menganalisis pengaruh faktor psikologi yakni faktor kepribadian terhadap *overconfidence* dan *risk taking* investor saham syariah

C. Rumusan Masalah

1. Apakah terdapat pengaruh *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya?
2. Apakah terdapat pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya?
3. Apakah terdapat pengaruh *extraversion* (ekstraversi) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya?
4. Apakah terdapat pengaruh *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
5. Apakah terdapat pengaruh *neuroticism* (emosi negatif) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya?
6. Apakah terdapat pengaruh *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya?
7. Apakah terdapat pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya?
8. Apakah terdapat pengaruh *extraversion* (ekstraversi) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya?
9. Apakah terdapat pengaruh *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya?
10. Apakah terdapat pengaruh *neuroticism* (emosi negatif) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya?

1. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
2. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
3. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *extraversion* (ekstraversi) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.

4. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
5. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *neoroticism* (emosi negatif) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
6. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.
7. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
8. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *extraversion* (ekstraversi) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
9. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
10. Untuk mengetahui dan menganalisis apakah terdapat pengaruh *neoroticism* (emosi negatif) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.

1. Secara Teoretis

[illegible]

a. Penelitian ini diharapkan bermanfaat untuk menilai perilaku klien dari *investment advisors* secara akurat, sehingga memungkinkan *advisors* memberikan rekomendasi investasi sesuai kebutuhan klien.

c. Hasil penelitian ini dapat digunakan sebagai dasar keputusan pengambilan risiko investor. Investor dapat mempertimbangkan faktor-faktor psikologi dalam dirinya sehingga investor milenial dapat berinvestasi sesuai *risk taking* yang dimiliki.

[illegible]

F. Sistematika Pembahasan

Pada rangkaian penulisan penelitian ini menggunakan penulisan yang sistematis untuk memudahkan penulisan dan pemahaman terhadap penelitian yang akan diteliti. Berikut uraian sistematika penelitian ini;

Bab pertama merupakan pendahuluan yang memaparkan latar belakang masalah, identifikasi dan batasan masalah, rumusan masalah, tujuan penelitian yang berisi maksud dari peneliatin ini mengacu pada masalah yang telah dirumuskan, kegunaan penelitian yang merupakan penjelasan terkait kontribusi penelitian ini, dan sistematika pembahasan.

Bab kedua berisi tinjauan pustaka yang membahas mengenai teori faktor kepribadian, *overconfidence*, dan *risk taking*, penelitian terdahulu guna mengetahui perbedaan penelitian ini dengan penelitian sebelumnya, kerangka pemikiran, dan hipotesis.

Bab ketiga akan menjelaskan mengenai metodologi yang digunakan dalam penelitian ini yang diuraikan dalam jenis penelitian, variabel dan definisi operasionalnya, populasi dan sampel, teknik pengumpulan data, teknik pengolahan data, teknik analisis data, desain penelitian.

Bab keempat berisi tentang penyajian data dan deskriptif variabel, laporan hasil analisis data, pengujian hipotesis dan yang terakhir pembahasan hasil penelitian.

Bab kelima merupakan bab penutup yang berisikan kesimpulan dan saran atas penelitian yang telah dilakukan.

BAB II

KAJIAN PUSTAKA

A. Landasan Teori

1. Investasi

Menurut Musdalifah *et al* investasi adalah sejumlah dana atau sumberdaya lainnya yang dilakukan pada saat ini, dengan tujuan memperoleh sejumlah keuntungan di masa datang.¹ Menurut Harianto dan Sudomo investasi adalah suatu kegiatan menempatkan dana pada satu atau lebih dari satu asset selama periode tertentu dengan harapan akan memperoleh penghasilan dan/atau peningkatan nilai investasi. Menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia investasi diartikan sebagai penanaman uang di suatu perusahaan atau proyek untuk tujuan memperoleh keuntungan.² Berbagai definisi ini mengandung unsur makna yang sama yakni pengeluaran atau pengorbanan sumber daya pada saat ini, dan pengembalian hasil di masa mendatang. Adapun jenis-jenis investasi, yakni:³

a. Investasi kekayaan riil (*real property*), merupakan jenis investasi yang dilakukan pada asset yang tampak secara nyata seperti tanah, bangunan, dan secara permanen melekat pada tanah.

¹ Musdalifah Aziz et al, *Manajemen Investasi Fundamental, Teknikal, Perilaku Investor dan Return Saham* (Yogyakarta: deepublish, 2015), 234.

² Kamus Besar Bahasa Indonesia, “KBBI Daring”, dalam kbbi.kemendikbud.go.id diakses 04 Desember 2019

³ Ibid., 235.

- Saham merupakan salah satu instrumen investasi yang ada di pasar modal. Seorang investor yang memiliki saham artinya telah ikut ambil bagian dalam penyertaan modal perusahaan. Ada beberapa jenis saham yang ada di pasar modal, diantaranya:⁴

- 1) Pemegang saham akan mendapatkan dividen jika perusahaan mendapat keuntungan. Namun apabila perusahaan likuidasi atau bangkrut, pemegang saham akan menjadi pihak yang paling akhir

[illegible]

2) Adanya *capital gain* yang dapat diterima pemegang saham.
Capital gain diperoleh dari penjualan saham dimana harga jual lebih tinggi dari harga beli

4) Pemegang saham memiliki hak suara dalam Rapat Umum Pemegang Saham (RUPS)

6) Pemegang saham memiliki hak untuk memesan efek terlebih dahulu ketika perusahaan menerbitkan saham baru.

Pembelian saham di Indonesia dapat dilakukan melalui sekuritas pada perusahaan yang berstatus terbuka (Tbk) dan terdaftar di Bursa Efek Indonesia.

[illegible]

dividen dan capital gain; 2) jika perusahaan dilikuidasi saham preferen memiliki hak likuidasi yang lebih tinggi dibandingkan saham biasa. Pemegang saham ini akan memperoleh pembayaran terlebih dahulu; 3) memiliki hak memberikan suara.

2. Investasi Saham Syariah

Investasi syariah di pasar modal yang merupakan bagian dari industri keuangan syariah, memiliki peranan cukup penting dalam meningkatkan pangsa pasar industri keuangan syariah di Indonesia. Meski perkembangannya relatif baru dibandingkan industri keuangan syariah lainnya, tetapi seiring dengan pertumbuhan yang signifikan di industri pasar modal Indonesia maka di harapkan investasi syariah akan mengalami pertumbuhan yang pesat.

Saham syariah adalah bukti kepemilikan atas suatu perusahaan yang jenis usaha, produk barang, jasa yang diberikan dan akad serta cara pengelolaannya tidak bertentangan dengan prinsip-prinsip syariah (dan tidak termasuk saham yang memiliki hak-hak istimewa).⁵ Artinya, saham preferen tidak dapat dikategorikan sebagai saham syariah. Menurut Bursa Efek Indonesia saham syariah merupakan efek berbentuk saham yang tidak bertentangan dengan prinsip syariah di pasar modal. Terdapat dua jenis saham syariah yang diakui di pasar modal Indonesia. Pertama, saham yang dinyatakan memenuhi kriteria seleksi saham syariah berdasarkan peraturan OJK Nomor

⁵ Taufik Hidayat, *Buku Pintar...*, 71.

a. Emiten tidak melakukan kegiatan usaha sebagai berikut:

- [illegible]

5) Memproduksi, mendistribusikan, memperdagangkan, dan/atau menyediakan antara lain:

- a) Barang atau jasa haram zatnya (*haram li-dzatihi*)
- b) Barang atau jasa haram bukan karena zatnya (*haram lighairihi*) yang ditetapkan oleh DSN MUI;
- c) Barang atau jasa yang merusak moral dan/atau bersifat mudarat

6) Melakukan transaksi yang mengandung unsur suap (*risywah*);
dan

- b. Emiten memenuhi rasio-rasio keuangan sebagai berikut:
- 1) Total utang yang berbasis bunga dibandingkan dengan total aset tidak lebih dari 45% (empat puluh lima per seratus); atau
 - 2) Total pendapatan bunga dan pendapatan tidak halal lainnya dibandingkan dengan total pendapatan usaha (*revenue*) dan pendapatan lain-lain tidak lebih dari 10% (sepuluh per seratus).

3. Teori Ekonomi Tradisional

Asumsi yang membangun ilmu ekonomi diantaranya, individu berperilaku rasional (*rational market hypothesis*). Individu membuat keputusan yang optimal berdasar informasi yang tersedia. Implikasi dari asumsi ini di pasar keuangan yakni adanya pandangan bahwa harga (dalam hal ini harga saham) merefleksikan harapan yang rasional (*rational expectation*) yang ditimbulkan oleh semua informasi yang ada. Artinya, saham selalu dihargai secara rasional sesuai dengan nilai

Asumsi lain yakni, individu memiliki kemampuan tidak terbatas dalam mencari dan memproses informasi. Pelaku ekonomi akan selalu mencari informasi dalam pengambilan keputusannya. Pada dunia investasi, pencarian informasi ini dikenal dengan analisis fundamental. Pada investasi saham, analisis fundamental berasal dari laporan keuangan perusahaan. Analisis dilakukan dengan menghitung rasio-rasio dari data-data yang ada dalam laporan keuangan emiten. Secara umum rasio yang dianalisis meliputi rentabilitas, likuiditas, dan solvabilitas (RLS).

Behavioral finance adalah teori yang menjelaskan adanya beberapa fenomena keuangan yang tidak dapat dipahami menggunakan model

[illegible]

5. Perilaku Investasi dalam Islam

Tujuan awal mengapa investor berinvestasi sangat memengaruhi kesuksesan investor dalam berinvestasi. Jika tujuan berinvestasi didominasi oleh keinginan untuk memperoleh keuntungan sebanyak-banyaknya dalam waktu singkat, maka psikologi investor akan terpacu dan terobsesi untuk melakukan berbagai cara untuk mencapainya. Hal ini akan mendorong investor bertindak emosional, transaksi yang dilakukan dilandasi oleh keserakahan sehingga investor menjadi tidak lagi rasional. Jika investor memiliki tujuan investasi yang lebih baik, seperti keinginan memperbaiki kehidupan finansial di masa depan akan mendorong psikologi investor untuk melewati proses dengan lebih bijaksana dan berusaha untuk berinvestasi dengan baik.¹²

Investasi saham bukan sebuah *quick rich scheme* yang dapat membuat investor kaya dengan cepat tanpa harus bekerja keras.¹³ Ketika investor ingin mencapai kesuksesan finansial maka investor harus berusaha untuk mempelajari analisis dan perilaku pasar, serta meningkatkan wawasan, dan informasi sehingga investor dapat memprediksi pergerakan harga saham. Hal lain yang perlu diperhatikan oleh investor saham syariah adalah penerapan nilai-nilai atau etika dalam berinvestasi. Adapun nilai-nilai yang perlu diperhatikan adalah

¹² Sri Utami Ady, *Manajemen Psikologi dalam Investasi Saham*, (Yogyakarta: Andi Offset, 2015), 180-181.

¹³ Juhaya S Pradja, *Pasar Modal Syariah*, (Bandung: CV Pustaka Setia, 2013), 339.

a. Aspek kehalalan, Allah SWT memberikan jalan bagi setiap hambanya dalam bermuamalah untuk kepentingan dunia sekaligus akhirat. Manusia yang cerdas adalah manusia yang dapat memanfaatkan fasilitas yang diberikan Allah untuk mencapai kesuksesan dunia dan akhirat, termasuk kesuksesan investasi. Terdapat beberapa hal yang tidak boleh dilakukan dalam transaksi yakni (1) *najsy*, yaitu melakukan penawaran palsu atau *ba'i al-ma'dun*, yaitu melakukan penjualan atas efek syariah yang belum dimiliki (*short selling*); (2) *insider trading*, menggunakan informasi orang dalam untuk memperoleh keuntungan atas transaksinya; (3) *margin trading*, yaitu melakukan transaksi efek syariah dengan fasilitas pinjaman berbasis bunga atas kewajiban penyelesaian pembelian efek syariah; (4) *ihtikar* atau penimbunan, yakni melakukan pembelian dan/atau pengumpulan suatu efek syariah untuk menyebabkan perubahan harga efek syariah dengan tujuan memengaruhi orang lain.¹⁴ Selain itu investor juga perlu untuk memilih efek-efek yang masuk dalam Daftar Efek Syariah (DES). Ketika investor telah melakukan kegiatan investasi sesuai ketentuan syariah, maka akan menumbuhkan ketenangan psikologis dan kepasrahan kepada Allah sehingga investor dapat terhindar dari perilaku bias baik bias psikologis maupun kognitif.¹⁵

¹⁴ Ibid, 124.

¹⁵ Sri Utami Ady, *Manajemen Psikologi...*, 181.

- d. Aspek pengharapan kepada ridha Allah, artinya kegiatan investasi dilakukan dalam rangka memperoleh ridha Allah. Kesadaran adanya kehidupan yang abadi di akhirat kelak menjadi panduan bagi ketiga aspek diatas.

6. Teori Kepribadian

Kepribadian adalah keseluruhan cara seorang individu bereaksi dan berinteraksi dengan individu lain. Kepribadian juga sering diartikan sebagai ciri-ciri yang menonjol pada diri individu. Menurut Gordon W kepribadian sebagai suatu aspek psikis dan fisik merupakan suatu struktur dan sekaligus proses. Artinya, kepribadian merupakan sesuatu yang dapat berubah. Secara eksplisit kepribadian secara teratur tumbuh dan mengalami perubahan¹⁸ Untuk menjelaskan tentang kepribadian individu, terdapat teori yang dapat digunakan salah satunya adalah *Big Five Theory*. Teori ini pertama kali dikemukakan oleh Goldberg. *Big five* adalah taksonomi kepribadian yang disusun berdasarkan pendekatan *lexical* atau pengelompokan kata-kata atau Bahasa yang digunakan dalam kehidupan sehari-hari untuk menggambarkan ciri-ciri individu yang membedakanya dengan individu lain. Menurut Allport dan Odbert terdapat 18.000 istilah yang digunakan untuk membedakan perilaku seseorang. Kemudian oleh Cattell disusun model multidimensional dari kepribadian ini menjadi 4.500 ciri sifat, kemudian

¹⁸ Amos Neolaka, Grace Amialia A.N, *Landasan Pendidikan Dasar Pengenalan Diri Sendiri Menuju Perubahan Hidup* (Depok: Kencana, 2017), 496.

c. *Illusion of control* adalah suatu bentuk *overconfidence* yang didasarkan pada kecenderungan seseorang menilai dirinya memiliki control yang lebih atas suatu peristiwa yang akan datang daripada yang sebenarnya.

11. Risk Taking

[illegible]

B. Penelitian Terdahulu yang Relevan

⁴³ Veitzhal Rivai, Rifki Ismal, *Islamic Risk...*, 7.

openness, dan *conscientiousness*, jenis kelamin dan usia berpengaruh terhadap *overconfidence investor*.⁴⁶

Penelitian yang dilakukan Farhen B. Zaidi dan Muhammad Zubair T (2012) yang berjudul *“Influence of Investor’s Personality Traits and Demographics on Overconfidence Bias”*. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif menggunakan t-test, Pearson’s correlation dan Perason’s chi-square. Responden merupakan 200 investor di Lahore Stock Exchange (LSE). Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa terdapat hubungan positif antara *overconfidence*, *agreeableness*, *extraversion* dan *conscientiousness* dan terdapat hubungan negative antara bias *overconfidence* dengan *neuroticism*. Antara *openness* dan *overconfidence* tidak menunjukkan hubungan yang signifikan. Hasil juga menunjukkan bahwa terdapat hubungan antara pengalaman investasi dan bias *overconfidence*.⁴⁹

Penelitian yang dilakukan oleh Peter S. Schaefer et al. (2004) yang berjudul “*Overconfidence and the Big Five*”. Penelitian ini merupakan penelitian korelasi parsial. Hasil dari penelitian ini ditemukan *extraversion* secara signifikan memprediksi *overconfidence*. *Agreeableness*, *conscientiousness* memiliki hubungan positif terhadap *overconfidence*

⁴⁹ Farhen B. Zaidi dan Muhammad Zubair T, "Influence of Investor's Personality Traits and Demographics on Overconfidence Bias", *IJCRB* Vol 4, No 6, (Oktober 2012), 730-746.

dengan korelasi sederhana. Namun kedua variabel ini turun menjadi tidak signifikan dalam korelasi parsial.⁵⁰

Penelitian yang dilakukan oleh Alessandro Bucciola, Luca Zarri (2017) yang berjudul “*Do Personality Traits Influence Investors’ Portfolios?*”. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif analisis *cross-sectional*. Data merupakan data survei skala besar pada tahun 2006-2012 di AS. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa terdapat hubungan antara pengambilan risiko individu dengan karakteristik kepribadian. Terdapat tiga sifat personality yang berperan penting yakni *agreeableness*, *axienty*, dan *Cynical Hostility* yang berpengaruh terhadap pengambilan risiko dalam pembentukan portofolio.⁵¹

Liring Dwi Utami, Kartini (2016) dalam penelitian berjudul “Faktor Demografis, *Personality Traits* dan *Overconfidence* (Survey terhadap Investor Saham di Yogyakarta)” . Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif dengan menggunakan Chi Square dan Pearson Correlation. Responden merupakan 100 investor saham di Yogyakarta yang dipilih secara random. Hasil dari penelitian ini menemukan bahwa faktor demografi yakni usia, jenis kelamin, pendidikan dan lama investasi tidak memiliki hubungan dengan *overconfidence*. Hasil lain menunjukkan adanya hubungan positif antara *personality traits* terhadap *overconfidence*.⁵²

⁵⁰ Peter S. Schaefer et al. “Overconfidence and the Big Five”, *Journal of Research in Personality*, 38, (2004), 473-480.

⁵¹ Alessandro Bucciola, Luca Zarri, “Do Personality Traits Influence Investors’ Portfolios?”, *Journal of Behavioral and Experimental Economics*, 68, (2017,) 1–12.

⁵² Liring Dwi Utami, Kartini, "Faktor Demografis, Personality Traits dan Overconfidence (Survey terhadap Investor Saham di Yogyakarta)", *Jurnal Siasat Bisnis* Vol 20 No 2 (2016), 181-196.

Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa persepsi seseorang yang tinggi terhadap risiko menyebabkan seseorang akan cenderung menghindari risiko, sehingga akan memilih investasi pada asset yang berisiko rendah. Perilaku *overconfidence* menyebabkan investor salah perhitungan dan berdampak pada *risk taking*.⁵³

Penelitian yang dilakukan oleh Taqadus Bashir et al. (2013) yang berjudul *“Are Behavioral Biases Influenced by Demographic Characteristics and Personality Traits? Evindence from Pakistan”*. Penelitian ini menggunakan analisis SEM. Responden merupakan 225 investor yang ada di Pakistan. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa ada hubungan antara *personality trait* dengan *overconfidence*, *herding*, dan pengambilan risiko. Sedangkan karakteristik demografi tidak signifikan dengan bias investasi.⁵⁴

Penelitian yang dilakukan oleh Nadia Kartika dan Rr. Iramani (2013) yang berjudul “Pengaruh *Overconfidence, experience, emotion*, terhadap *Risk Perception* dan *Risk Attitude* Pada Investor Pasar Modal di Surabaya”. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif menggunakan *Generalized Structured Component Analysis* (GSCA). Responden merupakan 104

⁵³ Alen Nasic, Martin Weber, “How Risky Do I Invest: The Role of Risk Attitudes, Risk Perceptions and Overconfidence”, *Decision Analysis*, Vol 7 Issue 3 (September 2010), 235-326.

⁵⁴ Bashir, Taqadus *et al.* "Impact of Demographics and Personality traits on Confidence level: Determinants of Overconfidence? Evidence from Employees and students", *Journal of Business and Management* Vol 10 Issue I (May-June 2013), 277-293.

investor di Surabaya. Hasil penelitian bahwa faktor internal tidak berpengaruh secara signifikan terhadap persepsi risiko dan sikap risiko. Disamping itu persepsi risiko juga tidak berpengaruh pada sikap risiko.⁵⁵

penelitian ini menunjukkan bahwa siswa Polandia melaporkan kecenderungan mengambil risiko secara signifikan lebih besar daripada rekan-rekan mereka di USA. Skor tinggi dalam extraversion dan skor rendah dalam conscientiousness memprediksi perilaku pengambilan risiko secara keseluruhan.⁵⁷

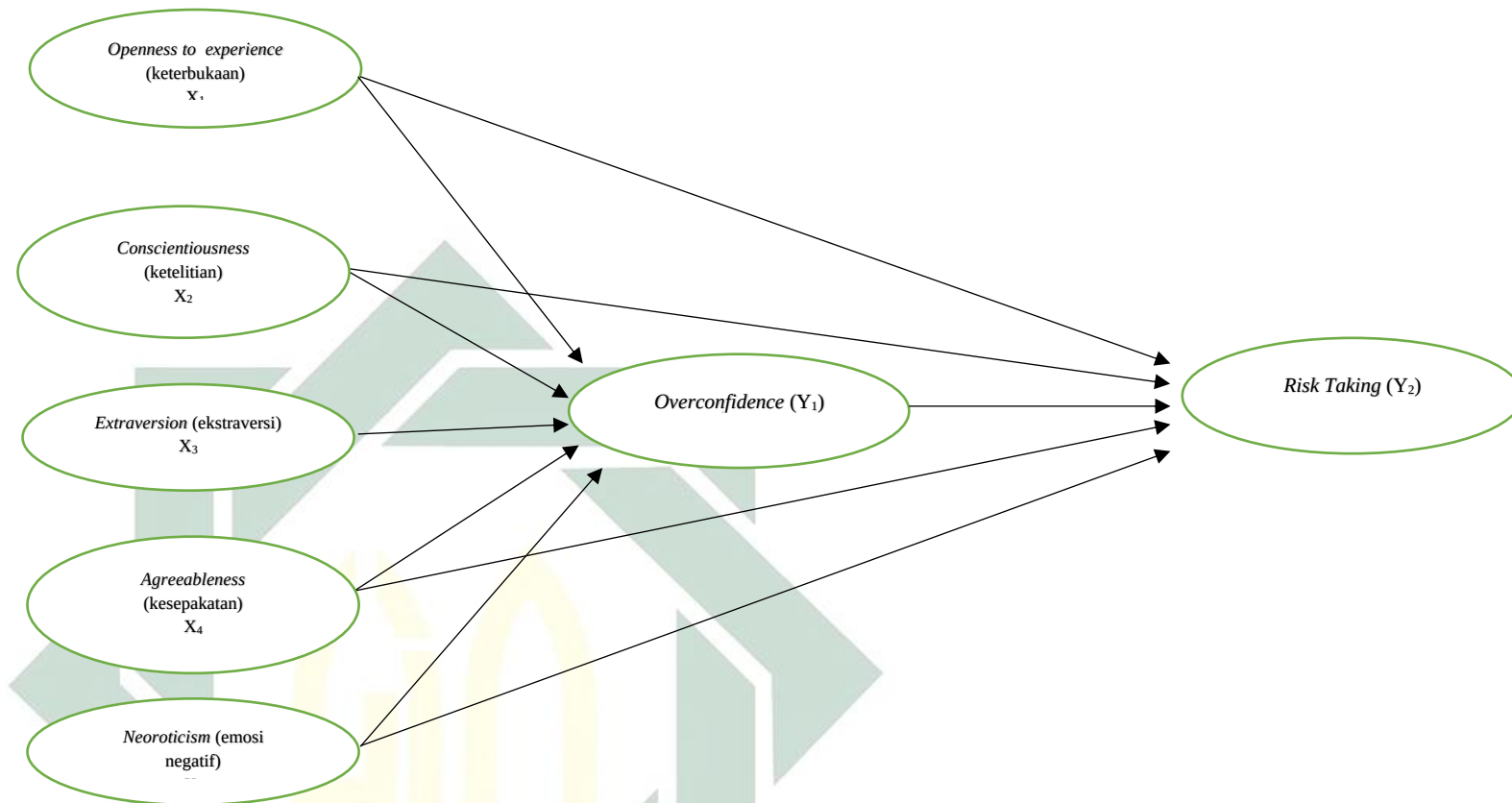
3	<i>Elucidating the Influence of Demographics and Psychological Traits on Investment Biases</i> (2011)	Kuantitatif-SEM	Variabel terikat: Overconfidence, herding, disposition effect Variabel bebas: Jenis kelamin, Usia, Personality traits	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking</i> , <i>overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada penelitian ini menggunakan uji PLS.
4	<i>Investment Management and Personality Type</i> (2008)	Kuantitatif - SEM	Variabel terikat: Niat Investasi Variabel bebas: Personality traits	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking</i> , <i>overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada penelitian ini menggunakan uji PLS
5	<i>Impact of Personality on Risk Tolerance and Investment Decisions</i> (2013)	Kuantitatif-Regresi Berganda	Variabel terikat: Risk tolerance dan keputusan Investasi	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking</i> , <i>overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada penelitian ini menggunakan uji PLS
6	<i>Influence of Investor's</i>	Kuantitatif t-test, Pearson's	Variabel terikat: Overconfidence	Perbedaan terletak pada variabel yang

	<i>Personality Traits and Demographics on Overconfidence Bias</i> (2000)	<i>correlation</i> dan <i>Perason's chi-square</i>	Variabel bebas: <i>Personality traits</i> dan demografi	digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking</i> , <i>overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada peneltian ini menggunakan uji PLS
7	<i>Overconfidence and the Big Five</i> (2004)	Kuantitatif-korelasi parsial	Variabel terikat: <i>Overconfidence</i> Variabel bebas: <i>Personality traits</i>	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking</i> , <i>overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada peneltian ini menggunakan uji PLS .
8	<i>Do Personality Traits Influence Investors' Portfolios?</i> (2017)	Kuantitatif analisis <i>cross-sectional</i> , regresi	Variabel terikat: <i>Financial risk taking</i> Variabel bebas: <i>Personaity</i> Variabel Kontrol: Usia, gender, kekayaan	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking</i> , <i>overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada peneltian ini menggunakan uji PLS .
9	Faktor Demografis, <i>Personality Traits</i> dan	Kuantitatif dengan menggunakan <i>Chi Square</i> dan	Variabel terikat: <i>Overconfidence</i> Variabel bebas:	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat

	<i>Overconfidence</i> (Survey terhadap Investor Saham di Yogyakarta) (2016)	<i>Pearson Correlation</i>	Faktor demografi, dan <i>Personality traits</i>	pada penelitian ini adalah <i>risk taking</i> , <i>overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada penelitian ini menggunakan uji PLS .
10	<i>How Risky Do I Invest: The Role of Risk Attitudes, Risk Perceptions and Overconfidence</i> (2010)	Kuantitatif, Wilcoxon Signed Rank Test	<i>Risk attitude</i> , <i>risk perception</i> , <i>overconfidence</i>	Penelitian tersebut menganalisis faktor-faktor yang mempengaruhi perilaku pengambilan risiko investor melalui variabel <i>risk attitude</i> , <i>risk perception</i> , <i>overconfidence</i> . Sedangkan penelitian ini menganalisis faktor internal yang mempengaruhi sikap <i>overconfidence</i> dan <i>risk taking</i> .
11	<i>Are Behavioral Biases Influenced by Demographic Characteristics and Personality Traits? Evindence from Pakistan</i> (2013)	Kuantitatif-SEM	Variabel terikat: <i>overconfidence</i> , <i>herding</i> , dan pengambilan risiko. Variabel bebas: <i>Personality traits</i>	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking</i> , <i>overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada penelitian ini menggunakan uji PLS .
12	Pengaruh <i>Overconfidence</i> ,	Kuantitatif-GSCA	Variabel terikat: <i>Risk attitude</i>	Perbedaan terletak pada variabel yang

	<i>experience, emotion, terhadap Risk Perception dan Risk Attitude Pada Investor Pasar Modal di Surabaya (2013)</i>		Variabel intervening: Persepsi risiko Variabel bebas: <i>Overconfidence, experience, emotion</i>	digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking, overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada penelitian ini menggunakan uji PLS
13	Literasi Keuangan, Emosi, <i>Overconfidence, Risk Perception, dan Risk Taking (2019)</i>	Kuantitatif-SEM	Variabel terikat: Risk Taking Variabel intervening: Risk Perception Variabel bebas: Literasi keuangan, emosi, dan <i>overconfidence</i>	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking, overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada penelitian ini menggunakan uji PLS
14	<i>Cultural, cognitive and personality traits in risk-taking behaviour: evidence from Poland and the United States of America (2019)</i>	Kuantitatif-Analisis Regresi	<i>Cultural, cognitive, personality trait, risk-taking</i>	Perbedaan terletak pada variabel yang digunakan, dimana variabel terikat pada penelitian ini adalah <i>risk taking, overconfidence</i> sebagai variabel mediasi dan variabel bebas yang digunakan adalah faktor kepribadian. Analisis data pada penelitian ini menggunakan uji PLS

C. KERANGKA PEMIKIRAN



Gambar 2.1 Kerangka Konseptual

Keterangan:



D. Hipotesis Penelitian

Berdasarkan tinjauan pustaka dan kerangka konseptual, maka hipotesis dalam penelitian ini adalah sebagai berikut:

- H₁: Terdapat pengaruh *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₂: Terdapat pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₃: Terdapat pengaruh *extraversion* (ekstraversi) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₄: Terdapat pengaruh *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₅: Terdapat pengaruh *neoroticism* (emosi negatif) terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₆: Terdapat pengaruh *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.
- H₇: Terdapat pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₈: Terdapat pengaruh *extraversion* (ekstraversi) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.

- H₉: Terdapat pengaruh *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₁₀: Terdapat pengaruh *neuroticism* (emosi negatif) terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₁₁: Terdapat pengaruh antara *overconfidence* terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya.
- H₁₂: Terdapat pengaruh *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.
- H₁₃: Terdapat pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.
- H₁₄: Terdapat pengaruh *extraversion* (ekstraversi) terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.
- H₁₅: Terdapat pengaruh *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.
- H₁₆: Terdapat pengaruh *neuroticism* (emosi negatif) terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.

METODE PENELITIAN

Pengambilan sampel pada penelitian ini menggunakan teknik *non probability sampling* atau penarikan sampel tak berpeluang. Teknik ini tidak memberikan peluang atau kesempatan yang sama bagi setiap anggota populasi untuk dipilih menjadi sampel. Teknik ini meliputi *purposive sampling*, *convenience sampling*, dan *snowball sampling*.⁴

Teknik yang digunakan dalam penelitian ini yakni teknik *non probability sampling* jenis *purposive sampling*, penarikan sampel dengan teknik ini dilakukan dengan memilih sampel berdasarkan kriteria-kriteria tertentu dan penilaian peneliti untuk mengarahkan sampel terpilih sesuai dengan tujuan penelitian. Kriteria responden pada penelitian ini yakni:

1. Investor yang berinvestasi saham syariah

⁴Hendri Tanjung, Abrista Devi, *Metodologi Penelitian Ekonomi Islam*, (Jakarta: Gramata Publishing, 2013), 116.

- Pribadi ini memiliki karakter ramah, hangat, mudah bekerjasama dengan lingkungan sosialnya.⁹ Mereka adalah pribadi yang rendah hati dan suka mengalah sehingga dalam pengambilan keputusannya lebih mudah dan sederhana. Variabel ini diukur menggunakan indikator yang dikemukakan oleh Pervin and John namun yang telah dimodifikasi dan disesuaikan, yakni:

- [illegible]

sampel kecil.¹¹ Langkah-langkah metode penelitian dengan menggunakan pendekatan PLS adalah sebagai berikut:

1. Evaluasi Model Pengukuran (*Outer Model*)

Evaluasi model pengukuran dilakukan untuk menilai validitas dan reliabilitas, uji yang dilakukan diantaranya:

- a. Uji validitas konvergen, digunakan untuk menunjukkan sejauh mana sebuah indikator berkorelasi positif terhadap indikator lain pada konstruk yang sama. Nilai validitas konvergen diukur dengan menggunakan *Average Variance Extracted* (AVE). Menurut Hulland nilai *loadings* kurang dari 0.4 tidak digunakan, sedangkan menurut Hair nilai *loading* 0.5-0.6. Pendapat lain yakni menurut Solimun *et al* nilai *outer loading* dari sebuah indikator minimal 0.5., dan nilai AVE harus lebih dari 0.5.¹² Nilai ini memiliki arti bahwa 50% atau lebih variance dari indikator dapat dijelaskan.¹³
- b. Uji validitas diskriminan, digunakan untuk menunjukkan bahwa sebuah konstruk berbeda dengan konstruk yang lain. Validitas diskriminan pada level indikator disebut dengan *cross loading*. Nilai *outer loading* dari sebuah indikator untuk suatu konstruk harus lebih besar dari nilai *outer loading* indikator tersebut ke konstruik yang lain.¹⁴

¹¹ Imam Ghozali, *Partial Least Square SmartPLS 0.3* (Semarang: Andhi, 2015), 18

¹² Solimun et al, *Metode Statistika Multivariat Permodelan Persamaan Struktural Pendekatan WarpPLS* (Malang: UB Press, 2017), 115.

¹³ Paulus Insap Santosa, *Metode Penelitian Kuantitatif Merode Penelitian Kuantitatif Pengambilan Hipotesis dan Pengujiannya Menggunakan SmartPLS* (Yogyakarta: Andi, 2018), 82.

¹⁴ Ibid., 84.

Pengujian Hipotesis dilakukan dengan *T-test*, jika diperoleh *p-value* % (alpha 5%), disimpulkan signifikan, demikian pula sebaliknya. Apabila hasil yang didapat dari pengujian menunjukkan *inner model* signifikan, maka dapat diartikan bahwa terdapat pengaruh yang bermakna variabel laten satu terhadap variabel laten yang lain. Dalam PLS dibutuhkan asumsi bahwa hubungan antar variabel laten bersifat linier, selain itu asumsi pada non parametris yaitu antar pengamatan bersifat independen juga berlaku. Asumsi kedua ini bersifat tidak bermasalah jika pengambilan sampel dilakukan secara random.

¹⁷ Imam Ghozali, *Partial Least Square...*, 81.

BAB IV

HASIL ANALISIS DAN PEMBAHASAN

A. Gambaran Umum Obyek Penelitian

Obyek dalam penelitian ini adalah investor millennial yang melakukan perdagangan atau bertransaksi saham syariah pada Bursa Efek Indonesia melalui sekuritas dan berdomisili di kota Surabaya. Generasi milenial saat ini menjadi investor yang mendominasi pasar saham syariah Secara umum generasi milenial memang generasi yang melek terhadap produk investasi, termasuk saham syariah. Hal ini terjadi karena generasi milenial merupakan generasi yang identik dengan teknologi digital, sehingga mereka memiliki akses yang lebih luas untuk belajar mengenai investasi.

Mekanisme transaksi saham syariah secara umum tidak memiliki perbedaan dengan saham konvensional. Namun, investor perlu memperhatikan beberapa ketentuan transaksi saham syariah. Investor dalam memilih saham syariah dapat merujuk pada Daftar Efek Syariah (DES) yang diterbitkan oleh OJK. DES pertama kali diterbitkan pada tahun 2007 sebagai implementasi dari Peraturan No II K.1 tentang Kriteria dan Penerbitan Daftar Efek Syariah. DES diperbarui secara periodik sebanyak 2 kali dalam setahun yakni di bulan Mei dan November. Selain itu juga diterbitkan DES insidentil atas saham emiten yang telah mendapatkan efektif atas pernyataan pendaftarannya dan memenuhi kriteria sebagai saham syariah.¹ Perkembangan jumlah saham syariah terus

¹ Otoritas Jasa Keuangan, “Roadmap Pasar Modal Syariah 2015-2019”, dalam ojk.go.id diakses 13 Februari 2020.

JII pertama kali diluncurkan pada 3 Juli 2000. JII terdiri dari 30 saham syariah yang paling likuid yang tercatat di BEI. JII di review sebanyak dua kali dalam setahun yakni bulan Mei dan November mengikuti jadwal review DES oleh OJK. Adapun kriteria yang digunakan acuan oleh BEI dalam menyeleksi 30 saham syariah yang menjadi konstituen JII diantaranya:

- Saham syariah yang masuk dalam konstituen ISSI telah tercatat selama 6 bulan terakhir
- Sebanyak 60 saham dipilih berdasarkan urutan rata-rata kapitalisasi pasar tertinggi selama 1 tahun terakhir.
- Dilakukan seleksi dari 60 saham, dipilih sebanyak 30 saham syariah berdasarkan rata-rata nilai transaksi harian di pasar regular tertinggi.
- 30 saham syariah yang tersisa merupakan saham yang terpilih.

JII70 pertama kali diluncurkan pada 17 Mei 2018. JII70 terdiri atas 70 saham syariah paling likuid yang *listing* di BEI. Review dilakukan pada bulan Mei dan November mengikuti jadwal *review* DES oleh OJK. Seleksi dilakukan dengan beberapa kriteria diantaranya:

- [illegible]

Berdasarkan grafik pada gambar 4.2 menjelaskan bahwa mayoritas responden dalam penelitian ini memiliki pendidikan terakhir S1 yakni sejumlah 57 orang. Kemudian tingkat pendidikan terakhir terbanyak kedua adalah SMA yakni sebanyak 41 orang. Sisanya merupakan lulusan D3 sebanyak 3 orang, S2 sebanyak 8 orang, dan S3 sebanyak 1 orang.

C. Gambaran Distribusi Frekuensi Item

1. *Openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) (X_1)

Tabel 4.1
Openness to Experience (X₁)

Pernyataan	Jawaban Responden					N	Mean	Std. Deviation
	1	2	3	4	5			
Item 1	0	1	4	53	52	110	4.42	0.612
Item 2	0	0	2	38	70	110	4.62	0.524
Item 3	0	1	13	49	47	110	4.29	0.708
Item 4	1	4	15	49	41	110	4.14	0.851
Item 5	0	2	6	57	45	110	4.32	0.663
Total							4.35	0.672

Sumber: SPSS v.24, diolah

Dari tabel 4.1 *openness to experience* (X_1) dapat disimpulkan bahwa dari 5 item pertanyaan nilai rata-rata yang diperoleh sebesar 4.35 dan standar deviasi 0.672 memiliki arti bahwa tingkat keterbukaan atas pengalaman yang dimiliki responden cenderung tinggi.

2. *Conscientiousness* (ketelitian) (X_2)

Tabel 4.2
Conscientiousness (X₂)

Pernyataan	Jawaban Responden					N	Mean	Std. Deviation
	1	2	3	4	5			
Item 1	1	1	9	62	37	110	4.21	0.705
Item 2	0	1	6	70	33	110	4.23	0.585
Item 3	0	1	5	60	44	110	4.34	0.610
Item 4	0	3	5	52	50	110	4.35	0.698
Item 5	0	1	6	52	51	110	4.39	0.637
Total							4.30	0.647

Sumber: SPSS v.24, diolah

Dari tabel 4.2 *conscientiousness* (X_2) dapat disimpulkan bahwa dari 5 item pertanyaan nilai rata-rata yang diperoleh sebesar 4.30 dan standar deviasi 0.647 memiliki arti bahwa tingkat keteraturan, ketahanan, motivasi dalam mencapai tujuan yang dimiliki responden cenderung tinggi.

3. *Extraversion* (ekstraversi) (X₃)

Tabel 4.3
Extraversion (X_3)

Pernyataan	Jawaban Responden					N	Mean	Std. Deviation
	1	2	3	4	5			
Item 1	6	25	20	37	22	110	3.40	1.198
Item 2	1	1	10	54	44	110	4.26	0.738
Item 3	0	2	15	49	44	110	4.23	0.750
Item 4	12	27	34	22	15	110	3.01	1.200
Item 5	1	6	22	45	36	110	3.99	0.914
Item 6	1	5	8	57	39	110	4.16	0.819
Total							3.84	0.936

Sumber: SPSS v.24, diolah

Dari tabel 4.3 *Extraversion* (X_3) dapat disimpulkan bahwa dari 6 item pertanyaan nilai rata-rata yang diperoleh sebesar 3.84 dan standar deviasi 0.936 memiliki arti bahwa tingkat ekstraversi atau kepribadian yang berorientasi pada lingkungan eksternal yang dimiliki responden cenderung tinggi.

4. *Agreeableness* (kesepakatan) (X₄)

Tabel 4.4
Agreeableness (X₄)

Pernyataan	Jawaban Responden					N	Mean	Std. Deviation
	1	2	3	4	5			
Item 1	5	16	11	70	8	110	3.55	0.983
Item 2	18	8	17	56	11	110	3.31	1.247
Item 3	12	12	14	58	14	110	3.45	1.178
Item 4	14	11	20	57	8	110	3.31	1.155
Item 5	6	25	16	45	18	110	3.40	1.167
Item 6	6	11	17	47	29	110	3.75	1.121
Total							3.46	1.141

Sumber: SPSS v.24, diolah

Dari tabel 4.4 *agreeableness* (X₄) dapat disimpulkan bahwa dari 6 item pertanyaan nilai rata-rata yang diperoleh sebesar 3.46 dan standar deviasi 1.131 memiliki arti bahwa tingkat kecenderungan untuk memahami orang lain yang dimiliki responden cenderung tinggi.

5. *Neuroticism* (emosi negatif) (X_5)

Tabel 4.5
Neoroticism (X_5)

Pernyataan	Jawaban Responden					N	Mean	Std. Deviation
	1	2	3	4	5			
Item 2	29	57	19	3	2	110	2.02	0.846
Item 5	17	47	28	16	2	110	2.45	0.982
Item 7	20	65	19	6	0	110	2.10	0.754
Item 8	9	33	34	25	9	110	2.93	1.090
Total							2.37	0.918

Sumber: SPSS v.24, diolah

Dari tabel 4.5 *neuroticism* (X_5) dapat disimpulkan bahwa dari 4 item pertanyaan nilai rata-rata yang diperoleh sebesar 2.37 dan standar deviasi 0.918 memiliki arti bahwa tingkat stress, ketegangan, kekhawatiran, dan depresi responden menunjukkan hasil yang stabil. Hal ini juga menunjukkan tingkat kemampuan dalam menghadapi stress yang dimiliki responden cenderung baik.

6. Overconfidence (Y_1)

Tabel 4.6
Overconfidence (Y_1)

Pernyataan	Jawaban Responden					N	Mean	Std. Deviation
	1	2	3	4	5			
Item 1	1	1	19	49	40	110	4.15	0.799
Item 2	1	7	29	47	26	110	3.82	0.900
Item 3	3	24	43	24	16	110	3.24	1.040
Item 5	2	5	19	64	20	110	3.86	0.829
Item 6	2	12	46	37	13	110	3.43	0.903
Item 7	2	12	46	33	17	110	3.46	0.945
Total							3.66	0.903

Sumber: SPSS v.24, diolah

Dari tabel 4.6 *overconfidence* (Y_1) dapat disimpulkan bahwa dari 6 item pertanyaan nilai rata-rata yang diperoleh sebesar 3.66 dan standar deviasi 0.903 memiliki arti bahwa *overconfidence* atau percaya diri yang berlebihan yang dimiliki responden cenderung tinggi.

7. Risk taking (Y_2)

Tabel 4.7
Risk taking (Y₂)

Pernyataan	Jawaban Responden					N	Mean	Std. Deviation
	1	2	3	4	5			
Item 1	17	24	31	24	14	110	2.95	1.255
Item 2	22	33	22	22	11	110	2.70	1.275
Item 3	20	26	21	28	15	110	2.93	1.322
Item 4	10	16	28	30	26	110	3.42	1.252
Item 5	9	26	30	25	20	110	3.19	1.223
Total							3.03	1.265

Sumber: SPSS v.24, diolah

Dari tabel 4.7 *risk taking* (Y₂) dapat disimpulkan bahwa dari 5 item pertanyaan nilai rata-rata yang diperoleh sebesar 3.03 dan standar deviasi 1.265 memiliki arti bahwa keputusan pengambilan risiko atau *risk taking* yang dimiliki responden stabil.

D. Analisis Data

1. Evaluasi Model Pengukuran (*Outer Model*)

Evaluasi model pengukuran dilakukan untuk menilai bagaimana variabel manifest mampu merepresentasi variabel laten untuk diukur. Evaluasi ini berguna untuk mengetahui tingkat validitas dan reliabilitas model. Uji validitas sendiri berfungsi untuk mengukur korelasi antara variabel laten dan variabel manifest. Sedangkan uji reliabilitas berfungsi

Dari tabel 4.10 tersebut diketahui bahwa nilai *Composite Reliability* dari seluruh variabel > 0.7 sehingga dapat diambil kesimpulan bahwa kuesioner untuk mengukur keempat variabel penelitian adalah reliabel dan dapat digunakan dalam penelitian ini.

Tabel 4.11
Cronbach's Alpha

Pengujian hipotesis dengan menggunakan analisis PLS adalah menguji signifikansi koefisien jalur pada model. Dan untuk menyimpulkan jalur atau hipotesis penelitian terbukti signifikan, Nilai signifikansi yang digunakan (*two tailed*) dengan signifikansi level sama dengan 5% nilai T hitung pada jalur yang diuji $\geq$ Ttabel 1.96, disimpulkan signifikan, demikian pula sebaliknya. Apabila hasil yang didapat dari pengujian menunjukkan *inner model* signifikan, maka dapat diartikan bahwa terdapat pengaruh yang bermakna variabel laten satu terhadap variabel laten yang lain.

Pengujian hipot

4. Pada variabel *agreeableness* (kesepakatan) (X_4) terhadap *overconfidence* (Y_1) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih kecil dari *T-statistics*, yaitu $1.381 < 1.96$ maka H_4 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.
5. Pada variabel *neuroticism* (emosi negatif) (X_5) terhadap *overconfidence* (Y_1) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih kecil dari *T-statistics*, yaitu $0.383 < 1.96$ maka H_5 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara *neuroticism* (emosi negatif) terhadap *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.
6. Pada variabel *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) (X_1) terhadap *risk taking* (Y_2) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih besar dari *T-statistics*, yaitu $0.436 < 1.96$ maka H_6 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.
7. Pada variabel *conscientiousness* (ketelitian) (X_2) terhadap *risk taking* (Y_2) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih besar dari *T-statistics*, yaitu $0.559 < 1.96$ maka H_7 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.

4. Pada variabel *agreeableness* (kesepakatan) (X_4) terhadap *overconfidence* (Y_1) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih kecil dari *T-statistics*, yaitu $1.381 < 1.96$ maka H_4 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.
5. Pada variabel *neoroticism* (emosi negatif) (X_5) terhadap *overconfidence* (Y_1) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih kecil dari *T-statistics*, yaitu $0.383 < 1.96$ maka H_5 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara *neoroticism* (emosi negatif) terhadap *overconfidence* investor saham syariah di Surabaya.
6. Pada variabel *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) (X_1) terhadap *risk taking* (Y_2) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih besar dari *T-statistics*, yaitu $0.436 < 1.96$ maka H_6 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara *openness to experience* (keterbukaan atas pengalaman) terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.
7. Pada variabel *conscientiousness* (ketelitian) (X_2) terhadap *risk taking* (Y_2) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih besar dari *T-statistics*, yaitu $0.559 < 1.96$ maka H_7 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara pengaruh *conscientiousness* (ketelitian) *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.

8. Pada variabel *extraversion* (ekstraversi) (X_3) terhadap *risk taking* (Y_2) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih kecil dari *T-statistics*, yaitu $1.453 < 1.96$ maka H_8 ditolak yang berarti tidak terdapat pengaruh antara *extraversion* (ekstraversi) terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.
9. Pada variabel *agreeableness* (kesepakatan) (X_4) terhadap *risk taking* (Y_2) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih kecil dari *T-statistics*, yaitu $1.081 < 1.96$ maka H_9 ditolak yang berarti bahwa tidak terdapat pengaruh antara *agreeableness* (kesepakatan) terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.
10. Pada variabel *neoroticism* (emosi negatif) (X_5) terhadap *risk taking* (Y_2) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih kecil dari *T-statistics*, yaitu $1.655 < 1.96$ maka H_{10} ditolak yang berarti bahwa terdapat pengaruh antara *neoroticism* (emosi negatif) terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.
11. Pada variabel *overconfidence* (Y_1) terhadap *risk taking* (Y_2) diperoleh nilai *T-Statistics* hitung lebih kecil dari *T-statistics*, yaitu $3.177 > 1.96$ maka H_{11} diterima yang berarti bahwa terdapat pengaruh antara *overconfidence* terhadap *risk taking* investor saham syariah di Surabaya.

Tabel 4.14

Hasil Pengujian Hubungan Tidak Langsung Antar Variabel Laten

Variabel	Original Sample	T Statistics	P Values	Keterangan
X1 -> Y2	-0.151	2.871	0.004	Berpengaruh
X2 -> Y2	0.043	1.000	0.318	Tidak Berpengaruh

Sub bab ini akan membahas mengenai uraian analisis dari hasil temuan data yang telah disajikan pada sub bab sebelumnya. Pembahasan ini dilakukan sebagai pembuktian dari hipotesis yang telah dirumuskan, hasil pengujian mungkin menerima atau menolak hipotesis. Pembuktian dilakukan dengan melihat hubungan kausal antar variabel yang diteliti. Pembahasan teori-teori ataupun hasil penelitian yang dilakukan oleh peneliti terdahulu akan digunakan sebagai rujukan analisis. Hasil dari penelitian ini mungkin mendukung atau bertentangan dengan teori atau penelitian terdahulu. Temuan-temuan serta keterbatasan-keterbatasan dalam penelitian ini juga akan dikemukakan agar memudahkan dalam pengembangan penelitian yang sama.

1. Pengaruh *Openness to Experience* terhadap *Overconfidence* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa *openness* berpengaruh terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini ditandai dengan nilai *t-statistics* hitung lebih besar dari *t-statistics*, yaitu $5.199 > 1.96$, koefisien jalur koefisien bernilai positif hal ini dapat diartikan bawa seorang investor yang terbuka terhadap ide-ide baru, menciptakan hal-hal baru, seorang pemikir yang cerdas maka tingkat *overconfidence* akan meningkat. Hasil penelitian ini relevan dengan penelitian yang dilakukan oleh Lin (2011) yang menyatakan bahwa *openness* berpengaruh terhadap *overconfidence*.

Investor milenial yang *openness* senang mencari pengalaman baru dalam investasinya, mereka akan mencoba melakukan berbagai strategi investasi. Investor milenial juga berada pada dunia digital dimana mereka dapat mengakses informasi terkait saham syariah dengan mudah dan cepat. Pengetahuan dan pengalaman tersebut yang kemudian membuat investor menjadi *overconfidence*. Investor milenial meyakini bahwa mereka memiliki ketepatan informasi dan pengetahuan yang tinggi. Penilaian terlalu tinggi terhadap kemampuan diri ini yang mengakibatkan investor milenial menjadi *overconfidence* dan mengabaikan informasi yang sebenarnya harus diperhatikan, seperti tanda peringatan bahwa saham syariah tidak layak beli atau sebaliknya saham yang sudah dibeli seharusnya dijual.

terhadap kemungkinan rugi dan kemudian merasa kecewa karena investasi menjadi buruk.

2. Pengaruh *Conscientiousness* terhadap *Overconfidence* Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa *conscientiousness* tidak berpengaruh terhadap *overconfidence* saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini ditunjukkan dengan *t-statistics* hitung lebih kecil dari *t-statistics*, yaitu 0.99. Dengan demikian, penelitian ini tidak mendukung penelitian yang dilakukan oleh (2016), Bashir *et al* (2013), Zaidi dan Zubair (2012), dan menyatakan bahwa sifat *conscientiousness* berpengaruh

terhadap kemungkinan rugi dan kemudian merasa kecewa karena investasi menjadi buruk.

2. Pengaruh *Conscientiousness* terhadap *Overconfidence* Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa *conscientiousness* tidak berpengaruh terhadap *overconfidence* saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini ditunjukkan oleh *t-statistics* hitung lebih kecil dari *t-statistics*, yaitu 0.99. Dengan demikian, penelitian ini tidak mendukung penelitian yang dilakukan oleh (2016), Bashir *et al* (2013), Zaidi dan Zubair (2012), dan menyatakan bahwa sifat *conscientiousness* berpengaruh

terhadap kemungkinan rugi dan kemudian merasa kecewa karena investasi menjadi buruk.

2. Pengaruh *Conscientiousness* terhadap *Overconfidence* Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa *conscientiousness* tidak berpengaruh terhadap *overconfidence* saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini ditunjukkan oleh *t-statistics* hitung lebih kecil dari *t-statistics*, yaitu 0.99. Dengan demikian, penelitian ini tidak mendukung penelitian yang dilakukan oleh (2016), Bashir *et al* (2013), Zaidi dan Zubair (2012), dan menyatakan bahwa sifat *conscientiousness* berpengaruh

menunjukkan hasil yang berbeda. Hal ini dikarenakan adanya faktor eksternal yang memengaruhi psikologi investor.

Pada saat penelitian ini dilakukan pasar saham sedang mengalami penurunan sebagai imbas dari pandemi covid-19. Meskipun sebenarnya investor merupakan pribadi yang kompeten sehingga berpotensi memengaruhi *overconfidence* pada dirinya, namun ketika faktor ekonomi memburuk akan menimbulkan kecemasan pada diri investor. Hal ini membuat investor lebih berhati-hati dan teliti dalam melakukan investasi. Kondisi demikian berdampak pada penurunan kepercayaan diri investor, sehingga faktor kepribadian *conscientiousness* tidak berpengaruh terhadap bias *overconfidence*.

Meski tidak mempengaruhi *overconfidence*, investor milenial dengan ciri ketelitian, berfikir jernih, dan kehati-hatian harus tetap mengandalikannya dengan baik karena kepribadian merupakan sebuah kepribadian positif bagi seorang investor saham syariah. Dengan kepribadian demikian, investor akan cenderung rasional dalam melakukan kegiatan investasinya, karena selalu mendasari pemilihan portofolio dengan analisa. Meski demikian, investor harus tetap bersikap fleksibel dalam arti memahami bahwa pengetahuan yang dimiliki saat ini hanya puncak dari sebuah gunung es. Investor milenial harus terus melakukan pembelajaran melalui berbagai pengalaman, meningkatkan wawasan, dan yang tidak kalah penting adalah selalu menerapkan nilai-nilai atau etika Islam dalam berinvestasi yakni dengan memperhatikan aspek kehalalan

investor. Pada saat penelitian ini dilakukan pasar saham sedang mengalami penurunan sebagai imbas dari pandemi covid-19. Menurut Liring ketika faktor ekonomi memburuk akan menimbulkan kecemasan pada diri investor.

Pada era digital ini interaksi yang dilakukan investor milenial tidak hanya dilakukan dengan tatap muka namun juga melalui media sosial, sehingga mereka dapat berinteraksi lebih luas. Bahkan bagi milenial media sosial sudah menjadi suatu kebutuhan. Komunitas-komunitas investor juga telah banyak terbentuk bagi di media sosial dimana investor milenial dapat saling berdiskusi kapan saja, termasuk terkait kondisi pasar terkini. Banyaknya informasi yang diterima investor saham syariah milenial terkait kondisi pasar yang mengalami penurunan signifikan menimbulkan kecemasan pada dirinya yang mengakibatkan turunnya kepercayaan diri investor sehingga faktor kepribadian ekstraversi tidak berpengaruh terhadap *overconfidence*.

Kecemasan akibat penurunan kondisi pasar saham secara signifikan merupakan suatu hal yang wajar terjadi. Namun perlu diingat oleh investor bahwa apapun yang terjadi pasti dibuat Allah untuk menjadikan sesuatu lebih baik, termasuk pasar saham. Investor milenial harus tetap bersyukur atas apa yang terjadi agar investor memperoleh ketenangan psikologis ditengah kecemasan yang dihadapi saat ini.

Investor milenial dengan kepribadian *agreeableness* tinggi perlu memerhatikan nilai-nilai dalam berinvestasi saham syariah. Investor milenial sebaiknya tidak langsung percaya dengan informasi yang diperoleh dari orang lain. Investor harus melakukan *tabayyun* atau validasi dari berbagai sumber, melakukan analisa teknikal maupun fundamental. Meskipun hasil investasi merupakan kehendak Allah namun dengan bekal wawasan, informasi, dan analisa yang baik artinya investor milenial telah berikhtiar semaksimal mungkin untuk meminimalkan kerugian dalam investasi.

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan *neuroticism* tidak berpengaruh terhadap *overconfidence* investasi syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini ditandai dengan *statistics* hitung lebih kecil dari *t-statistics*, yaitu $0.383 < 1$. Penelitian ini sejalan dengan penelitian yang dilakukan oleh (2016), Bashir (2013), Zaidi dan Zubair (2012), dan Lin (2012) menyatakan bahwa *neuroticism* tidak berpengaruh terhadap *overconfidence*.

Investor yang *neuroticism* tinggi perlu mengelola emosi negatif yang dimilikinya saat berinvestasi. Tujuannya bukan agar investor menjadi *overconfidence* namun agar memperoleh ketenangan hati. Ketika berinvestasi saham syariah investor milenial hendaknya meyakini bahwa dirinya, dana yang diinvestasikannya, keuntungan, dan kerugiannya merupakan kepunyaan Allah. Investor milenial sebagai manusia hanya melaksanakan kehidupan di dunia ini sebagai bekal untuk kehidupan berikutnya yang abadi. Sebagaimana firman Allah

Investor milenial dalam berinvestasi saham harus diupayakan meminimalkan efek psikologi yang timbul karena dua hal yakni ketakutan dan keserakahan dengan bersyukur. Dengan bersyukur investor dapat mengurangi tekanan psikologis yang dialami. Rasa syukur akan membuat investor memperoleh ketenangan dan meminimalkan tekanan psikologis dalam bertransaksi saham syariah baik ketika kondisi pasar sedang baik maupun tidak.

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa *openness to experience* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini ditandai dengan nilai *t-statistics* hitung lebih kecil dari *t-statistics*, yaitu $0.436 < 1.96$. Hasil penelitian ini sejalan dengan penelitian yang dilakukan oleh Monika C (2019), Alessandro dan Luca (2017) yang menyatakan bahwa *openness to experience* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor. Seseorang dengan *openness* yang tinggi memiliki kepribadian yang dicirikan memiliki rasa ingin tahu, pemikiran terbuka, kreativitas, imajinasi dan

¹¹ Departemen Agama Republik Indonesia, *Al-Qur'an dan Terjemah* (Bandung: Diponegoro, 2005), 553.

intelengensi. Pribadi ini senang mencoba hal baru. Investor generasi milenial yang *openness* akan senang mencari pengalaman atau melakukan berbagai strategi investasi. Investor milenial juga berada pada dunia digital dimana mereka dapat bertransaksi saham syariah dengan mudah dan cepat. Namun ternyata investor tidak langsung bertransaksi dan mengambil risiko dalam investasinya. Mereka akan tetap melakukan analisa, dan validasi informasi terlebih dahulu sebelum mengambil risiko. Hal ini menunjukkan bahwa investor rasional dalam pengambilan risiko saat berinvestasi.

Hasil pengujian tidak langsung menunjukkan bahwa variabel *openness to experience* memiliki pengaruh terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Nilai korelasi menunjukkan nilai negatif yang artinya semakin tinggi *openness* investor akan semakin *overconfidence* dan investor akan cenderung mengambil risiko rendah dalam investasinya. Penelitian ini sejalan dengan penelitian Benny dan Jacqueline (2018) yang menyatakan bahwa investor yang *openness* merasa lebih nyaman ketika menghadapi situasi dengan aturan dan kebiasaan yang tidak jelas. Pribadi ini terbuka terhadap pengalaman sehingga membuat mereka mengeksplorasi dan mencoba hal-hal baru. Hal ini memungkinkan investor mendapatkan banyak informasi sehingga investor menjadi *overconfidence* dan memengaruhi pengambilan risikonya.

Investor yang *openness* akan senang mencari pengalaman baru dalam investasinya, mereka akan mencoba melakukan berbagai strategi investasi. Pengalaman dan pengetahuan tersebut yang kemudian membuat investor menjadi *overconfidence*, namun karena ternyata investor milenial memiliki pemahaman yang cukup baik terkait risiko dalam berinvestasi saham mereka cenderung melakukan diversifikasi pada portofolionya. Berdasarkan hasil wawancara dan profil responden pada kuesioner mereka ternyata melakukan distribusi investasi dengan berinvestasi pada beberapa sektor yang berbeda, serta instrumen investasi lain selain saham syariah.

Pada saat penelitian ini kondisi pasar juga sedang mengalami penurunan signifikan (*bearish*) sebagai dampak pandemi covid-19 muncul kekhawatiran dan rasa takut pada diri investor. Investor lebih memilih mengambil risiko rendah dengan melakukan *wait and see* hingga keadaan pasar kondusif. Ketika pasar *bearish* mayoritas investor akan mengalami kerugian. Hal ini menyebabkan investor akan lebih berhati-hati dalam mengambil risiko, investor tentu tidak menginginkan kerugian yang lebih besar. Hal ini menunjukkan meskipun investor milenial yang memiliki *openness* tinggi mengalami bias *overconfidence*, ternyata tetap berhati-hati dalam mengambil risiko. Investor saham syariah generasi milenial memang sebaiknya tidak tergesa-gesa dan selalu melakukan tabayyun dari berbagai sumber terhadap informasi yang diperolehnya sebelum melakukan pengambilan risiko investasi agar tidak mengalami risiko

لَا ضَرَرَ وَلَا ضِرَارَ

“Tidak boleh membahayakan diri sendiri dan tidak boleh pula membahayakan orang lain” (HR Ibnu Maajah)

Berdasarkan hadits tersebut dapat diketahui bahwa melakukan sesuatu yang membahayakan dilarang dalam syari'at. Artinya sangat penting bagi investor milenial untuk melakukan analisa terlebih dahulu agar investor tidak terjebak dalam penyusunan portofolio yang sangat berisiko sehingga mengalami kerugian atau bahkan kehilangan modal. Penting bagi investor milenial untuk menyadari bahwa pasar tidak memiliki kewajiban untuk mengikuti kehendak kita (selalu untung) sehingga investor harus mengambil kendali untuk membatasi risiko. Menjadi hal penting pula bagi investor untuk selalu menambah pengetahuan dan literasi keuangannya mengenai investasi saham syariah, sehingga dalam mengambil risiko dapat melakukan pertimbangan berdasarkan pengetahuan dan literasi keuangan bukan hanya mempertimbangkan keyakinan yang dimilikinya. Hal ini bertujuan agar investor saham syariah milenial dapat memperoleh manfaat investasi yang utuh, yakni berupa keuntungan duniawi yang penuh keberkahan dan keuntungan akhirat kelak.

7. Pengaruh *Conscientiousness* terhadap *Risk Taking* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa *conscientiousness* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini ditandai dengan nilai *t-statistics* hitung lebih kecil dari *t-statistics*, yaitu $0.559 < 1.96$. Hasil penelitian ini mendukung penelitian yang dilakukan oleh Alessandro dan Luca (2017) dan menolak penelitian yang dilakukan oleh Monika C (2019). Seseorang yang memiliki *conscientiousness* tinggi biasanya memiliki kepribadian rajin, teratur, berfikir jernih, tekun, dan disiplin. Pribadi ini cenderung rasional dalam mengambil keputusan, artinya investor generasi milenial yang memiliki *conscientiousness* akan melakukan analisa baik teknikal maupun fundamental sebelum bertransaksi saham syariah. Informasi yang diperoleh investor menjadi optimal mereka lebih berani mengambil risiko. Namun ternyata penelitian ini menunjukkan hasil yang berbeda. Hal ini dikarenakan adanya faktor eksternal yang memengaruhi psikologi investor. Pada saat penelitian ini dilakukan pasar saham sedang mengalami penurunan sebagai imbas dari pandemi covid-19. Meskipun sebenarnya investor merupakan pribadi yang kompeten sehingga berpotensi *risk taker* namun ketika faktor ekonomi memburuk akan menimbulkan kecemasan pada diri investor. Hal ini membuat investor mempertimbangkan hal lain diluar kemampuan dirinya dalam keputusan pengambilan risiko.

Berdasarkan hasil wawancara dengan beberapa responden salah satu pertimbangan tersebut adalah pengalaman investasi. Investor saham syariah milenial belum memiliki pengalaman menghadapi kondisi pasar seperti ini sebelumnya, hal membuat investor milenial cenderung lebih berhati-hati dalam pengambilan risiko. Menurut Nofsinger pengalaman masa lalu akan meningkatkan penolakan atau penerimaan risiko seseorang. Pengalaman yang buruk akan memotivasi seseorang untuk menghindari hal serupa, sedangkan pengalaman baik akan mendorong seorang investor untuk berinvestasi lebih banyak dalam upaya mencari pengalaman serupa. Keberhasilan dan kegagalan sebelumnya inilah yang memengaruhi pengambilan risiko investor.

Hasil pengujian tidak langsung menunjukkan bahwa variabel *conscientiousness* tidak memiliki pengaruh terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hasil penelitian ini mendukung penelitian yang dilakukan oleh Benny dan Jacqueline (2018) yang menyatakan bahwa *conscientiousness* tidak memengaruhi *overconfidence* dan pengambilan risiko seorang investor. Sebagai pribadi yang memiliki karakter kompeten, percaya pada kinerja mereka sendiri, memungkinkan investor milenial menjadi *overconfidence* dan cenderung mengambil risiko tinggi dalam kegiatan investasinya. Namun fakta dalam penelitian ini menunjukkan hasil yang berbeda. Hal ini dikarenakan adanya faktor eksternal yang memengaruhi psikologi investor.

pengambilan risiko. Investor saham syariah milenial pengalaman dalam menghadapi kondisi pasar seperti ini membuat investor milenial cenderung lebih berkehati-hatian dalam pengambilan risiko. Sikap kehati-hatian yang dilakukan merupakan sesuatu yang positif bagi seorang investor. Dengan sikap kehati-hatian ini diharapkan investor dapat memperoleh manfaat investasi yang utuh, yakni berupa keuntungan duniawi penuh keberkahan dan keuntungan akhirat kelak.

8. Pengaruh *Extraversion* terhadap *Risk Taking* Investor Generasi Milenial di Surabaya

Hasil penelitian yang telah dilakukan menu-

pengambilan risiko. Investor saham syariah milenial pengalaman dalam menghadapi kondisi pasar seperti ini membuat investor milenial cenderung lebih berkehati-hatian dalam pengambilan risiko. Sikap kehati-hatian yang dilakukan merupakan sesuatu yang positif bagi seorang investor. Dengan sikap kehati-hatian ini diharapkan investor dapat memperoleh manfaat investasi yang utuh, yakni berupa keuntungan duniawi penuh keberkahan dan keuntungan akhirat kelak.

8. Pengaruh *Extraversion* terhadap *Risk Taking* Investor Generasi Milenial di Surabaya

Hasil penelitian yang telah dilakukan menu-

pengambilan risiko. Investor saham syariah milenial pengalaman dalam menghadapi kondisi pasar seperti ini membuat investor milenial cenderung lebih berkehati-hatian dalam pengambilan risiko. Sikap kehati-hatian yang dilakukan merupakan sesuatu yang positif bagi seorang investor. Dengan sikap kehati-hatian ini diharapkan investor dapat memperoleh manfaat investasi yang utuh, yakni berupa keuntungan duniawi penuh keberkahan dan keuntungan akhirat kelak.

8. Pengaruh *Extraversion* terhadap *Risk Taking* Investor Generasi Milenial di Surabaya

Hasil penelitian yang telah dilakukan menu-

antusiasme tinggi, mudah bergaul, cenderung senang berbicara dan berinteraksi dengan orang lain. Hal ini memungkinkan investor untuk memperoleh banyak informasi investasi saham syariah melalui relasinya sehingga memengaruhi pengambilan risikonya. Namun hasil penelitian menunjukkan hal yang berbeda.

Berdasarkan hasil wawancara dengan beberapa responden, analisa data merupakan salah satu faktor yang memengaruhi pengambilan risiko. Meski kepribadian ini merupakan kepribadian yang senang berinteraksi untuk bertukar informasi dengan orang lain namun ternyata investor milenial tetap melakukan *cross check* atau *tabayyun* dari berbagai sumber untuk validasi informasi yang diperolehnya sebelum melakukan pengambilan risiko investasi. Hal ini merupakan suatu tindakan sesuai dengan etika investasi syariah. Investor menjadi rasional dalam mengambil risiko sehingga kemungkinan mengalami risiko kerugian diluar batas toleransinya dapat diminimalisir.

Hasil pengujian tidak langsung menunjukkan bahwa variabel *extraversion* tidak memiliki pengaruh terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hasil penelitian ini mendukung penelitian yang dilakukan oleh Benny dan Jacqueline (2018) yang menyatakan bahwa *extraversion* tidak memengaruhi *overconfidence* dan pengambilan risiko seorang investor. Sebagai pribadi dengan karakter mudah bergaul, tertarik dengan banyak hal, senang berinteraksi dengan orang lain sehingga memungkinkan

mereka memperoleh banyak informasi. Hal itu menyebabkan investor milenial yang ekstraversi memiliki keyakinan tinggi bahwa mereka memiliki pengetahuan khusus dari apa yang mereka lakukan, lebih rentan memiliki terlalu banyak informasi dan kualahan mengolah informasi tersebut sehingga memengaruhi *overconfidence* dalam dirinya dan kemudian mengambil risiko tinggi dalam kegiatan investasinya.

Fakta empiris menunjukkan hasil yang berbeda. Pada saat penelitian ini dilakukan pasar saham sedang mengalami penurunan skala global sebagai imbas dari pandemi covid-19. Menurut Liring faktor psikologi sangat dipengaruhi oleh faktor eksternal. Ketika faktor ekonomi memburuk akan menimbulkan kecemasan pada diri investor. Kondisi penurunan pasar (*bearish*) menyebabkan investor mengalami kerugian cukup besar sehingga kepercayaan diri investor ikut menurun. Dalam keadaan seperti ini investor milenial akan lebih percaya pada analisa data keuangan perusahaan dibanding informasi-informasi yang beredar untuk melakukan pengambilan risiko investasi. Keadaan pasar yang mengalami *downtrend* dan tidak menentu akan membuat investor milenial lebih berhati-hati agar risiko kerugian yang diperoleh tidak semakin besar. Dalam keadaan seperti ini analisa data keuangan menjadi faktor yang memengaruhi pengambilan risiko investor karena mampu menunjukkan kondisi perusahaan yang sebenarnya. Kondisi ini dapat diartikan bahwa sebagai pribadi yang senang berinteraksi dan bertukar informasi dengan orang lain namun investor milenial tetap melakukan *cross check* atau

tabayyun dari berbagai sumber untuk validasi informasi yang diperolehnya sebelum melakukan pengambilan risiko investasi.

9. Pengaruh *Agreeableness* terhadap *Risk Taking* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya.

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa *agreeableness* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini ditandai dengan nilai *t-statistics* hitung lebih kecil dari *t-statistics*, yaitu $1.081 < 1.96$. Hasil penelitian ini mendukung penelitian yang dilakukan oleh Monika C (2019), namun menolak hasil penelitian yang dilakukan oleh Alessandro dan Luca (2017) yang menyatakan bahwa *agreeableness* berpengaruh terhadap *risk taking*.

Agreeableness sendiri memiliki ciri ramah, mudah bekerjasama dengan lingkungan sosialnya, mudah setuju dengan orang lain, mudah percaya terhadap sesuatu. Investor milenial dengan *agreeableness* tinggi tidak begitu yakin dengan analisa dan strategi yang telah dilakukan. Mereka merasa memiliki kemampuan terbatas untuk menafsirkan informasi terkait investasi saham, sehingga mereka mengandalkan internet untuk memaknai informasi tersebut. Investor milenial mencari rekomendasi dari analis saham, berlangganan layanan ahli, bergabung dengan grup investasi saham dan mengikuti pendapat orang lain. Berdasarkan fakta empiris faktor kondisi pasar menjadi salah satu faktor yang memengaruhi investor dalam mengambil risiko saat ini. Adanya

Hasil pengujian tidak langsung juga menunjukkan bahwa variabel *agreeableness* tidak memiliki pengaruh terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hasil penelitian ini tidak sejalan dengan penelitian yang dilakukan oleh Benny dan Jacqueline (2018) yang menyatakan bahwa *agreeableness* berpengaruh negatif terhadap *overconfidence* dan pengambilan risiko seorang investor. Investor milenial dengan *agreeableness* tinggi akan cenderung percaya dengan informasi, rekomendasi, maupun analisa, dari orang lain. Banyaknya komunitas-komunitas investor di media sosial membuat investor dapat saling berargumentasi terkait saham syariah, sikap

Hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa *neuroticism* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini dibuktikan dengan nilai *t-statistics* hitung lebih kecil dari *t-statistics*, yaitu $1.655 < 1.96$. Hasil penelitian ini sejalan dengan penelitian yang dilakukan oleh Monika C (2019), dan Alessandro dan Luca (2017) yang menyatakan bahwa *neuroticism* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor. Investor generasi milenial yang memiliki kepribadian *neuroticism* dicirikan sebagai pribadi yang memiliki ketidakstabilan emosional berupa kecemasan yang tinggi dan sangat sensitive, mudah marah, depresi, dan terpengaruh orang lain. Dengan kepribadian seperti ini tidak akan memengaruhi perilaku untuk memilih investasi yang berisiko. Nofsinger dalam buku berjudul *The Psychology of*

Investing menjelaskan bahwa seseorang dalam suasana hati yang buruk akan menurunkan kemungkinan investor berinvestasi dalam aset berisiko. Hal ini menunjukkan bahwa meskipun investor milenial dalam keadaan memiliki emosi yang buruk mereka tetap dapat mengendalikan perilaku dan tindakannya. Investor milenial tidak menggunakan emosinya dan mempertimbangkan pengetahuan serta hasil analisa dalam perilaku pengambilan risiko ketika berinvestasi saham syariah. Perilaku rasional ini menunjukkan bahwa dalam mengambil risiko investor melakukan analisa saham baik itu analisa fundamental, atau teknikal. Analisa ini sesungguhnya merupakan bentuk ikhtiar seorang investor saham syariah untuk meminimalkan risiko. Hal selanjutnya yang perlu dilakukan investor saham syariah adalah memasrahkan hasil investasi kepada Allah, karena hasil merupakan bagian dari takdir.

Hasil pengujian tidak langsung juga menunjukkan bahwa variabel *neoroticism* tidak memiliki pengaruh terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hasil penelitian ini mendukung penelitian yang dilakukan oleh Benny dan Jacqueline (2018) yang menyatakan bahwa *neoroticism* tidak memengaruhi *overconfidence* dan pengambilan risiko seorang investor.

Dalam berinvestasi saham syariah dibutuhkan kestabilan emosi dalam menghadapi kondisi pasar yang fluktuatif dan memiliki ketidakpastian yang tinggi. Investor milenial yang berinvestasi saham syariah dengan kepribadian *neuroticism* akan mudah cemas, depresi

11. Pengaruh *Overconfidence* terhadap *Risk Taking* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya.

sby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

(2019) yang menyatakan bahwa seseorang yang *overconfidence* memiliki pengaruh positif terhadap *risk taking*. Investor milenial yang memiliki keyakinan bahwa pengetahuan dan informasi yang dimilikinya tinggi sehingga investor memiliki kecenderungan untuk menilai ketepatan informasi yang dimilikinya secara berlebihan, namun karena investor milenial memiliki pemahaman yang cukup baik terkait risiko investasi saham syariah melakukan diversifikasi portofolionya. Jadi sebenarnya investor milenial yang *overconfidence* tidak sepenuhnya tidak mengambil risiko tinggi dalam investasinya, namun berdasarkan hasil wawancara dan profil kuesioner mereka ternyata melakukan distribusi investasi dengan berinvestasi pada beberapa sektor yang berbeda, serta instrumen investasi lain selain saham syariah sehingga risiko yang mungkin diperoleh akan lebih rendah.

Selain itu, ketika penelitian ini dilakukan kondisi pasar saham sedang mengalami tren turun atau melemah (*bearish*) sebagai dampak dari adanya pandemi covid-19. Ketika pasar *bearish* mayoritas investor akan mengalami kerugian. Hal ini menyebabkan investor akan lebih berhati-hati dalam mengambil risiko, investor tentu tidak menginginkan kerugian yang lebih besar. Menurut Nofsinger perilaku pengambilan risiko tinggi sebagai dampak dari *overconfidence* akan lebih jelas ketika kondisi pasar sedang mengalami tren naik atau menguat (*bullish*). Hal ini dikarenakan selama pasar *bullish*, investor individu akan menghubungkan terlalu banyak kesuksesan dengan kemampuan mereka yang kemudian membuat investor

cenderung melakukan perdagangan lebih banyak, dan mengambil risiko tinggi. Investor *overconfidence* juga sering salah dalam menafsirkan tingkat risiko yang bersedia mereka ambil sehingga kecenderungan investor yang *overconfidence* membeli saham yang berisiko tinggi, dan tidak mendiversifikasikan portofolio mereka.

Meski secara empiris hal ini tidak terbukti terjadi pada investor saham syariah generasi milenial yang ada di Surabaya, namun penting bagi investor milenial untuk senantiasa meningkatkan literasi dan pengelolaan *overconfidence* yang baik agar membantu investor dalam mengelola risiko, sehingga investor milenial dapat memperoleh hasil yang maksimal dalam kegiatan investasinya. Sebagai seorang investor penting untuk melakukan manajemen risiko investasi sesuai dengan profil risikonya. pengambilan risiko yang terlalu tinggi bagi seorang investor yang konservatif terhadap risiko dapat meningkatkan stress dan kecemasan. Sebaliknya, bagi investor yang agresif pengambilan risiko yang terlalu rendah akan menimbulkan kekecewaan karena keuntungan yang diperoleh cenderung rendah. Keduanya kurang baik bagi investor, dan tujuan finansial yang ingin dicapai.

Islam mengajarkan bahwa setiap transaksi yang mengharapkan hasil harus bersedia menanggung risiko, termasuk investasi. Namun investor saham syariah dapat berikhtiar meminimalkannya dengan melakukan analisa yang baik. Menjadi catatan penting bagi investor saham syariah milenial bahwa risiko memang tidak dapat dihindarkan, namun risiko

syariah milenial harus terus meningkatkan pengetahuan dan keuangan, sehingga dalam pengambilan risiko tidak didasari oleh bias psikologi.

PENUTUP

Berdasarkan hasil penelitian dan analisa pada bab yang telah dibahas sebelumnya, maka kesimpulan yang diperoleh dari penelitian Pengaruh Faktor Kepribadian terhadap *Overconfidence* dan *Risk Taking* Investor Saham Syariah Generasi Milenial di Surabaya adalah

- 112

19. Hal ini menimbulkan kecemasan pada dirinya yang mengakibatkan turunnya kepercayaan diri investor
4. *Agreeableness* tidak berpengaruh terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Investor milenial yang memiliki *agreeableness* tinggi akan memiliki kecenderungan mudah percaya dengan informasi pasar yang diterima dari orang lain menjadikan investor milenial menganggap rendah kemampuan dirinya sehingga tidak memengaruhi perilaku *overconfidence*.
5. *Neuroticism* tidak berpengaruh terhadap *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Investor generasi milenial yang memiliki kepribadian *neuroticism* tinggi dicirikan sebagai pribadi yang memiliki ketidakstabilan emosional. Dalam berinvestasi saham syariah dibutuhkan kestabilan emosi dalam menghadapi kondisi pasar yang fluktuatif dan memiliki ketidakpastian yang tinggi. Sedangkan investor milenial dengan *neuroticism* tinggi memiliki keyakinan rendah atas kemampuan dan strategi investasi yang telah dibuat sehingga tidak memengaruhi *overconfidence*.
6. *Openness to experience* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. investor milenial yang *openness* senang mencari pengalaman dan mencoba strategi baru dalam berinvestasi. Namun investor tidak langsung menggunakan informasi tersebut, mereka akan tetap melakukan analisa, dan validasi informasi

terlebih dahulu sebelum mengambil risiko. Hal ini menunjukkan bahwa investor rasional dalam pengambilan risiko saat berinvestasi.

7. *Conscientiousness* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Investor saham syariah milenial belum memiliki pengalaman menghadapi kondisi pasar akibat wabah seperti ini sebelumnya, hal membuat investor milenial cenderung lebih berhati-hati dan mempertimbangkan hal lain diluar kemampuan dirinya dalam mengambil risiko.
8. *Extraversion* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Meski senang berkomunikasi dengan orang lain sehingga memiliki banyak informasi, namun investor milenial ternyata tetap melakukan *cross check* atau *tabayyun* dari berbagai sumber untuk validasi informasi yang diperolehnya sebelum melakukan pengambilan risiko dalam investasinya.
9. *Agreeableness* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Investor milenial tidak begitu yakin dengan analisa dan strategi yang telah dilakukan. Sedangkan seorang investor membutuhkan keyakinan dalam diri ketika mengambil risiko dalam suatu kegiatan investasi.
10. *Neoroticism* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Hal ini menunjukkan bahwa investor milenial tetap menggunakan pemikiran rasionalnya dan

14. *Extraversion* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Faktor ekonomi yang mengalami penurunan akibat pandemic covid-19 akan menimbulkan kecemasan pada diri investor. Kondisi penurunan pasar (*bearish*) menyebabkan investor mengalami kerugian cukup besar sehingga kepercayaan diri investor ikut menurun. Dalam keadaan seperti ini investor milenial akan lebih percaya pada analisa data keuangan perusahaan dibanding informasi-informasi yang beredar untuk melakukan pengambilan risiko investasi

15. *Agreeableness* tidak berpengaruh terhadap *risk taking* melalui *overconfidence* investor saham syariah generasi milenial di Surabaya. Sikap penurut, mudah percaya pada orang lain, menjadikan investor milenial menganggap rendah kemampuan dirinya sehingga tidak memengaruhi perilaku *overconfidence*. Seorang investor saham syariah juga membutuhkan keyakinan dalam diri ketika mengambil risiko dalam investasi, tidak bisa hanya mengandalkan informasi atau analisa dari orang lain.

1. Bagi Investor Saham Syariah Generasi Milenial

- [illegible]

kehilangan modal investasi. Penting bagi investor saham syariah milenial bahwa risiko memang tidak dapat dihindarkan, namun risiko yang boleh dihadapi adalah risiko yang melibatkan pengetahuan dan kejelasan informasi, serta sebagai *game of skill* bukan *game of chance*. Ketika investor mengambil risiko dengan mengandalkan keberuntungan akan menimbulkan pengharapan yang salah sehingga transaksi menjadi *gharar* dan dilarang dalam Islam.

- b. Meskipun hanya variabel *openness to experience* yang mempengaruhi *overconfidence* namun melihat hasil kuesioner menunjukkan bahwa investor milenial di Surabaya memiliki tingkat *overconfidence* yang cukup tinggi. Oleh karena itu investor perlu mengelola tingkat *overconfidence* yang dimilikinya, sehingga tingkat keyakinan yang dimiliki dapat dimanajemen dengan baik dan mengambil risiko sesuai dengan profil investasinya.

2. Bagi Peneliti Selanjutnya

- a. Penelitian selanjutnya diharapkan dapat meneliti mengenai manajemen risiko bagi investor saham syariah sehingga dapat diperoleh strategi memitigasi risiko kerugian investor dalam berinvestasi saham syariah secara mendalam.
- b. Menambahkan variabel lain yang bisa memengaruhi *risk taking*, seperti faktor pengalaman, persepsi risiko, literasi keuangan dan variabel lainnya. Peneliti juga dapat melakukan penelitian pada responden lain selain generasi milenial.

DAFTAR PUSTAKA

Buku

- Abdillah, Willy Jogiyanto Hartono. *Partial Least Squares (PLS) Alternatif Struktural Equation Modeling (SEM) dalam Penelitian Bisnis*. Yogyakarta: Andi, 2015.
- Ady, Sri Utami. *Manajemen Psikologi dalam Investasi Saham*. Yogyakarta: Andi Offset, 2015.
- Ackert, Lucy F, Richard Deaves, *Behavioral Finance: Psychological, Decision Making and Market*, Mason: South Western Cengage Learning, 2010.
- Aziz, Musdalifah et al. *Manajemen Investasi Fundamental, Teknikal, Perilaku Investor dan Return Saham*. Yogyakarta: deepublish, 2015.
- Baker, H. Kent, Greg Filbeck, John R. Nofsinger. *Behavioral Finance: What Everyone Needs to Know*. New York: Oxford University Press, 2019.
- Bodie, Zvi et al. *Investments Tenth Edition*. New York: Mc Graw Hill Education, 2014.
- Dhankar, Raj S. *Capital Markets and Investment Decision Making*. Delhi: Springer, 2019.
- Firmansyah, Muhammad Anang. *Perilaku Konsumen (Sikap dan Pemasaran)*. Yogyakarta: Deepublish, 2018.
- Ghozali, Imam. *Partial Least Square SmartPLS 0.3*. Semarang: Andhi, 2015.
- Hidayat, Taufik. *Buku Pintar Investasi Syariah*. Jakarta: Mediakita, 2011.
- Indonesia, Departemen Agama Republik. *Al-Qur'an dan Terjemah*. Bandung: Diponegoro, 2005.
- Neolaka, Amos, Grace Amialia A.N. *Landasan Pendidikan Dasar Pengenalan Diri Sendiri Menuju Perubahan Hidup*. Depok: Kencana, 2017.
- Nofsinger, John R. *The Psychology of Investing Fifth Edition*. York: Routledge, 2016.
- Pradja, Juhaya S. *Pasar Modal Syariah*. Bandung: CV Pustaka Setia, 2013.
- Pompian, Michael M. *Behavioral Finance and Wealth Management*. Jersey: John Willey and Sons, Inc, 2006.
- Rivai, Veitzhal, Rifki Ismal. *Islamic Risk Management for Islamic Bank*. Jakarta: Gramedia Pustaka Utama, 2013.
- Santosa, Paulus Insap. *Merode Penelitian Kuantitatif Pengembangan Hipotesis dan Pengujiannya Menggunakan SmartPLS*. Yogyakarta: Andi, 2018.

- Setiadi, Nugroho J. *Aplikasi Teori Ekonomi dan Pengambilan Keputusan Manajerial dalam Dunia Bisnis*. Depok: Prenadamedia, 2018.
- Singh, Shuchita, Shilpa Bahl. *Behavioral Finance*. Delhi: Vikas, 2015.
- Sugiyono. *Statistika Untuk Penelitian*. Bandung: Alfabeta, 2011.
- Sula, Muhammad Syakir. *Asuransi Syariah*. Jakarta: Gema Insani, 2004.
- Widoatmojo, Sawidjii. *Mencari Kebenaran Objektif Dampak Sistemik Bank Century: Kajian Teoreti dan Empiris*. Jakarta: Kompas Gramedia, 2010.
- Weber, Elke U *et al*. “A Domain-Specific Risk Attitude Scale: measuring Risk Perceptions and Risk Behaviors”, *Journal of Behavioral Decision Making*, 15 (2002).

Jurnal

- Abdeldayem, Marwan Mohamed. “*The Impact of Investors Perception of Risk on Portofolio Management: Evidence from the Kingdom of Bahrain*”, *Journal Finance and Accounting*, Vol. 6 No. 12 (2015).
- Bashir, Taqadus *et al.* “Impact of Demographics and Personality traits on Confidence level: Determinants of Overconfidence (Evidence from Employees and students)”, *Journal of Business and Management* Vol 10 Issue I (May-June 2013).
- Bucciola, Alessandro, Luca Zarri. “Do Personality Traits Influence Investors’ Portfolios?”, *Journal of Behavioral and Experimental Economics*, 68, (2017).
- Copur, Zeynep dan Michael S. Gutter, “Economic, Sociological, and Psychological Factors of the Saving Behavior: Tukey Case”, *Journal of Family and Economic Issues* Vol 40.
- Czerwonka, Monika. “Cultural, Cognitive and Personality Traits in Risk-Taking Behavior: Evidence from Poland and the United States of America”, *Economic Research* Vol 32, No 1, (2019).
- Damayanti, “Literasi Keuangan, Emosi, *Overconfidence*, *Risk Perception*, dan *Risk Taking*”. Disertasi--, Universitas Airlangga, Surabaya).
- Fachrudin, Khaira Rizfia *et al.* “Are Men or Women More Overconfidence in Investment Decision-Making?”. *Advances in Economics, Business and Management Research* (AEBMR), Vol 46 (2017).
- Feodora, Michelle, *et al.*, “Pengaruh *Risk Tolerance* dan *Personality Traits* terhadap Pemilihan Postofolio Investor di Surabaya”, *FINESTA*, Vol 3, No. 2 (2015).
- Hariharan, Govind *et al.* ““Risk Tolerance and Asset Allocation for Investors Nearing Retirement”, *Financial Services Review*, Vol 9, Issue 2 (2000).

- Supramono, Marisa Wandita. “Confirmation Bias, Self Attribution Bias, dan Overconfidence dalam Transaksi Saham”. *Jurnal Keuangan dan Perbankan*, Vol 21 No1 (Januari 2017).
- Trinugroho, Irwan. “Overconfidence and Excessive Trading Behavior: An Experimental Study”. *International Journal of Business and Management*, Vol 6 No 7 (July 2011).
- Utami, Liring Dwi, Kartini. “Faktor Demografis, *Personality Traits* dan *Overconfidence* (Survey terhadap Investor Saham di Yogyakarta)”. *Jurnal Siasat Bisnis* Vol 20 No 2 (2016).
- Zaidi, Farhen B. dan Muhammad Zubair T “*Influence of Investor’s Personality Traits and Demographics on Overconfidence Bias*”, *IJCRB* Vol 4, No 6, (Oktober 2012).

Website

- Indonesia, Bursa Efek. “Indeks Saham Syariah”, dalam idx.co.id diakses 13 Februari 2020.
- , “Produk Syariah”, dalam idx.co.id diakses 03 Desember 2019.
- , “Transaksi Sesuai Syariah”, dalam idx.co.id diakses 13 Februari 2020.
- , “Yuk Nabung Saham”, dalam yuknabungsaham.idx.co.id diakses 13 November 2019.
- Indonesia, Kamus Besar Bahasa. “KBBI Daring”, dalam kbbi.kemendikbud.go.id diakses 04 Desember 2019.
- Indonesia, Kustodian Sentral Efek. “Laporan Kinerja 2016-2019”. dalam ksei.co.id diakses 13 November 2019.