

**SISTEM *EXCELLENT SERVICE* DI ASURANSI JIWA SYARIAH
BUMIPUTERA SIDOARJO PERSPEKTIF *HIFDZUL MĀL***

SKRIPSI

Oleh:

EVA SURYAWIDIYANTI

NIM: G74215063



**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
PROGRAM STUDY EKONOMI SYARIAH
SURABAYA**

2019

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan dibawah ini saya :

Nama : Eva Suryawidiyanti

Nim : G74215063

Fakultas / Prodi : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam / Ekonomi Syariah

Judul Skripsi : Sistem *Excellent Service* Di Asuransi Jiwa Syariah

Bumiputera Sidoarjo Perspektif *Hifdzul Mal*

Dengan sungguh-sungguh menyatakan bahwa skripsi ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian atau karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 9 September 2019

Yang membuat pernyataan,



Eva Suryawidiyanti

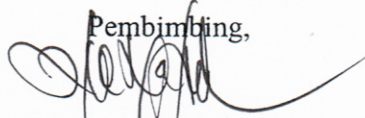
NIM. G74215063

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi yang ditulis oleh Eva Suryawidiyanti NIM: G74215063 ini telah diperiksa dan disetujui untuk dimunaqosahkan.

Surabaya, 8 Juli 2019

Pembimbing,



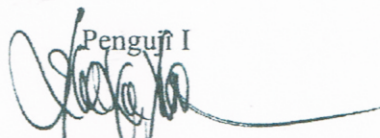
Dr. H. Hammis Syafaq, M.Fil.I

NIP. 197510162002121001

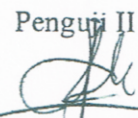
PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh Eva Suryawidiyanti NIM G74215063 ini telah dipertahankan di depan sidang Majelis Munaqosah Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Ampel Surabaya pada hari Selasa, 1 Oktober 2019, dan dapat diterima sebagai salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program sarjana strata satu Ekonomi Syariah.

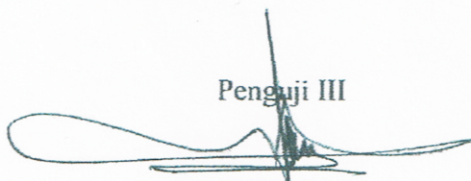
Majelis Munaqosah Skripsi :

Penguji I


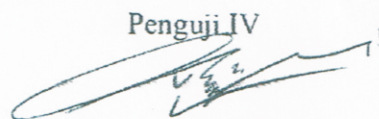
Dr. H. Hammis Syafaq, M.Fil.I
NIP. 197510162002121001

Penguji II


Lilik Rahmawati, MEI
NIP. 198106062009012008

Penguji III


Dr. Mustofa, S.Ag, M.E.I
NIP. 197710302008011007

Penguji IV


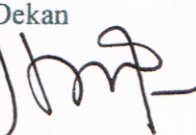
Andhy Permadi, M.Kom
NIP. 198110142014031002

Surabaya, 07 Oktober 2019

Mengesahkan

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya

 Dekan

Dr. H. An. Ali Arifin, MM
NIP. 196212141993031002



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Eva Suryawidiyanti
NIM : G74215063
Fakultas/Jurusan : Ekonomi dan Bisnis Islam / Ekonomi Syariah
E-mail address : evasuryawidiyanti@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

☒ Skripsi ☐ Tesis ☐ Desertasi ☐ Lain-lain (.....)
yang berjudul :

Sistem *Excellent Service* di Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Sidoarjo Perspektif *Hifdzul Mal*

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara **fulltext** untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 16 Oktober 2019

Penulis

(Eva Suryawidiyanti)
nama terang dan tanda tangan

DAFTAR ISI

	Halaman
SAMPUL DALAM	i
PERNYATAAN KEASLIAN	ii
PENGESAHAN	iii
PERSETUJUAN PEMBIMBING.....	iv
ABSTRAK.....	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TRANSLITERASI.....	xi
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Indentifikasi dan Batasan Masalah	10
C. Rumusan Masalah	11
D. Kajian Pustaka.....	11
E. Tujuan dan Kegunaan Hasil Penelitian.....	18
F. Definisi Operasional	20
G. Metode Penelitian	22
H. Sistematika Pembahasan.....	27
BAB II LANDASAN TEORI	
A. <i>Excellent Service</i>	30
B. <i>Hifdzul Māl</i>	37
C. Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera.....	47
BAB III SISTEM <i>EXCELLENT SERVICE</i> DI ASURANSI JIWA SYARIAH BUMIPUTERA SIDOARJO PRESPEKTIF <i>HIFDZUL MĀL</i>	
A. Gambaran Umum AJS Bumiputera Sidoarjo.....	52
B. Penerapan <i>Excellent Service</i> di AJS Bumiputera Sidoarjo .	61
BAB IV ANALISIS SISTEM <i>EXCELLENT SERVICE</i> DI AJS BUMIPUTERA SIDOARJO	
A. Analisis Sistem <i>Excellent Service</i> AJS Bumiputera Sidoarjo	73

Asuransi syariah merupakan usaha dalam bidang tolong menolong dan saling melindungi sejumlah orang dalam bentuk aset melalui investasi apabila terjadi resiko dan yang menggunakan akad sesuai syariah. Pada Negara Indonesia saat ini lembaga syariah tumbuh dengan baik maupun dalam bentuk lembaga perbankan maupun dalam lembaga asuransi yang menggunakan dasar pada prinsip syariah, karena mayoritas penduduk Indonesia saat ini beragama Islam dan bahkan saat ini banyak non muslim yang berminat untuk melakukan pembiayaan di lembaga syariah. Kita sebagai manusia biasa tidak bisa mengetahui masalah atau musibah yang mungkin terjadi resiko pada masa yang akan datang, misalnya sakit, kecelakaan, dan kematian.

Melalui kerja keras para karyawan yang handal dan jaringan agen yang terus berkembang yang menjalin hubungan erat dengan para

[illegible]

Cara mengetahui keberhasilan suatu perusahaan dari kualitas pelayanan bisa dilihat dari nasabah yang memberikan ungkapan kepuasan nasabah perusahaan tersebut. Akan tetapi biasanya masih banyak kenyataan antara harapan nasabah dengan harapan kenyataan yang terjadi di perusahaan dari sebuah pelayanan yang diberikan sering kali terjadi tidak sesuai atau terjadi sebaliknya dari yang diinginkan oleh nasabah.

Dari uraian yang telah dijabarkan, menyatakan bahwa *excellent service* merupakan asset penting yang berkaitan dengan terjadi

Berdasarkan uraian permasalahan yang telah dibahas, maka penulis memiliki ide untuk melakukan penelitian dengan mengambil judul “Sistem *Excellent Service* di Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Sidoarjo Menurut Perspektif *Hifdzul Māl*”. Dari lima unsur maqāshid syarī’ah penulis memilih *Hifdzul Māl* sebagai bahan penelitian.

[illegible]

Kedua, skripsi yang di kerjakan oleh Fuad Ulil Khakim Mahasiswa Fakultas Syari'ah dan Hukum Universitas Islam Negeri Kalijaga

[illegible]

Ketiga, tesis yang di kerjakan oleh Adinda Fakhrunnisa yang bersifat deskriptif kuantitatif Universitas Islam Negeri Sumatera Utara pada tahun 2017 di Medan yang berjudul:¹³ “*Analisis Perbandingan Kinerja PT. BPRS Puduarta Insani dan PT. BPRS Amanah Insan Cita Ditinjau Dari Maqāshid syarī’ah Index*” penelitian ini memnghasilkan bahwa analisis implementasi dalam *maqāshid syarī’ah index* untuk mengetahui tingkat kinerja pegawai PT. BPRS Amanah Insan Cita dan PT. BPRS Puduarta Insani dan untuk mengetahui perbandingan kinerja PT. BPRS Amanah Insan Cita dan PT. BPRS Puduarta Insani yang di dasarkan kepada *maqāshid syarī’ah index*. Berdasarkan penelitian ini menggunakan data skunder dari laporan tahunan PT. BPRS Amanah Insan Cita dan PT. BPRS Puduarta Insaniyang diambil dari tahun 2012-2016. Penelitian ini yang menggunakan 3 variable, pertama, penciptaan keadilan, pendidikan individu, dan untuk mencapai kesejahteraan.

¹³ Adinda Fakhruhnisa, “Analisis Perbandingan Kinerja PT. BPRS Puduarta Insani dan PT. BPRS Amanah Insani Cita Ditinjau Dari Maqashid Syariah Index” (Medan:Universitas Islam Negeri Sumatera Utara.2017).

Keempat, jurnal penelitian dibahas Wahyu Setiyono dan Muhammad Yunanto Universitas Gunadarma Depok yang mengangkat judul: ¹⁴ “*Hubungan Implementasi Layanan Prima (Service Excellent Terhadap Kepuasan Nasabah (Study kasus KC Bank DKI Syariah Wahid Hasim)*” Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis hubungan penerapan *excellent service* kepada pelanggan kepuasan pada KC Islamic Bank DKI Wahid Hasyim. Variabel *excellent service* yang digunakan dalam penelitian ini adalah kemampuan, sikap, penampilan, perhatian, tindakan, tanggung jawab, kenyamanan, dan akurasi yang kemudian diterjemahkan ke dalam beberapa variabel item. Penelitian yang dilakukan kepada semua klien Bank Islam KC DKI Wahid Hashim dan sampel penelitian adalah nasabah Bank Islam DKI yang akan diperdagangkan di Bank DKI Syariah Syariah Wahid Hashim.

¹⁴ Wahyu Setiyono, Muhammad Yunanto, Universitas Gunadarma: “*Hubungan Implementasi Pelayanan Prima (Service Excellence) Terhadap Kepuasan Nasabah (Studi Kasus Kc Bank Dki Syariah Wahid Hasyim)*” (Depok: Universitas Gunadarma).

[illegible]

	Sepanjang		pada konsep A6.	tidak membahas tentang <i>hfdzul mal</i>
2.	Pengaruh Pelayanan Prima (<i>Service Excellent</i>) Terhadap Kepuasan Nasabah (Study Kasus DIY Syariah Cabang CIK Ditoro)	Fuad Ulil Khakim	Skripsi ini membahas tentang <i>exellent service</i> yang digunakan sebagai penguji kualitas pelayanan terhadap kepuasan nasabah.	Skripsi ini menggunakan metode kuantitatif, akan tetapi metode yang saya gunakan adalah metode kualitatif.
3.	Analisis Perbandingan Kinerja PT. BPRS Puduarta	Adinda Fakhrunnisa	Skripsi ini membahas tentang <i>maqashid syariah</i> yang	Skripsi ini menggunakan tiga variabel yaitu pendidikan induvidu,

1. *Hifdzul mal* adalah salah satu bagian dari maqāshid syarī'ah yang memiliki arti secara bahasa adalah “menjaga harta” dan secara istilah adalah kewajiban untuk memelihara dan menjaga harta benda sebagai sarana untuk beribadah kepada Allah SWT. Dalam al-Qur'an menjelaskan bahwa melakukan pembiayaan atau simpan meminjam harus terhindar dari riba, penipuan, dan penimbunan. Dalam kehidupan sehari-hari apabila ada seseorang meminjamkan hartanya kepada orang lain dalam bentuk hutang maka harus meminta kembali hartanya tanpa tambahan dan apabila orang yang memberikan adalah orang kaya, dan yang meminjam dalam keadaan kekurangan maka bisa untuk disedekahkan, karena nikmat harta harus menjadi motivator untuk saling mengasihi bukan untuk bersikap antipati.¹⁶ Pada AJS Bumiputera Sidoarjo konsep hifdzul mal ini sangat diperlukan demi menjaga kepercayaan nasabah di AJS Bumiputera Sidoarjo. Konsep hifdzul mal yang ada di AJS Bumiputera Sidoarjo berkaitan dengan penjaminan menjaga dana nasabah.

Excellent service adalah sebuah bentuk pelayanan terbaik. Pelayanan terbaik di Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Sidoarjo yang diberikan kepada nasabah sesuai dengan standart pelayanan bahkan

[illegible]

Data yang dikumpulkan merupakan bagian data yang diperlukan oleh peneliti yang berguna untuk menjawab rumusan masalah yang telah diangkat, diantaranya :

- #### 4. Sumber data

- Data primer bersumber dari data penelitian yang didapatkan langsung dari kelompok atau individu yang berkaitan melalui hasil wawancara dan observasi dengan cara mencatat permasalahan yang akan diteliti secara terperinci. Data-data yang diperoleh penulis bersumber langsung dari pihak AJS Bumiputera Sidoarjo yang berkaitan dengan Sistem *Excellent Service* Di AJS Bumiputera Sidoarjo Melalui Perspektif *Hifdzul Māl*. Kegiatan

6. Teknik pengelola data

Pengelolaan data dari penelitian ini menggunakan teknik-teknik sebagai berikut:

a. *Editing*

Berguna untuk memeriksa ulang yang yang telah dikumpulkan oleh peneliti. Terlebih untuk menyesuaikan kebenaran dan kelengkapan data yang telah diterima apakah sudah sesuai apa belum dengan rumusan masalah yang ada.

b. *Analizing*

Apabila data sudah dikumpulkan maka akan dilakukan *analizing* berguna untuk mengetahui apakah wawancara yang telah dilakukan bisa menjawab rumusan masalah yang telah dibuat oleh penulis.

c. Organizing

Mengelola data yang telah di dapatkan oleh peneliti dari penelitian fakta lapangan yang telah dilakukan dan nantinya akan menjadi jawaban dari rumusan masalah.

Penulis akan melakukan pengukuran kebenaran dengan wawancara dan observasi oleh karyawan AJS Bumiputera Sidoarjo akan penerapan Sistem *Excellent Service* Di Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Sidoarjo Menurut Perspektif *Hifdzul Mal*

Analisis data merupakan suatu proses pengumpulan, transformasi, modelan data memiliki tujuan untuk mendapatkan informasi yang bermanfaat, memberi kesimpulan, saran dan dan untuk mendukung pembuatan keputusan.¹⁸ Dalam analisis data kualitatif, ada beberapa yang bisa dilakukan diantaranya: pengumpulan data lapangan, membaginya dalam kategori yang telah sesuai dengan tema yang spesifik, yang menjadikan data akan menjadi sebuah gambaran yang umum, kemudian mengubahnya menjadi teks naratif.¹⁹

Penulis menggunakan analisis berdasarkan data yang telah diperoleh karena penelitian ini adalah metode deskriptif kualitatif, penelitian menggunakan data yang menggambarkan masalah yang sudah pernah diteliti. Data yang didapatkan oleh penulis maka akan dianalisis dan diolah untuk menjadi pola pikir induktif, yang akan nantinya memperoleh pemecahan masalah dan solusi secara umum pada rumusan masalah yang dibuat oleh penulis.

H. Sistematika Pembahasan

¹⁹ Haris Hardiansyah, *Metodologi Penelitian Kualitatif* (Jakarta: Salemba Empat, 2010), 162.

EXCELLENT SERVICE DAN HIFDZUL MĀL

Menurut pendapat yang telah dipaparkan diatas, *excellent service* diartikan sebagai pelayanan utama terbaik yang diberikan kepada pelanggan dan kecekatan dalam hal memberikan pelayanan maupun penyelesaian masalah secara kompeten. *Excellent service* merupakan pelayanan prima yang sesuai dengan standar-standar kualitas pelayanan yang sesuai dengan kepuasan dan harapan pelanggan dan yang telah diberikan berharap agar memberi kesan baik untuk pelanggan agar dapat memberi kepuasan dan pelanggan menjadi loyal.

2. Tujuan, ciri dan dasar-dasar *Excellent Service*

[illegible]

- 1) Adanya sarana dan prasarana yang bisa memadai.
- 2) Mampu berkomunikasi dengan baik.
- 3) Memberikan pelayanan secara cepat dan tepat.
- 4) Bertanggung jawab atas nasabah hingga selesainya transaksi.
- 5) Menjamin rahasia nasabah pada setiap transaksi.
- 6) Memberikan kepercayaan kepada nasabah
- 7) Bisa berkomunikasi dengan baik
- 8) Memiliki pengetahuan dan kemampuan yang baik dalam pekerjaan yang telah dilakukan.

terdapat beberapa dasar-dasar pelayanan yang harus dipahami karyawan ketika sedang melakukannya pelayanan:⁵

- 1) Penampilan bersih dan rapi.
- 2) Percaya diri, akrab, dan tersenyum.
- 3) Berprilaku baik dengan menunjukkannya menyapa menyebutkan nama dengan nasabah apabila sudah dikenal den pelanggan.
- 4) Hormat, sopan dan santun serta dan bersungguh-sungguh dalam hal mendengarkan setiap keluhan, kebutuhan nasabah atau pelanggan.

⁵ Kashmir, *Etika*....., 19.

تَرَاۤى مِنْكُمْ ۚ وَلَا تَقْتُلُوا أَنْفُسَكُمْ ۚ إِنَّ اللَّهَ كَانَ بِكُمْ رَحِيمًا

a. Berdasarkan al-Qur'an

يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَخُونُوا اللَّهَ وَالرَّسُولَ وَتَخُونُوا أَمَانَاتِكُمْ وَأَنْتُمْ تَعْلَمُونَ

Dari ayat diatas berhubungan dengan *Hifdzul Mal* sebagai Model Unggulan Dari Konsep *Excellent Service* adalah apabila sebuah perusahaan ataupun lembaga yang memberikan sebuah pelayanan kepada nasabah atau pelanggan harus sesuai amanah, seperti

⁹ Ibid, 264.

nasabah yang sudah mempercayakan kepada perusahaan harus bertanggung jawab atas kepercayaan yang telah diberikan nasabah kepada perusahaan.

b. Berdasarkan Hadis

عَنْ أَبِي هُرَيْرَةَ قَالَ: قَالَ النَّبِيُّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ أَذُّ الْأَمَانَةِ إِلَى مَنْ ائْتَمَنَكَ وَلَا تَخُنْ مَنْ خَانَكَ

Artinya : “Dari Abu Hurairah, ia berkata, ‘Rasulullah telah bersabda, “Tunaikanlah amanah kepada orang yang memberi amanah kepadamu, dan janganlah kamu mengkhianati orang yang mengkhianatimu” (HR. Abu Dawud 3535 dan At-Tirmidzi 1264)

2. Melindungi dan tidak menganiaya harta serta mengambilnya dengan cara yang batil

a. Hukum *risywah* (suap) dalam islam

Risywah adalah memperdagangkan dan mengeksploitasi tugas atau sebuah pekerjaan untuk menghasilkan harta secara batil. Perbuatan ini haram dan dilarang oleh islam, karena dalam islam termasuk *suht* (perkara yang dilarang).¹⁰

Hukum Suap menyuap dalam Islam

Perbuatan ini ber hukum haram tanpa ada yang memperselisihkan, dan termasuk dosa besar, seperti dalam firman Allah SWT pada QS. Al-Ma'idah : 63.

لَوْلَا يَنْهَاهُمُ الرَّائِىُونَ وَالْأَخْبَارُ عَنْ قَوْلِهِمُ الْإِثْمَ وَأَكْلِهِمُ السُّحْتَ ۚ لَبِئْسَ مَا كَانُوا يَصْنَعُونَ

Artinya :*Mengapa orang-orang alim mereka, pendeta-pendeta mereka tidak melarang mereka mengucapkan perkataan bohong dan memakan yang haram? Sesungguhnya amat buruk apa yang telah mereka kerjakan itu.*¹¹

Golongan Hanafiyyah membagi suap ke dalam empat katagori sebagai berikut :

- 1) Memberikan suap karena mengikuti prosedur hukum dan penguasa; jenis ini haram dilakukan oleh pemberi maupun penerimanya.

¹⁰ Ahmad Al-Mursi Husain Jauhar, *Maqa'>shid syari>'ah*, (Jakarta: Amazah, 2017), 139.

¹¹ Departemen Agama Republik Indonesia, *Al-Qur'an dan ...*, 171.

وَالَّذِينَ يَكْنِزُونَ الذَّهَبَ وَالْفِضَّةَ وَلَا يَنْفِقُونَهَا فِي سَبِيلِ اللَّهِ فَبَشِّرْهُمْ بِعَذَابٍ أَلِيمٍ

3. Had untuk tindak *harabah/qath'u ath-thariq* (pembegalan)

a. Definisi *harabah*

Secara istilah, *harabah*, *qath ath-thariq*, atau pencurian besar merupakan tiga nama yang digunakan dalam berupa pendapat para

[illegible]

Harabah: keluarnya sekelompok orang atau seseorang yang memiliki kekuatan menyunjalkan umum dengan tujuan untuk menghalangi perjalanan, merampas harta, menganiaya jiwa dan nyawa, atau menakut-nakuti orang-orang yang ada dalam perjalanan tersebut, dengan mengandalkan kekuatan. Dengan analogi umum, termasuk didalam definisi ini adalah kelompok, teroris, kelompok orang-orang yang merampas bukan haq nya, dan kelompok para pencuri.

Sanksi yang diberlakukan untuk semua tindak kejahatan tidak lain adalah untuk menjaga jiwa dan harta benda dari segala macam tindak penganiayaan yang mengancam nyawa atau harta benda tersebut. Jiwa manusia dijaga dan dimuliakan. Maka tindak penganiayaan terhadap keduanya merupakan tindak kejahatan, maka dimana islam memberikan sanksi dan hukuman yang sesuai.

sby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

إِنَّمَا جَزَاءُ الَّذِينَ يُحَارِبُونَ اللَّهَ وَرَسُولَهُ وَيَسْعَوْنَ فِي الْأَرْضِ فَسَادًا أَنْ يُقَتَّلُوا أَوْ يُصَلَّبُوا أَوْ

تَقَطَّعَ أَيْدِيهِمْ وَأَرْجُلُهُمْ مِنْ خِلَافٍ أَوْ يُنْفَوْا مِنَ الْأَرْضِ ۚ ذَٰلِكَ هُم خِزْيٌ فِي

الدُّنْيَا ۖ وَلَهُمْ فِي الْآخِرَةِ عَذَابٌ عَظِيمٌ

Artinya : *Sesungguhnya pembalasan terhadap orang-orang yang memerangi Allah dan Rasul-Nya dan membuat kerusakan di muka bumi, hanyalah mereka dibunuh atau disalib, atau dipotong tangan dan kaki mereka dengan bertimbal balik, atau dibuang dari negeri (tempat kediamannya). Yang demikian itu (sebagai) suatu penghinaan untuk mereka didunia, dan di akhirat mereka beroleh siksaan yang besar.*¹⁶

Dengan merenungkan sanksi-sanksi tersebut kita dapat memperhatikan adanya tujuan yang bersifat sosial dan urgen, yang tidak melampaui kata 'adil'. Jika si pembegal pembunuh, dia harus dihukum bunuh sebagai *had* baginya, maka sanksi seperti ini merupakan hekakikat keadilan. Dan jika dia membunuh dan menjarah harta si korban, maka dia harus disalib sebagai tindakan memberikan contoh dan pengajaran, karena kejahatan yang dilakukan dalah kejahatan ganda. Dan dalam sanksi penyaliban ini berarti menghilangkan nyawa sipelaku kejahatan dan juga menjadi pelajaran atau pengajaran kepada orang lain yang berprofesi sama dengan si pelaku. Jika kejahatannya hanya terbatas oada penjarahan harta maka tangan kanan dan kaki kirinya harus dipotong, karena dengan tangannya, kekuatan akan menjadi besar,

¹⁶ Departemen Agama Republik Indonesia, *Al-qur'an dan...*, 164.

1. Pengrtian AJS Bumiputera

Sejak berdirinya Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera yang tidak terlepas dan strategi untuk mengakselerasikan usaha memperluas pangsa pasar asuransi jiwa syariah dan terlebih bisa memberikan pelayannya yang optimal kepada masyarakat indonesia. Mewarisi tradisi panjang sebuah perusahaan asuransi serta dapat pengalaman lebih dari ratusan tahun. Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera memiliki kekuatan untuk berkompetensi ditengah dinamika pasar asuransi jiwa syariah yang dengan jalannya waktu kewaktu terus tumbuh.

[illegible]

2) Mitra BP-Link Syariah

3) Mitra Mabror Plus

[illegible]

4) Mitra *ta'awun* pembiayaan manfaat menurut proporsional

5) Mitra *ta'awun* pembiayaan manfaat menurut majemuk

Merupakan produk asuransi kredit dengan menggunakan pembayaran manfaat sesuai sisa kredit yang disepakati dalam akad kredit ketika terjadinya resiko meninggal dunia.¹⁹

[illegible]

SISTEM *EXCELLENT SERVICE* DI ASURANSI JTWA SYARIAH
BUMIPUTERA SIDOARJO PRESPEKTIF *HIFDZUL MĀL*

1. Sejarah berdirinya asuransi jiwa syariah Bumiputera Sidoarjo

Gagasan pendirian perusahaan asuransi jiwa ini, terdorong oleh keprihatinan mendalam terhadap nasib para guru bumiputera (pribumi). Dalam pendirian tersebut M. Ng. Dwidjosewojo dibantu oleh dua guru lainnya yaitu MKH. Soebroto dan M. Adimodjojo. Jadi dapat dikatakan bahwa AJB Bumiputera 1912 merupakan tonggak sejarah perekonomian bangsa Indonesia.

52

Dengan system kebersamaan, AJB Bumiputera 1912 senantiasa mengembangkan usaha dasar prinsip gotong royong melalui pemberdayaan potensi diri, oleh dan untuk komunitas Bumiputera. Kepentingan bersama para pemegang polis untuk memiliki, mengendalikan dan mengarahkan nasib perusahaan, membuat Bumiputera 1912 yang terbentuk usaha bersama menjadi unik dan berbeda dengan asuransi jiwa lainnya di Indonesia yang pada umumnya berbentuk Perseroan Terbatas.

Sebagai perusahaan perjuangan, AJB Bumiputera 1912 tetap mengedepankan profesionalisme dengan menetapkan tata kelola perusahaan yang baik, dan senantiasa menyesuaikan terhadap tuntutan lingkungan dengan menciptakan produk dan layanan yang memberikan manfaat optimal bagi komunitasnya, AJB Bumiputera 1912 ingin tetap menjadi kebanggaan bangsa Indonesia dengan berupaya mewujudkan perusahaan yang berhasil baik secara ekonomi maupun social.

PT. Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera bermula dari Unit Usaha Syariah (UUS) Asuransi Jiwa Bersama Bumiputera 1912 yang mulai dibentuk pada tahun 2002. Sejalan dengan pertumbuhan bisnis dan guna semakin meningkatkan layanan kepada masyarakat. UUS AJB Bumiputera 1912 menjadi entitas bisnis yang berdiri sendiri sebagai PT. Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera.

1) Mitra Ekawarsa

2) Mitra Perlindungan Kecelakaan Diri

3) Mitra *Ta'awun* Pembiayaan Manfaat Menurut Proporsional

4) Mitra *Ta'awun* Pembiayaan Manfaat Menurut Proporsional

[illegible]

kecelakaan. Apabila peserta meninggal dunia dalam masa asuransi, maka kepada penerima manfaat akan dibayarkannya santunana asuransi senial sisa pokok pembiayaan yang menurun secara proposional dan keikutsertaan hingga asuransi berakhir. Apabila peserta hidup hingga masa asuransi berakhir maka tidak ada pembiayaan apapun yang dikeluarkan.

5) Mitra *Ta'awun* Pembiayaan Manfaat Menurut Majemuk

Merupakan produk asuransi kredit dengan menggunakan pembayaran manfaat sesuai sisa kredit yang disepakati dalam akad kredit ketika terjadinya resiko meninggal dunia.

B. Penerapan *Excellent Service* di AJS Bumiputera Sidoarjo

Excellent service merupakan pelayanan terbaik yang sesuai dengan syariat islam yang bertujuan untuk memenuhi kebutuhan pelanggan dengan memberi pelayanan yang terbaik agar dapat terciptanya kepuasan dan kelayakan pelanggan. *Excellent service* akan menjadi salah satu hal penting yang harus dilakuakn sebagai keutamaan suksesnya suatu perusahaan dalam kompetisi memperebutkan pelanggan karena akan mendapatkannya loyalitas pelanggan dan profit yang lebih besar . AJS Bumiputera Sidoarjo melakukan *excellent service* sebagai bentuk dari pelayanan yang terbaik guna untuk diberikan kepada nasabah sehingga dapat membuat nasabah merasa nyaman dalam melakukan transaksi.

bawasannya

Peneliti juga mendapatkan informasi bahwasannya semua

seperti yang dipaparkan oleh Bapak Hadi Suprayitno bahwa

Bapak Soetiyono mengatakan hal yang sama bahwasannya

Selain itu pihak AJS Bumiputra sidoarjo juga menerapkan

bahawasannya

² Soetiyono, *Wawancara* AJS Bumiputera Sidoarjo, 12 Juli 2019.

³ Hadi Suprayitno, *Wawancara AJS Bumiputera Sidoarjo*, 10 Juli 2019.

⁴ Soetiyono, *Wawancara AJS Bumiputera Sidoarjo*, 12 Juli 2019.

Bapak Soetiyono selaku kasir juga menjelaskan bahwa

Adapun harta yang dititipkan benar-benar terjaga, seperti yang dijelaskan oleh Bapak Hadi Supryitno bahwasanya

⁵ Hadi Suprayitno, *Wawancara AJS Bumiputera Sidoarjo*, 10 Juli 2019.

[illegible]

Senada dengan yang dikatakan oleh Bapak Soetiyono
bahwasannya

b. Wawancara yang ditujukan pihak nasabah AJS Bumiputera

1. Ibu Sita, 34 tahun.

Dulu saya tidak tahu AJS Bumiputera Sidoarjo itu apa mbk tapi setelah saya ditanya oleh tetangga saya apakah memiliki asuransi, saya jawab tidak mbk, kemudian tetangga saya bilang kalau mengikuti asuransi di AJS Bumiputera Sidoarjo setelah bercerita banyak tentang asuransi yang dia gunakan setelah itu saya tertarik untuk pergi ke AJS Bumiputera Sidoarjo.⁷

[illegible]

Di AJS Bumiputera saya selalu mendapatkan layanan prima yang diberikan oleh pihak AJS Bumiputera Sidoarjo sangat lah baik mbk seperti saat saya memasuki perusahaannya mereka menunjukkan sikap yang baik seperti sopan santun dan memberikan saapan salam dengan senyuman dan menanyakan kepada saya apa tujuan saya datang kesini dan mereka pun menunjukkan sikap yang rama dan berpenampilan yang sangat sopan dan menjelaskan kepada saya dengan sangat enak dengan tutur katanya mbk. Hal seperti itu yang membuat saya sangatlah nyaman mbk⁸

Saya disini mendapatkan penjelasan yang sangat mudah dimengerti mbk dan lebih meyakinkan dari pihak AJS Bumiputera Sidoarjo terkait dengan pengelolaan harta yang saya titipkan dan merekapun saat saya bertanya selalu menjawab dengan enak mbk. Karena saya yang sudah bertujuan untuk melakukan penabungan pendidikan untuk anak saya maka saya bertambah yakin dengan sistem tersebut dan mengetahui pengelolaan yang dijelaskan oleh pihak AJS Bumiputera Sidoarjo, dan saya benar-benar tertarik saat mengetahui sistem pengelolaan yang diberikan oleh AJS Bumiputera Sidoarjo mbk.⁹

⁸ Ibid.

⁹ Ibid.

2. Bapak Hariono, 46 tahun

Saya mengetahui AJS Bumiputera sudah lama mbk, melalui internet dan saya juga sering bolak balik ke Sidoarjo Surabaya untuk urusan pekerjaan mbk, kebetulan saya selalu melewati kantor AJS Bumiputera Sidoarjo yang beralamatkan di jenggolo ini dan saya merasa tertarik dengan produknya mbk.¹¹

Tanggapan Bapak Hariono terkait dengan pelayanan prima (*excellent service*) yang diberikan oleh pihak AJS Bumiputera Sidoarjo.

¹⁰ Ibid.

¹¹ Bapak Hariono, *Wawancara*, Nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo, 3 Juli 2019.

¹² Ibid.

Menurut saya pribadi mbk ya tentang pengelolaan harta selaku nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo setelah menjadi nasabah yang cukup lama di perusahaan ini sangat baik mbk, dulu saat saya pertama mau menjadi nasabah di AJS Bumiputera Sidoarjo saya bertanya tentang bagaimana pengelolaan yang diberikan, dan saya merasakan saat sudah menjadi nasabah yaitu pengelolaan yang baik dan saat saya mengklaim pun juga diproses dengan cepat tidak berbelit-belit. ini yang saya suka mbk¹³

Karena saya adalah orang islam mbk jadi saya harus melakukan kegiatan saya yang tidak dilarang oleh islam mbk, seperti halnya saya memutuskan untuk menjadi nasabah di AJS Bumiputera Sidoarjo karena perusahaan ini syariah. Karena saya mengetahui bahwa di perusahaan ini tidak mengambil keuntungan yang berlebih atau bunga dan pihak AJS Bumiputera Sidoarjo yang pernah menjelaskan pada saya bahwa uang yang kita tabungkan tidak ditimbun dan diinvestasikan di tempat-tempat yang syariah yang membuat saya semakin yakin mbk.¹⁴

Bapak Mahmud merupakan nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo yang masih baru sekitar 1 tahun yang lalu, beliau ke AJS Bumiputera Sidoarjo berminat untuk berasuransi jiwa untuk keluarga.

¹⁴ Ibid.

Tanggapan Bapak Mahmud terkait dengan pelayanan prima (*excellent service*) yang diberikan oleh pihak AJS Bumiputera Sidoarjo.

Tanggapan dari Bapak Mahmud selaku nasabah dari AJS Bumiputera Sidoarjo terkait dengan sistem pengelolaan yang dilakukan di AJS Bumiputera Sidoarjo.

Pengelolaan di AJS Bumiputera sangat baik mbk bagi saya, sesuai dengan yang saya rasakan dan hasilnya bahwa pihak AJS Bumiputera Sidoarjo selalu bertanggung jawab dengan saya selama terikat di perusahaan ini mbk, apalagi yang saya suka itu pada saat pihak perusahaan menjelaskan keuntungan yang kita dapat itu berapa, saya ngerasa bahwa sangat terbuka terkait dengan keuntungan yang akan saya dapatkan nanti .¹⁷

Tanggapan dari Bapak Mahmud mengenai keyakinan saat memutuskan untuk mengambil produk dari AJS Bumiputera Sidoarjo

Karena saya bertujuan awal berasuransi adalah mencari yang berbasis islam mbk mak saya yakin bahwa di AJS Bumiputera Sidoarjo ini sesuai dengan islam, karena

¹⁷ Ibid.

yang saya tahu semua yang berbasis syariah akan menjaga harta saya, saya bertambah yakin saat pihak asuransi memberitahu saya bahwa harta saya dijaga sesuai dengan syariat islam dan menjamin terhindar dari riba mbk.¹⁸

4. Mbak Arisma, 22 tahun.

Mbak Arisma merupakan nasabah AJS Bumiputera Sidorarjo yang masih baru sekitar 1 tahun yang lalu, beliau ke AJS Bumiputera Sidorarjo awalnya untuk tugas kuliah yaitu magang setelah itu Mbak Arisma berminat untuk berasuransi jiwa untuk keluarga.

Saya berminat melakukan asuransi saat melakukan kegiatan magang di AJS Bumiputera Sidoarjo, yang awalnya saya ditawari oleh Bapak Hadi Suprayitno selaku FUM di AJS Bumiputera Sidoarjo, setelah ditawari oleh bapak Hadi Suprayitno saya tertarik dan saya berfikir untuk ikut berasuransi yang berguna untuk membantu sesama.¹⁹

Tanggapan Mbak Arisma terkait dengan pelayanan prima (*excellent service*) yang diberikan oleh pihak AJS Bumiputera Sidoarjo.

Pelayanannya baik, pegawainya sangat ramah dan menjelaskan tentang produk-produknya dan disuruh untuk memilih yang kita butuhkan dan kita inginkan. Selain itu pegawai AJS Bumiputera Sidoarjo saat saya bertanya tentang kebutuhan dan keluhan saya karyawan menjawab dengan baik dan benar, sehingga membuat saya lebih yakin.²⁰

¹⁸ Ibid.

¹⁹ Arisma, *Wawancara*, Nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo, 16 Juli 2019

²⁰ Ibid.

ANALISIS SISTEM *EXCELLENT SERVICE* DI AJS BUMIPUTERA
SIDOARJO PERSPEKTIF *HIFDZUL MĀL*

Excellent Service merupakan pelayanan utama bagi setiap perusahaan maupun lembaga untuk mendapatkan loyalitas dan kepuasan nasabah. AJS Bumiputera Sidoarjo merupakan lembaga keuangan yang bersifat non bank yang memiliki tujuan untuk masyarakat agar terselamatkannya dari riba dengan memberikannya fasilitas produk-produk yang berbasis halal dengan metode akad dan sesuai dengan proses syariat islam. Usaha agar terwujudkannya tujuan tersebut maka dibutuhkannya pelayanan unggulan sehingga terciptanya minat masyarakat untuk bertransaksi di AJS Bumiputera Sidoarjo. oleh karena itu AJS Bumiputera Sidoarjo selalu berusaha untuk menerapkan *Excellent Service* demi memberikan layanan terbaik untuk semua nasabah dan pelanggan, *Excellent Service* yang diterapkan di AJS Bumiputera Sidoarjo terdapat konsep A6 yaitu:

Merupakan perilaku, sikap dan tingkah laku yang harus ditunjukkan karyawan ketika menghadapi pelanggan. Seperti pada saat melakukan pelayanan karyawan dari AJS Bumiputera

2. Attention (perhatian)

[illegible]

yang telah digunakan oleh seluruh karyawan. Kantor setiap hari harus terlihat bersih dan rapi sehingga setiap hari kantor harus disapu dan dipel yang bertujuan agar nasabah yang berkunjung ke kantor merasa betah dan nyaman. Walaupun ada karyawan yang bertempat tinggal lumayan jauh dari kantor kepala kantor selalu mengingatkan agar selalu menjaga kerapian dan kebersihan. Sebelum bertemunya dengan nasabah karyawan AJS Bumiputera Sidoarjo selalu memastikan bahwa bajunya rapi, bersih, wangi sehingga nasabah selalu merasa nyaman ketika berkomunikasi dengan karyawan.

6. *Accountability* (tanggung jawab).

Merupakan suatu sikap keberpihakan pelanggan sebagai wujud kepedulian untuk menghindari kerugian atau ketidakpuasan pada pelanggan. Demi meningkatkan kepercayaan pada pelanggan karyawan AJS Bumiputera Sidoarjo dalam memberikan pelayanan dituntut untuk selalu bertanggung jawab untuk menjaga keamanan nasabah. Sesuai dengan prosedur yang berlaku dan selalu menjaga kesyariahan produk agar terjadinya transaksi yang akan dilakukan terjaga kehalalannya dan terhindarnya dari riba. Serta karyawan selalu menjaga kerahasiaan dalam bertransaksi yang dilakukan oleh nasabah dengan pihak AJS Bumiputera Sidoarjo agar tidak diketahui nasabah lain dan pihak AJS Bumiputera Sidoarjo menjamin atas keamanan berkas-berkas yang dimiliki oleh

tidak sesuai dengan prinsip syariah seperti, perusahaan rokok dan perusahaan minuman keras. hal ini juga diketahui oleh nasabah dan prosentase keuntungan yang didapatkan juga dijelaskan dari awal oleh karyawan Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Sidoarjo. Hal ini dilakukan demi menjaga dari ketidakjelasan keuntungan yang telah dipatkan oleh nasabah. selain itu demi menghindari dari transaksi riba, di Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Sidoarjo juga tidak melakukan penimbunan harta karna harta yang didapatkan disalurkan pada kegiatan sosial seperti, zakat pada kaum duafa, infaq, dan pada kegiatan bakti sosial.

Konsep *hifdzul māl* pada *excellent service* ditujukan untuk memberikan jaminan keamanan kepada nasabah dari dana yang telah dititipkan di Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Sidoarjo, hal ini berkaitan dengan konsep *excellent service* tentang *accountability* yakni tanggung jawab dengan adanya konsep tanggung jawab kepada nasabah ini dapat menciptakan kepercayaan kepada nasabah dalam penjagaan dana sesuai dengan yang dijelaskan oleh karyawan Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Sidoarjo.

DAFTAR PUSTAKA

- AJP Bumiputera 1912 Kantor Wilayah Syariah Jakarta 1, *Company Profile*. Jakarta: 2001.
- Bapak Hariono, *Wawancara nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo*, 3 Juli 2019.
- Bapak Mahmud. *Wawancara nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo*, 8 Juli 2019.
- Daryanto dan Ismanto Setyobudi. 2014. *Konsumen Dan Pelayanan prima*, Yogyakarta: Gramedia.
- DKK, Nur Laila. 2013. *Lembaga Keuangan Islam Non Bank*, Surabaya: IAIN Sunan Ampel Press.
- Fakhrunnisa, Adinda. 2017. *Analisis Perbandingan Kinerja PT. BPRS Puduarta Insani Dan PT. BPRS Amanah Insani Citra Ditinjau Dari Maqashid Syariah Index*, Medan: UIN Sumatera Utara.
- Fauziyah, Ika Yunia dan Abdul Khadir Riyadi. 2014. *Prinsip Dasar Ekonomi Islam Prespektif Maqāshid syarī'ah*, Jakarta: Kencana.
- Febriadi, Shandy Riski. 2017. *Aplikasi Maqāshid syarī'ah Dalam Bidang Perbankan Syariah*, Bandung: UNISBA.
- Fitria, Hellena. 2012. *Strategi Servis (pelayanan prima) Bank Syariah Terhadap Nasabah Non Muslim*, Bogor: FAI-UIKA.
- Ghulam, Zainil. 2016. *Implementasi Maqāshid syarī'ah Dalam Koperasi Syariah*, Lumajang: IAI Syarifuddin Lumajang.
- Hardiansyah, Haris. 2010. *Metode Penelitian Kualitatif*, Jakarta: Selemba Empat.
- Ibu Sita, *Wawancara nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo*, 3 Juli 2019.
- Jauhar, Ahmad Al-Mursi Husain. 2009. *Maqāshid syarī'ah*, Jakarta: Amzah.
- Kasmir. 2005. *Etika Customer Service*, Jakarta: PT. Rasa Grafindo Persada.

- Khakim, Fuad Ulil. 2015. *Pengaruh Pelayanan Prima (Service Excellent) Terhadap Kepuasan Nasabah (Studi Kasus BPD DIY Syariah Cabang CIK Ditoro*, Yogyakarta: UIN Sunan Kalijaga.
- Kurniasari, Maya. 2015. *Minat Masyarakat Berasuransi Syariah (Study Kasus Perusahaan Asuransi Prudential Super Agen Cirebon 1)*. Cirebon: IAIN.
- Maddy, Khoirul. 2009. *Hakikat Dan Pengertian Pelayanan Prima*, Jakarta: Chama Digit.
- Mbak Arisma, *Wawancara nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo*, 16 Juli 2019.
- Putriningsih, Abesa. 2018. *Implementasi Service Excellent Pada BMT Madani Sepanjang Sidoarjo*, Surabaya: UIN Sunan Ampel Surabaya.
- Rahmawati, Nina. 2010. *Manajemen Pelayanan Prima*, Yogyakarta: Graha Ilmu.
- Sejarah Bumiputera Sidoarjo diakses pada 22 Juli 2019. Bumiputera Syariah.co.id/AJSB/.
- Soetiyono. *Wawancara AJS Bumiputera Sidoarjo*, Sidoarjo 12 Juli 2019.
- Suprayitno, Hadi. *Wawancara AJS Bumiputera Sidoarjo*. Sidoarjo, 10 Juli 2019.
- Susyanti, Jeni, 2016. *Pengelolaan Lembaga Keuangan Syariah*, Malang: Empat Dua
- Sutiyono, Wahyu dan Muhammad Yunanto. 2011. *Hubungan Implementasi Pelayanan Prima (service excellent) Terhadap Kepuasan Nasabah (Study kasus KC. Bank DKI Syariah Wahid Hasyim*, Depok: Universitas Gunadarma.
- Widi, Restu Kartiko. 2010. *Asas Metodologi Penelitian*, Yogyakarta: Graha Ilmu.

Kurniasari, Maya. 2015. *Minat Masyarakat Berasuransi Syariah (Study Kasus Perusahaan Asuransi Prudential Super Agen Cirebon 1)*. Cirebon: IAIN.

Maddy, Khoirul. 2009. *Hakikat Dan Pengertian Pelayanan Prima*, Jakarta: Chama Digit.

Mbak Arisma, *Wawancara nasabah AJS Bumiputera Sidoarjo*, 16 Juli 2019.

Putriningsih, Abesa. 2018. *Implementasi Service Excellnt Pada BMT Madani Sepanjang Sidoarjo*, Surabaya: UIN Sunan Ampel Surabaya.

Rahmawati, Nina. 2010. *Manajemen Pelayanan Prima*, Yogyakarta: Graha Ilmu.

Sejarah Bumiputera Sidoarjo diakses pada 22 Juli 2019. Bumiputera
Syariah.co.id/AJSB/.

Soetiyono. *Wawancara AJS Bumiputera Sidoarjo*, Sidoarjo 12 Juli 2019.

Suprayitno, Hadi. *Wawancara AJS Bumiputera Sidoarjo*. Sidoarjo, 10 Juli 2019.

Susyanti, Jeni, 2016. *Pengelolaan Lembaga Keuangan Syariah*, Malang: Empat Dua

Sutiyono, Wahyu dan Muhammad Yunanto. 2011. *Hubungan Implementasi Pelayanan Prima (service excellent) Terhadap Kepuasan Nasabah (Study kasus KC. Bank DKI Syariah Wahid Hasyim*, Depok: Universitas Gunadarma.

Widi, Restu Kartiko. 2010. *Asas Metodologi Penelitian*, Yogyakarta: Graha Ilmu.