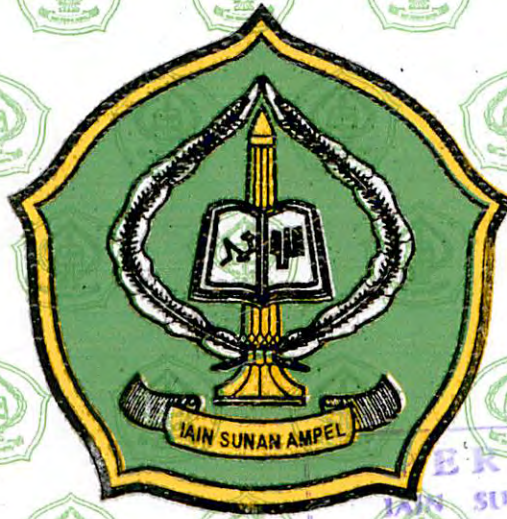


**PERAN *PUBLIC RELATIONS* UNTUK MENGEMBALIKAN
KEPERCAYAAN MASYARAKAT DALAM KASUS
MARAKNYA LEDAKAN LPG**

(Studi Kualitatif di PT. PERTAMINA Pemasaran BBM Retail Region V Surabaya)

SKRIPSI

**Diajukan Kepada Institut Agama Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya Untuk
Memenuhi Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar
Sarjana Ilmu Komunikasi (S. I.Kom)**



Disusun oleh :

Rahmatika Ramadhan
NIM. B06207084

No. KLAS

D-2011
0024
KOM

No. REG

: D-2011/Kom/0024

ASAL BUKU :

TANGGAL :

**INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
FAKULTAS DAKWAH
PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FEBRUARI 2011**

CAD LAURELANG
8439407-5953789

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA PENULISAN SKRIPSI

Bismillahirrahmanirrahim

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya :

Nama : RAHMATIKA RAMADHAN
NIM : B06207084
Prodi : Ilmu Komunikasi – Public Relations
Alamat : Jl. Pakis 3 no. 32 d Surabaya

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa :

- 1) Skripsi ini tidak pernah dikumpulkan kepada lembaga pendidikan tinggi manapun untuk mendapatkan gelar akademik manapun
- 2) Skripsi ini adalah benar-benar hasil karya saya secara mandiri dan bukan merupakan hasil plagiasi atas karya orang lain
- 3) Apabila dikemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan skripsi ini sebagai hasil plagiasi, saya akan bersedia menanggung segala konsekuensi hukum yang terjadi.

Surabaya, 7 Februari 2011

enyatakan,


Rahmatika Ramadhan
NIM. B06207084

PERSETUJUAN PEMBIMBING SKRIPSI

Nama : Rahmatika Ramadhan
NIM : B06207084
Jurusan : Ilmu Komunikasi
Minat Studi : Public Relations
Judul : Peran *Public Relations* Untuk Mengembalikan Kepercayaan
Masyarakat dalam Kasus Maraknya Ledakan LPG (Studi
Kualitatif di PT. PERTAMINA UPms V Surabaya)

Skripsi ini telah diperiksa dan disetujui oleh dosen pembimbing untuk diujikan.

Surabaya, 24 Januari 2011

Telah Disetujui Oleh :

Dosen Pembimbing,



Nikmah Hadiati Salisah, S.IP, M.Si
NIP. 197301141999032004

PENGESAHAN TIM PENGUJI

Skripsi oleh Rahmatika Ramadhan ini telah dipertahankan di depan
Tim Penguji Skripsi

Surabaya, 27 Januari 2011

Mengesahkan
Institut Agama Islam Negeri Sunan Ampel
Fakultas Dakwah



Dekan,

Dr. H. Aswadi, M.Ag

NIP. 196004121994031001

Ketua,

Nikmah Hadiati Salisah, S.IP, M.Si

NIP. 197301141999032004

Sekretaris,

Dra. Pudji Rahmawati, M. Kes

NIP. 196703251994032002

Penguji I,

Dr. H. Aswadi, M.Ag

NIP. 196004121994031001

Penguji II,

Drs. Agoes Moh. Moefad, SH, M.Si

NIP. 197008252005011004

ABSTRAK

Rahmatika Ramadhan, B06207084, 2011. *Peran Public Relations Untuk Mengembalikan Kepercayaan Masyarakat dalam Kasus Maraknya Ledakan LPG (Studi Kualitatif di PT. PERTAMINA UPms V Surabaya).* Skripsi Program Studi Ilmu Komunikasi Fakultas Dakwah IAIN Sunan Ampel Surabaya.

Kata Kunci : Peran *Public Relations*, Kepercayaan Masyarakat

Penelitian ini, peneliti mengkaji permasalahan yaitu bagaimana peran *Public Relations* Pertamina untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat dalam kasus maraknya ledakan LPG. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk memahami dan mendeskripsikan peran *Public Relations* Pertamina untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat dalam kasus maraknya ledakan LPG.

Untuk mengungkap permasalahan tersebut agar didapat hasil yang baik dan maksimal, peneliti menggunakan metode penelitian deskriptif kualitatif dengan pendekatan fenomenologi. Kemudian data yang sudah diperoleh dianalisis menggunakan analisis data model interaktif.

Hasil penelitian dan fakta di lapangan ditemukan bahwa dalam menjalankan perannya untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, *Public Relations* Pertamina mempunyai langkah-langkah dan strategi tersendiri. (1) Langkah-langkah yang dilakukan *Public Relations* Pertamina setelah mendengar ledakan LPG ini adalah segera melakukan penyelidikan atau investigasi dan melakukan introspeksi kedalam, kemudian menjelaskan permasalahan yang sebenarnya kepada masyarakat dan memberikan asuransi atau ganti rugi kepada korban ledakan LPG. (2) Untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat akan keamanan LPG ini, *Public Relations* Pertamina punya strategi tersendiri yaitu menjalin kerja sama dengan pihak media massa dengan cara melakukan klarifikasi maupun sosialisasi melalui media cetak maupun elektronik, juga mengundang wartawan ke SPPBE, terus memberikan edukasi kepada masyarakat cara aman penggunaan LPG dan bersosialisasi melalui program *Corporate Sosial Responsibility* yang diadakan seperti penyuluhan kanker serviks sampai pada pembangunan masjid yang didalamnya disisipi sosialisasi LPG.

Dari penelitian ini, terdapat saran yang dapat dijadikan pertimbangan bagi peneliti lain jika akan melakukan penelitian sejenis adalah agar peneliti lebih membahas bagaimana kerjasama yang dilakukan antar praktisi *Public Relations* maupun antara praktisi *Public Relations* dengan General Manager dalam suatu perusahaan untuk tetap menjaga kepercayaan atau citra perusahaan dimata masyarakat sehingga dapat menciptakan komunikasi dua arah yang saling memuaskan.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA	ii
PERSETUJUAN PEMBIMBING	iii
PENGESAHAN TIM PENGUJI	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
ABSTRAK	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi

BAB I : PENDAHULUAN

A.	Konteks Penelitian	1
B.	Rumusan Masalah	5
C.	Identifikasi Penelitian	5
D.	Tujuan Penelitian	6
E.	Manfaat Penelitian	6
F.	Kajian Hasil Penelitian Terdahulu	8
G.	Definisi Konsep	11
H.	Kerangka Pikir Penelitian	12
I.	Metode Penelitian	13
	1. Jenis dan Pendekatan Penelitian	13
	2. Subyek dan Obyek Penelitian	14
	3. Jenis dan Sumber Data	17
	4. Tahap-tahap Penelitian	18
	5. Teknik Pengumpulan Data	20
	6. Teknik Analisis Data	21
	7. Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data	24
J.	Sistematika Pembahasan	26

BAB II : KAJIAN TEORITIS

A. Kajian Pustaka	28
1. Konsepsi dasar <i>Public Relations</i>	28
2. Peran dan Fungsi <i>Public Relations</i>	31
3. Bauran <i>Public Relations</i>	34
4. Strategi Komunikasi <i>Public Relations</i>	36
5. Publik Sasaran dalam Kegiatan <i>Public Relations</i>	38
6. Proses <i>Public Relations</i>	43
B. Kajian Teori	48
1. Teori Pemulihan Citra	48
2. Teori Persuasi	49

BAB III : PENYAJIAN DATA

A. Setting Penelitian	51
1. Sejarah dan Perkembangan PT. PERTAMINA	51
2. Visi dan Misi	56
3. Tata Nilai	56
4. Logo	57
5. Tugas Pokok Pertamina UPms V.....	58
6. Struktur Organisasi Pertamina UPms V	59
7. Komoditi PT. Pertamina Upms V	60
8. External Relations	61
B. Deskripsi Data.....	65
1. Langkah-langkah yang dilakukan <i>Public Relations</i> untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat.....	66
2. Strategi yang digunakan <i>Public Relations</i> untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat	70

BAB IV : ANALISIS DATA

A. Temuan Penelitian	75
B. Konfirmasi Temuan dengan Teori.....	82

BAB V : PENUTUP

A. Kesimpulan	85
B. Rekomendasi	88

Daftar Pustaka	90
Pedoman Wawancara	93
Lampiran-lampiran	95

BAB I

PENDAHULUAN

A. KONTEKS PENELITIAN

Saat ini *Public Relations* merupakan salah satu kebutuhan setiap instansi baik instansi pemerintahan maupun perusahaan swasta. *Public Relations* sangat dibutuhkan untuk menciptakan reputasi yang baik bagi perusahaan dan membuat masyarakat berpikir lebih baik tentang organisasi yang diwakili. Dari sudut pandang komunikasi, *Public Relations* memiliki tujuan untuk menciptakan pengenalan, pemahaman, minat dan dukungan bagi perusahaan, baik itu dari publik internal maupun eksternal. Pencitraan yang terbentuk dengan baik akan memberikan dampak yang baik pula demi tercapainya tujuan-tujuan yang ditetapkan organisasi atau perusahaan.

Sebagai bagian dari manajemen perusahaan, *Public Relations* berorientasi pada aktivitas yang dilakukan oleh perusahaan untuk menciptakan dan memelihara hubungan yang baik, sehat dan bermanfaat dengan maksud menyesuaikan dirinya pada keadaan sekeliling dan memperkenalkan diri pada masyarakat. Begitu juga, jika nama baik perusahaan di mata masyarakat sudah buruk, maka untuk memperbaiki dan mengembalikan citra positif perusahaan merupakan bagian dari tugas seorang *Public Relations*.

Karena besarnya tanggung jawab seorang *Public Relations*, maka untuk menjadi seorang *Public Relations* diperlukan sedikitnya ada lima kualifikasi yang harus dimiliki yaitu: (1) *ability to communicate* (kemampuan

komunikator dan sekaligus mediator berupaya membentuk sikap dan pendapat yang positif dari masyarakat melalui rangsangan atau stimulasi.

Program konversi ini dicanangkan pemerintah karena beberapa alasan yaitu :²

1. harga minyak tanah paling tinggi diantara bahan bakar lainnya, negara harus menanggung subsidi minyak tanah dan mengeluarkan dana sebanyak 50 triliun pada tahun 2005-2006. Yang perlu diketahui, saat itu hanya 3 negara yang masih memakai minyak tanah untuk kebutuhan bahan bakar rumah tangganya, yaitu Indonesia, Burma, dan satu lagi negara di Afrika.³ Jadi Indonesia tertinggal jauh sekali. Harga jual minyak tanah waktu itu 2000 rupiah, sementara ongkos produksinya 7000 rupiah, harga minyak dunia 80 Dolar per Barrel. Jadi, pengeluaran negara untuk setiap liter minyak tanah kira-kira 7500 rupiah. Kita jual hanya 2000 rupiah, untuk itu pemerintah harus mengeluarkan 50 triliun untuk subsidi minyak tanah. Ditambah barangnya sulit didapat, mengantri dari subuh sampai sore itu pun belum tentu dapat.
2. eksistensi atau pengadaan minyak tanah di pasar internasional sudah jarang,
3. nilai (*value*) produk, minyak tanah di luar negeri dijadikan avtur untuk bahan bakar mesin dan pesawat sedangkan di Indonesia minyak tanah hanya dijadikan sebagai bahan memasak (kebutuhan rumah tangga),
4. menekan penyalahgunaan karena minyak tanah mudah dioplos dan dicampur dengan bahan lain dengan resiko kecil,

² Hasil wawancara dengan Ast. Man. Eksternal Relations PT. Pertamina UPms V (Eviyanti Rofraida), Rabu 15 Desember 2010

³ <http://regional.kompasiana.com/2010/07/07/3-faktor-penyebab-ledakan-kompur-gas/>

dari setiap 2 juta tabung.⁴ Niat baik pemerintah untuk membantu meringankan beban ekonomi masyarakat ekonomi bawah berbalik menjadi bomerang.

Dari uraian di atas maka penulis mempunyai keinginan untuk meneliti masalah dengan judul “Peran *Public Relations* Untuk Mengembalikan Kepercayaan Masyarakat Dalam Kasus Maraknya Ledakan LPG (Studi Kualitatif di PT. PERTAMINA (Persero) UPms V Surabaya)”.

B. RUMUSAN MASALAH

Berdasarkan latar belakang yang telah diuraikan sebelumnya, maka permasalahannya adalah bagaimana peran *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, studi kasus maraknya ledakan LPG?

C. IDENTIFIKASI PENELITIAN

1. Langkah-langkah yang dilakukan *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, studi kasus maraknya ledakan LPG
2. Strategi yang digunakan *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, studi kasus maraknya ledakan LPG

⁴ <http://regional.kompasiana.com/2010/07/07/3-faktor-penyebab-ledakan-kompur-gas/>

E. PENELITIAN TERDAHULU YANG RELEVAN

No	Nama Peneliti	Jenis Karya	Tahun Penelitian	Metode Penelitian	Hasil Temuan Penelitian	Tujuan Penelitian	Perbedaan
1	Dini Fatmawati	Skripsi (Peran Humas dalam Meningkatkan Citra Yayasan Masjid Mujahiddin sebagai Lembaga Pendidikan)	2010	1. menggunakan jenis penelitian kualitatif dengan pendekatan fenomenologi. 2. menggunakan teknik analisis data menurut Patton atau teknik komparatif konstan 3. peneliti mengacu pada teori hubungan manusia dan teori <i>Public Relations</i>	Peran Public Relations : 1. Sebagai juru bicara yayasan masjid Mujahiddin untuk memberikan informasi tentang program-program masjid 2. Mengawal opini publik yaitu mengubah kesan buruk masyarakat terhadap masjid menjadi kesan baik 3. Memonitor sikap publik tentang lembaga masjid	Untuk memahami dan mendeskripsikan peran humas dalam meningkatkan citra YMM sebagai lembaga pendidikan	
2	G. Budi Wahyono dan Hendra Sayono	Jurnal (Analisa Peran <i>Public Relations</i> Dalam Penginformasian Produk Jasa Pelayanan Kepada Publik (Studi Pada	2007	1. jenis penelitian kuantitatif 2. teknik pengambilan sample secara <i>accident random</i>, setiap anggota	1. kegiatan <i>Public Relations</i> kurang optimal karena tidak adanya petugas yang secara khusus menjalankan tugas tersebut	Penelitian ini bertujuan melakukan analisa terkait peran bagian <i>Public Relations</i> dalam	

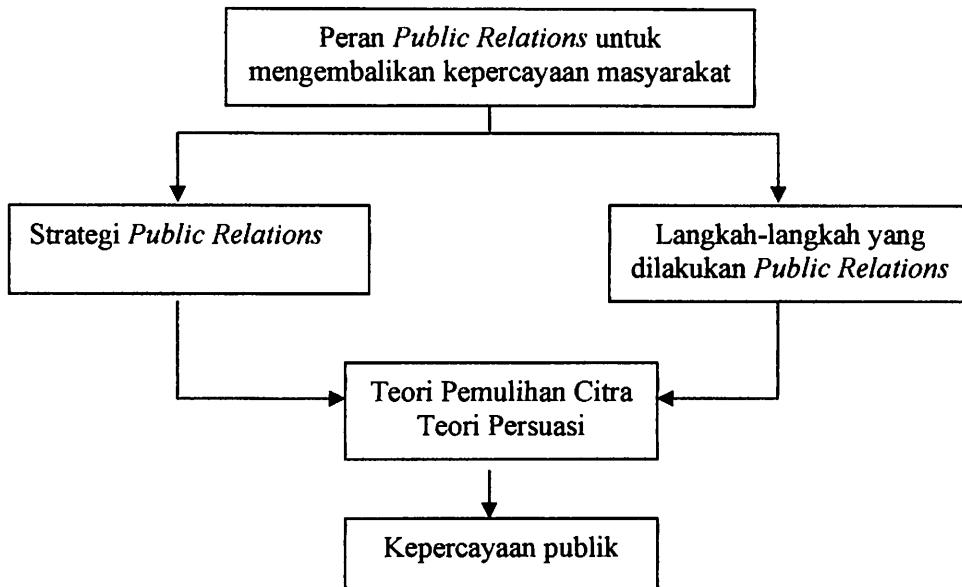
		PT. Pos Indonesia, Persero) Malang)		populasi dapat dijadikan sample 3. menggunakan teknik analisis data metode deskriptif 4. data primer didapat dari penyebaran kuesioner	2. Peranan <i>Public Relations</i> dalam memberikan informasi kepada konsumen sebagai publik eksternal kurang baik	menginformasikan produk-produk jasa pelayanan yang ditawarkan kepada publik eksternal	
3.	Rahmatika Ramadhan	Skripsi (Peran <i>Public Relations</i> untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat dalam kasus maraknya ledakan LPG di PT. PERTAMINA UPms V Surabaya)	2011	1. jenis penelitian kualitatif dengan pendekatan fenomenologi. 2. menggunakan teknik analisis data model analisis interaktif (Miles, Huberman) 3. data primer didapat dari hasil wawancara informan		Penelitian bertujuan untuk : 1. memahami dan mendeskripsikan langkah-langkah yang dilakukan <i>Public Relations</i> untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat	1. Pada penelitian Peran Humas dalam Meningkatkan Citra Yayasan Masjid Mujahiddin sebagai Lembaga Pendidikan, perbedaan dengan penelitian ini terletak pada : a. tujuan penelitian b. teknik analisis data c. teori yang dipakai

				4. peneliti mengacu pada teori Pemulihan Citra dan Teori Persuasi		2. untuk memahami dan mendeskripsikan strategi <i>Public Relations</i> untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat	2. Pada penelitian kedua (Analisa Peran <i>Public Relations</i> Dalam Penginformasian Produk Jasa Pelayanan Kepada Publik), perbedaan dengan penelitian ini terletak pada : a. tujuan penelitian b. jenis penelitian c. teknik pengumpulan data
--	--	--	--	---	--	---	--

H. KERANGKA PIKIR PENELITIAN

Adapun ilustrasi kerangka pikir penelitian Peran *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat adalah sebagai berikut :

Gambar 1.1
Kerangka Pikir Penelitian



Kerangka pikir penelitian diatas menjelaskan tentang alur penelitian yang dilakukan peneliti. Dalam penelitian ini peneliti mengambil bahasan Peran *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat dengan fokus atau identifikasi penelitian yang terdiri dari strategi dan langkah-langkah yang dilakukan oleh *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat. Karena dalam membahas Peran *Public Relations*, strategi dan langkah-langkah yang dilakukan adalah penting untuk melaksanakan peran tersebut dengan maksimal. Penelitian ini mengacu pada Teori Pemulihan Citra dan Teori Persuasi, dimana pada kedua teori ini lebih menekankan pada pengembalian citra perusahaan di mata masyarakat dan

- 1) mengumpulkan informasi aktual secara rinci yang melukiskan gejala yang ada
- 2) mengidentifikasi masalah atau memeriksa kondisi dan praktek-praktek yang berlaku
- 3) membuat perbandingan atau evaluasi
- 4) menentukan apa yang dilakukan orang lain dalam menghadapi masalah yang sama dan belajar dari pengalaman mereka untuk menetapkan rencana dan keputusan pada waktu yang akan datang.

a. Subyek Penelitian

Subyek penelitian ini adalah pihak-pihak yang berkompeten di bidang PR yaitu praktisi PR di PT. Pertamina UPms V Surabaya. Penulis memilih PT. Pertamina UPms V Surabaya sebagai lapangan atau *setting* penelitian karena peneliti meneliti masalah yang berkaitan dengan LPG

⁹ Jalaluddin Rakhmat, *Metode Penelitian Komunikasi*, (Bandung, Remaja Rosdakarya, 2004), h 25

2) Data sekunder (*secondary data*)

Adalah informasi yang didapat dari informan sebagai pendukung data primer. Data sekunder ini dapat diperoleh dalam bentuk yang sudah jadi atau tersedia melalui publikasi dan informasi yang dikeluarkan di berbagai organisasi atau perusahaan. Misalnya : sejarah atau pofil PT. Pertamina, kliping berita ledakan LPG 3 kg, keluhan konsumen atau masyarakat akan ledakan LPG.

b. Sumber Data

Sumber data primer dalam penelitian ini yaitu nama-nama informan yang sudah dipilih peneliti (lihat Tabel 3.1). Sedangkan sumber data sekunder didapat dari karyawan PT. Pertamina, *Profile* PT. Pertamina, kliping berita ledakan LPG 3 kg.

4. TAHAP-TAHAP PENELITIAN

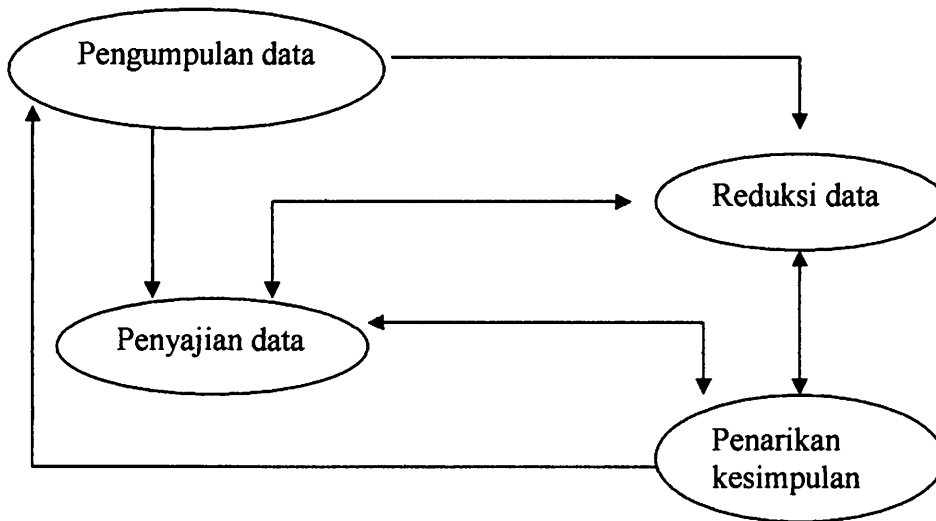
a. Tahap Pra Lapangan

- 1) Menyusun rancangan penelitian. Pada tahap awal ini, peneliti membuat proposal penelitian
- 2) Memilih lapangan penelitian. Karena peneliti mengambil judul '*Peran Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, Kasus Maraknya Ledakan LPG' di PT. Pertamina UPms V Surabaya, maka PT. Pertamina UPms V di Jln Jagir Wonokromo no. 88 Surabaya sebagai lapangan penelitian.

- ### b. Tahap Pekerjaan Lapangan

- 1) Memahami latar penelitian dan persiapan diri, meliputi :
 - a) pembatasan latar dan peneliti
 - b) penampilan peneliti harus sesuai dengan aturan yang berlaku
 - c) pengenalan hubungan peneliti di lapangan
 - d) jadwal waktu meneliti harus diperhatikan
- 2) Memasuki lapangan dengan bersosialisasi dengan orang-orang setempat
- 3) Berperan serta sambil mengumpulkan data, dilakukan untuk mendapatkan data sebanyak-banyaknya yang valid dan peneliti mewawancarai informan tentang bagaimana peran *Public Relations* dalam mengembalikan kepercayaan masyarakat, kasus maraknya ledakan LPG.

Gambar 1.2
Analisis Data Model Interaktif



Sumber : Matthew B. Miles & A. Michael Huberman, *Analisis Data Kualitatif Terj. Tjejep Rohendi Rochidi*, (Jakarta, UI Press, 1992), h 20

a. Reduksi Data

Dari lokasi penelitian, data lapangan dituangkan dalam uraian laporan yang lengkap dan terinci. Data dan laporan lapangan kemudian direduksi, dirangkum, dan kemudian dipilah-pilah hal yang pokok, difokuskan untuk dipilih yang terpenting kemudian dicari tema atau polanya (melalui proses penyuntingan, pemberian kode dan pentabelan). Reduksi data dilakukan terus menerus selama proses penelitian berlangsung. Pada tahapan ini setelah data dipilah kemudian disederhanakan, data yang tidak diperlukan disortir agar memberi kemudahan dalam penampilan, penyajian, serta untuk menarik kesimpulan sementara.

a. Perpanjangan keikutsertaan

b. Triangulasi

1) dengan sumber (informan) : melakukan pengecekan dan membandingkan balik derajat kepercayaan suatu informasi yang didapat benar-benar valid.

2) dengan teori : sebagai penjelasan banding (*rival explanations*).
Apakah teori yang digunakan sudah cocok atau belum. Lakukan konfirmasi dengan teori yang digunakan baik yang mendukung atau yang bertentangan.

J. SISTEMATIKA PEMBAHASAN

Penulisan laporan penelitian ini dibagi menjadi 5 bab yang terdiri dari :

BAB I PENDAHULUAN

meliputi : konteks penelitian yang diteliti peneliti, rumusan masalah, identifikasi penelitian, tujuan penelitian, manfaat penelitian, penelitian terdahulu yang relevan (referensi hasil penelitian oleh peneliti terdahulu yang mirip dengan kajian peneliti), definisi konsep, kerangka pikir penelitian, dan metode penelitian yang terdiri dari : pendekatan dan jenis penelitian, subyek dan obyek penelitian, jenis dan sumber data, tahap-tahap penelitian, teknik pengumpulan data, teknik analisis data dan teknik pemeriksaan keabsahan data.

BAB II KERANGKA TEORITIK

meliputi : Kajian Pustaka (beberapa referensi yang digunakan untuk menelaah obyek kajian), Kajian Teoritik (teori yang digunakan untuk menganalisis masalah penelitian).

A. KAJIAN PUSTAKA

[illegible]

- a. Mampu menghadapi semua orang yang memiliki beraneka ragam karakter dengan baik. Ia harus mampu dan mau berusaha untuk memahami serta terkadang bersikap toleran kepada setiap orang yang dihadapinya tanpa harus menjadi seorang penakut atau penjilat.
- b. Mampu berkomunikasi dengan baik. Ia mampu menjelaskan segala sesuatu dengan jernih, jelas dan lugas, baik secara lisan atau tertulis atau bahkan secara visual (misal: melalui gambar atau foto)
- c. Pandai mengorganisasikan segala sesuatu. Hal ini tentunya menuntut suatu kemampuan perencanaan yang prima.
- d. Memiliki integritas personal baik di dalam profesi maupun di dalam kehidupan pribadinya.
- e. Memiliki imajinasi. Artinya, daya kreatifnya cukup baik sehingga ia mampu membuat jurnal internal, menulis naskah untuk film dan video, menyusun rencana kampanye *Public Relations* yang rinci dan jelas, serta

[illegible]

- Strategi operasional
- Pendekatan persuasif dan edukatif
- Pendekatan tanggung jawab sosial humas
- Pendekatan kerja sama
- Pendekatan koordinatif dan integratif

[illegible]

3. Bauran *Public Relations*

Bauran *Public Relations* jika dijabarkan dalam korelasi komponen utama peranan *Public Relations* adalah sebagai berikut :²²

a. *Publication* (Publikasi dan Publisitas)

Setiap fungsi dan tugas *Public Relations* adalah menyelenggarakan publikasi atau menyebarkan informasi melalui media tentang aktivitas perusahaan yang pantas untuk diketahui publik. Tugas seorang *Public Relations* adalah menciptakan berita untuk mencari publisitas melalui kerjasama dengan pihak pers dengan tujuan menguntungkan citra lembaga atau perusahaan.

b. *Event* (Penyusunan program acara)

Merancang acara tertentu atau peristiwa khusus yang dipilih dalam jangka waktu, tempat dan obyek tertentu khusus sifatnya untuk mempengaruhi opini publik.

c. *News* (Menciptakan berita)

Berupaya menciptakan berita melalui *press release*, *news letter* dan buletin yang biasanya mengacu pada teknis penulisan 5W+1H (*who, what, where, when, why dan how*) dengan sistematika penulisan piramida terbalik. Untuk itulah, seorang *Public Relations* harus mempunyai keahlian dibidang tulis menulis.

²² Rosady Ruslan, *Kiat dan Strategi Kampanye Public Relations* h 14

d. *Community Involvement* (Kepedulianannya pada komunitas)

Keterlibatan tugas sehari-hari seorang *Public Relations* adalah mengadakan kontak sosial dengan kelompok masyarakat tertentu untuk menjaga hubungan baik dengan pihak perusahaan yang diwakilinya.

e. *Inform or image* (Memberitahukan atau meraih citra)

Dua fungsi utama *Public Relations*, yaitu memberitahukan sesuatu kepada publik atau menarik perhatian sehingga diharapkan memperoleh tanggapan berupa citra positif dari suatu proses *nothing* diupayakan menjadi *something*.

f. *Lobbying and Negotiation* (Pendekatan dan bernegosiasi)

Ketrampilan untuk melobi secara pendekatan pribadi dan kemampuan bernegosiasi sangat diperlukan seorang *Public Relations* agar semua ide, gagasan kegiatan perusahaan sebelum dimasyarakatkan perlu diadakan pendekatan untuk mencari atau memperoleh dukungan dari individu dan perusahaan yang berpengaruh.

g. Social Responsibility (Tanggung Jawab Sosial)

Seorang *Public Relations* tidak hanya memikirkan keuntungan materi bagi perusahaan atau tokoh yang diwakilinya, tetapi juga kepedulian kepada masyarakat untuk mencapai sukses dalam memperoleh simpati atau empati dari masyarakat.

g. *Capability of the Audience* (Kapabilitas Khalayak)

Memperhitungkan kemampuan yang dimiliki oleh khalayak. Komunikasi dapat menjadi efektif bagi masyarakat bila berkaitan dengan faktor-faktor yang bermanfaat seperti kebiasaan dan peningkatan kemampuan membaca dan pengembangan pengetahuan.

5. Publik Sasaran dalam Kegiatan *Public Relations*

Dalam kegiatan *Public Relations*, publik sasaran sangat penting untuk dipahami karena teknik komunikasi yang dilancarkan seorang *Public Relations* dan media yang digunakan ditentukan oleh yang dijadikan sasaran. Publik sasaran dari kegiatan *Public Relations* terbagi menjadi dua yakni publik intern dan publik ekstern.²⁵

a. Hubungan dengan Publik Intern

Publik intern sebagai sasaran *Public Relations* terdiri atas orang-orang yang bergiat di dalam organisasi (perusahaan, instansi, lembaga, badan) dan yang secara fungsional mempunyai tugas dan pekerjaan serta hak dan kewajiban tertentu. Tujuan dari hubungan dengan publik intern ialah untuk meningkatkan kegairahan bekerja para karyawan lembaga dan instansi yang bersangkutan. Di publik intern ini yang menjadi khalayak ialah karyawan dan pemegang saham.²⁶

²⁵ Onong Uchjana, *Hubungan Masyarakat*, h 107

²⁶ AW Widjaja, *Komunikasi Komunikasi dan Hubungan Masyarakat*, (Jakarta, Bumi Aksara, 1993), h 71

Publik ekstern sebagai sasaran kegiatan *Public Relations* terdiri atas orang-orang di luar perusahaan, baik yang ada kaitannya dengan perusahaan atau diduga ada kaitannya dengan perusahaan. Publik ekstern perusahaan yang terdiri atas banyak orang itu berbeda-beda kepentingannya karenanya berbeda-beda pula teknik pembinaan hubungan dengan mereka. Macam-macam khalayak di publik ekstern ini dikenal :

Pelanggan adalah faktor yang sangat penting bagi perusahaan, karena maju mundurnya perusahaan ditentukan oleh pelanggan. Mengatur dan memelihara hubungan dengan para langganan, sehingga hubungan itu selalu dalam situasi bahwa langgananlah yang membutuhkan perusahaan.

Menurut Wilbur J. Peak, definisi hubungan dengan komunitas adalah sebagai fungsi hubungan masyarakat, merupakan partisipasi suatu lembaga yang berencana, aktif dan sinambung dengan dan di dalam suatu komunitas untuk memelihara dan membina lingkungannya demi keuntungan kedua pihak, lembaga dan komunitas. Hubungan dengan komunitas berorientasi pada kegiatan yang dilakukan oleh *Public Relations* yang bersifat partisipatif. Dengan partisipasi itu, maka keuntungan bukan hanya

pada perusahaan saja tetapi juga pada lingkungan sekitar. Partisipasi bisa bermacam-macam bentuk dan kegiatan, sebagaimana dikemukakan oleh Prof. Dr. Santoso dan A. Iskandar dalam penerbitan khusus Depdikbud yang berjudul “Beberapa Catatan tentang Partisipasi Masyarakat”²⁸

- (a) Partisipasi Buah Pikiran, yang diberikan partisipan dalam anjangsono, pertemuan atau rapat
- (b) Partisipasi Tenaga, yang diberikan partisipan dalam berbagai kegiatan untuk perbaikan atau pembangunan desa, pertolongan bagi orang lain
- (c) Partisipasi Harta Benda, yang diberikan orang dalam berbagai kegiatan untuk perbaikan dan pembangunan desa dan pertolongan bagi orang lain
- (d) Partisipasi Ketrampilan dan Kemahiran, yang diberikan orang untuk mendorong aneka ragam bentuk usaha dan industri
- (e) Partisipasi “Sosial”, yang diberikan orang sebagai tanda keguyuban, misal : arisan, koperasi dan lainnya.

c) Goverment relations

Adalah mengatur dan memelihara hubungan dengan pemerintah, baik pemerintah pusat maupun daerah. Lembaga atau instansi resmi yang berhubungan dengan kegiatan perusahaan. Dalam

²⁸ Onong Uchyana, *Hubungan Masyarakat* h 116

- (a) menguasai peraturan-peraturan pemerintah
- (b) membina hubungan dengan instansi pemerintah

Peranan media massa sangat penting dalam penyebarluasan informasi dan tidak mungkin diabaikan oleh seorang *Public Relations*. Kegiatan *Public Relations* tidak akan berhasil tanpa dukungan media massa. Bagi *Public Relations* perusahaan, media massa merupakan “penyambung tangan” untuk menjangkau publik yang tersebar begitu banyak dalam wilayah yang luas. Seorang *Public Relations* dapat memanfaatkan media massa dengan berbagai cara, antara lain :

- ## 6. Proses *Public Relations*

Untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, seorang *Public Relations* seharusnya melalui proses *Public Relations* agar mudah dalam menjalankan tugasnya. Proses *Public Relations* ini selalu dimulai dan

[illegible][illegible]

- [illegible]

Setelah menyusun rencana dan program yang akan dilakukan, hendaknya seorang *Public Relations* tahu bagaimana mengkomunikasikan sesuatu dan apa yang dikomunikasikan yang sebenarnya tidak terlepas dari tujuan yang akan dicapai melalui kegiatan proses *Public Relations*

Setelah melakukan ketiga tahap diatas, maka untuk mengetahui dampak atau pengaruhnya di mata publik atau masyarakat, seorang *Public Relations* melakukan evaluasi terhadap program yang telah dijalankan. Dalam tahap ini akan melibatkan pengukuran atas hasil tindakan di masa lalu.

Dapat juga dikatakan bahwa untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, seorang *Public Relations* harus menempuh empat proses atau metode yaitu : penelitian (*research*), perencanaan (*planning*), pelaksanaan (*action*) dan penilaian (*evaluation*).

Setelah melakukan proses tersebut diatas, kita harus mengetahui apakah sasaran atau tujuan yang hendak dicapai oleh perusahaan menguntungkan atau tidak? Hasil yang diharapkan akan tercapai apabila

terdapat lima poin yang menjadi tolak ukur mencapai sasaran positif, antara lain.³¹

- a. Citra. Citra merupakan tujuan pokok perusahaan. Terciptanya suatu citra perusahaan yang baik di mata khalayak akan menguntungkan. Pengertian citra itu abstrak tetapi wujudnya bisa dirasakan dari penilaian, baik semacam tanda respons dan rasa hormat dari publik sekelilingnya atau masyarakat luas terhadap perusahaan dilihat sebagai sebuah badan usaha atau personelnya yang baik, dipercaya, profesional dan dapat diandalkan dalam pemberian pelayanan yang baik.
- b. Kepercayaan. Kepercayaan berkaitan erat atau hampir sama dengan citra. Citra lebih bersifat abstraksi mengenai suatu pandangan, persepsi, opini, penilaian secara umum yang lebih mengandung pengertian positif. Kepercayaan lebih bersifat konkret, lebih mengarah kepada pendapat atau penilaian positif. Jika kepercayaan individu-individu terhimpun dalam jumlah publik atau masyarakat yang lebih luas maka akan tercipta suatu citra.
- c. Realitas. Tujuan *Public Relations* adalah suatu realitas, jelas berwujud, dapat diukur dan hasil dari program tersebut dapat dipertanggungjawabkan dengan perencanaan yang matang dan sistematis. Hasil atau keuntungannya dapat dirasakan semua pihak. Pada akhirnya, keberhasilan dan keuntungannya tersebut bisa diraih, baik

³¹ Rosady Ruslan, *Praktik dan Solusi Public Relations dalam Situasi Krisis dan Pemulihan Citra*, (Jakarta, Ghalia Indonesia, 1995), h 66

berupa nilai materiil maupun moril bagi perusahaan, karyawan dan khalayak publiknya.

- d. Kerja sama yang saling menguntungkan. Semua hasil kerja sama , saling mempercayai, saling menghargai dari berbagai pihak, baik dari perusahaan, pemilik, karyawan maupun masyarakat atau khalayak luas akan merasakan manfaat bila tujuan pokok (sasaran) perusahaan bisa tercapai dengan sukses.
- e. Mengikat semua pihak. Suatu rencana yang telah dibuat dan disepakati harus konsisten dilaksanakan sampai tuntas dan berhasil. Rencana juga harus berorientasi pada suatu tujuan tertentu dan menghasilkan sesuatu demi kepentingan bersama.

B. KAJIAN TEORI

1. Teori Pemulihan Citra

Dalam penelitian yang membahas Peran *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, peneliti mengacu pada Teori Pemulihan Citra.

Teori ini dapat menjawab krisis reputasi perusahaan. Teori ini juga menjelaskan bahwa citra atau reputasi secara ekstrem penting. Perusahaan dapat kehilangan bisnisnya, politisi dapat kehilangan dukungan publik, orang akan kehilangan teman-temannya dan berbalik memusuhinya serta suatu waktu akan memperoleh sanksi. Ancaman untuk citra ini dapat diatasi dengan adanya kemampuan komunikasi secara efektif. Citra bergandengan dengan pesan-pesan sewaktu adanya ancaman citra. Untuk itu, harus diputuskan :

a) Apakah tuduhan atau kecurigaan itu sebagai ancaman citra,

b) Siapa khalayak yang penting. Mengidentifikasi khalayak adalah penting.³²

Seorang *Public Relations* agar dapat menjalankan perannya secara maksimal dan agar dapat mengembalikan citra baik perusahaan harus mempunyai cara atau strategi tersendiri untuk menyakinkan masyarakat. Salah satunya adalah mengadakan komunikasi yang efektif, yang sifatnya informatif dan persuasif yang ditujukan kepada publik diluar perusahaan. *Public Relations* harus dapat menyampaikan pesan atau informasi perusahaan kepada masyarakat dengan baik sehingga dapat menarik perhatian dan simpati masyarakat terhadap perusahaan.

2. Teori Persuasi

Selain teori Pemulihan Citra, peneliti juga mengambil Teori Persuasi untuk dijadikan acuan penelitian.

Teori Persuasi bukan hanya mencoba memanfaatkan kepentingan publik untuk organisasi, melainkan juga memberi alasan kepada orang-orang mengapa mereka harus mengadopsi sikap, opini dan perilaku yang diinginkan komunikator. Aristoteles mengemukakan ada tiga aspek dasar persuasi yaitu : *Ethos* atau kredibilitas sumber dalam penyampaian pesan. *Logos* merujuk pada *appeals* (menarik) berdasarkan alasan logis, argumen-argumennya berupa fakta-fakta dan gambaran-gambaran. *Pathos* merujuk pada argumen yang didasarkan pada emosi, membangkitkan perasaan-perasaan seperti: takut, amarah, salah, humor. Para praktisi *Public Relations* menggunakan daya tarik untuk membangkitkan motif sekelompok orang agar berpikir dan bertindak tentang sesuatu.³³

³² Elvinaro Ardianto, *Metodologi Penelitian untuk Public Relations Kuantitatif dan Kualitatif*, (Bandung, Simbiosis Rekatama Media, 2010), h 97

³³Elvinaro Ardianto, *Metodologi Penelitian untuk Public Relations Kuantitatif dan Kualitatif*..... h 117

Seorang *Public Relations* dalam mempengaruhi masyarakat untuk mendapatkan kembali kepercayaan masyarakat, secara maksimal harus efektif, tampil dengan kemampuan simbolik, apa yang diungkapkan kepada masyarakat sebagai pribadi bagaimanapun harus sesuai (bentuk perilaku yang baik) dengan apa yang mereka sampaikan. Dalam teori ini, *Public Relations* menggunakan daya tarik untuk membangkitkan orang agar mau berpikir dan bertindak.³⁴ Agar lebih mudah melakukan persuasi, seorang *Public Relations* sebagai sumber komunikasi persuasi sebaiknya melakukan manipulasi bahasa dengan berbagai cara sehingga memperoleh isyarat kebersamaan antara sumber dan penerima. Faktor kesamaan atau kemiripan merupakan dasar daya tarik untuk semua jenis hubungan antarmanusia, termasuk komunikasi persuasif. Semakin mirip pihak-pihak yang berkomunikasi, maka akan semakin efektif pula komunikasi di antara mereka. Perlu juga diingat bahwa persuasi bukan hanya sekedar untuk membujuk dan merayu saja, tetapi persuasi merupakan suatu teknik mempengaruhi dalam mempergunakan dan memanfaatkan data dan fakta psikologis, sosiologis dari orang-orang yang ingin kita pengaruhi. Oleh sebab itu, sebagai seorang persuader (*Public Relations*) harus memiliki kemampuan untuk memperkirakan keadaan khalayak yang dihadapi.

³⁴Dedy Djamaluddin Malik & Yosol Iriantara, *Komunikasi Persuasif*, (Bandung, Remaja Rosdakarya, 1994), h 17

Direktur utama (Dirut) yang menjabat saat ini adalah **Karen Agustiawan** yang dilantik oleh Meneg BUMN Syofan Djalil pada 5 Februari 2009 menggantikan Dirut yang lama Ari Hernanto Soemarno. Pelantikan Karen Agustiawan ini mencatat sejarah penting karena ia menjadi wanita pertama yang berhasil menduduki posisi puncak di perusahaan BUMN terbesar milik Indonesia itu.

Kegiatan Pertamina dalam menyelenggarakan usaha di bidang energi dan petrokimia, terbagi ke dalam sektor Hulu dan Hilir, serta ditunjang oleh kegiatan anak-anak perusahaan dan perusahaan patungan. Kegiatan usaha Pertamina Hulu meliputi eksplorasi dan produksi minyak, gas, dan panas bumi. Untuk kegiatan eksplorasi dan produksi minyak dan gas dilakukan di beberapa wilayah Indonesia maupun di luar negeri. Pengusahaan di dalam negeri dikerjakan oleh Pertamina Hulu dan melalui kerjasama dengan mitra sedangkan untuk pengusahaan di luar negeri dilakukan melalui aliansi strategis bersama dengan mitra. Berbeda dengan kegiatan usaha di bidang minyak dan gas bumi, kegiatan eksplorasi dan produksi panas bumi masih dilakukan di dalam negeri. Untuk mendukung kegiatan intinya, Pertamina Hulu juga memiliki usaha di bidang pemboran

Kantor unit PT. Pertamina UPms V ini berada di Jl. Jagir Wonokromo No. 88 Surabaya , Telp. : (031) 8492400, Fax. : (031) 8437534, 8437537, Telex: 33148, 33149, 33166, 33167 , SKSP : 75003 PABAX AUTO. Di kantor unit PT. Pertamina UPms V terdapat beberapa fungsi, diantaranya :

1. Fungsi Pemasaran BBM Retail
2. Pelumas
3. Aviasi
4. Keuangan
5. IT (Informasi Teknologi)
6. Legal (Hukum)
7. HR (*Human Resource*)
8. LJT (Layanan Jasa Teknik)
9. HSE (*Health Savety Environment*)
10. S & D (*Supplay dan Distribution*)
11. Marine
12. Gas Domestik
13. Industri Marine

Arti atau makna dari logo Pertamina ini adalah :

- Elemen logo membentuk huruf “P” yang secara keseluruhan merupakan representasi bentuk panah, dimaksudkan sebagai Pertamina yang bergerak maju dan progresif.
- Warna-warna yang berani menunjukkan langkah besar yang diambil Pertamina dan aspirasi perusahaan akan masa depan yang lebih positif dan dinamis, dimana :
- 1) Biru artinya handal, dapat dipercaya dan bertanggung jawab
 - 2) Hijau artinya sumber daya energi yang berwawasan lingkungan
 - 3) Merah artinya keuletan dan ketegasan serta keberanian dalam menghadapi berbagai macam kesulitan

Logo baru Pertamina ini telah dirancang untuk menciptakan sesuatu identitas yang lebih segar, lebih dinamis dan modern yang mencerminkan *positioning* baru dan arah Pertamina.

5. Tugas Pokok Pertamina UPms V

- a. Menyediakan dan menyalurkan Bahan Bakar Minyak (BBM) dan untuk memenuhi kebutuhan masyarakat di wilayah kerja Unit Pemasaran V yang meliputi Jawa Timur, Bali, NTB, NTT.
- b. Memasarkan Bahan Bakar Khusus (Avtur, Avigas, Pertamina Plus, BBG) dan Non BBM (Pelumas, LPG, Aspal dan Petrokimia) di wilayah kerja Unit Pemasaran V yang meliputi Jawa Timur, Bali, NTB, NTT dan Timor Lorosae.

7. Komoditi PT. Pertamina

Produk yang dijual PT Pertamina (Persero) UPms V

a. BBM terdiri dari :

- 1) Premium
- 2) Minyak Tanah
- 3) Minyak Solar
- 4) Minyak Diesel
- 5) Minyak Bakar

b. **BBM KHUSUS** terdiri dari :

- 1) Avigas
- 2) Avtur
- 3) Pertamina
- 4) Pertamina Plus
- 5) BBG

c. NON-BBM

- 1) Pelumas
- 2) LPG
- 3) Produk Petrokomia :
 - a) Aspal
 - b) Lilin/wax
 - c) Green Cokes
 - d) Paraffinic 60/95
 - e) Politam/plastic
 - f) Bransol
 - g) Minarex A/B/H
 - h) Minasol M
 - i) Solvent Cemara
 - j) Slock-wax

External Relations adalah fungsi yang dibawah langsung oleh General Manager Pemasaran BBM Retail Region V. Disebut External Relations karena peran dan tugasnya meliputi hubungan dengan pihak luar atau lebih dikenal dengan stakeholders eksternal. Tetapi ada juga perusahaan yang menyebutnya sebagai *External Communication*. Di dalam External Relations, praktisi *Public Relation* yaitu Ast. Manager External Relations tidak bekerja dan mengibarkan sayapnya sendiri tetapi dibantu oleh Ast. *Community Development*, Ast. *Customer Relations* beserta 1 Admin, 1 Photografer dan 2 *Customer Care*.

Mengkoordinir kegiatan *customer relation* dan *community development* agar dapat meningkatkan kepercayaan *customer* terhadap perusahaan dalam meningkatkan pelayanan, menampung dan menyelesaikan keluhan *customer* serta merencanakan dan melaksanakan peningkatan citra perusahaan melalui kegiatan promosi komersial maupun non komersial demi terciptanya citra positif perusahaan dan meningkatkan hubungan baik dan saling pengertian dengan masyarakat, pemuka masyarakat dan instansi terkait untuk kelancaran pelaksanaan kegiatan pemasaran BBM di Wilayah Pemasaran BBM Retail Region V.

- a) Mengkoordinir pembinaan hubungan dengan masyarakat dan *customer* untuk digunakan dalam pembinaan sikap mental konsumen agar tumbuh loyalitas terhadap produk yang dipasarkan oleh Sales Representative Pemasaran BBM Retail.
- b) Mengkoordinir pelaksanaan pembinaan dan peningkatan hubungan dengan masyarakat dan *customer* agar tercipta hubungan yang baik sehingga memperlancar pelayanan.

- c) Mengkoordinir pemberian edukasi kepada masyarakat dan *customer* tentang kegiatan pemasaran BBM Retail serta program-program perusahaan yang lain agar dapat dipahami dan mendapat respon yang baik.
- d) Mengkoordinir rencana dan produksi *Printing Material* berupa *Company profile*/brosur produk/leaflet/spanduk.
- e) Mengkoordinir keluhan yang masuk dari *customer* dan berusaha menyelesaikan keluhan tersebut.
- f) Mengkoordinir semua keluhan *customer* yang tidak dapat diselesaikan kepada fungsi terkait yang berwenang untuk penyelesaiannya.
- g) Mengkoordinir kegiatan *Customer Care Center* dalam pemberian informasi dan penanganan keluhan *customer*/mitra kerja/usaha
- h) Mengkoordinir audit komunikasi terhadap informasi yang telah disampaikan kepada *customer* melalui kliping berita media cetak/elektronik.
- i) Mengkoordinir masukan dari *customer* mengenai keinginan *customer* agar dapat diantisipasi, dalam rangka peningkatan pelayanan dalam pemasaran BBM & BBK sehingga system pelayanan penjualan dapat memuaskan customer.
- j) Mengkoordinir penyusunan materi pernyataan korporat tingkat unit operasi (*corporate statement*) dalam bentuk *Press Release* atau materi presentasi.
- k) Mengkoordinir kegiatan Jumpa Pers, permintaan wawancara media cetak/elektronik maupun liputan media cetak/elektronik pada event perusahaan.
- l) Mengkoordinir dan mengawasi pelaksanaan kegiatan keprotokolan kunjungan tamu perusahaan.
- m) Mengkoordinir produksi jurnal perusahaan sebagai media informasi eksternal/internal

2) Tanggung Jawab

- a) Terlaksananya pembinaan hubungan dengan masyarakat dan *customer*
- b) Terlaksananya pemberian edukasi kepada masyarakat dan *customer* tentang kegiatan pemasaran BBM Retail dan kegiatan unit bisnis lainnya.
- c) Terlaksananya rencana dan produksi *Printing Material* berupa *Company profile*/brosur produk/leaflet/spanduk.
- d) Terlaksananya penanganan keluhan yang masuk dari *customer*.
- e) Terlaksananya kegiatan *Customer Care Center*.
- f) Terlaksananya audit komunikasi.
- g) Terlaksananya penyusunan materi pernyataan korporat tingkat unit operasi (*corporate statement*) dalam bentuk *Press Release* atau materi presentasi.
- h) Terlaksananya kegiatan Jumpa Pers, permintaan wawancara media cetak/elektronik maupun liputan media cetak/elektronik pada event perusahaan.
- i) Terlaksananya kegiatan keprotokolan kunjungan tamu perusahaan.
- j) Terlaksananya produksi jurnal perusahaan sebagai media informasi eksternal/internal

3) Wewenang Dalam Pembuatan Keputusan

- a) Mengusulkan program pembinaan hubungan dengan masyarakat dan *customer*
- b) Mengusulkan rencana dan produksi *Printing Material*.
- c) Mengusulkan materi pernyataan korporat tingkat unit operasi (*corporate statement*) dalam bentuk *Press Release* atau materi presentasi.
- d) Memberikan pernyataan terkait dengan program kerja Unit kepada press.

1. Langkah-langkah yang dilakukan *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat

- a. Melakukan investigasi atau penyelidikan atas kasus ledakan LPG tersebut
- b. Mendudukan atau menjelaskan masalah yang sebenarnya terjadi kepada masyarakat
- c. Memberikan asuransi atau ganti rugi kepada korban ledakan LPG

“Intinya tiap ada kejadian, kita akan turun ke lapangan bersama aparat keamanan untuk melakukan investigasi dan semakin kesini kejadian makin banyak dan puncaknya bulan Mei dan Juni 2010. kita mengkalkulasi apa yang terjadi, yang terjadi bukan masalah pengetahuan karena kalau pengetahuan, ledakan ini bisa terjadi di awal-awal program ini dijalankan. Kesimpulannya adalah oke,, masyarakat mulai lupa cara pake, kedua alat itu mulai masuk masa penggantian dan alat-alat itu butuh dibersihkan....”

“.... saya bawa teman-teman media, saya ajak kunjungan ke stasiun pengisian bahan bakar LPG, saya tunjukkan *iniloh* yang kita kontrol dan keluar dari sini kita jamin tidak ada yang bocor dan kalau ada yang bocor bisa untuk ditukar kembali ke tempat pembelian.”⁴⁷

Setelah melakukan upaya dan strategi tersebut, bisa dikatakan strategi yang dilakukan *Public Relations* Pertamina berhasil. Buktinya, untuk saat ini kasus ledakan LPG 3 kg sudah berkurang.

“....saat ini, keluhan LPG relatif menurun karena kita juga melakukan introspeksi proses pengadaan di kita, penyeleksian barang lepas ke lapangan, kita lebih hati-hati bukan kemarin tidak hati-hati tetapi lebih ekstra saja dan sekarang tahapannya diperketat. Kedua, karena situasi ledakan kemarin, kita jadi ada sosialisasi gratis jadi masyarakat lebih paham *banget* dalam pemakaian. Ketiga, tingkat pengoplosan LPG sudah turun karena polisi rajin bersih-bersih atau melakukan sidak-sidak...”

⁴⁷ Hasil wawancara dengan Asisten Manager External Relations, Eviyanti Rofraida, 5 Januari 2011

ANALISIS DATA

Analisis data adalah bagian dari tahap penelitian kualitatif yang berguna untuk menelaah data yang telah diperoleh peneliti dari informan maupun dari lapangan. Analisis data juga bermanfaat untuk mengecek kebenaran dari setiap data yang telah diperoleh. Analisis data ini sudah dilakukan sejak awal penelitian dan bersamaan dengan pengumpulan data. Peneliti telah menemukan fakta yang dilakukan *Public Relations* Pertamina baik langkah-langkah maupun strategi yang digunakan untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat dalam kasus maraknya ledakan LPG ini. Dari hasil wawancara maupun dokumentasi yang dilakukan peneliti selama meneliti di Pertamina, menghasilkan beberapa temuan sebagai berikut :

- Public Relations* Pertamina melakukan investigasi dan menganalisa apa yang menjadi penyebab terjadinya ledakan. Karena kasus ini sudah menjadi pemberitaan utama di media massa dan membuat masyarakat panik. Disini, terlihat adanya perubahan opini publik yang awalnya masyarakat antusias dengan bahan bakar ramah lingkungan ini.

sekarang masyarakat menjadi takut untuk menggunakan LPG. Untuk mengatasi hal ini, *Public Relations* Pertamina melakukan proses transfer yaitu merubah situasi negatif menjadi situasi positif, khususnya menggalang opini publik sesuai dengan tujuan *Public Relations* yaitu memperoleh citra baik bagi perusahaannya yaitu Pertamina. Contohnya : *Public Relations* Pertamina sering membuat acara atau *event* yang kemudian disisipkan sosialisasi LPG, seperti: acara penyuluhan kesehatan ibu-ibu, pada saat menjadi donatur untuk pembangunan masjid. Diharapkan dengan kemasan sosialisasi LPG seperti itu, masyarakat yang sebelumnya tidak tahu menjadi tahu, masyarakat yang sudah tahu menjadi suka dan masyarakat yang suka dipertahankan untuk suka terus dan tetap menggunakan LPG.

- b. Mendudukkan atau menjelaskan masalah yang sebenarnya terjadi kepada masyarakat

Public Relations Pertamina juga bertugas mendudukkan dan menjelaskan persoalan sebenarnya kepada masyarakat. Disini, *Public Relations* berusaha menanamkan kepercayaan agar memperoleh pengertian atau iktikad baik (*good will*) dari masyarakat. Tujuannya *Public Relations* Pertamina melakukan itu adalah

- 1) agar menciptakan *public understanding* atau pengertian publik bahwa dalam kasus ledakan LPG ini bukan hanya Pertamina yang bertanggung jawab akan tetapi banyak pihak yang harus ikut

Pertamina. Ada beberapa syarat untuk meminta ganti rugi ke Pertamina antara lain : korban adalah memang benar-benar penerima paket konversi dengan menunjukkan kartu kendali, ada surat keterangan dari kepolisian kalau kebakaran itu terjadi murni karena LPG dan setelah itu barulah akan diproses oleh Pertamina. Pertamina melakukan ini juga karena tidak mau sampai terjadi polemik di masyarakat dan ingin agar hubungan baik yang selama ini terjalin dengan *customer* tidak terganggu karena adanya kasus ini. Meskipun dalam hal ini kesalahan tidak bisa dibebankan sepenuhnya kepada Pertamina karena seharusnya ada pihak-pihak terkait yang juga harus ikut bertanggung jawab.

Dengan kata lain, *Public Relations* Pertamina melakukan proses *Public Relations* untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat yaitu :

a. Penemuan fakta dan penelitian

Public Relations Pertamina menemukan fakta atau penyebab terjadinya kasus itu dengan cara melakukan investigasi atau penyelidikan bersama pihak kepolisian.

b. Perencanaan program

Setelah memperoleh fakta yang sebenarnya, *Public Relations* Pertamina segera merencanakan program yang akan ditujukan kepada masyarakat untuk memulihkan citra perusahaan, seperti : bagaimana teknik komunikasinya, apa isi pesan yang akan disampaikan kepada

- 1) apa yang harus dipersiapkan untuk menggunakan LPG
- 2) cara menggunakan kompor gas dengan baik
- 3) Bagaimana cara mengganti jika LPG habis
- 4) Cara penanganan jika terjadi kebocoran, kebakaran atau terjadi kerusakan pada LPG
- 5) Tips saat membeli LPG 3 kg
- 6) Menginfokan kepada masyarakat bahwa Pertamina tidak menjual atau bekerja sama dengan pihak lain untuk menjual selang, regulator atau kompor gas ke rumah-rumah.

Masyarakat juga diberi pemahaman bahwa program konversi minyak tanah ini adalah program dari pemerintah yang bekerja sama dengan Pertamina dan beberapa pihak lain. Isi pesan (*content*) yang disampaikan oleh *Public Relations* Pertamina harus jelas (*clarity*), mudah diterima masyarakat serta mempunyai daya tarik atau minat masyarakat untuk mengerti pesan tersebut.

Meskipun tugas untuk mensosialisasikan LPG ini sudah bukan menjadi tanggung jawab dan tugas Pertamina, Pertamina masih melakukan sosialisasi sendiri melalui salah satu programnya yaitu *Corporate Social Responsibility / CSR*. Program CSR adalah program rutin tahunan *External Relations*, seperti : Penyuluhan *kanker serviks*, pembangunan masjid, maupun pertemuan bunda-bunda PAUD. Dalam kegiatannya selalu disisipkan untuk mensosialisasikan cara aman pakai LPG. Ini dilakukan supaya sosialisasi tepat sasaran khususnya ibu-ibu rumah tangga. *Public Relations* Pertamina tidak hanya memikirkan keuntungan perusahaannya saja tetapi juga ada kepedulian kepada masyarakat untuk mencapai sukses dalam memperoleh simpati dan empati masyarakat melalui program CSR tersebut sebagai nilai tanggung jawab sosial. Diharapkan melalui program CSR yang juga disisipkan sosialisasi LPG ini bisa memperoleh tanggapan berupa citra positif dari masyarakat.

Untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat agar mau dan yakin akan keamanan LPG, *Public Relations* Pertamina mempunyai peran tersendiri. Dalam menjalankan perannya, *Public Relations* Pertamina melakukan langkah-langkah dan strategi untuk mengembalikan kepercayaan

Peneliti mengacu pada Teori Pemulihan Citra karena pada teori ini menjelaskan tentang cara mengembalikan citra perusahaan yang mulai turun dimata masyarakat dengan cara melakukan komunikasi yang efektif yang sifatnya informatif dan persuasif yang ditujukan kepada publik diluar perusahaan. Dalam kasus ledakan LPG ini, sedikit banyak mempengaruhi citra baik Pertamina di mata masyarakat. Masyarakat menuduh Pertamina yang bersalah dalam ledakan ini karena Pertamina adalah pemasok bahan gas tersebut. Untuk menangani tuduhan masyarakat tersebut, pihak Pertamina melalui *Public Relations*nya menjelaskan dan mendudukan persoalan sebenarnya yang terjadi kepada masyarakat. Dengan begitu diharapkan masyarakat bisa lebih memahami posisi Pertamina dalam kasus tersebut dan dapat mengembalikan citra baik Pertamina.

Selain teori diatas, Teori Persuasi juga dijadikan acuan peneliti karena pada teori ini lebih menekankan pada proses pengembalian kepercayaan masyarakat yaitu dengan komunikasi persuasi. *Public Relations* Pertamina mempengaruhi masyarakat agar mau memakai LPG lagi dengan berbagai cara seperti bersosialisasi lewat program CSR. *Public Relations* Pertamina menggunakan daya tarik dengan mengadakan acara atau *event* yang dapat menarik perhatian dan simpati masyarakat seperti penyuluhan kesehatan

deteksi secara dini kanker *serviks*, perkumpulan bunda-bunda PAUD dan disela-selanya disisipi sosialisasi LPG. Tujuannya agar sosialisasi ini tepat pada sasarannya khususnya ibu-ibu rumah tangga. Tidak hanya sekedar menjelaskan tetapi *Public Relations* Pertamina juga membagikan poster, pamflet dan memutar film cara aman menggunakan LPG serta mengajak masyarakat atau ibu-ibu yang hadir turut aktif praktek sendiri di depan warga. Dengan isi pesan yang jelas dan menarik serta cara seperti itu, masyarakat dapat dengan cepat paham dan mengerti maksud dari komunikator. Sehingga komunikasi persuasif yang dijalankan oleh komunikator bisa dikatakan berhasil.

BAB V

PENUTUP

A. KESIMPULAN

Berdasarkan data yang diperoleh di lapangan dan setelah dikonfirmasi dengan teori yang ada, peneliti dapat menarik kesimpulan bahwa dalam menjalankan perannya untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat, *Public Relations* Pertamina melakukan langkah-langkah dan strategi sebagai berikut :

1. Langkah-langkah yang dilakukan *Public Relations* Pertamina untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat
 - a. Melakukan investigasi atau penyelidikan atas kasus ledakan LPG tersebut

Setelah mendengar adanya ledakan yang disebabkan oleh produksinya yaitu LPG, pihak Pertamina langsung melalui *Public Relations*nya bersama pihak kepolisian melakukan penyelidikan dan mencari tahu faktor sebenarnya yang memicu meledaknya tabung gas tersebut. Karena kejadian ledakan ini, kepercayaan masyarakat terhadap Pertamina mulai menurun dan timbul perubahan opini publik. Disini, peran *Public Relations* sebagai mediator atau yang menjembatani antara perusahaan dengan masyarakat dibuktikan dengan cara melakukan proses transfer atau merubah situasi negatif menjadi situasi positif. Proses transfer ini dilakukan dengan *Public Relations*

b. Mendudukkan atau menjelaskan masalah yang sebenarnya terjadi kepada masyarakat

c. Memberikan asuransi atau ganti rugi kepada korban ledakan LPG

Dengan banyaknya masyarakat atau korban yang datang langsung ke kantor Pertamina hanya untuk mengeluh atau meminta ganti rugi kepada Pertamina karena kerugian yang dialami akibat ledakan LPG 3 kg. Pertamina mau bertanggung jawab dengan memberikan santunan atau asuransi kepada korban ledakan LPG paket konversi ini dengan

syarat-syarat tertentu. Meskipun, ledakan LPG tersebut bukan kesalahan Pertamina sepenuhnya, Pertamina masih mau bertanggung jawab karena tidak mau menimbulkan polemik di masyarakat.

2. Strategi *Public Relations* Pertamina untuk mengembalikan kepercayaan masyarakat

a. Menjalin kerja sama dengan pihak media

Karena banyak media yang memuat berita ledakan LPG dan kasus ini sempat membuat masyarakat panik, *Public Relations* Pertamina segera mendudukkan persoalan yang sebenarnya. Melalui wawancara di media cetak maupun elektronik, *Public Relations* Pertamina menjelaskan kepada masyarakat apa yang sebenarnya memicu ledakan LPG tersebut. *Public Relations* Pertamina juga segera membenahi sistem kerja di dalam perusahaan. Selain itu, *Public Relations* Pertamina mengajak wartawan media untuk mengunjungi dan meliput pengisian bahan bakar LPG langsung di SPPBE.

b. Terus memberikan edukasi dan pemahaman kepada masyarakat

Selain bekerja sama dengan media massa, *Public Relations* Pertamina terus melakukan sosialisasi kepada masyarakat, menjelaskan kepada masyarakat bahwa LPG ini aman jika digunakan dengan baik dan benar. *Public Relations* juga memberikan pemahaman bahwa program

c. Melakukan sosialisasi melalui program *Corporate Social Responsibility*

B. REKOMENDASI

1. Perusahaan

Citra perusahaan terletak pada praktisi PR. Sebaiknya praktisi PR bekerjasama dengan praktisi lain secara koordinasi, integratif, antisipatif,

DAFTAR PUSTAKA

BUKU :

- Abdurrachman, Oemi. *Dasar-dasar Public Relations*. Bandung : Citra Aditya Bakti. 2001
- Anthony, Robert. *Teknik Persuasi Yang Efektif*. Jakarta : Binarupa Aksara. 1993
- Ardianto, Elvinaro. *Metodologi Penelitian untuk Public Relations Kuantitatif dan Kualitatif*. Bandung : Simbiosis Rekatama Media. 2010
- Dinas Humas Pertamina, *Sedjarah Industri Minyak Indonesia*, 1969
- Jeffkins, Frank. *Public Relations*. Jakarta : Erlangga. 2004
- Kamisa. *Kamus Lengkap Bahasa Indonesia*. Surabaya : Kartika. 1997
- Kasali, Rhenald. *Manajemen Public Relations*. Jakarta : Pustaka Utama Grafiti. 1994
- _____. *Riset Kualitatif dalam Public Relations dan Komunikasi Pemasaran*. Bandung : Bentang. 2008
- Malik, Dedy Djamiluddin & Yosil Iriantara. *Komunikasi Persuasif*. Bandung : Remaja Rosdakarya. 1994
- Milles, Matthew B. & A. Michael Huberman. *Analisis Data Kualitatif Terj. Tjejep Rohendi Rochidi*. Jakarta : UI Press. 1992
- Moleong, Lexy J. *Metodologi Penelitian Kualitatif*. Bandung : Remaja Rosdakarya. 2006
- Nurdin, Ali. *Bahan Kuliah Metode Penelitian Komunikasi*

- Rachmadi, F. *Public Relations dalam Teori dan Praktek*. Jakarta : Gramedia Pustaka Utama. 1996
- Rakhmat, Jalaluddin. *Metode Penelitian Komunikasi*. Bandung : Remaja Rosdakarya. 2004
- Ruslan, Rosady. *Kiat dan Strategi Kampanye Public Relations*. Jakarta : Raja Grafindo Persada. 1997
- _____. *Manajemen Public Relations & Media Komunikasi Konsepsi dan Aplikasi*. Jakarta : Raja Grafindo Persada. 2003
- _____. *Praktik dan Solusi Public Relations dalam Situasi Krisis dan Pemulihan Citra*. Jakarta : Ghalia Indonesia. 1995
- Setyodarmodjo, Soenarko. *Public Relations Pengertian, Fungsi dan Peranannya*. Surabaya : Papyrus. 2003
- Siswanto, Bambang. *HUMAS Hubungan Masyarakat Teori dan Praktek*. Jakarta : Bumi Aksara. 1992
- Suhandang, Kustadi. *Public Relations Perusahaan*. Bandung : Nuansa. 2004
- Uchyana, Onong. *Hubungan Masyarakat*. Bandung : Remaja Rosdakarya. 2006
- Widjaja, AW. *Komunikasi Komunikasi dan Hubungan Masyarakat*. Jakarta : Bumi Aksara. 1993

Arsip External Relations

