

**KOMODIFIKASI AGAMA
DALAM IKLAN TELEVISI RAMADHAN
(Analisis Semiotika Terhadap Iklan TV Ramayana Edisi Ramadhan 2017)**

TESIS

**Diajukan untuk Memenuhi Sebagian Syarat Memperoleh Gelar Magister
dalam Program Studi Komunikasi dan Penyiaran Islam**



Oleh:

Hidayat Surya Abadi
NIM : F02716158

**PASCASARJANA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
SURABAYA**

2019

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya :

Nama : Hidayat Surya Abadi
NIM : F02716158
Program : Magister (S-2) Komunikasi dan Penyiaran Islam
Isntitusi : Pascasarjana UIN Sunan Ampel Surabaya

Dengan sungguh-sunggu menyatakan bahwa TESIS ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian atau karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 04 Desember 2019

Saya yang menyatakan,



Hidayat Surya Abadi

PERSETUJUAN

Tesis Hidayat Surya Abadi - NIM F02716158 -
telah disetujui
pada tanggal Desember 4 Desember 2019

Oleh

Pembimbing

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Choirul Arif', with a long horizontal line extending to the right.

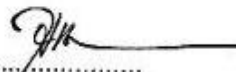
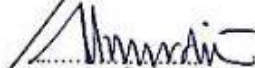
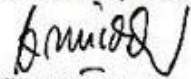
Dr. Moch. Choirul Arif, S.Ag, M.Fil I

PENGESAHAN TIM PENGUJI

Tesis Hidayat Surya Abadi ini telah diuji
pada tanggal 30 Desember 2019

Tim Penguji :

1. Dr. Mochammad Choirul Arif, S. Ag., M.Fil I (Ketua)
2. Dr. Ali Nurdin, S.Ag., M.Si (Penguji)
3. Dr. Hj. Lilik Hamidah, S.Ag., M.Si (penguji)


.....

.....

.....

Surabaya, 06 Januari 2020

Direktur,




Prof. Dr. H. Aswadi, M.Ag.
Nip. 196004121994031001



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Hidayat Surya Abadi
NIM : F02716158
Fakultas/Prodi : Pascasarjana / Komunikasi dan Penyiaran Islam
E-mail address : soeryamuhammad@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :
☐ Skripsi ☒ Tesis ☐ Desertasi ☐ Lain-lain (.....)
yang berjudul :

Komodifikasi Agama Dalam Iklan Televisi

(Analisis Semiotika Terhadap Iklan TV Ramayana Edisi Ramadhan 2017)

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara **fulltext** untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 6 Januari 2020
Penulis

(Hidayat Surya Abadi)

ABSTRAK

Hidayat Surya Abadi, 2019 : **Komodifikasi Agama Dalam Iklan Televisi Ramadhan**. Tesis. Pascasarjana Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya

Tumbuhnya industri pertelevisian di Indonesia, diikuti semakin variatifnya iklan komersial. Dua hal itu berkait dan memberikan keuntungan satu sama lain. Kini, iklan tidak lagi hanya menawarkan produk secara langsung, namun dikemas dalam berbagai cerita, yang bersumber dari cerminan budaya dan komunikasi sosial masyarakat. Dalam perkembangannya, muncul iklan televisi yang dibalut dengan konsep nilai sakral agama.

Dengan menggunakan analisis semiotika Roland Barthes, penelitian ini berusaha mengungkap mitos dan ideologi yang dibangun dalam iklan komersial televisi. Peneliti mencoba menjelaskan hubungan antara penanda, petanda, dan tanda, dalam berbagai teks (*audio visual*), yang membentuk mitos dan konsep bangunan ideologi, hingga melanggengkan praktik komodifikasi agama.

Penelitian ini difokuskan pada iklan televisi Ramadhan milik Ramayana *department store* tahun 2017, berjudul “bahagianya adalah bahagiaku”. Untuk memperkuat data penelitian, dilakukan wawancara dengan pembuat iklan tersebut. Hasil penelitian menunjukkan, konsep semiotika yang bekerja pada proses penanda, petanda, dan tanda, menemukan mitos-mitos untuk melanggengkan sistem ideologi konsumtif dan kapitalisme, membungkus nilai-nilai sakral ajaran agama. Konsep simulacrum, membuat iklan komersial berdurasi 3.15 menit itu, seolah merupakan sebuah kewajaran alamiah, dan masuk akal. Meski realitas yang dibangun dalam iklan tersebut, seringkali ambivalen dengan kehidupan nyata.

Kata kunci : *Semiotika, Iklan Televisi, Komodifikasi Agama*

ABSTRACT

Hidayat Surya Abadi, 2019 : **Religious Commodification on Television Adversitement** Master Thesis, Sunan Ampel State Islamic University Surabaya

The growth of the television industry in Indonesia, followed by the increasingly varied commercial advertisements. Those two things are related and give benefits to each other. Now, advertising no longer only offers products directly, but is packaged in various stories, which are sourced from cultural reflection and social communication. In its development, television advertisements emerged with the concept of the sacred value of religion.

This research uses Roland Barthes's semiotic analysis, to try to uncover the myths and ideologies that were built into television commercial advertisements. Researchers try to explain the relationship between signifier, signified, and signs, in various texts (audio visual), which form myths and ideological building concepts, to perpetuate the practice of religious commodification.

The unit of analysis in this research is a Ramadhan television advertisement, titled "bahagianya adalah bahagiaku", owned by Ramayana department store in 2017. To strengthen the research data, interviews were conducted with the advertisers. The results showed that the concept of semiotics which works in the process of signifier, signified, and signs, found myths to perpetuate a consumptive ideological system and capitalism, wrapped in the sacred values of religion. The concept of simulacrum, makes the entire commercial ad duration 3.15 minutes, as if it is a natural reasonableness, and makes sense. Despite the reality built in the ad, it is often ambivalent to real life.

Keywords : *Semiotics, Television Advertisement, Religious Commodification*

DAFTAR ISI

PERNYATAAN KEASLIAN	iii
LEMBAR PERSETUJUAN.....	iv
PENGESAHAN TIM PENGUJI	v
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	vi
ABSTRAK	vii
KATA PENGANTAR DAN UCAPAN TERIMA KASIH.....	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii

BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah	6
C. Tujuan Penelitian.....	7
D. Manfaat Penelitian	7
E. Sistematika Pembahasan.....	8

BAB II KAJIAN TEORI

A. PerspektifTeoritis	10
1. Kapitalisme dan Agama, Berpisah atau Bersatu	10
a. Kapitalisme	14
b. Agama dan Kapitalisme	16
c. Singgungan Islam dan kapitalisme	22
2. Komodifikasi Agama, Menukar Sakral dengan Profan.....	26
a. Komodifikasi dan Politik Ekonomi Media menurut Vincent Mosco	32
3. Iklan Komersial Sebagai Ruh Industri Media.....	37
4. Mitos dan Ideologi dalam Budaya Konsumerisme	43
a. Mitos dan Ideologi	48
B. Penelitian Terdahulu.....	55

BAB III METODE PENELITIAN

A. Jenis dan Pendekatan Penelitian	64
B. Unit Analisis	64
C. Jenis dan Sumber Data	66
D. Tahap-tahap Penelitian	67
E. Teknik Pengumpulan Data.....	69
F. Teknik Analisis Data	70

BAB IV PENYAJIAN DATA

A. Profil Ramayana dan Pembuat Iklan Ramayana.....	75
B. Profil Iklan	77
C. Sinopsis Iklan.....	81
D. Deskripsi Konten Iklan Ramayana	84
1. Identifikasi Komodifikasi Agama	84
2. Bangunan Ideologi Melalui Pemaknaan Mitos.....	90

BAB V ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN

A. Proses Penandaan yang Menciptakan Mitos pada Teks Iklan Ramayana	98
1. Lebaran harus memakai pakaian baru	100
2. Membahagiakan orang tua harus dilakukan dengan tulus ikhlas...	104
3. Ramayana adalah <i>mall</i> lengkap dan murah untuk belanja kebutuhan sehari-hari	108
4. Ramayana adalah mall dengan koleksi baju lebaran lengkap, murah, dan banyak diskon	110
5. Keluarga baik adalah yang melaksanakan ajaran agama setiap hari (khususnya Ramadhan).....	112
6. Pendidikan agama kepada anak harus dimulai sejak dini.....	115
7. Belanja adalah hal yang menyenangkan dan seolah membuat hilang beban hidup	117
8. Membahagiakan orang tua, tidak harus kaya dan berkecukupan...	119

PENDAHULUAN

Pasca orde baru, perkembangan media massa semakin tak terkendali. Begitu pula dengan kemasan dan konten media yang beragam serta jauh dari fungsi media sebagai alat untuk mendidik masyarakat. Media massa terlihat seperti mesin uang daripada fungsi idealnya sebagai kontrol sosial. Dalam konteks inilah, keberadaan iklan menjadi sangat penting, sebab itu yang menjadi diantara “ruh”, keberlangsungan perusahaan media massa.

Konsep keberlangsungan “hidup” perusahaan media, tentunya serta merta mengusung pola kapitalisme dalam tindakannya. Alhasil, program acara yang ditayangkan-pun, diantara salah satu muaranya harus berujung pada penghasilan keuntungan yang berlipat (*profit oriented*). Ironisnya, dengan semakin banyaknya perusahaan media yang menjadi pesaing, maka tak ayal muara *profit* dalam media massa menjadi yang utama, sehingga mengesampingkan muara-muara lain yang berpangkal pada kontrol sosial, moral, dan pendidikan. Sesuatu yang menjadi *trend* di masyarakat, akhirnya ditangkap media massa sebagai peluang untuk mendapatkan keuntungan sebanyak-banyaknya. Tak terkecuali agama.

[illegible]

Pada tahun 2015 misalnya, pada periode dua minggu sebelum Ramadhan (4-17 Juni), total belanja iklan di 13 stasiun televisi nasional mencapai Rp 3,03 triliun. Sedangkan saat Ramadhan berlangsung (18 Juni – 16 Juli), belanja iklan menembus level Rp 7,039 triliun. Data ini merupakan hasil survei dari Adstensity, *platform* riset digital milik PT Sigi Kaca Pariwara.¹

¹ <http://marketeers.com/ini-merek-yang-royal-beriklan-selama-ramadhan/> (diakses 30 Januari 2019, 10.00 wib)

Sebagai pendukung, data belanja iklan di tahun 2016 juga menunjukkan tren meningkat. Jumlah belanja iklan sebelum dan saat Ramadhan, bisa naik hingga 100 persen lebih. Iklan rokok Djarum misalnya. Sebelum Ramadhan, angka belanja iklan hanya Rp 109, 15 miliar, dan naik menjadi Rp 318, 84 miliar saat Ramadhan. Hal yang sama juga terjadi pada provider seluler axis, dari angka Rp 8,42 miliar, menjadi Rp 64,71 miliar.³

Mayoritas, iklan Ramadhan yang dibuat pada dua tahun itu, menggunakan simbol Islam, sebagai daya tarik produk. Pada periode Ramadhan 2016, iklan rokok Djarum dibuat bertemakan “prasangka” dengan *tagline* “saatnya hilangkan prasangka, lihat kebaikan dengan hati terbuka”.⁴ Dengan berbagai *spot* peristiwa, adegan keseluruhan iklan ini menggambarkan pola interaksi kerukunan dan tolong menolong, yang *ending*-nya adegan kerja bakti di masjid. Hal serupa bisa dilihat dalam iklan Frisian flag edisi Ramadhan tahun 2015.⁵ Dalam dialog antara ibu dan anak menjelang berbuka puasa, opini pemirsa digiring untuk menggunakan susu kental manis Frisian flag saat berbuka. Sebab selain manis, produk ini diklaim menyehatkan. Maka seolah-olah, berbuka menggunakan produk yang manis dan sehat itu, sudah termasuk memenuhi anjuran Nabi untuk berbuka dengan

⁵ <https://www.youtube.com/watch?v=g-Qq6GHov9U> (iklan Frisian flag edisi Ramadhan 2015, diakses 31 Januari 2019, 09.30 wib)

yang manis. Apalagi ada *backsound* narasi iklan yang menyebutkan “Frisian flag penolong ibu saat Ramadhan”.

Berdasar contoh dua iklan di atas, nampak bahwa nilai-nilai agama diolah sedemikian rupa, agar menjadi daya tarik penjualan produk. Disinilah indikasi komodifikasi agama dalam iklan televisi, sudah digunakan dalam berbagai iklan, terutama saat Ramadhan. Alhasil, umat Islam benar-benar dianggap sebagai “pasar media” yang potensial. Konsep umat sebagai komunitas religius perlahan mulai bergeser menjadi konsep “pasar” sebagai kolektifitas pembeli. Potensi umat Islam sebagai pasar yang menjanjikan, benar-benar dimanfaatkan oleh pelbagai kalangan pebisnis untuk menjual apapun barang-barang konsumsi yang bisa dilekatkan pada momen keagamaan. Industri kuliner, butik, kosmetik, penerbitan dan media, bersaing memikat pasar Islam yang demikian besar.

Ramadhan bisa dijadikan kesempatan untuk meningkatkan *brand awareness*, mendapatkan konsumen baru, dan tentunya memperoleh keuntungan yang lebih banyak. Hal itu dipahami sangat baik oleh kalangan pebisnis atau produsen apapun, dengan melihat perubahan perilaku konsumen di bulan suci tersebut. Tak heran, jika mereka rela mengeluarkan belanja iklan besar selama bulan Ramadhan, tentu saja dengan kemasan yang bernuansa Ramadhan. Berdasar survey yang dirilis *think ramadhan with google 2018* ⁶, ada 9 kecenderungan perubahan perilaku masyarakat, khususnya Muslim, saat memasuki bulan Ramadhan. dari 9 item itu, terdapat dua poin yang

⁶ <https://www.niagahoster.co.id/blog/perilaku-konsumen-di-bulan-ramadhan/> (diakses 30 Januari 2019, pukul 11.00 wib)

Selain itu, dalam momen hari-hari besar seperti Ramadhan, pelbagai acara digelar untuk membidik konsumen muslim, pada bulan Ramadhan, hampir semua stasiun TV terlihat memanjakan acara bernuansa Islami. Apakah ini fenomena “Islamisasi Televisi”? ataukah semakin menunjukkan bahwa komersialisasi dan komodifikasi acara bernuansa keagamaan adalah fenomena yang semakin niscaya di abad 21 ini?⁷

Fenomena tersebut diperparah dengan minimnya konsep literasi media dalam masyarakat, khususnya umat Islam. Berbagai macam media komunikasi dari model lama hingga media baru seharusnya bisa menuntut khalayak untuk cerdas melakukan literasi. Sebab, semakin kompleks keunggulan suatu media, maka semakin banyak yang seharusnya kita perhatikan. Kemampuan literasi kini menjadi mutlak dilakukan, agar terhindar dari maksud-maksud tersembunyi, yang alih-alih bisa membawa dampak positif, bahkan ternyata efek negatif yang kita dapatkan dari media komunikasi yang ada, baik itu cetak, elektronik, radio, atau online.

Dalam kajian dakwah, hal tersebut menjadi problem serius, sebab agama lambat laun tidak lagi dianggap sebagai acuan moral dalam pola interaksi dengan Tuhan, antar manusia maupun alam semesta, namun hanya sebagai

⁷ Idi Subandy Ibrahim, *Budaya Populer Sebagai Komunikasi*, Jalasutra, Yogyakarta, 2011, hal 168

2. Manfaat Praktis

Manfaat praktis yaitu manfaat penelitian dalam menganalisis pesan dalam iklan bertemakan agama, agar tidak salah dalam memahami nilai-nilai agama. Sehingga penelitian ini diharapkan bisa bermanfaat bagi :

1. Pemirsa televisi, agar bisa kritis dalam menyikapi iklan komersil yang ditayangkan selama Ramadan (literasi media).
2. Mengedukasi masyarakat, agar lebih selektif memilih produk sesuai kebutuhannya. Tidak terpegaruh iklan komersil bertema agama.

E. Sistematika Pembahasan

Berikut sistematika pembahasan penelitian yang berjudul “Komodifikasi Agama dalam Iklan Televisi (analisis semiotik terhadap iklan tv ramayana edisi ramadhan tahun 2017, berjudul “bahagiamu adalah bahagiaku”

BAB I : PENDAHULUAN

Pada bab pertama dari penelitian ini yang mengantarkan pembaca untuk dapat menjawab pertanyaan apa yang diteliti, untuk apa dan mengapa penelitian ini dilakukan. Maka dari itu di dalam bab pendahuluan terdapat latar belakang, rumusan masalah, tujuan penelitian, manfaat penelitian, kajian hasil penelitian terdahulu, definisi konsep, kerangka pikir penelitian, metode penelitian dan sistematika pembahasan.

BAB II : KAJIAN TEORETIS

Pada bab ini terdiri dari dua sub bab yaitu kajian pustaka dan kajian teori. Kajian pustaka berisi pembahasan tentang karya tulis para ahli yang

Bab ini mengetengahkan metode dan penjelasan, bagaimana penelitian dilakukan melalui analisis semiotic Roland Barthes.

Pada bab ini berisi tentang data-data yang berhasil dikumpulkan oleh peneliti. Adapun bagian-bagiannya berisi : deskripsi subyek penelitian dan deskripsi data penelitian.

Pada bab ini terdiri dari dua sub bab, yang pertama mengupas tentang temuan penelitian dan yang kedua berisi tentang konfirmasi temuan dengan teori.

Penutup berupa kesimpulan data dan rekomendasi penelitian. Menyajikan inti dari hasil penelitian yang telah dilakukan dan mengungkapkan saran-saran tentang beberapa rekomendasi untuk dilakukan apa penelitian selanjutnya.

Perspektif tentang agama selanjutnya bisa dilihat dalam kajian sosiologis. Meski ada banyak analisis mengenai hal ini, namun penulis akan menyampaikan apa yang dinyatakan oleh Emile Durkheim, sosiolog modern asal Prancis.

Durkheim menawarkan cara yang rasional dalam mengkaji agama, dengan menjelaskan bagaimana agama muncul, mengapa manusia beragama, fungsi agama dan sebagainya. Berbeda dari perspektif Karl Marx, Durkheim memandang agama sebagai sesuatu yang bukan hanya ilusi manusia yang abstrak tetapi agama merupakan produk manusia yang dapat dikaji secara empiris. Dalam bukunya “*The Elementary Forms of Religious*” Durkheim memberikan suatu analisa terperinci mengenai kepercayaan-kepercayaan dan

[illegible]

sifat kehidupan keagamaan dengan baik. Selain dari itu agama memainkan peranan untuk menunjukkan sifat kehidupan yang teratur.⁵

Meski terlihat longgar dan sangat “bijaksana”, konteks sakral dan profan yang dijelaskan Durkheim dalam memahami agama, sepertinya perlu dikritisi. Dikotomi dua hal ini, menjadikan agama tidak bisa totalitas diterapkan dalam berbagai bidang kehidupan manusia. Tentang sakral dan profan ini akan dibahas dalam sub bab tersendiri selanjutnya. Namun yang perlu digarisbawahi adalah, analisis Durkheim terkait dikotomi itu, menjadi salah satu cikal bakal terbentuknya sekularisme.

Dalam dunia yang semakin modern dan berkembang, sekularisme ini terus tumbuh melingkup berbagai aspek kehidupan individu, masyarakat, negara, hingga mengglobal. Abdurrahman Wahid, atau Gus Dur melihat fenomena sekularisme ini terjadi di banyak negara berkembang, hingga memengaruhi pembangunan yang berdiri di atas kemajuan ekonomi di negara tersebut. Ada semacam ketakutan tersendiri, jika agama sampai mencampuri urusan politik negara.

Banyak bukti yang menunjukkan besarnya hambatan dalam proses pembangunan, yang diakibatkan kesalahpahaman sangat besar antara pihak penanggung jawab ideologi negara dan pimpinan-pimpinan gerakan keagamaan di kalangan negara berkembang. Hal itu menjadikan kehidupan politik sangat labil, sehingga energi begitu besar hanya dihabiskan untuk membatasi meluasnya pengaruh gerakan keagamaan yang dianggap menjadi musuh potensial bagi

⁵ opcit, hal 3

Perkembangan globalisasi semakin menegaskan jika sekularisme menjadi ideologi utama kapitalisme. Berbagai macam cara dilakukan, demi memperoleh keuntungan pribadi maupun kelompoknya. Baik dalam perpolitikan, maupun aspek ekonomi pasar bebas. Namun seiring perkembangan sosio kultural masyarakat, aspek represif dengan determinasi fisik, untuk “berkuasa” sudah mulai ditinggalkan. Berganti dengan cara yang lebih “halus”, termasuk dengan upaya “penjinakan” seperti diuraikan Gus Dur. Determinasi kapitalisme menggunakan cara yang “halus”, diharapkan bisa membuatnya lebih diterima, meski dalam konsep agama yang menentangnya.

Kapitalisme berasal dari asal kata “kapital” yaitu berarti modal, yang diartikan sebagai alat Produksi semisal tanah dan uang. Sedangkan kata “isme” berarti sistem kepercayaan berdasarkan politik.⁷ Dengan demikian, secara etimologi, kapitalisme diartikan sitem ekonomi politik yang cenderung ke arah pengumpulan kekayaan atau modal secara individu. Dengan kata lain kapitalisme

⁷ <https://kbbi.web.id> - diakses 4 Februari 2019 pukul 20.00 wib

Dari berbagai pandangan dan definisi, bisa ditarik kesimpulan bahwa kapitalisme adalah sebuah sistem ekonomi politik, yang polanya terus berkembang. Sebagai sistem ekonomi, kapitalisme meniscayakan aktivitas ekonomi, mulai produksi, distribusi, dan konsumsi. Dapat pula dinyatakan, bahwa sistem ekonomi adalah seperangkat kesepakatan dimana masyarakat menentukan, meliputi: apa yang diproduksi, kedua bagaimana memproduksinya (institusi-instrumen yang digunakan, serta pola alokasi sumber daya), dan ketiga bagaimana kepemilikan pribadi diberlakukan dan distribusi menyangkutnya.¹¹

Sebagaimana diatas telah disebutkan, pemaknaan agama dalam konteks sosiologi menurut Emil Durkheim, meniscayakan adanya sesuatu yang sakral dan

¹⁰ Iggi Haruman Achsin, *Menuju Kapitalisme Religius?*, Bulletin of Monetary Economics, and Banking, hal 2-3, diakses 3-02-2019 di <https://www.bmeb-bi.org/index.php/BEMP/article/view/189>

profan. Anggapan ini kemudian memunculkan dikotomi yang terangkum dalam paham sekuler. Dalam pandangan yang lebih “ekstrem”, sekularisme adalah “akidah” dari kapitalisme, meniscayakan perpisahan agama dengan kehidupan. Sekularisme seolah memberi ruang kebebasan mutlak pada manusia berhak membuat peraturan hidupnya sendiri. Ideologi ini termasuk meniscayakan pemeliharaan dan kebebasan manusia untuk menentukan hak milik, dan kebebasan pribadinya. Adanya kebebasan hak milik inilah, dihasilkan sistem ekonomi kapitalisme, sebagai hal yang paling menonjol dalam paham sekularisme.

Sekularisme dan kapitalisme dianggap sebagai kompromi (jalan tengah), antara pemuka agama yang menghendaki segala sesuatunya harus tunduk kepada mereka --dengan mengatasnamakan agama-- dengan para filosof dan cendekiawan yang mengingkari agama serta dominasi para pemuka agama. Jadi, ide sekularisme ini sama sekali tidak mengingkari adanya agama, akan tetapi juga tidak memberikan peran dalam pengaturan kehidupan. Sekularisme pada hakekatnya merupakan pengakuan secara tidak langsung akan adanya agama. Mereka mengakui adanya Pencipta alam semesta, manusia, dan kehidupan, serta mengakui adanya Hari Kebangkitan. Sebab, semua itu adalah dasar pokok agama, ditinjau dari keberadaan suatu agama. Tapi ketika ditetapkan bahwa agama harus dipisahkan dari kehidupan, maka pengakuan itu akhirnya nampak hanya sekadar formalitas belaka. Sebab walaupun eksistensi agama diakui,

modern adalah memperoleh kekayaan sebanyak-banyaknya dikombinasikan dengan menghindari secara ketat terhadap pemakaian untuk bermewah-mewah.¹⁵

yang menentang adanya kekayaan yang berlebih-lebihan dan orang-orang yang hidup bermewah-mewah.

....وَاتَّبَعَ الَّذِينَ ظَلَمُوا مَا أُتْرِفُوا فِيهِ وَكَانُوا مُجْرِمِينَ

“.....orang-orang yang lalim hanya mementingkan kehidupan mereka yang mewah, dan merekalah orang-orang yang berdosa”
(QS. 11: 116).²²

حَتَّىٰ إِذَا أَخَذْنَا مُتْرَفِيهِم بِالْعَذَابِ إِذَا هُمْ يَجْرُونَ

“Hingga apabila Kami turunkan siksa kepada orang-orang yang hidup bermewah-mewahan di antara mereka, dengan serta merta mereka pun berteriak meminta pertolongan” (QS. 23: 64).²³

Islam tidak menentang orang kaya asalkan dia dapat menguasai dirinya. Islam menjelaskan bahwa kekayaan itu tidak dicari untuk sekedar dikumpulkan tetapi dicari untuk berbakti kepada Allah dan untuk melaksanakan perbuatan yang baik, yang bermanfaat dan penuh kasih sayang. Dalam pola ekonomi kapitalis dikenal adanya prinsip-prinsip kebebasan individu tanpa batas, adanya kelas-kelas dan eksploitasi kaum proletar yang berlebih, serta adanya pasar bebas. Namun dalam konteks ini, Islam mempunyai pola ekonomi yang berbeda dengan pola ekonomi kapitalis.

Dalam hal ini ada dua karakteristik ekonomi Islam yang harus dipahami, yaitu: pertama, semua harta, baik benda maupun alat produksi adalah milik (kepunyaan) Allah. Hal itu bermakna bahwa, pemilik harta yang sesungguhnya adalah Allah swt sementara manusia hanya memiliki hak untuk men-*tasharruf*-kan (memanfaatkan) harta itu. Kedua, manusia adalah khalifah atas harta

²² Ibid

²³ Ibid

Terkait hubungannya dengan kapitalisme, sebenarnya ada cita-cita luhur menggabungkan sistem ekonomi itu dengan prinsip Islam. Diantaranya dengan

²⁵ Choirul Huda, *Ekonomi Islam dan Kapitalisme*, jurnal Economica UIN Walisongo, Vol VII/Edisi 1/Mei 2016, hal 46

Sejalan dengan proses perkembangan dasar pada ilmu pengetahuan dan sosiologi masyarakat itu, terjadilah dua peristiwa budaya, yakni sekularisasi dan fragmentasi. Pada hakikatnya sekularisasi menginginkan adanya perbedaan tajam antara agama dan ilmu pengetahuan, sehingga memandang ilmu

[illegible]

pluralisme dalam masyarakat modern.³¹ Kondisi ini mengakibatkan adanya gejala pemenuhan cara beragama masyarakat modern, yang bertumpu pada ibadah ritual yang bersifat sangat individualistik. Agama kehilangan fungsi kontrol atau perannya dalam masalah sosial kemasyarakatan. Disini terlihat bahwa dalam arus globalisasi di masyarakat modern, agama mengalami reduksi. Dari tatanan kehidupan yang bersifat kompleks, menjadi sangat opsional, dengan hanya menjadi pemenuhan “dahaga spiritualitas” sejenak.

Kecenderungan privatisasi agama tersebut merupakan persoalan serius terhadap kedudukan agama sebagai institusi religius. Apalagi konstruksi budaya global yang erat dengan ekspansi kepentingan kapitalisme, secara bersamaan telah mengaburkan peran institusi religius. Agama bukan lagi didudukkan sebagai sistem nilai yang memberikan basis pengetahuan dalam proses evaluasi dan praktek kehidupan seseorang, melainkan sebagai faktor penentu dalam pembentukan identitas diri. Sederhananya, globalisasi melahirkan ideologi yang menjadi dasar dari pembentukan, pelestarian dan perubahan masyarakat yang bertumpu pada proses identifikasi diri, dan atau pembentukan perbedaan (*diferensiasi*) diantara orang-orang.

Identitas diri menjadi sesuatu yang penting bagi masyarakat modern. Itulah yang dimaksudkan oleh Heller yang dikutip oleh Andy Bennet bahwa sesungguhnya modernitas membuat kehidupan kita sehari-hari menjauh dari

31 Peter F Beyer, *Privatization and the Public Influence of Religion in Global Society* dalam Mike Featherstone (ed.), *Global Culture: Nationalism, Globalization and Modernity*, London: SAGE Publications, 1997, hal 373

a. Komodifikasi dan Politik Ekonomi Media menurut Vincent Mosco

“..Commodification, or the development of exchange value and of markets, has been a process that has been a part of societies for a long time, even predating capitalism.....Commodification emerges as a leading entry

[illegible]

point in the 17th and 18th centuries in Europe as capitalism, starting with commercial agriculture and then commercial industries, emerges as a major organizing social force..”³⁷

membuat program semenarik mungkin dan kemudian khalayak yang tertarik tersebut dikirimkan kepada para pengiklan. Komodifikasi terakhir adalah komodifikasi Pekerja (*Labour*). Pekerja merupakan penggerak kegiatan produksi. Bukan hanya produksi sebenarnya, tapi juga distribusi. Pemanfaatan tenaga dan pikiran mereka secara optimal dengan cara mengkonstruksi pikiran mereka tentang bagaimana menyenangkannya jika bekerja dalam sebuah institusi media massa, walaupun dengan upah yang tak seharusnya

Komodifikasi mengacu pada proses mengubah nilai guna menjadi nilai tukar, mengubah produk yang nilainya ditentukan oleh kemampuan mereka untuk memenuhi individu dan kebutuhan sosial ke dalam produk yang nilainya ditentukan oleh harga pasar mereka.⁴⁰ Komodifikasi menghilangkan produk dari konteks sosial yang lebih bermakna menjadi sesuatu yang lebih bermanfaat dalam segi bisnis dan ideologi nilai “pasar bebas”. Keberadaan komodifikasi sebagai kegiatan produksi dan distribusi komoditas yang lebih mempertimbangkan daya tarik, agar bisa dipuja orang sebanyak-banyaknya.⁴¹

Komodifikasi biasa diartikan sebagai kegiatan pengelola media dalam memperlakukan pesan sebagai komoditas yang bisa menyenangkan khalayak, mengundang para pemasang pengiklan, dan memperpanjang bisnis media.⁴² Dengan kata lain informasi yang ditayangkan oleh media massa bukan semata-mata diberikan sebagai informasi murni namun dipertukarkan dengan

⁴⁰ Vincent Mosco, *The Political Economy of Communication*. Sage Publication, London. 2009, hal 132

⁴¹ Syaiful Halim, *Post komodifikasi Media*. Yogyakarta : Jalasutra, 2013, hal 46-47

⁴² Ibid, hal 50

“*knowledge society*” atau masyarakat pengetahuan, yang di dalamnya merujuk pada perubahan watak budaya yang mayoritas dipengaruhi oleh media teknologi informasi dan komunikasi ini.⁴⁵

yang tersisa. Sementara majalah yang mencapai 162 judul, turun menjadi 96 judul saja. Dari data itu, bisa diartikan bahwa seiring turunnya jumlah pengiklan, turun pula pendapatan media bersangkutan, hingga akhirnya media yang terus menerus minim perolehan iklannya, akan tutup dengan sendirinya.

Iklan menjadi penghasil dominan, yang menjadi “nafas” kelangsungan hidup media massa. Dalam perkembangan media di Indonesia, televisi memang menunjukkan tren pertumbuhan yang positif hingga saat ini, dibanding media massa konvensional lain, seperti media cetak dan radio.

Pada tahun-tahun terakhir dekade 1980-an, Indonesia tampak sebagai Negara yang sudah matang untuk ditanami stasiun televisi swasta. Popularitas TVRI di mata masyarakat kelas menengah kota sudah semakin turun. Di sisi lain, di luar perkembangan dalam dunia media dan pertelevisian tersebut, Indonesia pada dasarnya sedang menjalani sebuah proses perkembangan yang semakin membuka diri bagi ekonomi pasar global. Dalam proses itu, kebijakan untuk menghadirkan televisi swasta adalah sebuah pilihan yang tampak masuk akal.⁴⁸

Alhasil, pada 1987 muncullah televisi swasta di Indonesia, yang bersiaran nasional, yakni RCTI. Disusul kemudian pada 1990, SCTV yang berkantor pusat di Surabaya. Kemudian pasca lengsernya Soeharto, atau memasuki awal era reformasi, muncul sejumlah TV swasta lainnya, pada 1999. Antara lain TransTV, Global TV, juga Metro TV dan beberapa TV swasta lain yang bersiaran lokal.

48 Ade Armando, *Televisi Indonesia Di Bawah Kapitalisme Global*, PT Kompas Media Nusantara, Jakarta, 2016, hal 141

media nasional. Banyak surat kabar regional mengurangi oplah 20-30 persen, menurut data SPS. Ignatius khawatir masalah bisa memburuk jika anggaran iklan masih dihemat oleh perusahaan pengiklan sampai tahun depan. Media yang sirkulasi dan cakupan pembacanya rendah, ditambah tak punya skenario konvergensi media, dikhawatirkan akan mengikuti jejak Sinar Harapan dan biro daerah Koran Sindo.⁵³

kebutuhan beribadah bagi seseorang, sesuai dengan agama dan kepercayaannya. Senada dengan Virginia, Callista Roy yang juga menyatakan manusia sebagai individu dapat meningkatkan kesehatannya dengan mempertahankan perilaku yang adaptif dan mengubah perilaku yang tidak adaptif. Sebagai makhluk biopsikososial, manusia selalu berinteraksi dengan lingkungannya. Untuk mencapai suatu posisi seimbang / homeostasis, manusia harus bisa beradaptasi dengan perubahan yang terjadi.

Dengan demikian individu sebagai makhluk biopsiko-sosiospiritual merupakan satu kesatuan yang utuh, memiliki mekanisme koping (pertahanan diri) untuk beradaptasi dengan perubahan lingkungan yang terjadi melalui interaksi yang dilakukan terhadap perubahan lingkungan tersebut.

Satu keniscayaan bagi manusia, untuk memenuhi berbagai kebutuhan dasarnya, dengan konsumsi. Dalam pemenuhan kebutuhannya, pola konsumsi individu tentu berbeda, tergantung pada banyak hal, seperti kondisi fisik, psikologis, sosiologis, dan spiritualnya. Namun dalam kompleksitas perkembangan teknologi dan globalisasi, “asupan” konsumsi individu terus meningkat sesuai dengan hasrat atau keinginan dalam hidupnya. Hal itu menjadi sebuah kewajaran, selama individu bersangkutan bisa menerapkan fungsi keseimbangan, dalam porsi kebutuhan dasarnya.

Globalisasi sesungguhnya telah melahirkan sejenis ideologi yang menjadi dasar dari pembentukan, pelestarian dan perubahan masyarakat yang bertumpu pada proses identifikasi diri dan pembentukan perbedaan diantara orang-orang.

Kekuatan yang paling berpengaruh dalam masyarakat global adalah kapitalisme. Ia tidak hanya mampu menata tatanan global tetapi mengubah tatanan masyarakat yang bertumpu pada perbedaan-perbedaan, yang mengarah pada pembentukan status dengan simbol-simbol modernitas. Kekuatan kapitalisme ini telah mendudukkan pasar sebagai kekuatan penting yang dijalankan dengan proses integrasi dan pengembangan pasar, yang berdasar pada prinsip-prinsip ekonomi. Hal ini membuat keniscayaan terhadap pola konsumsi masyarakat yang semakin meningkat.

[illegible]

Iklan sebagai bagian dari industri kebudayaan, memainkan peran untuk mengkonstruksi makna dengan memasukkan nilai pada suatu produk. Iklan mengatur, mengorganisir, dan mengendalikan makna ke dalam tanda-tanda yang dapat dimasukkan ke dalam produk. Dengan cara ini, iklan merupakan sistem

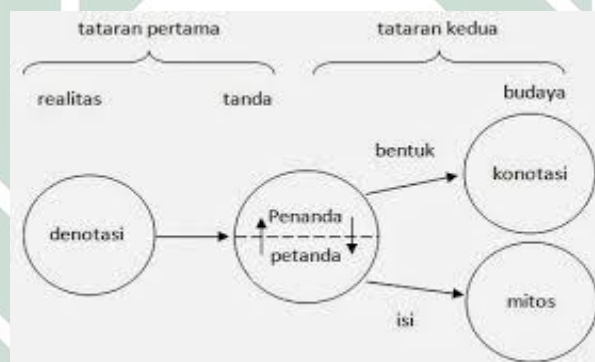
⁶² Louis Althusser, 2008. *Tentang Ideologi: Strukturalisme Marxis, Psikoanalisis, Cultural Studies*. Diterjemahkan oleh Olsy Vinoli Arnof, Jalasutra, Yogyakarta, 2008, hal 48

produksi tanda komoditas (produk) yang dirancang untuk memberikan nilai dengan melakukan diferensiasi makna, yang sesuai dengan masing-masing produk. Misalnya, selain nilai fungsional (manfaat) dari suatu produk, juga disertakan dengan nilai simbolik, antara lain kekayaan, keluarga, dan kecantikan.⁶³

maka tanda tersebut akan menjadi penanda baru yang kemudian memiliki petanda kedua dan membentuk tanda baru.⁶⁵



Gambar 2.3. Konsep mitos / mitologi dalam semiotika Barthes⁶⁶



Gambar 2.4. Konsep mitos / mitologi dalam semiotika Barthes⁶⁷

Berhubungan dengan isi pesan atau fenomena yang ada, tanda bekerja melalui mitos (*myth*). Mitos adalah bagaimana kebudayaan menjelaskan atau memahami beberapa aspek tentang realitas atau gejala alam. Mitos merupakan produk kelas sosial, mengenai hidup dan mati, manusia dan dewa, dan sebagainya. Sedangkan

⁶⁵ Barthes, *Membedah Mitos Budaya Massa*, hal 298 - 303

⁶⁶ Ibid, hal 303

⁶⁷ Alex Sobur, *Semiotika Komunikasi*. PT. Remaja Rosdakarya, Bandung, 2003 hal 69

sebuah pasar, *hypermarket* atau *mall* tidak lagi sekedar berfungsi sebagai arena transaksi, tetapi juga sebagai tempat akulturasi, tempat belajar, tempat mencari nilai-nilai, tempat membangun citra diri, merumuskan eksistensi diri, mencari ketenangan, menghilangkan stress, mencari kesenangan, kegairahan, kegembiraan, tempat upacara ritual abad ke-21.⁷⁰

menganalogikannya dengan istilah “*cogito ergo sum*” nya, Rene Descartes. Kasus *hypermarket* memberi identitas pada masyarakat dan kehidupan sosial, akan adanya ideologi konsumerisme.

B. Penelitian Terdahulu

Dalam penelitian ini dikaji hasil-hasil penelitian baik berupa tesis, disertasi, maupun artikel yang dikategorikan dalam penelitian dengan objek yang sama, penelitian dengan teori sejenis, dan penelitian yang terkait dengan rumusan masalah untuk mengetahui keterkaitannya maupun perbedaannya dengan penelitian ini. Dengan keterbatasan yang ada, penulis belum menemukan tesis maupun disertasi yang membahas persoalan komodifikasi di UIN Sunan Ampel Surabaya, maka dalam hal ini, penulis searching untuk mencari tesis, disertasi, maupun artikel jurnal yang sesuai dengan tema yang diangkat.

Beberapa tesis maupun disertasi yang dikaji antara lain disertasi Desak Putu Eka Pratiwi “Iklan Komersial Pada Media Elektronik: Gaya Bahasa, Makna, Dan Ideologi”.⁷² Dalam penelitian ini, dikaji bahasa sebuah iklan, yang kompleks. sangat kaya, baik gaya maupun pilihan katanya. Penelitian ini bertujuan untuk: (a) menjelaskan gaya bahasa iklan komersial pada media elektronik; (b) mengungkap makna yang terkandung dalam iklan komersial pada media elektronik; dan (c) menjelaskan ideologi di balik iklan komersial pada media elektronik. Ada 20 jenis

⁷² Desak Putu Eka Pratiwi, *Iklan Komersial Pada Media Elektronik: Gaya Bahasa, Makna, Dan Ideologi*, Disertasi, Program Pasca Sarjana Universitas Udayana, Denpasar, 2015

iklan komersial yang digunakan dalam penelitian ini. Seluruh data diambil dari beberapa stasiun TV swasta.

Data penelitian dianalisis dengan metode kualitatif menggunakan teori-teori linguistik. Pertama, jenis-jenis gaya bahasa dianalisis dengan teori gaya bahasa yang dikembangkan oleh Gorys Keraf. Kedua, analisis makna yang dimulai dengan menelaah jenis tindak tutur dengan menggunakan teori pragmatik yang dikembangkan oleh Yule. Penelitian dilanjutkan dengan menelaah makna tanda verbal dan nonverbal dengan menggunakan teori semantik yang dikembangkan oleh Palmer dan teori semiotik dari Roland Barthes. Analisis ideologi menggunakan teori ideologi dari Storey.

Hasil penelitian menunjukkan, berdasarkan pilihan kata, iklan makanan dan minuman pada umumnya menggunakan gaya bahasa percakapan. Berdasarkan nada, iklan tersebut menggunakan gaya bahasa sederhana dan berdasarkan struktur kalimat, iklan tersebut menggunakan gaya bahasa klimaks. Dikaji dari maksim percakapan, sebagian besar iklan itu melakukan pelanggaran maksim, yaitu maksim, kualitas, cara berbicara, relevansi, dan kuantitas. Ditelaah dari sudut pandang makna, hasil penelitian ini menunjukkan bahwa baik tanda verbal maupun nonverbal pada iklan TV mengandung makna konotatif. Sementara itu, dikaji dari ideology, iklan komersial dilatarbelakangi ideologi kapitalisme.

Penelitian terdahulu kedua yakni yang pernah dilakukan Suryanto, yakni “Iklan dan Komodifikasi Agama”.⁷³ Kajian ini bertujuan mengidentifikasi variasi strategi pemasaran yang dilakukan oleh operator Esia (dengan branded of HP Esia Hidayah) dan Telkom (dengan *branded* of HP Flexi Muslim). Variasi strategi pemasaran tersebut secara sosiologis diasumsikan bukan hanya mengembangkan struktur interaksi dan jejaring pemasaran yang berbeda, tetapi juga mengedepankan simbol dan nilai-nilai keagamaan yang berlainan.

Metode kajian yang dikembangkan menggunakan model analisis tiga level yang dibangun Norman Fairclough yang mencakup: teks, praktik diskursif dan praktik sosio-kultural. Kajian ini juga melakukan wawancara terhadap sejumlah narasumber yang terkait dengan eksistensi dan perkembangan tiga level tersebut.

Hasil kajian menunjukkan bahwa strategi produsen operator seluler dalam memasarkan barang dagangannya melalui iklan masing-masing dilakukan dengan dua pendekatan. Esia Hidayah menggunakan pendekatan islami tetapi *ngepop* sekaligus menggunakan pendekatan kharismatik ulama, sedangkan Flexi Muslim menggunakan pendekatan *ngepop* tetapi islami sekaligus berjiwa muda (*gaul*). Konstruksi sosial yang dibangun pada kedua iklan tersebut cenderung menampilkan nuansa islam moderat. Hal ini antara lain tercermin pada pemakaian simbol, gambar dan teks lisan (*spoken interactive*) yang terdapat dalam teks iklan. Kedua iklan tersebut

⁷³ Suryanto, *Iklan Dan Komodifikasi Agama*, Tesis, Universitas Gadjah Mada, Yogyakarta, 2011

Penelitian ini dilakukan dengan tujuan untuk melakukan eksplorasi tentang makna dan karakteristik agama yang dikonstruksi dalam SMS Tauhiid sebagai agama yang termediatisasi. Untuk mencapai tujuan-tujuan tersebut, penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif berparadigma kritis dengan menggunakan metode studi kasus intrinsik. Analisis teks juga diaplikasikan pada teks-teks yang merupakan konten SMS Tauhiid namun tetap dalam kerangka kasus yang bersifat khas dan tidak bermaksud melakukan generalisasi atas realitas dengan fenomena yang serupa.

Berdasarkan eksplorasi yang dilakukan, diperoleh beberapa temuan penting, yakni; pertama, adopsi terhadap logika media yang dilakukan oleh pihak SMS Tauhiid terutama pada keterbatasan jumlah karakter telah berakibat pada simplifikasi makna agama sebagai *self-help*. Kedua, institusionalisasi SMS Tauhiid sebagai langkah internalisasi logika media berujung pada banalisasi tausiah sebagai praktik agama yang diindikasikan melalui percampuran konten agama dan nonagama; dan ketiga, dominasi logika media dalam SMS Tauhiid telah menyebabkan terjadinya komersialisasi dan komodifikasi agama.

Komersialisasi ditandai keterlibatan SMS Tauhiid dalam ekonomi praktis yang mengindikasikan bahwa SMS Tauhiid tidak lagi hanya bertujuan untuk kepentingan religius tetapi juga ekonomi. Sementara itu praktik komodifikasi diindikasikan dari; komodifikasi konten melalui ‘penjualan’ konten kepada operator dengan kompensasi keuntungan bagi pihak SMS Tauhiid; komodifikasi khalayak ditandai dengan transformasi jamaah kepada khalayak konsumen melalui penggunaan database

pelanggan untuk mendapatkan sponsor dari pihak-pihak operator seluler; dan komodifikasi proses ditandai dengan upaya perluasan layanan melalui website, teknologi streaming dan jejaring sosial yang pada dasarnya dilakukan dengan tujuan untuk menggiring para pengunjung agar melakukan pendaftaran sebagai pelanggan SMS Tauhid.

Penelitian ke empat, adalah sebuah disertasi tentang analisis semiologi Roland Barthes, yang mengkaji konstruk mitos dan ideologi dari sebuah iklan komersil televisi. Disertasi ini dibuat oleh Muhammad Hasyim, dari program pasca sarjana Universitas Hasanuddin Makasar, program studi ilmu linguistik, pada tahun 2004. Dalam penelitian yang diberi judul “Kontruksi Mitos Dan Ideologi Dalam Iklan Komersial Televisi; Suatu Analisis Semiologi”,⁷⁵ Hasyim ingin mengungkapkan mitos dan ideologi yang dibangun dalam iklan komersial televisi.

Penelitian ini mencoba menjelaskan bagaimana produk yang dikonsumsi dan digunakan, bekerja secara ideologis, dengan mengamati hubungan dinamis antara penanda dan petanda dalam teks iklan komersial televisi. Penelitian ini berfokus pada teks verbal iklan produk sepeda motor ditayangkan di televisi dan dilengkapi dengan wawancara langsung dengan anggota komunitas motor Makassar Indonesia. Hasil penelitian menunjukkan bahwa media iklan televisi komersial di Indonesia tidak menekankan makna denotasi (manfaat produk), tetapi menekankan tanda simbolik yang mewakili realitas *simulacrum*.

⁷⁵ Muhammad Hasyim, *Konstruksi Mitos Dan Ideologi Dalam Iklan Komersial Televisi; Suatu Analisis Semiologi*, Universitas Hasanuddin, Makassar, 2004

sebagai barang yang melaluinya fungsi spiritual agama menjadi komoditas yang layak dikonsumsi dalam masyarakat. Secara praktis, yang dimaksudkan dengan komodifikasi agama adalah transformasi nilai guna agama—sebagai pedoman hidup dan sumber nilai-nilai normatif yang berlandaskan pada keyakinan ketuhanan—menjadi nilai tukar, dengan menggunakan fungsi-fungsi ini disesuaikan dengan kebutuhan manusia atas agama.

Proses komodifikasi agama ini akan berjalan mulus dalam kondisi agama yang telah terprivatisasi dimana setiap orang memiliki otoritas untuk menentukan sendiri pola beragama yang akan dijalankannya. Secara teoritis, komodifikasi agama membuat kita mendefinisikan ulang agama sebagai komoditas pasar untuk dipertukarkan. Hal ini lebih jauh diperluas dengan koneksi transnasional organisasi keagamaan dan jaringan pasar.

Artikel kedua yakni milik Kiayati Yusriyah, “Komodifikasi Agama Dibalik Sinetron Religi”.⁷⁷ Penelitian ini mempunyai dua tujuan. Pertama untuk mendeskripsikan cara media massa mengonstruksi nilai-nilai agama dalam sinetron “Pesantren Rock n Roll”, yang ditayangkan SCTV. Kedua, mendeskripsikan prosentase iklan dalam satu kali layangan sinetron “Pesantren dan Rock n Roll”. Penelitian dilakukan dengan metode analisis wacana Teun A Van Dijk.

⁷⁷ Kiayati Yusriyah, “Komodifikasi Agama Dibalik Sinetron Religi, UG Jurnal Vol. 7 No. 09 Tahun 2013, Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Gunadarma, Depok, 2013

Hasil penelitian menunjukkan bahwa nilai-nilai agama yang dikonstruksi dalam sinetron “Pesantren dan Rock n Roll” adalah masalah hubungan cinta anak muda di lingkungan pesantren. Bahwa sebagai manusia biasa, para santri pun bisa dan boleh mengalami jatuh cinta. Perilaku pasrah dan merenungi nasib ketika seseorang patah hati, sangat ditonjolkan dalam layangan ini. Sinetron “Pesantren dan Rock n Roll” yang ditayangkan SCTV berhasil mengkomodifikasikan nilai-nilai agama. Keberhasilan komodifikasi ini diindikasikan oleh prosentase waktu iklan yang mencapai 33%. Indikasi lain adalah ditayangkannya sinetron tersebut setiap hari selama dua jam, yakni dari jam 21.00 hingga 23.00 WIB.

METODE PENELITIAN

Jenis penelitian yang akan digunakan dalam tesis ini adalah analisis isi teks media kualitatif. Jenis penelitian ini biasa digunakan untuk meneliti isi pesan media massa, tak termasuk diantaranya iklan televisi, untuk mengetahui makna dan ideologi apa yang terkandung dalam pesan yang disampaikan. Untuk itu, pendekatan yang dipilih adalah pendekatan kritis, dengan pola interpretatif. Pendekatan kritis dipilih, sebab teknik analisis data yang akan digunakan dalam penelitian ini adalah semiotik, dengan pendalaman memakai konsep teori *Economy Political Media* milik Vincent Mosco.

B.Unit Analysis

[illegible]

D. Tahap-Tahap Penelitian

Untuk melakukan sebuah penelitian analisis isi media kualitatif, dengan teknik semiotika, perlu mengetahui tahap-tahapan penelitian yang akan dilalui dalam proses penelitian. Peneliti menyusun tahapan penelitian sistematis agar dapat diperoleh hasil penelitian maksimal dan sistematis. Diantara tahapan penelitian semiotik, adalah sebagai berikut ³:

a. Mencari Topik Menarik

Komodifikasi agama dalam iklan televisi menurut peneliti adalah sesuatu yang menarik untuk diteliti. Dalam iklan televisi, agama seolah-olah “dijual” untuk menarik masyarakat konsumen. Kondisi paling kentara, adalah pada saat bulan Ramadhan, sehingga peneliti memilih salah satu iklan yang ditayangkan pada bulan Ramadhan tahun 2017.

Berdasarkan cerita iklan yang menarik, *setting* latar belakang kehidupan keluarga yang sederhana namun religius, dan konsep iklan yang berbeda dari kebanyakan iklan Ramadhan (bernuansa haru dan emosional), membuat peneliti memilih iklan Ramayana versi Ramadhan tahun 2017, berjudul “Bahagianya adalah Bahagiaku”. Iklan ini menceritakan kasih sayang seorang anak perempuan kepada Ibunya, meski sudah berkeluarga. Keikhlasan menyayangi Ibu yang menderita amnesia, dan merasa setiap hari adalah Ramadhan, ditunjukkan dengan berbagai hal, termasuk

³ Alex Sobur, *Analisis Teks Media*, hal 154

Setelah mendapat topik menarik, pertanyaan yang dibuat peneliti adalah bagaimana bentuk komodifikasi agama dalam iklan televisi dan ideologi apa yang sedang dibangun oleh iklan tersebut.

Dengan topik dan pertanyaan yang dibuat, maka penelitian ini akan mencoba membongkar adanya praktik komodifikasi agama dalam iklan televisi Ramayana versi Ramadhan tahun 2017, berjudul “Bahagianya adalah Bahagiaku”.

Metode penelitian ini adalah analisis isi teks media kualitatif dengan pendekatan kritis interpretatif, menggunakan konsep semiotika Roland Barthes.

Sesuai unit analisis yang ditentukan, maka data yang akan dianalisis dalam iklan Ramayana edisi Ramadhan 2017 berjudul “bahagianya adalah bahagiaku” adalah keseluruhan teks iklan dalam durasi 3 menit. Untuk memudahkan analisis, maka data dikelompokkan menjadi teks verbal dan non verbal. Teks verbal berupa narasi, dialog, slogan, dan *tagline*.

Analisis data menggunakan analisis semiotika dari Roland Barthes, untuk menjelaskan makna, mitos, dan ideologi dari teks, yang ada di iklan Ramayana edisi Ramadhan 2017 berjudul “Bahagianya Adalah Bahagiaku”

Dalam tahapan ini, peneliti menyampaikan kesimpulan penelitian yang telah dilakukan. Kesimpulan berupa ringkasan hasil penelitian tentang mitos dan ideologi dalam iklan yang diteliti, termasuk konteks komodifikasi agama yang terlihat dalam iklan Ramadhan tersebut

Observasi yang dimaksud adalah pengamatan langsung terhadap iklan Ramayana edisi Ramadhan 2017 berjudul “Bahagianya Adalah Bahagiaku”. Dengan pengamatan langsung dari rekaman video iklan, diperoleh teks sebagai unit analisis yang akan diteliti.

Wawancara dilakukan untuk melengkapi analisis data yang dilakukan dari teks iklan Ramayana edisi Ramadhan 2017 berjudul “Bahagianya Adalah Bahagiaku”. Dalam hal ini, narasumber yang akan diwawancarai adalah Ica Lawendatu, seorang praktisi muda di bidang *advertising*, asal

Jakarta. Ica adalah tokoh kreatif dibalik dibuatnya iklan Ramayana edisi Ramadhan 2017 berjudul “Bahagianya Adalah Bahagiaku”.

c. Dokumentasi

Dokumentasi adalah penelusuran dan perolehan data yang diperlukan melalui data yang telah tersedia.⁴ Dokumentasi bisa diperoleh dari buku, internet, portal berita, maupun jurnal ilmiah. Iklan Ramadhan berjudul “Bahagiannya Adalah Bahagiaku” ini, didokumentasikan peneliti dari situs www.youtube.com.

F. Teknik analisis Data

Analisis data merupakan bagian yang amat penting dalam metode ilmiah. Dengan analisis, data tersebut dapat diberi arti dan makna yang berguna dalam memecahkan masalah penelitian. Analisis data adalah proses penyederhanaan data ke dalam bentuk yang lebih mudah dibaca dan diinterpretasikan.⁵

Penulis menggunakan analisis semiotika Roland Barthes untuk menganalisa mitos dan ideologi. Secara garis besar, semiotik Roland Barthes mengelompokkan tanda dalam sebuah fenomena menjadi makna denotasi, konotasi, dan mitos yang dihasilkan.⁶

⁴ Mahi M. Hikmat, *Metode Penelitian Dalam Perspektif Ilmu Komunikasi dan Sastra*, (Yogyakarta: Graha Ilmu, 2011), 83.

⁵MarsiSingarimbun, *Metode Penelitian Survey*, (Jakarta: LP3LS, 1989), Hal. 263.

⁶ Roland Barthes, *Membedah Mitos-Mitos Budaya Massa*. Jakarta: Jalasutra, 1972

Analisis data diatas, ditunjang dengan wawancara dengan narasumber, yang memiliki ide kreatif pembuatan iklan televisi komersial Ramayana edisi Ramadhan 2017 berjudul “bahagianya adalah bahagiaku”.

Seperti halnya dalam analisis wacana, pada umumnya ada tiga jenis masalah yang hendak diulas dalam analisis semiotik. Pertama, masalah makna (*the problem of meaning*). Bagaimana orang memahami pesan? Informasi apa yang dikandung dalam struktur sebuah pesan? Kedua, masalah tindakan (*problem of action*), atau pengetahuan tentang bagaimana memperoleh sesuatu melalui pembicaraan. Ketiga, masalah koherensi (*problem of coherence*),

yang menggambarkan bagaimana membentuk suatu pola pembicaraan masuk akal (*logic*) dan dapat dimengerti (*sensible*).¹⁰

PENYAJIAN DATA

Sebelum masuk ke profil pembuat iklan, sepintas disampaikan profil Ramayana sendiri. PT. Ramayana Lestari Sentosa Tbk. atau biasa dikenal dengan Ramayana merupakan salah satu *Department Store* di Indonesia yang menjual barang-barang seperti pakaian, aksesoris, tas, sepatu, kosmetik dan kebutuhan sehari-hari lainnya. Ramayana didirikan pertama kali pada tahun 1978 di Jalan Sabang, Jakarta oleh Paulus Tumewu dan istrinya Tan Lee Chuan yang pada awalnya hanya bergerak di bidang garmen dan pakaian.

Ramayana diposisikan untuk melayani pasar menengah ke bawah yang memiliki visi sebagai perusahaan jaringan retail yang berkomitmen untuk melayani kebutuhan sehari-hari masyarakat berpenghasilan menengah ke bawah dan bertekad untuk menyajikan beragam produk dengan harga yang wajar dan terjangkau dengan layanan pelanggan yang ramah dan sopan. Sementara, misi yang dituju Ramayana yaitu memberikan pengalaman berbelanja yang unik, menarik, dan menghibur.

[illegible]

Ica mengatakan, awalnya, Ramayana sebagai sebuah perusahaan, ingin menggandeng perusahaan *agency* milik Ica, yakni “the Drawing Squad”, untuk membuat iklan mereka terutama untuk Ramadhan, dengan *tagline* #kerenakerendalahhaksegalabangsa. *Agency* ini didirikan pada tahun 2006, dan sudah membuat berbagai tema iklan televisi Ramadhan untuk Ramayana. Namun karena berbagai masalah kompleks di internal *agency* “the Drawing Squad”, Ica sebagai pemilik atau pemegang saham utama, memutuskan untuk menutup perusahaan *agency* itu, pada tahun 2017. Meski demikian, pihak Ramayana tetap meminta Ica secara pribadi, untuk membuat iklan dengan tema Ramadhan pada tahun 2017.

Setelah berdiskusi dengan pihak Ramayana, diputuskan untuk membuat iklan Ramadhan 2017, dengan konsep lebih “menyentuh” dan sedih. Berbeda dengan iklan-iklan sebelumnya, yang terkesan ceria bahkan lucu. Meski demikian, pihak Ramayana meminta konsep iklan yang baru, harus tetap bisa menarik pemirsa sedemikian rupa, dengan tonjolan promo baju di berbagai *store* Ramayana, menjelang lebaran.

Ica menyebut pengerjaan iklan dilakukan oleh tim standar pengerjaan audio visual atau syuting, dengan kru sekitar 70 orang. Iklan ini dikerjakan beberapa bulan, meski tidak disebutkan detail berapa lama pengerjaannya. Ica Lawendatu sendiri yang membuat ide serta alur cerita iklan, dengan lama proses sekitar satu setengah bulan. Setelah proses cerita selesai, pengerjaan iklan dimulai dengan mengambil lokasi syuting di sekitar Jakarta.

Berdasarkan kisah itu, dikembangkanlah skenario cerita iklan agar lebih menarik, dengan menambahkan berbagai peran, aktifitas keluarga, hingga penyebab sang ibu dalam cerita iklan “bahagianya adalah bahagiaku”, menjadi kehilangan ingatan adalah karena sang suami wafat. Padahal di kisah nyata yang menjadi dasar dalam iklan ini, bukan itu yang menyebabkan ibu dari temannya, kehilangan ingatan.

Untuk lebih memudahkan melihat profil iklan, penulis akan menjadikannya dalam bentuk tabel sebagai berikut. Ada 10 item, yang akan menjelaskan profil iklan Ramadhan milik Ramasyana *departemen store* tahun 2017.

[illegible]

Tabel 4.1
Identifikasi Profil Iklan

No	Identifikasi profil iklan	Penjelasan singkat
1	Judul	Judul dari iklan ini adalah Bahagiannya adalah Bahagiaku. Sebuah padanan kata yang personal bagi pemirsa yang menyaksikannya.
2	Durasi	Durasi iklan adalah 3 menit 15 detik, sebuah durasi yang pas ditayangkan di media televisi atau TVC. Tidak terasa sebentar, namun juga tidak terlalu lama, membuat biaya pemasangan iklan pun menjadi efektif
3	Tema cerita	Tema cerita pun terasa seperti kehidupan sehari-hari kita saat bulan Ramadan. Namun, benarkah ini terjadi di bulan Ramadan?
4	Karakter	Semua karakter pada iklan ini mengeksekusi peran dengan baik. Dari nenek yang cerewet, ayah yang tampak terganggu dengan ulah nenek, anak yang mengeluh dengan perintah nenek, hingga ibu yang sabar menghadapi ulah nenek. Semua berperan penting membawa pemirsa mengikuti alur ceritanya.
5	Alur cerita	Alur cerita telah dijabarkan di atas, dan merupakan cerita keseharian dengan kejutan di akhir cerita
6	Antagonis palsu	Di tengah-tengah cerita, sang ibu dan ayah berencana membawa keluar sang nenek. Saat ini, orang-orang mengira bahwa sang

cucu dengan neneknya. Dialog itu misalnya, saat dibangun untuk makan, sang suami bila termasuk diantaranya saat sang ibu mertua, mengajari neneknya yang sedang melihat TV. Kondisi itu kemudian dilontarkan Ibu mertua dengan kata-kata “bapa-bekalian”. Bagian awal ini, semuanya menuju ke Ramadhan, selalu terjadi setiap hari di keluarga. Tidak sedang dalam bulan Ramadhan.

Yang kedua yang diambil peneliti dalam keseluruhan film “Maggiaku” adalah *scene* yang berada diantara durasi 10-15 menit. Dalam durasi ini, terdapat bagian penting dalam ikhtisat *twist* (semacam momen/adegan kejutan) dan juga

cucu dengan neneknya. Dialog itu misalnya, saat dibangun untuk makan, sang suami bila termasuk diantaranya saat sang ibu mertua, mengajari neneknya yang sedang melihat TV. Kondisi itu kemudian dilontarkan Ibu mertua dengan kata-kata “bapa-bekalian”. Bagian awal ini, semuanya menuju ke Ramadhan, selalu terjadi setiap hari di keluarga. Tidak sedang dalam bulan Ramadhan.

Yang kedua yang diambil peneliti dalam keseluruhan film “Maggiaku” adalah *scene* yang berada diantara durasi 10-15 menit. Dalam durasi ini, terdapat bagian penting dalam ikhtisat *twist* (semacam momen/adegan kejutan) dan juga

adegan saat sang suami menenangkan istrinya dan tetap tersenyum, saat diminta shalat tarawih sama ibu mertuanya.

Termasuk yang menarik dalam bagian ini adalah, sang nenek seringkali berbelanja baju lebaran bersama anak, menantu, dan cucunya, ke Ramayana departemen store. Dalam adegan itu, sang nenek mengatakan “Bapakmu belum punya baju lebaran”. Hingga ada adegan yang menggambarkan sang nenek terkejut saat membuka almarnya, penuh dengan barang belanjaan dari Ramayana.

Hal menarik lainnya dalam bagian dua ini adalah saat sang nenek diajak keluar kota, untuk mengunjungi sebuah area pemakaman. Disitu terjadi dialog antara ibu dengan anak perempuannya, hingga terjawab bahwa yang dimakamkan adalah suami sang nenek tersebut. Dalam adegan ini terjawab, mengapa sang nenek menganggap tiap hari adalah Ramadhan, dan menjelang lebaran. Hal itu karena saat Ramadhan tahun sebelumnya, suami nenek tersebut meninggal, hingga sang nenek mengalami kondisi “terhentinya ingatan”.

Sementara dalam bagian ketiga, yakni adegan dalam scene antara durasi 02.51 - 03.15. Dalam bagian ini, terdapat pesan moral dalam iklan, yang mengatakan bahwa membahagiakan orang tua itu adalah sesuatu yang keren. Di bagian akhir iklan juga memunculkan *hashtag* atau tanda pagar (#) “bahagia adalah hak segala bangsa” dan “keren adalah hak segala bangsa”. Dua kalimat itu merupakan jargon iklan Ramadhan milik Ramayana departemen store.

di masyarakat. Dengan kata lain, nilai dan norma yang berlaku dalam budaya masyarakat Indonesia, secara tidak langsung menjadi *include* dengan keluhuran nilai ajaran agama Islam, yang dianut mayoritas warga negara Indonesia. Berangkat dari hal tersebut, maka peneliti mengidentifikasi sejumlah teks (*audio visual*, narasi, dialog, adegan, dll), yang menjadi penanda adanya komodifikasi agama. Untuk lebih jelasnya, identifikasi itu bisa dilihat dalam tabel berikut.

Tabel 4.2
Identifikasi komodifikasi pesan/konten agama dalam iklan

No	Teks	Identifikasi Komodifikasi Agama
1	 	Adegan pada <i>time code</i> (TC) ke : • 00.02 • 00.09 Identifikasi komodifikasi agama : 1. Kata sahur, puasa, 2. Anak lelaki (Panji) tidak membantah ayahnya 3. Istri bilang kepada ibunya, suaminya tidak mau sahur (berbohong) 4. Panji dan ibunya, menemani sang nenek sahur (sikap hormat dan patuh)
2	   	Adegan pada <i>time code</i> (TC) ke : • 00.16 • 00.18 • 00.23 • 00.27 • 00.28 Identifikasi komodifikasi agama :

		1. Kata puasa 2. Adegan Panji mematuhi neneknya, tidak jadi beli bakso 3. Anak perempuan (ibu Panji) hanya diam saat ibunya/ nenek minta untuk mengajari anaknya puasa (sikap sabar, tidak membantah) 4. Ibu meminta Panji sabar dengan mengatakan “makan di belakang saja” (sabar, patuh orang tua)
3		Adegan pada <i>time code</i> (TC) ke : 00.36 Identifikasi komodifikasi agama : 1. Kata lebaran 2. Menantu lelaki tidak banyak tanya atau membantah mertuanya (hormat orang tua) 3. Panji dan ibunya hanya menurut kepada sang nenek, diajak belanja sangat banyak kebutuhan sehari-hari (patuh dan tidak mau menyakiti ibu)
4	  	Adegan pada <i>time code</i> (TC) ke : • 00.40 • 00.45 • 02.22 Identifikasi komodifikasi agama : 1. Kata tarawih 2. Visual ibu mertua sudah memakai mukena 3. Adegan menantu meninggalkan tontonan TV, mematuhi Ibu mertua (patuh mertua) 4. Menantu lelaki diminta mengajak bapak mertuanya ikut sholat tarawih juga (ajakan kebaikan) 5. Suami meminta istri sabar, meski

Vincent Miller seperti dikutip dari bukunya *Consuming Region*, oleh Idi Subandi Ibrahim, berpendapat bahwa bahaya nyata yang dilakukan oleh budaya konsumen adalah karena ia menjangkiti segenap kapasitas kita untuk menerima apa yang bernilai (materi). Menurut Miller, konsumerisme tidak hanya menawarkan nilai alternatif, ia juga secara halus menjerat kita dalam sebuah “jaringan” tafsir konsumen, dan keterlibatan dengan semua sistem nilai. Miller menunjukkan bagaimana daya tarik agama sebagai objek budaya, berakar dalam imaji diri yang lazim dalam masyarakat konsumen. Dalam budaya konsumen, diri (*self*) semakin terputus dari bentuk-bentuk tradisional yang semula menyediakan sumber identitas dan makna.⁵

Dalam bentuknya saat ini, komodifikasi semakin tumbuh subur karena disebarkan melalui beragam iklan, sebagai bagian dari kapitalisme media massa. Dalam iklan diatas misalnya, bagaimana konten (*audio visual*)

[illegible]

Peneliti menggunakan teori semiotika Roland Barthes dalam penelitian ini, sebab teori Barthes tentang ideologi dibalik mitos memungkinkan seorang "pembaca" atau analis untuk mengkaji ideologi secara detil. Dengan interpretasi makna yang nampak dalam teks. Baik secara verbal, visual, suara, maupun tulisan. Alhasil, berbagai teks yang muncul dalam iklan Ramayana berjudul "bahagianya adalah bahagiaku", mengindikasikan sejumlah mitos yang berkenaan dengan pola hidup religius dan sakral. Namun demikian, ada sejumlah bangunan ideologi yang sedang "secara tak sadar", dipaparkan dalam iklan ini.

Untuk melihat adanya bangunan ideologi melalui interpretasi peneliti terhadap mitos-mitos yang ada, bisa didapatkan sejumlah hal yang disampaikan dalam tabel sebagai berikut :

[illegible]

Tabel 4.3
Bangunan ideologi melalui mitos dalam iklan “Bahagianya adalah Bahagiaku”

No	Visual Iklan	Mitos yang tampak	Bangunan ideology (orientasi gaya hidup)
1		Lebaran harus beli baju baru	Konsumerisme, hedonisme
2		- Meski sering menyusahkan diri sendiri, tetap bohong untuk membahagiakan orang tua - Kebahagiaan orang tua adalah yang utama - Membahagiakan orang tua adalah ajaran utama dalam agama - Mengajak belanja adalah cara membahagiakan orang tua	Konservatisme, religiusitas, hedonisme, konsumerisme
3		Belanja kebutuhan	Hedonism,

konstruksi mitos dalam iklan, pengiklan (produsen) mengambil nilai-nilai sosial budaya sebagai konsep atau petanda yang ditransferkan maknanya ke dalam produk.

Dalam iklan yang diteliti, terdapat indikasi pandangan-pandangan umum, yang mengarah kepada ciri khas ideologi tertentu, seperti konsumerisme, hedonis, konservatif, religius, hingga kapitalisme. Pandangan umum itu dikonstruksi oleh mitos dalam iklan yang diteliti, hingga seluruh adegan dan teks yang disampaikan dalam iklan, menjadi sesuatu yang alamiah terjadi di lingkungan sekitar kita. Secara nyata, kita terjebak dalam ketidaksadaran, seolah-olah iklan itu adalah keseharian kita. Setelah kita terbawa konsep *simulacrum*, dalam iklan, maka produsen iklan memberikan penegasan dengan *tagline*, terkait produk barang yang diiklankan. Selanjutnya yang terjadi adalah, kita mengambil tindakan “menyetujui” iklan yang sebelumnya dilihat.

ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN

A. Proses Penandaan yang Menciptakan Mitos pada Teks Iklan Ramayana

Dalam bab ini, akan dipaparkan penjelasan tentang bagaimana analisis data iklan televisi dilakukan menurut konsep semiotika. Seperti dijelaskan sebelumnya, iklan adalah tanda yang memiliki makna tertentu, serta dikonstruksi, kemudian diinterpretasi oleh seseorang atau sekelompok orang. Iklan sebagai tanda terdiri atas penanda. Yakni sesuatu yang bersifat material (objek tanda, benda- benda) dan petanda, yaitu konsep atau makna yang ada di balik objek material tanda (penanda). Penanda iklan merupakan aspek material atau wujud petanda.

Dengan begitu, jelas iklan memiliki makna tertentu, yang dapat dipahami dengan menyelidiki atau menganalisis untuk apa iklan dibuat, ditujukan kepada siapa, serta bagaimana cara kerjanya secara semiotis. Hal yang terpenting dalam iklan, adalah pesan yang disematkan di dalamnya. Melalui pesan itu, pemirsa televisi diberitahu tentang produk dan keunggulannya, hingga bagaimana produk tersebut dipandang sebagai sesuatu yang “alamiah”, hingga harus atau perlu dimiliki. Pesan dalam iklan televisi semakin memiliki makna dan pengaruh kuat, sebab dikemas dalam sebuah produk audio visual, lengkap dengan segala adegan, narasi, hingga teks tertulis.

Pusat perhatian semiotika pada kajian komunikasi massa (dimana iklan berada di dalamnya) adalah menggali apa yang tersembunyi dibalik praktik pertandaan. Saussure mendefinisikan semiotika sebagai ilmu yang mengkaji

Dalam konteks iklan televisi yang diteliti, tanda pada tataran pertama, yang disebut juga denotasi terdiri dari setting adegan, dialog, teks tertulis, juga narasi yang dibacakan narator. Makna tanda pada tataran pertama adalah suasana yang menunjukkan kondisi keluarga, kehidupan religius, sosial, dan ekonominya, juga identifikasi produk fashion di Ramayana departemen store. Tanda tataran kedua disebut mitos, yaitu tanda mengacu atau memaknai sesuatu yang lain selain yang tergambar (makna tataran pertama). Mitos menciptakan objek baru (makna sosial) yang dilatarbelakangi oleh ideologi dominan tertentu dari pembuat tanda.

Di dalam mitosis juga terdapat pola tiga dimensi penanda, petanda, dan tanda, namun sebagai suatu sistem yang unik, mitosis dibangun oleh suatu

² Anang Hermawan, *Membaca Iklan Televisi: Sebuah Perspektif Semiotika*, Jurnal Komunikasi Vol 2 nomor 1, Oktober 2007, hal 272

Bukan hal baru, ternyata budaya ini sudah berkembang sejak dulu kala. Setidaknya itu ditulis oleh sejarawan Marwati Djoened Poesponegoro, dan Nugroho Notosusanto dalam buku Sejarah Nasional Indonesia. Disebutkan jika budaya menggunakan baju baru jelang lebaran sudah dilakukan masyarakat di kesultanan Islam Banten, pada kisaran tahun 1596. Para warga menjahit baju untuk keperluan hari raya idul fitri. Bahkan para petani juga rela sejenak meninggalkan pekerjaannya, demi menjadi penjahit dadakan. Alhasil, tentu saja para warga akhirnya memiliki baju baru, meski tentu saja yang memiliki baju bagus tetap saja mereka para keluarga kerajaan. Bahkan tak hanya di kesultanan Banten, budaya menggunakan baju baru itu, terjadi juga di Kesultanan Yogyakarta.⁴

Dengan pelaksanaan tradisi yang sudah lama tersebut, tak heran jika sampai sekarang, budaya ini menjadi semacam keharusan yang tidak perlu

[illegible]

Disinilah terjadi apa yang dikatakan Baudrillard, bahwa sebuah objek produk, dalam perkembangannya tidak hanya memiliki *use value* dan atau *exchange value*, namun lebih kepada *symbolic value* dan *sign value*. Di zaman modern, orang misalnya membeli baju baru saat lebaran, tidak hanya untuk digunakan, namun lebih kepada simbol dan tanda status sosial. Baudrillard menyebut masyarakat ini sebagai masyarakat konsumsi, yang memang sengaja mengkonsumsi sesuatu objek, bukan sebagai kegunaan atau nilai tukarnya, namun lebih kepada gaya hidup, dan simbol-simbol kelas status sosial.⁵

Konsumerisme, menjadi sebuah ideologi yang memang tak bisa dibantah. Mitos “harus baru” pada baju maupun berbagai keperluan menyambut lebaran misalnya, menjadi semacam kesadaran palsu, yang berujung pada peneguhan konsep dan pola konsumerisme dalam segala bentuknya. Dalam kasus baju baru ini, ternyata dalam perkembangannya, bukan hanya sekedar baju baru, namun juga harus *sarimbit*, atau seragam sekeluarga, dengan warna atau corak yang sama. Belum lagi jika kemudian harus mencari mobil atau motor

[illegible]

Dalam mitos ada juga yang dinamakan substitusi. Substitusi ini pada masyarakat kuno bisa berupa binatang, manusia ataupun tumbuhan. Binatang, sapi gemuk, sehat, tak berpenyakit misalnya, dipilih oleh komunitas masyarakat untuk dipersembahkan (substitusi) pada peristiwa-peristiwa tertentu. Bentuk-bentuk substitusi ini memang bisa berbeda-beda antara periode kebudayaan satu ke periode kebudayaan lain. Pada kebudayaan modern, substitusi ini bisa kita jumpai pada nilai-nilai yang bersifat ekonomis. Atmosfir kebudayaan modern telah mampu menggiring kesadaran manusia akan nilai-nilai baru sebagai arahan pedoman. Maraknya iklan-iklan, atau mode pakaian merupakan penjelmaan mitos yang sangat menarik.⁶

[illegible]

2. Membahagiakan orang tua harus dilakukan dengan tulus ikhlas

Tabel 5.2

No	Time Code (TC)	Visual	Audio
2	Time code (TC) 1. TC : 00.12 2. TC : 00.08 3. TC : 00.18 4. TC : 00.24 5. TC : 00.27 6. TC : 00.44 7. TC : 00.49 8. TC : 02. 15 9. TC : 02.30 10. TC : 02.32 11. TC : 02.37 12. TC : 02.38 13. TC : 02.46		1. Nenek bertanya “terus bapakmu? Bangunin sana” 2. Ibu dan anaknya yang berusaha bangun bilang suaminya ndak sahur 3. Nenek berkata “Panji...ayoo puasa” 4. Ibu berkata “udah kamu makan di belkang yaa” 5. Nenek berkata “ajarin anakmu puasa” 6. Nenek (ibu mertua) berkata kepada menantunya “ee...tarawih” 7. Narator “sejak ibu tinggal di rumah, hidup kita berubah” 8. Montir bertanya ke bapak “lebaran apaan pak?” 9. Menantu bergembira buka bersama ibu mertua 10. Cucu bergembira buka bersama nenek 11. Instrumen musik 12. Instrumen musik 13. Instrumen musik 14. Menantu berkata “bu, beli baju lebaran yuk”
	Signifier / penanda	1. Nenek bertanya dan minta kepada anak perempuannya agar bapaknya (kakek) dibangunkan sahur 2. Anak perempuan mengatakan suami dan ayahnya tidak sahur 3. Nenek mencegah Panji (cucunya) beli bakso 4. Cucu menurut, mesti menggerutu. Ibunya mengelus	

perwakilan Tuhan di muka bumi. Falsafah hidup orang timur itu dipadukan dengan berbagai dalil, hingga konsep ini dibuat menjadi alur cerita menarik dalam iklan yang diteliti. menghormati orang tua adalah mitos sekaligus ajaran agung agama dan budi pekerti, yang tak bisa dibantah.

Keluarga kecil dalam iklan itu sebenarnya tengah menghadapi permasalahan yang luar biasa rumit dan pelik, sejak kehadiran Ibu (nenek) dalam kehidupan mereka. Kondisi nenek yang menderita gangguan kehilangan memori, membuat kebiasaan sehari-hari keluarga ini berubah total. Memori sang nenek yang mengingat setiap hari adalah Ramadhan, memaksa mereka menjalani tiap hari layaknya Ramadhan. keluarga itupun, harus menjalani “kepura-puraan” di depan sang nenek, agar tidak menyinggung atau membuatnya marah dan kecewa.

Keluarga ini sudah sepakat, bahwa kebohongan atau kepura-puraan harus dilakukan tiap hari, jika berada di depan sang nenek. Harapan mereka, sang nenek bisa bahagia. Keluarga ini tidak tega meyakiti hati sang nenek, di hari tuanya. Untuk semakin menegaskan keinginan mereka membahagiakan sang nenek, adalah dengan sering mengajaknya berbelanja. Baik itu baju lebaran maupun barang kebutuhan lain. Tak peduli, berapapun biaya dikeluarkan untuk belanja tersebut.

Dalam adegan diatas, ada nilai moral positif yang dapat diambil, yakni agar anak selalu maksimal dalam melaksanakan bakti kepada orang tua. Pengorbanan waktu, tenaga, emosional, bahkan uang, tidak ada artinya dengan apa yang dilakukan orang tua terhadap kita saat masih kecil. Merawat

sehari-hari. Dengan itu bisa dilihat jika Ramayana merupakan mall yang lengkap dan murah. Mengapa murah? Sebab keluarga sederhana seperti dalam iklan itu saja, bisa berbelanja barang keperluan sehari-hari begitu banyak, tanpa ada keluhan berarti. Pertanyaan hanya datang dari menantu lelaki (ayah) yang mengatakan “kok banyak?” dan dijawab langsung oleh ibu mertuanya “sekalian buat lebaran”.

Dalam budaya kita, biasanya yang sering mengeluh soal belanja itu, kaum wanita. Bisa terkait harga maupun kelengkapan produk yang dibeli. Namun dalam iklan ini, ada penegasan jika berbelanja kebutuhan sehari-hari di Ramayana “tidak menjadi masalah” bagi kondisi keuangan keluarga. Hal itu terbukti dalam seluruh adegan iklan ini tidak ditemukan keluhan atau dialog dari istri kepada suami, soal harga maupun hasil belanja yang lain.

Adegan belanja kebutuhan sehari-hari, yang dilakukan di supermarket Ramayana, memang tidak ditampilkan banyak dalam iklan tersebut. Mengapa? Karena memang Ramayana memfokuskan bisnis penjualan pada produk department store (fashion, sepatu, dll). Bukan pada supermarket. Meski demikian, adegan itu tetap dimunculkan sebagai bentuk promosi, bahwa ternyata di Ramayana juga ada supermarket untuk membeli kebutuhan sehari-hari. Disini konsep “*one stop shopping*”, sebagai gejala tren di kalangan masyarakat modern, coba untuk dipromosikan.

4. Ramayana adalah mall dengan koleksi baju lebaran lengkap, murah, dan banyak diskon

Tabel 5.4

No	Time Code (TC)	Visual	Audio
4	Time code (TC) 1. TC : 00.49 2. TC : 02.25 3. TC : 02.35 4. TC : 02.37 5. TC : 02.38 6. TC : 02.46		1. Nenek berbicara ke anak perempuannya “Bapakmu belum punya lho baju lebaran, kamu nggak beli?” 2. Pegawai Ramayana tanya ke ibu “ Bu, kembali lagi?” 3. Instrumen musik 4. Instrumen musik 5. Instrumen musik 6. Menantu lelaki berkata “ Bu, beli baju lebaran yuk..”
	Signifier / penanda	1. Nenek memilih baju untuk suaminya (kakek) 2. Pegawai Ramayana yang ramah menyapa pembeli, keduanya tersenyum 3. Anak perempuan memilih baju, <i>background</i> tulisan aneka papan diskon yang bersaing 4. Suasana keluarga kecil belanja baju di Ramayana, <i>background</i> tulisan aneka papan yang bersaing, raut mimik pemeran yang gembira 5. Nenek memilih baju untuk dirinya dengan senyum 6. Menantu lelaki mengajak mertuanya beli baju, dengan wajah senyum bersama istrinya	
	Signified / petanda	Belanja baju lebaran atau <i>fashion</i> lain hendaknya ke Ramayana	
	Signification / tanda	Ramayana adalah mall dengan aneka <i>fashion</i> lengkap, murah, pegawainya ramah, banyak diskon, dan cocok untuk semua kalangan	

Sebagai sebuah perusahaan bisnis retail, yang memfokuskan penjualan pada produk *department store*, Ramayana terus memacu upaya belanja masyarakat. Menahbiskan diri bergerak di pasar menengah, bahkan kebawah,

Ramayana berusaha menggaet segmen pasar seluas-luasnya. Apalagi mayoritas warga Indonesia berada dalam strata sosial tersebut.

Sejak lama, iklan Ramayana berfokus pada produk *fashion*, dibanding produk lainnya. Berbagai iklan belanja *fashion* di Ramayana dibuat serius dan kreatif, agar memudahkan masyarakat ingat kepada toko tersebut. Salah satu iklan yang “anti mainstream” dibanding iklan *fashion* dari *departemen store* lain, adalah iklan yang diteliti kali ini. Sekadar diketahui iklan ini meraih 2 penghargaan sebagai iklan yang banyak ditonton dan menarik.

Diantara strategi pemasaran lain yang dilakukan oleh Ramayana adalah dengan menggandeng sejumlah artis papan atas Indonesia, untuk menambah “*branded*” produk Ramayana. Dengan keterlibatan artis itu, membuat para pelanggan Ramayana yang mayoritas berada di kalangan menengah ke bawah, menjadi lebih percaya diri memakai produk yang dijual di Ramayana. Dengan motivasi memakai produk yang sama dengan yang digunakan artis, diharapkan membuat penjualan di gerai retail ini terus meningkat.⁷

Kembali kepada iklan yang diteliti. Disini produk Ramayana dipromosikan dengan berbagai keunggulan. Diantaranya adalah gantungan aneka papan diskon sebagai *background* adegan. Menariknya, meski menjadi *background*, namun gantungan papan diskon itu tetap *in focus* dalam pengambilan gambar, sehingga bisa jelas terlihat pemirsa. Kedua adalah adegan sikap pegawai Ramayana yang ramah bertanya kepada pelanggannya.

⁷ *Strategi Bisnis Ramayana Supaya Tetap Eksis*, <https://finance.detik.com/bursa-dan-valas/d-3502383/strategi-bisnis-ramayana-supaya-tetap-eksis>

Dengan berbagai keunggulan yang ditonjolkan dalam iklan itu, tentu Ramayana berharap keuntungan yang sebesar-besarnya dari belanja masyarakat. Perusahaan itu ingin kelangsungan bisnis retailnya tetap eksis dan berjaya, di tengah persaingan bisnis serupa, bahkan di tengah maraknya bisnis toko *fashion online*.

5. Keluarga baik adalah yang melaksanakan ajaran agama setiap hari (khususnya Ramadhan)

Tabel 5.5

No	Time Code (TC)	Visual	Audio
5	Time code (TC) 1. TC : 00.12 2. TC : 00.14 3. TC : 00.27 4. TC : 00.40 5. TC : 00.44 6. TC : 02.30	1.  2.  3.  4.  5.  6. 	1. Nenek berkata “ terus bapakmu? Bangunin sana” 2. Adegan senyum yang dipaksakan oleh anak perempuannya 3. Nenek berkata “ ajarin anakmu puasa” 4. Nenek berkata “ ee.... Tarawih” 5. Nenek berkata “ bapakmu mana?” 6. Adegan berbuka puasa bersama keluarga yang gembira

Diantara adegan yang menunjukkan hal itu adalah saat keluarga sederhana nan religius itu, pergi ke pusat perbelanjaan untuk membeli baju. Tergambar dalam adegan bagaimana mereka semua tersenyum melihat sang nenek yang sedang memilih baju. Juga adegan saat Panji, cucunya, tertawa lepas melihat neneknya memilih baju. Kegembiraan jelas tergambar dalam adegan-adegan tersebut. Lalu apakah sebenarnya keluarga ini tidak sedang memiliki masalah serius, sehingga mereka bisa tertawa lepas seperti itu?.

Dalam adegan yang ditampilkan dalam keseluruhan iklan, bahkan setelah adegan “bergembira di toko baju”, keluarga ini memiliki masalah pelik, karena sang nenek kehilangan memori yang mengakibatkan dirinya menganggap setiap hari adalah Ramadhan. Kondisi itu tentu saja sangat mengganggu keseharian keluarga ini. Namun dengan adegan yang digambarkan di sub bab ini, seolah permasalahan itu selesai, ketika mereka sedang berbelanja.

Raut muka suami istri yang tersenyum dan anaknya Panji yang tertawa lepas, mengindikasikan mereka sedang bergembira, tidak bersedih. Kondisi itu terjadi saat belanja. Maka belanja adalah sesuatu yang menggembirakan, tidak ada kesedihan saat berbelanja. Begitulah interpretasi peneliti akan momen adegan tersebut. Mengapa interpretasi itu timbul?. Sebab dalam adegan lain yang berada di rumah, raut muka keluarga itu seolah sedang

⁸ Idi Subandi Ibrahim dan Bachruddin Ali Akhmad, *Komunikasi dan Komodifikasi*, hal 166

Pola itu, menurut Nurist, seperti terjadi pada masyarakat Kalahari, sebuah suku primitif Australia, yang hidup pada saat zaman berburu dan meramu, ribuan tahun silam. Mengutip artikel Marshall Sahlins dalam artikelnya “*Palaeolithic The First Affluent Society*”, masyarakat Kalahari hidup dalam “kemiskinan” jika dikomparasikan dengan kehidupan modern. Namun, meski hidup dalam keterbatasan, mereka benar-benar memiliki kehidupan yang makmur. Orang-orang primitif dalam masyarakat tersebut sama sekali tidak memiliki benda, properti, perangkat produksi atau pekerjaan. Mereka berburu, meramu kebutuhan sehari-hari mereka sebagai suatu bentuk kesenangan. Bahkan yang terpenting, mereka saling berbagi makanan atau apapun dengan anggota kelompok mereka. Selain itu, meskipun mereka hidup diantara kelimpahan sumber daya alam, namun mereka tidak melakukan eksploitasi atau mendayagunakannya secara berlebihan.¹⁰

Nah, dalam iklan yang diteliti, tindakan ”membahagiakan” orang tua ternyata dilakukan maksimal oleh pasangan suami istri dan anaknya, agar orang tua (nenek) mereka, tidak meratapi kesedihan di hari tuanya. Konsep bahagia dalam sesi adegan ini berkesesuaian dengan judul, yakni “bahagianya adalah bahagiaku”.

¹⁰ Lihat Nurist Surayya Ulfa, *Konsumsi sebagai Penanda dan Stratifikasi Status Sosial (dalam bingkai pemikiran Jean Baudrillard)*, 2012 hal 35-36

9. Belanja adalah gaya hidup, meski barang yang dibeli tidak terlalu penting

Tabel 5.9

No	Time Code (TC)	Visual	Audio
9	Time code (TC) 1. TC : 02.42 2. TC : 02.44 3. TC : 02.46	 1.  2.  3. 	1. Instrumen musik 2. Instrumen musik 3. Menantu berkata kepada ibu mertua “Bu, beli baju lebaran yuk”
	Signifier / penanda	1. Nenek melihat tumpukan baju hasil belanja berkantung plastic Ramayana di almari 2. Raut muka nenek terkejut 3. Menantu mengajak membeli baju lebaran, dengan senyum	
	Signified / petanda	1. Belanja di Ramayana sebanyak-banyaknya “tidak sadar” karena murah 2. Nenek terkejut karena sudah banyak belanja tapi belum terpakai 3. Mengajak belanja adalah hal yang menyenangkan	
	Signification / tanda	Belanja adalah gaya hidup, meski barang belanjaan belum tentu berguna. Untuk memenuhi gaya hidup dengan biaya terjangkau, Ramayana bisa jadi solusi karena harganya murah dan lengkap.	

Dalam konteks semiotika komunikasi, apabila kita melihat iklan, hal pertama yang kita rasakan adalah bahwa kita berada dalam sebuah situasi komunikasi, yang terjadi antara penjual, calon pembeli, dan produk atau jasa yang ditawarkan. Dilihat dari perspektif semiotika, mengamati atau menganalisis iklan, berarti memberi tekanan pada pemahaman (signifikasi).

Sebagai iklan komersil yang memakai konsep cerita “menyentuh”, sisi humanism dan emosional pemirsa melalui ide dasar cerita menghormati dan berbakti kepada orang tua, tentu saja membuat berbagai makna, interpretasi, maupun asumsi, baik positif atau negatif, saling berkelindan dalam rentang durasi yang ada. Iklan dan umumnya media massa, dalam masyarakat konsumen dan budaya kapitalis, memiliki peran mengkonstruksi, mengkreasi, memproduksi dan mengkomodifikasikan nilai-nilai, menjadi bentuk komoditas atau materialistik.

Seperti halnya pembahasan analisis dalam sub bab kali ini. Kesenambungan antara tanda dan penanda dari sejumlah adegan dalam iklan, melahirkan mitos belanja adalah gaya hidup. Dalam budaya konsumerisme, belanja bukan lagi untuk memenuhi kebutuhan, namun lebih kepada pemenuhan kepuasan akan identitas sosial. Adegan diatas memperlihatkan, bagaimana pasangan suami istri (anak perempuan dan menantu), tidak peduli berapa kali mengajak sang nenek belanja baju lebaran. Dengan dalih membahagiakan orang tua, justru barang yang dibeli sebenarnya tidak diperlukan.

Gambaran masyarakat konsumen menunjukkan bagaimana logika produksi telah berubah menjadi logika konsumsi. Namun logika konsumsi tersebut tidak dipahami dalam lingkup kebebasan atau otonomi individu,

¹¹ Alex Sobur, *Analisis Teks Media*, 2006, hal 132-133

	  	11.  12.  13. 	9. Anak Perempuan Berkata “Bapak Tuh Udah Lama Gak Ada Bu” 10. Suara Narator “Ingatan Ibu Terhenti Sejak Bapak Meninggal Ramadhan Tahun Lalu” 11. Suara Narator “ Sejak Saat Itu, Buat Ibu Tiap Hari Adalah Ramadhan 12. Suara narator “ jangan pernah berhenti membahagiakan orang yang kita cintai” 13. Suara narator “karena itu keren”
Signifier / penanda	1. Menantu mengambil keputusan untuk membawa mertua ke sebuah tempat. Suami minta kepada istri, agar dia yang bilang ke Ibunya 2. Ibu mertua kebetulan mendengarkan percakapan dari balik pintu 3. Nenek bertanya karena diajak pergi oleh anak dan menantunya 4. Nenek terus bertanya, namun tak dijawab oleh anak dan menantunya 5. Tiba di sebuah area pemakaman 6. Area pemakaman yang luas 7. Nenek bertanya kepada anaknya, siapa yang dikunjungi 8. Papan prasasti nama jenazah yang dikubur 9. Anak perempuan memberi tahu ibunya, jika bapak (kakek) sudah lama wafat. Keduanya menangis 10. Anak perempuan dan ibu berangkul. Narasi teks “Ingatan Ibu Terhenti Sejak Bapak Meninggal Ramadhan Tahun Lalu” 11. Suasana makam dengan narasi teks “ Sejak Saat Itu, Buat Ibu Tiap Hari Adalah Ramadhan” 12. Ibu anak menangis berangkul. Narasi teks “ jangan pernah berhenti membahagiakan orang yang kita cintai” 13. Gambar lokasi area pemakaman di <i>zoom out</i>, cerita telah selesai. Dengan narasi teks “karena itu keren”		
Signified / petanda	1. Rentang adegan yang menggambarkan upaya sang anak perempuan dan suaminya, untuk menyembuhkan ibu dari		

		kehilangan memori 2. Meski tidak tega kepada Ibu, tapi harus jujur demi kebaikan 3. Mengingatkan ibu dengan cara yang halus dan tak terduga 4. Dengan menangis dan berangkul bersama, sang Ibu (nenek) telah sembuh sakitnya 5. Pasangan suami istri dan anaknya, yang sudah setahun menahan diri bersabar dengan penyakit sang Ibu
	Signification / tanda	1. Berhasil sabar merawat dan mematuhi Ibu 2. Memutuskan jujur kepada Ibu, meski menyakitkan 3. Merawat ibu di hari tuanya, dengan sepenuh hati dan kasih sayang 4. Berhasil membahagiakan dan menunjukkan kasih sayang kepada ibu, diantaranya sering berbelanja di Ramayana.

Sejumlah adegan dalam sub bab ini merupakan bagian penting dari *plot twist* keseluruhan cerita iklan yang diteliti. *Plot twist* adalah sebuah “momen kejutan”, yang biasa digunakan dalam sebuah cerita film. Iklan yang diteliti ini, menggunakan ziarah kubur sebagai adegan “tak terduga” dalam cerita, maupun oleh pemirsa. Rentang adegan ziarah kubur itu, merupakan upaya keluarga (pasutri dan anak kecil), untuk menyadarkan sang nenek, bahwa suaminya (kakek) sudah wafat pada bulan Ramadhan tahun sebelumnya. Adegan ini mengungkapkan bagaimana ternyata sikap “menjengkelkan” sang nenek merupakan sebuah kondisi sakit, akibat kehilangan memori dan menganggap tiap hari adalah Ramadhan, pasca ditinggal wafat suaminya.

Alasan itulah (sakit), yang membuat keluarga kecil ini tetap bersabar dan tidak membantah apa yang dikatakan sang nenek. Bahkan berusaha membahagiakannya, termasuk melalui kegiatan berbelanja setiap waktu. Secara eksplisit, adegan ini menunjukkan bahwa, sepahit apapun kejujuran harus dikatakan. Bukan bermaksud tidak sabar lagi dengan perilaku sang

membuat praktik komodifikasi di tataran konten ini bermain sangat “halus”. Hal itu kemudian membuat nilai-nilai yang dikomodifikasi, bisa diterima dengan baik di masyarakat sebagai sebuah kewajaran. Hingga produk atau objek yang sedang dipasarkan melalui komodifikasi bisa diterima dengan baik, tanpa konflik berarti.

Pada iklan Ramayana yang diteliti, terlihat bagaimana konten dalam iklan komersil tersebut dibuat sedemikian rupa, dengan konsep kehidupan keluarga, yang sehari-hari biasa ditemui. Keluarga adalah bagian terdekat dari diri kita, sebagai makhluk sosial sekaligus individu. Dengan memainkan isu permasalahan keluarga, iklan Ramayana versi Ramadhan 2017 ini berhasil menarik pemirsa melalui ide cerita, *storytelling*, adegan, hingga *plot twist* yang kuat menarik emosional pemirsanya.

Lantas bagaimana komodifikasi agama berjalan dalam iklan komersil tersebut?. Konten iklan Ramayana berjudul “bahagianya adalah bahagiaku”, mengandung banyak adegan yang sarat nilai, norma, hingga aturan-aturan ketat sebagai seorang muslim. Anak dan menantu yang menghormati ibu, cucu yang menghormati neneknya, hingga dialog dan adegan yang menggambarkan “situasi” berbohong demi tidak menyakiti hati sang nenek, merupakan nilai dan norma yang memang dijunjung tinggi dalam agama, maupun budaya dan adat ketimuran. Belum lagi beberapa adegan yang berkaitan dengan puasa Ramadhan, semisal sahur, tarawih, hingga perintah mendidik anak untuk puasa sejak kecil, semakin membuat iklan ini penuh

nilai pendidikan dan sarat makna “kesalehan sosial” hingga seolah tidak memiliki nilai komersil.

Namun sebenarnya, disinilah praktik komodifikasi agama secara tidak sadar sedang terjadi. Pemirsa, meski melihat namun tidak sadar, ada logo Ramayana departemen store di pojok kiri layar, yang sudah ada sejak menit pertama iklan tayang. Belum lagi adegan membeli baju baru dan keperluan sehari-hari di Ramayana *departemnt store*. Jika diamati secara teliti, konten membeli baju baru lebaran di Ramayana, memiliki adegan paling lengkap, diantara adegan-adegan lainnya. Hal itu bisa dilihat pada adegan, saat menantu lelaki mengajak ibu mertua (nenek) berbelanja baju lebaran. Adegan selanjutnya, nenek memilih baju di toko, berinteraksi dengan pegawai toko, nenek mencoba baju, suasana gembira sang cucu saat belanja baju, bentangan papan diskon murah di toko, hingga tumpukan kantong plastik Ramayana, hasil belanja baju baru yang tersimpan di almari, semuanya ada dalam iklan ini.

Dengan nuansa dan suasana yang melibatkan emosional secara dalam, pemirsa tak sadar dibawa ke dalam mitos, saat lebaran, siapapun harus membeli baju baru, tidak boleh tidak.

Baik, positif, keren, dan kekinian. Empat keunggulan Ramayana coba ditanamkan kuat dalam benak pemirsa melalui iklan “bahagianya adalah bahagiaku”. Stigma positif, religius, namun tetap keren, melekat pada Ramayana *departement store*, dan diharapkan tertanam kuat dalam benak pemirsa iklan, sehingga bisa ditularkan kepada siapa saja kerabat, teman,

2. Komodifikasi pekerja

Dalam iklan yang diteliti, terlihat bagaimana adegan demi adegan berlangsung dengan sangat natural. Pola pengambilan gambar yang bagus,

konsep cerita, tata cahaya, editing grafis berupa *tagline* dan narasi dari narator, semuanya mengindikasikan kru pembuatan iklan Ramadhan milik Ramayana itu, bekerja dengan maksimal. Hal itu tentu saja dilakukan, agar iklan yang diproduksi bisa diterima di media massa maupun masyarakat, sehingga memperoleh keuntungan komersil.

Sementara pada konteks pemeran iklan, akan terlihat bagaimana mereka memainkan akting dengan bagus, lengkap dengan narasi dialog dan kostum. Dialog menggunakan kata “sahur”, “puasa”, “tarawih”, diintonasikan secara baik oleh pemeran iklan, termasuk juga mimik wajah saat mengatakannya. Penggunaan kostum seperti mukena, kerudung, dan baju koko, juga menegaskan konsep religiusitas yang diusung dalam iklan komersil ini.

Meski demikian, konsep agama yang dibawa iklan ini, dirasa peneliti masih cukup “membumi” dan memberikan pendidikan moral yang baik, karena mengusung tema kesederhanaan. Agama tidak dihadirkan eksklusif dalam dalil-dalil, adegan, maupun kostum yang “saklek”, namun lebih kepada penerapan nilai-nilainya dalam kehidupan sehari-hari, terutama di lingkungan keluarga serta menghormati dan membahagiakan orang tua, dengan penuh tulus ikhlas, meski harus berkorban uang, perasaan tidak nyaman, bahkan berbohong, agar orang tua (nenek) tidak sedih.

Adegan ziarah kubur di akhir cerita iklan, juga mengisyaratkan adanya komodifikasi agama yang kuat. Itu karena adegan tersebut adalah satu diantara “*background setting*” keyakinan mayoritas masyarakat muslim Indonesia, yang tetap selalu menghormati dan menjunjung tinggi leluhur yang

Bentuk selanjutnya adalah komodifikasi audiens atau khalayak media massa. Pemirsa televisi, maupun khalayak media lainnya dijadikan sebagai komoditas oleh perusahaan media maupun agensi periklanan, untuk mendapatkan keuntungan material sebanyak-banyaknya. Perusahaan media massa menjadikan patokan *share rating*, atau riset ketertarikan audiens pada produk media mereka, untuk menarik pengiklan, maupun investor. Sementara agensi periklanan yang memproduksi iklan, berharap produk mereka bisa diterima di masyarakat, media massa, maupun para investor, sehingga mereka tetap bisa dikontrak untuk memproduksi iklan selanjutnya. Meski demikian,

Disinilah kemudian, indikasi praktik komodifikasi audiens atau pemirsa melalui iklan komersil televisi Ramayana ini, terjadi. Nilai-nilai sakral agama yang ditampilkan dalam iklan, ditukar dengan upaya menarik masyarakat agar konsumtif membeli produk Ramayana, terutama baju. Tak heran jika momen Ramadhan dan Lebaran, selalu menjadi andalan Ramayana *department store*, untuk meraih pendapatan besar. Bahkan biasanya, penjualan produk dalam momen ini bisa mencapai 40 persen dari total penjualan Ramayana selama satu tahun.¹⁴

Komodifikasi agama merupakan konstruksi historis dan kultural yang kompleks, sekalipun demikian ciri komersial mereka begitu nyata. Komodifikasi agama direproduksi dalam konteks kebudayaan masyarakat tertentu, dan kemudian mempersyaratkan kerangka kultural untuk mempertegas signifikansi simbolik dan sosio-ekonomi masyarakat. Komodifikasi merupakan sebuah proses yang benar-benar diciptakan dan

[illegible]

disertakan dalam saluran ekonomi pasar lokal global, termasuk semangat beragama masyarakat *postmodern*. Komodifikasi memang tidak bertujuan memproduksi bentuk dan gerakan agama baru yang berlawanan dengan keyakinan dan praktik agama yang ada.¹⁵

Seiring perkembangan pola komunikasi dan interaksi masyarakat, mengidentifikasi agama yang dianut seseorang sudah semakin sederhana. Tak perlu bergaul lama atau mengamati berbagai fenomena nilai agama yang diterapkan dalam kehidupan sehari-hari, seseorang sudah bisa diketahui seberapa besar nilai kesalehannya. Berbagai identitas atau simbol agama yang dikenakan, sudah menjadi semacam legitimasi bagi orang bersangkutan, bahwa dirinya adalah orang saleh. Jika kembali kepada analisis sosial, ada perubahan konsep dari sakral menjadi profan. Hal tersebut juga berlaku pada simbol-simbol kesalehan sosial, yang sebenarnya merupakan nilai sakral dari individu maupun komunitas yang lebih luas.

¹⁸ <https://lifestyle.kontan.co.id/news/dongkrak-penjualan-ramayana-rajin-promosi-lewat-youtube>

Peneliti akan mengawali bahasan mengenai konsumerisme ini dengan membedah konsep kebahagiaan. Tatahan masyarakat dewasa ini, menurut Jean Baudrillard, telah didasari oleh rasionalitas hedonisme, yang bertumpu pada pemuasan kebutuhan dan kesenangan melalui konsumsi. Jika kita amati di sekeliling kita, kehidupan tradisional yang penuh dengan ajaran-ajaran mengenai kesalehan, kesederhanaan, sifat-sifat dan pengekangan hasrat atau nafsu telah mengalami banyak pergeseran menjadi kehidupan yang bertumpu pada moral hedonistik. Mengedepankan pemborosan yang didukung oleh media massa (melalui iklan).¹⁹

Baudrillard juga mengemukakan analisisnya bahwa wacana tentang semua kebutuhan hidup sebenarnya berakar pada antropologi naïf tentang makna

[illegible]

Maka selanjutnya yang berkembang dalam masyarakat modern tentang makna kebahagiaan adalah kecenderungan untuk memperoleh kesetaraan. Meski demikian, tidak ada indikator kesetaraan yang dimaksud dalam makna kebahagiaan, kecuali kesetaraan dalam memperoleh simbol dan tanda-tanda status sosial. Dengan indikator semacam itu, maka kebahagiaan mengalami pergeseran makna dari sesuatu yang bersifat psikologis yang abstrak, menjadi sesuatu yang materialistik.

Pada konsep *material oriented*, pada dasarnya semua manusia setara, yang membuat beda adalah masalah kebutuhan dan kepuasan masing-masing. Masyarakat diarahkan untuk memahami bahwa konsumsi memungkinkan hak yang sama terhadap pemenuhan hasrat dan kebutuhan manusia. Ideologi konsumsi telah membuat masyarakat percaya bahwa kehidupan manusia modern telah memasuki suatu era baru, dimana manusia dan hasrat-hasratnya untuk memperoleh kebahagiaan dan kepuasan, memperoleh keadilannya kembali.²¹

²¹ Nurist Surayya Ulfa, *Konsumsi sebagai Penanda dan Stratifikasi Status Sosial (dalam bingkai pemikiran Jean Baudrillard)*, Forum, E-Journal Universitas Diponegoro, Vol 40 no. 2, Februari

Media massa memegang peranan penting dalam pola konsumerisme itu. Gempuran iklan tiap hari, terutama di televisi, membuat masyarakat semakin lama semakin merasionalkan berbagai mitos, dengan pembenaran-pembenaran dari dalam dirinya. Suatu contoh misal, bagaimana konsep cantik itu “dimaterikan” dengan warna kulit putih. Sehingga produk-produk pemutih

²² Ibid.

Tak heran kemudian, jika ternyata di layar kaca televisi, iklan menjadi lebih menarik dibanding acara televisi, yang semula dibuat untuk menghibur pemirsanya. Dengan estetika komoditas, kita justru merasa sennag dan larut, meski sebenarnya kita tengah diserbu oleh berondongan iklan produk komersil, yang menyihir kita untuk selalu membeli, belanja, dan hidup dalam gaya. Dampak lebih lanjut, produk estetika komoditas itu, menjadi sisi lain pertumbuhan masyarakat kapitalisme kontemporer yang berhasil menaklukkan ruang keluarga, bahkan ruang privasi sekalipun. Hal itu pernah disindir dalam ungkapan Baudrillard, sebagai kondisi yang terbalik. Televisi sedang menonton kita, karena masyarakat adalah layar televisi.²³

Takluknya ruang privasi individu dalam fenomena sosial konsumerisme dan kapitalisme tersebut, juga mengarah pada berubahnya nilai-nilai sakral agama. Bahkan bukan hanya monopoli satu agama, kekhawatiran merosotnya makna ritus agama, terjadi pada semua golongan. Semua agama saat ini menghadapi serbuan dari dalam, karena pergeseran kesadaran manusia yang

[illegible]

Hal tersebut mengisyaratkan bahwa sebenarnya, pergeseran nilai agama tidak hanya sedang terjadi pada tataran simbol, namun juga dalam watak keberagamaan. Maraknya orang pergi ke pengajian dengan pembicara dai kondang dan keren, meski harus membayar mahal, bisa jadi sebuah bentuk pergeseran makna sakral itu. Disana, alih-alih berkeinginan menambah ilmu agama dan kepasrahan total kepada sang Khaliq, orang lebih fokus kepada simbol dan kepuasan keshalehan yang sedang “dipentaskan”. Melalui status media sosial yang diunggah sendiri maupun kelompoknya berkaitan dengan kegiatan agama yang sedang diikutinya, turut “menahbiskan” pelakunya dengan predikat shaleh dan ahli surga. Maka disini, tujuan dari ajaran agama telah “tercapai”.

Alhasil, ditengah tingginya *ghirah* umat Islam dalam merayakan semangat keagamaan yang kian marak, tersedia paket-paket pengalaman keshalehan yang bisa diperoleh secara instan, seperti halnya membeli sebuah barang di supermarket. Hal itu membuka peluang lebar bagi masyarakat urban, terutama di kota untuk tetap bisa “bertemu” Tuhan, meski dalam kondisi dan tekanan kesibukan yang seakan tak pernah ada habisnya.

²⁴ Idi Subandi Ibrahim, *Budaya Populer Sebagai Komunikasi*, hal 161

BAB VI

PENUTUP

A. KESIMPULAN

Kecenderungan privatisasi agama merupakan persoalan serius terhadap kedudukan agama sebagai institusi religius. Apalagi konstruksi budaya global yang erat dengan ekspansi kepentingan kapitalisme, secara bersamaan telah mengaburkan peran institusi religius. Agama bukan lagi didudukkan sebagai sistem nilai yang memberikan basis pengetahuan dalam proses evaluasi dan praktek kehidupan seseorang, melainkan sebagai faktor penentu dalam pembentukan identitas diri di lingkungan sosial.

Perkembangan media massa dan teknologi komunikasi semakin menyuburkan konsep konsumerisme dan kapitalisme dalam sistem sosial. Paparan media massa, terutama televisi dengan segala gempuran iklannya, membuat pergeseran konsep kebutuhan masyarakat, hingga memunculkan komodifikasi agama.

Dalam iklan yang diteliti, yakni iklan Ramadhan Ramayan tahun 2017, berjudul “bahagianya adalah bahagiaku” terdapat sejumlah identifikasi yang mengarah kepada praktik komodifikasi agama. Meski tidak ditampilkan secara vulgar (eksklusif), nilai ajaran agama tergambar “membumi”, sebagai sebuah aplikasi di kehidupan berkeluarga, sehari-hari. Konsep inklusivitas agama itu, berkelindan sepanjang durasi iklan dengan berbagai konten komersil produk Ramayana *departemen store*.

mulai gambaran produk, logo, hingga tindakan konsumtif berupa belanja di Ramayana.

Pada konteks iklan yang diteliti, mitos-mitos dilanggengkan dengan adegan dan konsep cerita yang mengharukan, sekaligus membawa nilai-nilai aplikatif ajaran agama yang mengakar pada kasih sayang orang tua dan keluarga. Konsep membahagiakan orang tua misalnya, dapat dilakukan dengan terus mengajak belanja. Baik kebutuhan sehari-hari, maupun baju lebaran. Meski jika dilihat dengan kacamata semiotik, konteks komodifikasi agama sangat kuat, namun bagi pemirsa atau masyarakat luas, hal itu bisa dilihat secara wajar.

Komodifikasi agama, merupakan salah satu bentuk dari model masyarakat konsumsi. Pertukaran nilai sakral menjadi profan, menjadi sebuah keniscayaan. Di satu sisi, iklan yang diteliti memberi banyak pelajaran positif akan aplikasi salah satu ajaran agama yang utama, yakni menghormati dan membahagiakan orang tua. Konsep itu diterjemahkan dengan pola kesederhanaan hidup dan keikhlasan merawat orang tua yang “sakit” akibat kehilangan memori. Namun disisi lain, pemirsa sebenarnya digiring untuk “mengiyakan” konsep konsumerisme, hedonisme, dan kapitalisme, sebagai pesan implisit dalam iklan tersebut.

Iklan menjadi penghasilan dominan, yang menjadi “nafas” kelangsungan hidup media massa. Dalam perkembangan media di Indonesia, televisi memang menunjukkan tren pertumbuhan yang positif hingga saat ini, dibanding media massa konvensional lain, seperti media

cetak dan radio. Pertumbuhan dominan iklan di televisi swasta tentu menyehatkan perusahaan media yang menaunginya, hingga timbullah korporasi media televisi. Korporasi tentu saja diharapkan melanggengkan pengaruh serta dominasi perusahaan, maupun media yang berada di bawah naungan korporat bersangkutan. Iklan pada media massa, terutama televisi, sekali lagi, harus dikonstruksi sedemikian rupa, semenarik mungkin, dan sekreatif mungkin. Bahkan hingga perlu menukar nilai-nilai normatif dalam masyarakat, menjadi nilai komoditas ekonomi.

B. REKOMENDASI

Peneliti memfokuskan penelitian pada iklan Ramadhan Ramayana “berjudul bahagianya adaah bahagiaku”. Penelitian ini merupakan analisis isi media, dengan metode semiotik. Dengan metode itu, peneliti ingin membongkar pola komodifikasi agama, menggunakan teori ekonomi politik media Vincent Mosco.

Dengan keterbatasan peneliti, tentu masih banyak kekurangan dalam penelitian ini. Peneliti merekomendasikan adanya kajian lebih dalam mengenai konten objek iklan yang diteliti, misal dengan telaah analisis wacana kritis. Metode itu diharapkan bisa lebih membongkar bagaimana praktik konsumerisme dan kapitalisme, bekerja dalam iklan Ramadhan di televisi. Tak hanya iklan Ramayana berjudul “bahagianya adalah bahagiaku”, namun juga versi iklan komersial Ramadhan lainnya.

DAFTAR PUSTAKA

Buku :

- AB Takko Bandung, *Pemaknaan Agama Dalam Perspektif Antropologi-Sosiologi*, jurnal "al-Qalara" vol.15 no.24, juli - desember 2009
- Abdullah, Irwan. *Konstruksi dan Reproduksi Kebudayaan*. Yogyakarta: Pustaka Pelajar, 2007
- Armando, Ade, *Televisi Indonesia Di Bawah Kapitalisme Global*, PT Kompas Meda Nusantara, Jakarta, 2016,
- Althusser, Louis. 2008. *Tentang Ideologi: Strukturalisme Marxis, Psikoanalisis Cultural Studies*. Diterjemahkan oleh Olsy Vinoli Arnof, Jelasutra, Yogyakarta, 2008
- Ayn Rand, *Capitalism: The Unknown Ideal*, A Signet Book, New York: 1970
- Baudrillard, Jean, *Masyarakat Konsumsi*, diterjemahkan dari *La Societe de Consommation* oleh Wahyunto, Kreasi Wacana, Yogyakarta, 2004
- Baudrillard, Jean, *The Consumer Society: Myth and Structure*, Sage Publication, London, 1998
- Baudrillard, Jean., Second Edition, *revised and Extended*. California: Standford University Press. 2000
- Barthes, Roland, *Membedah Mitos Budaya Massa*, diterjemahkan dari *Mhytologist*, oleh Ikramulah Mahyudidn, Jelasutra, Yogyakarta, 2006
- Bennet, Andy. 2005. *Culture and Everyday Life*. London: SAGE Publications, 2005
- Chaney, David. 2011. *Lifestyles, Sebuah Pengantar Konrehensif* (Diterjemahkan oleh Nuraeni). Jelasutra, Yogyakarta
- Depag RI, *Al-Qur'an dan Terjemahnya*, 1983/1984
- Dukheim, Emile, *The Elementary Forms of The Religious Life*. Terj. Joseph Ward Swain. London: George Allen & Unwin. 1976
- Eriyanto, Analisis Isi: *Pengantar Metodologi untuk Penelitian Ilmu Komunikasi dan Ilmu Sosial Lainnya*, Kencana, Jakarta, 2011
- Halim, Syaiful. *Post komodifikasi Media*. Yogyakarta : Jelasutra, 2013
- Hasan, Muhammad Tholhah, *Islam dan Masalah Sumber Daya Manusia*, Cet. 1, Jakarta Selatan : Lanta bora Press, 2005
- Ibrahim, Idi Subandy, *Budaya Populer Sebagai Komunikasi*, Jelasutra, Yogyakarta, 2011
- Ibrahim, Idi Subandi dan Akhmad, Bachruddin Ali, *Komunikasi dan Komodifikasi: Mengkaji Budaya dan Media dalam Dinamika Globalisasi*, Yayasan Pustaka Obor Indonesia, Jakarta, 2014
- Jhonson, Doyle Paul, *Teori Sosiologi Klasik dan Modern*, Jilid I (penerjemah Robert M.Z Lawang, Jakarta, Gramedia Pustaka Utama, 1990
- Kasiati dan Rosmalawati, Ni Wayan Dwi, *Kebutuhan Dasar Manusia I*, Modul Bahan Ajar Keperawatan Kemenkes RI, Desember 2016
- Kunio, Yoshihara , *Kapitalisme Semu Asia Tenggara*, Jakarta: LP3ES, 1990,

- Barthes, jurnal Dharmasmruti - Unhi Denpasar, vol 15 no.28, Oktober 2016
- Huda, Choirul, *Ekonomi Islam dan Kapitalisme*, jurnal Economica UIN Walisongo, Vol VII/Edisi 1/Mei 2016, hal 40-41, diakses 4-02-2019, di <http://journal.walisongo.ac.id/index.php/economica/article/view/1031/864>
- Khobir, Abdul, jurnal religia vol 13 no.2, oktober 2010, diakses di <http://e-journal.iainpekalongan.ac.id/index.php/Religia/article/view/183/545>
- Kitiarsa, Pattana (ed.), *Religious Commodification in Asia: Marketing Gods*, (London: Routledge, 2008)
- Muhammad, Nurdinah, Pergeseran Nilai-Nilai Religius: Tantangan Dan Harapan Dalam Perubahan Sosial, jurnal Substantia UIN Ar Raniry, Volume 17 Nomor 2, Oktober 2015
- Perdana, Dionni Ditya, *Komodifikasi Dalam Tayangan Televisi*, Jurnal Professional FIS UNIVED Vol. 4 No. 1 Juni 2017
- Pratiwi, Desak Putu Eka, *Iklan Komersial Pada Media Elektronik: Gaya Bahasa, Makna, Dan Ideologi*, Disertasi, Program Pasca Sarjana Universitas Udayana, Denpasar, 2015
- Sadjadi, Dahrun, *Dakwah Islam Melawan Ideologi Sosialisme Dan Kapitalisme*, Al-Risalah Jurnal Studi Agama dan Pemikiran Islam Vol. II, No. 1, Januari 2012, FAI Univ. Islam As-Syafiiyah, Jakarta, 2012
- Suryanto, *Iklan Dan Komodifikasi Agama*, Tesis, Universitas Gadjah Mada, Yogyakarta, 2011
- Trentman, Frank, "Beyond Consumerism: New Historical Perspectives on Consumption", Journal of contemporary History, vol. 39 No.3 Jul 2004, SAGE Publication 2004
- Ulfa, Nurist Surayya, *Konsumsi sebagai Penanda dan Stratifikasi Status Sosial (dalam bingkai pemikiran Jean Baudrillard)*, Forum, E-Journal Universitas Diponegoro, Vol 40 no. 2, Februari 2012, hal 36-37, diakses dari <https://ejournal.undip.ac.id/index.php/forum/article/view/3203/2876>
- Widyastuti, Dyah Ayu Retno, *Komodifikasi Upacara Religi Dalam Pemasaran Pariwisata*, Jurnal Komunikasi, Vol 1, No 2, Januari 2011 <http://jurnalaspikom.org/index.php/aspikom/article/view/18>
- Yusriyah, Kiayati, "Komodifikasi Agama Dibalik Sinetron Religi, UG Jurnal Vol. 7 No. 09 Tahun 2013, Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Gunadarma, Depok, 2013
- <https://kbbi.web.id> -
- <https://jurnalkomunikata.files.wordpress.com/2012/01/privatisasi-agama-moch-fakhruroji.pdf>
- <https://www.suamamerdeka.com/ekspresi/baca/95202/kebiasaan-beli-baju-baru-saat-lebaran-juga-ada-sejarah-nya>,
- <https://mediaindonesia.com/read/detail/161509-iklan-ramadan-ramayana-raih-penghargaan>,
- <https://www.cnnindonesia.com/ekonomi/20180525144801-92-301262/ramayana-targetkan-penjualan-ramadan-tumbuh-73-persen>

