

**MANAJEMEN MUTU ISO 9001-2008 PADA BAITUL MAAL
HIDAYATULLAH (BMH) PERWAKILAN JAWA TIMUR**

TESIS

Disusun Untuk Memenuhi Sebagian Syarat Memperoleh Gelar Magister dalam
Program Studi Ekonomi Syariah



Oleh

Muhlis
NIM. F12416278

**PASCASARJANA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
SURABAYA**

2018

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Tesis Muhlis ini telah disetujui
pada tanggal 30 April 2018

Oleh
Pembimbing,

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, stylized 'C' shape followed by a series of loops and a small 'v' at the end.

Dr. H. Ah. Ali Arifin, MM.

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Muhlis

NIM : F12416278

Program : Magister (S-2)

Institusi : Pascasarjana UIN Sunan Ampel Surabaya

Dengan sungguh-sungguh menyatakan bahwa TESIS ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian atau karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk dari sumbernya.

Gresik, 10 April 2018
Saya yang menyatakan,



Muhlis

PENGESAHAN TIM PENGUJI

Tesis Muhlis ini telah diuji
Pada tanggal 17 Juli 2018

Tim Penguji:

1. Dr. Hj. Fatmah, ST. MM (Ketua)

2. Dr. Mugiyati, MEI (Penguji Utama)

3. Dr. H. Ah. Ali Arifin, MM (Penguji)

Surabaya, 24 Juli 2018

Direktur,



Prof. Dr. H. Aswadi, M.Ag
NIP. 196004121994031001



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax. 031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertandatangan di bawah ini, saya:

Nama : Muhlis
NIM : F12416278
Fakultas/Jurusan : Ekonomi Syariah (ES)
E-mail address : Mukhlisbusyri@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

☐ kripsi ☐ Tesis ☐ Desertasi ☐ Lain-lain (.....)
yang berjudul :

Manajemen Mutu ISO 9001-2008 Pada Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jawa Timur

Beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara **fulltext** untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 25 Juli 2018

Penulis

(Muhlis)

Nama terang dan tandatangan

ABSTRAK

Muhlis. 2018. TESIS. Judul : “Manajemen Mutu ISO 9001-2008 Pada Baitul Maal Hidayatullah Perwakilan Jawa Timur”

Pembimbing : Dr. H. Ah. Ali Arifin, MM

Kata Kunci` : Manajemen Mutu, ISO 9001-2008, Baitul Maal Hidayatullah

Managemen mutu ISO 9001:2000 merupakan standar internasional untuk sistem manajemen kualitas. Manajemen mutu ISO 9001:2008 menetapkan persyaratan-persyaratan dan rekomendasi untuk desain dan penilaian dalam sistem manajemen kualitas, bertujuan untuk menjamin bahwa organisasi akan memberikan produk (barang dan atau jasa) untuk memenuhi persyaratan yang ditetapkan. Untuk mencapai tujuan pemberdayaan masyarakat dalam konteks zakat di atas perlu adanya manajemen zakat dan dana sosial lainnya yang mencakup perencanaan, pengumpulan, pendayagunaan, dan pengendalian.

Tujuan penelitian ini adalah untuk mendapat gambaran yang jelas tentang Manajemen Mutu ISO 9001:2008 bidang penghimpunan, pendayagunaan ZISWAF serta implikasi manajemen mutu ISO 9001-2008 terhadap kepuasan pelanggan pada Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jatim.

Penelitian ini menggunakan metode kualitatif dengan metode pencarian data menggunakan teknik observasi dan wawancara mendalam, serta menelusuri dokumen terkait.

Hasil penelitian menunjukkan manajemen mutu ISO 9001-2008 bidang penghimpunan pada BMH Perwakilan Jawa Timur telah menerapkan 8 sasaran mutu (sarmut) ISO bidang penghimpunan: instruksi kerja performance amil penghimpunan, instruksi kerja menerima donasi, instruksi kerja telemarketing, laporan layanan donatur, analisis data kepuasan muzakki/ donatur, form penerimaan komplek muzakki, analisa penghimpunan, laporan amil penghimpunan. Sedangkan bidang pendayagunaan telah menerapkan 9 pokok sasaran mutu (sarmut): prosedur mutu pelaksanaan pendayagunaan, data-base mustahiq perprogram, prosedur mutu proposal yang masuk, prosedur mutu pencairan dana (keuangan), form laporan program mitra salur, form data penerima manfaat, survey kepuasan mustahik dan muzakki, Intruksi Kerja Pelayanan Mustahik Datang Langsung dan ketentuan & susunan laporan pelaksanaan program bagi mitra salur. Implikasi manajemen mutu ISO 9001-2008 memberi kepuasan kepada pelanggan (donatur) dalam hal laporan event secara langsung, kesiapan konfirmasi ZISWAF masuk, mendo'akan saat menerima ZISWAF, rapi, ramah, sopan, memberikan konsultasi ZISWAF dan keluarga, pelaporan penyaluran keuangan serta kecepatan dalam penanganan komplain.

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	
PERNYATAAN KEASLIAN.....	iii
PERSETUJUAN PEMBIMBING	iv
PENGESAHAN TIM PENGUJI	v
PEDOMAN TRANSLITERASI	vi
ABSTRAK	vii
DAFTAR ISI.....	viii
MOTTO	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Identifikasi dan Batasan Masalah	9
C. Rumusan Masalah	11
D. Tujuan Penelitian	11
E. Kegunaan Penelitian	12
F. Kerangka Teoritik	12
G. Penelitian Terdahulu	16
H. Sistematika Pembahasan	19
BAB II KAJIAN PUSTAKA.....	21
A. Manajemen Mutu	27
B. ISO 9001-2008	32
C. Konsep Penghimpunan ZISWAF	31
D. Konsep Pendayagunaan ZISWAF.....	39
E. Konsep Pendayagunaan ZISWAF	48
BAB III METODE PENELITIAN	53
A. Jenis Penelitan	53
B. Subyekdan Obyek Penelitian.....	54

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Persamaan dan Perbedaan Penelitian Terdahulu.....	19
Tabel 4.2 Laporan Layanan Donatur	78
Tabel 4.3 Form Penerimaan Komplek Muzakki.....	79
Tabel 4.4 Analisis Kepuasan Muzakki.....	79
Tabel 4.5 Daftar Prospek Marketing.....	80
Tabel 4.8 Buku Kerja Amil Penarikan	80
Tabel 4.7 Data-Base Mustahiq Perprogram	85
Tabel 4.8 Form Kriteria Proposal	86
Tabel 4.10 Form Laporan Program MitraSalur.....	90
Tabel 4. 11Form Data Penerima Manfaat.....	91
Tabel 4.12 RekapitulasiSkoringKepuasanDoantur.....	98
Tabel 4. 12 Fokus pada pelanggan.....	100
Tabel 4. 13Pendekatan proses.....	102
Tabel 4.14 Perbaikan Terus Menerus.....	102
Tabel 4. 15 Keterlibatan personalia (SDM).....	104
Tabel 4. 16PendekatansistempadaManagemen.....	106
Tabel 4.17 Hubungan yang saling menguntungkan dengan pemasok...	107
Tabel 4.18Fokus pada pelanggan.....	109
Tabel 4.18Pendekatan proses.....	111
Tabel 4.19Perbaikanterus-menerus.....	112
Tabel 4.20 Analisis kepuasan pelanggan.....	114

PENDAHULUAN

Dalam pandangan ajaran Islam, segala sesuatu harus dilakukan secara rapi, benar, tertib dan teratur. Arah pekerjaan yang jelas, landasan yang mantap, dan mendapatkannya dengan cara yang transparan merupakan pekerjaan yang disukai oleh Allah SWT.⁵ Manajemen yang baik dalam penerapannya harus diikuti dengan beberapa prinsip yang dapat mendukung keberhasilan yang optimal, sehingga mencapai kualitas manajemen modern yang ditandai dengan ciri- ciri sebagai berikut⁶:

- Untuk mencapai tujuan pemberdayaan masyarakat dalam konteks zakat di atas perlu adanya manajemen zakat dan dana sosial lainnya yang mencakup perencanaan, pengumpulan, pendayagunaan, dan pengendalian. Menjalankan kegiatan pemberdayaan harus terencana melalui program jangka pendek dan jangka panjang, baik dalam bidang produksi, konsumsi, maupun kegiatan sosial kemasyarakatan dengan disertai program pendampingan dan pembinaan seperti membuat perencanaan usaha, bagaimana cara menyusun administrasi pembukuan sederhana dan sebagainya.⁷ Sehingga dalam menjalankan aktifitas manajemen zakat untuk tercapainya pemberdayaan dana zakat, maka pengelola dana zakat

7 Umrotul Khasanah, *Manajemen Zakat Modern: Instrumen Pemberdayaan Ekonomi Umat*, (Malang: UIN-Maliki Press, 2010), 199.

Salah satu sebab belum berfungsinya zakat sebagai pengembangan ekonomi dan belum optimal serta kurang efektifnya sasaran zakat karena manajemen pengelolaan zakat belum terlaksana sebagaimana mestinya, baik pengetahuan pengelola maupun instrumen manajemen pengelolaan serta sasaran zakat. Olehnya itu perlunya pengelolaan zakat yang lebih optimal agar sasaran zakat dapat tercapai.

Seiring dengan kondisi ini, standarisasi manajemen telah menjadi isu utama lebih khusus lagi standarisasi tentang standarisasi sistem manajemen mutu. Untuk itu, suatu lembaga baik pemerintah maupun swasta perlu menyiapkan kerangka sistem mutu lembaganya kearah yang diinginkan sesuai dengan sasaran atau tujuan akhir yang ditetapkan oleh lembaga tersebut, dalam pengertian bahwa

⁹ Mardi P. Purba, *Profesi Akuntan Publik di Indonesia*, (Yogyakarta: Graha Ilmu, 2012), 25.

Menanggapi isu tersebut diatas, salahsatu standar sistem manajemen mutu yang telah berkembang di negara maju dan bahkan di negara-negara berkembang adalah ISO 9001:2008. Standar ini merupakan sarana atau sebagai alat untuk dapat mencapai tujuan mutu yang diharapkan mampu menjawab perkembangan globalisasi ini dimana tujuan akhirnya adalah mencapai efektifitas dan efisiensi suatu organisasi. Standar ini merupakan salah satu standar yang diakui secara internasional, yang selanjutnya sudah diadopsi di seluruh negara.¹⁰

Sistem Manajemen Mutu (SMM) ISO 9001:2008 merupakan salah satu standar mekanisme manajemen mutu yang paling menonjol saat ini. Keberhasilan SMM ISO 9001:2008 dalam meningkatkan efektivitas dan efisiensi serta pengembangan mutu di sektor industry. Penerapan SMM ISO 9001:2008 ini adalah merupakan edisi ke empat diterbitkan pada tanggal 14 November 2008 dan merupakan penyempurnaan dari ISO 9001:2000 yang merupakan standar internasional untuk sistem manajemen kualitas. ISO 9001:2008 menetapkan persyaratan-persyaratan dan rekomendasi untuk desain dan penilaian dalam sistem manajemen kualitas, bertujuan untuk menjamin bahwa organisasi akan memberikan produk (barang dan atau jasa) untuk memenuhi persyaratan yang ditetapkan.¹¹

¹¹ Edi Susanto, Supomo Kandar, Sumadi, *Implementasi Sistem Manajemen Mutu ISO 9001:2008*,3

Ada ungkapan “Banyak jalan menuju Roma”. Ungkapan yang populer dan

Khusus Lembaga-Lembaga Amil Zakat (LAZ), LAZ yang ada di

¹² Dr. C. Rudy Prihantoro, M.pd, *Konsep Pengendalian Mutu* (Bandung: PT. Remaja Rosdakarya, 2012), 1.

[illegible]

Melalui program pendidikan, dakwah, ekonomi dan sosial merupakan upayamengurai masalah sosial dan membangun insan yang lebih bermartabat. Kinikiprahnya tersebar di 33 provinsi, dari perkotaan hingga desa terpencil danpedalaman. Aktifitas pemberdayaan dibangun melalui 238 pesantren yangmayoritas di daerah terpencil, ratusan sekolah serta ribuan dai yang berkiprah dankomunitas masyarakat merupakan energi untuk menjadi penggerak perubahan menuju masyarakat yang lebih berdaya, religius dan mulia.

Kini Baitul Maal Hidayatullah telah memiliki 30 kantor perwakilan dan 144 jaringan pos peduli (mitra). Sebagai komitmen layanan sosial, Baitul Maal Hidayatullah juga telah mendirikan klinik-klinik IMS (Islamic Medical Service) di berbagai lokasi. Lembaga Baitul Maal Hidayatullah mempunyai visi dan misi. Visi dari lembaga Baitul Maal Hidayatullah adalah menjadi lembaga amil zakat yang terdepan dan terpercaya dalam memberikan pelayanan kepada umat. Misi

dari lembaga Baitul Maal Hidayatullah adalah: 1. Meningkatkan kesadaran umat

[illegible]

Lembaga penerbit sertifikat ISO 9001-2008 dalam hal ini PT. Agung Lestari sebagai mitra lembaga penerbit sertifikasi ISO di BMH Perwakilan Jawa Timur sudah memiliki standat yang pakem terkait manajemen mutu yang harus diimplementasikan oleh setiap lembaga/perusahaan yang akan mendapat sertifikasi. Manajemen Mutu di Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jawa Timur walaupun acuan utama manajemen Mutu ISO 9001: 2008 namun Baitul Maal Hidayatullah telah menginovasinya sesuai kebutuhan lembaga. Dalam hal ini pihak penerbit sertifikasi membolehkan setiap lembaga yang mendapat sertifikasi darinya untuk menyesuaikan dengan kebutuhan dan kultur lembaga yang akan/sedang disertifikasi. Demikian juga karena lembaga BMH sebagai lembaga keuangan non profit berbasis keagamaan tentu dalam implementasi berbeda dengan penerapan di lembaga/perusahaan lainnya. Penelitian ini juga diharapkan bisa menjadi penguatan konsep manajemen mutu untuk lembaga-lembaga lain yang berbasis agama.

Berdasarkan latar belakang masalah di atas, maka dapat teridentifikasi masalah sebagai berikut:

[illegible]

Berdasarkan identifikasi masalah di atas, maka batasan masalah dalam penelitian ini adalah sebagai berikut:

1. Manajemen Mutu ISO 9001:2008 bidang penghimpunan ZISWAF pada Baitul Maal Hidayatullah (BMH) perwakilan Jawa Timur?
2. Manajemen Mutu ISO 9001-2008 bidang Pendayagunaan ZISWAF pada Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jawa Timur?
3. Implikasi Manajemen Mutu ISO 9001-2008 terhadap kepuasan pelanggan pada Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jawa Timur?

D. Tujuan Penelitian

Tujuan yang hendak dicapai dalam penelitian ini sebagai berikut:

1. Untuk Mendapat Gambaran yang jelas tentang Manajemen Mutu ISO 9001:2008 bidang penghimpunan ZISWAF pada Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jatim?
2. Untuk Mendapat Gambaran yang jelas tentang Manajemen Mutu ISO 9001:2008 bidang pendayagunaan ZISWAF pada Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jatim?
3. Untuk Mendapat data Implikasi Manajemen Mutu ISO 9001-2008 terhadap kepuasan pelanggan pada Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jawa Timur?

F. Kerangka Teoritik

Merupakan penjelasan teoritis sebagai basis atau komparasi analisis dalam melakukan penelitian. Pembahasan ditekankan pada penjabaran disiplin keilmuan tertentu sesuai dengan bidang penelitian yang akan dilakukan, dan sedapat mungkin mencakup seluruh perkembangan terbaru yang diungkap secara

1. Aspek teoritis
 - a. Menjadi acuan bagi peneliti selanjutnya untuk penelitian yang berkaitan dengan Manajemen Mutu ISO 9001:2008 di lembaga Baitul Maal Hidayatullah bidang Penghimpunan dan pendayagunaan.
 - b. Bagi Program Studi Ekonomi Syariah merupakan tambahan penelitian studi kasus selanjutnya untuk dikembangkan sebagai ilmu pengetahuan ekonomi yang berkaitan dengan Manajemen Mutu ISO 9001:2008 khususnya di bidang penghimpunan dan pendayagunaan.
2. Aspek praktis
 - a. Hasil penelitian ini berguna bagi perkembangan ilmu pengetahuan sebagai bahan literasi serta bahan informasi bagi masyarakat.
 - b. Hasil penelitian ini dapat memberikan masukan bagi lembaga Baitul Maal Hidayatullah (BMH) Perwakilan Jawa Timur agar dapat menjadi bahan pertimbangan untuk berkembang lebih baik bagi pihak lembaganya serta lembaga-lembaga lainnya.

F. Kerangka Teoritik

Merupakan penjelasan teoritis sebagai basis atau komparasi analisis dalam melakukan penelitian. Pembahasan ditekankan pada penjabaran disiplin keilmuan tertentu sesuai dengan bidang penelitian yang akan dilakukan, dan sedapat mungkin mencakup seluruh perkembangan terbaru yang diungkap secara

4. Pendayagunaan ZISWAF

Pendayagunaan ZISWAF adalah segala sesuatu yang berkaitan dengan usaha dalam memanfaatkan hasil pengumpulan ZISWAF untuk didistribusikan kepada *mustahiq* (sasaran penerima ZISWAF) dengan berpedoman syariah, tepat guna, serta pemanfaatan yang efektif melalui pola pendistribusian yang bersifat produktif dan memiliki manfaat sesuai dengan tujuan ekonomis dari zakat.²⁴ Pasal 16 ayat (1) dan (2) UU No. 38 Tahun 1999 tentang Pengelolaan ZISWAF, secara eksplisit dinyatakan bahwa pendayagunaan ZISWAF adalah untuk memenuhi kebutuhan hidup para *mustahiq* sesuai dengan ketentuan agama (delapan *ashnaf*) dan dapat dimanfaatkan untuk usaha produktif.²⁵

5. Kepuasan Pelanggan

Menurut Mowen dan Minor kepuasan pelanggan sebagai sikap yang secara menyeluruh ditunjukkan atas penggunaan barang atau jasa yang telah mereka

²⁴Sjechul Hadi Permono, *Pendayagunaan Zakat Dalam Rangka Pembangunan Nasional* (Jakarta: Pustaka Firdaus, 1992), 41.

²⁵Nedi Hendri dan Suyanto, *Analisis Model-Model Pendayagunaan Dana Zakat Dalam Pemberdayaan Masyarakat Miskin Kota Di Provinsi Lampung*, Universitas Muhammadiyah Metro, Lampung-Indonesia, AKUISISI-Vol. 11 (November 2015), 04.

G. Penelitian Terdahulu

Penelitian ini bukan merupakan pengulangan ataupun plagiat dari penelitian-penelitian sebelumnya, bahwa ada penelitian lain namun dengan sudut pandang yang lain, misalnya sebagai berikut:

- ²⁶ Mowen dan Minor dalam Vinna Sri Yuniarti, S.E., M.M, *Perilaku Konsumen* (Pustaka Setia, Bandung, 2015), 233.

Untuk mempermudah analisis dan pemahaman pembaca, berikut peneliti tabulasikan persamaan dan perbedaan dari beberapa peneliti di atas dengan penelitian ini, yaitu sebagai berikut:

N o.	Nama Peneliti	Judul Penelitian	Persamaan	Perbedaan
1.	Kholishotun Nafsiyah (Skripsi, 2017)	<i>Implementasi Manajemen Mutu Pengelolaan Zakat di Yayasan Dana Sosial Al-falah (YDSF) Surabaya Dalam Perspektif Total Quality Management (TQM)</i>	1. Kajian pustaka membahas secara menyeluruh mengenai Implementasi Manajemen Mutu 2. Lokasi Penelitian sama-sama Lembaga Berbasis keagamaan.	1. Obyek penelitiannya Mengacu kepada Manajemn Mutu ISO-9000. 2. Tujuan penelitian hanya untuk Untuk mengetahui implementasi manajemen mutu pengelolaan zakat di YDSF Surabaya dalam perspektif TOM .

²⁷Edi Susanto, Supomo Kandar, Sumadi, *Implementasi Sistem Manajemen Mutu ISO 9001:2008*.

				3. Metode analisis menggunakan metode studi kasus analisis kualitatif .
2	Masthuroh , (Tesis, 2016)	<i>Manajemen Strategi Pengelolaan Zakat Untuk Mensejahterakan Masyarakat (Studi Kasus Pada Yayasan Nurul Hayat Gresik)</i>	1. Menggambarkan Strategi pengembangan manajemen yang dilakukan oleh Yayasan Nurul Hayat Kabupaten Gresik. 2. Sama-sama berlandaskan Strategi. Dimana Strategi itu merupakan proses penyusunan langkah-langkah untuk masa depan perusahaan, yang bertujuan untuk membangun visi dan misi perusahaan, menetapkan tujuan strategis serta merancang strategi untuk mencapai tujuan-tujuan tersebut dalam rangka menciptakan nilai terbaik.	1. Obyek penelitiannya di Yayasan Nurul Hayat Gresik . 2. Tujuan penelitian ini diharapkan memberikan sumbangan penelitian dalam rangka menyempurnakan konsep pengelolaan zakat terhadap Lembaga Amil Zakat baik dari aspek manajemen dan teknikal serta pola pengumpulan dan mendistribusikannya terhadap kaum duaafa' (fakir, miskin).
3	Edi Susanto, Supomo Kandar, Sumadi(Jurnal, 2013)	<i>Implementasi Sistem Manajemen Mutu ISO 9001:2008 (Studi Kasus di SMK Negeri 3 Metro).</i>	1. Obyek penelitian Mengacu kepada Implementasi Manajemen Mutu ISO 9001: 2008 . 2. Jenis penelitian yang digunakan dalam tesis ini adalah jenis penelitian kualitatif.	1. Obyek penelitian adalah Sekolah Menengah Kejuruan Bandar Lampung. 2. Fokus penelitian ini hanya Pengendalian dokumen SMM ISO 9001:2008 di SMK Negeri 3 Metro,

Bab Ketiga: Berisi Metodologi penelitian, jenis penelitian, Subjek dan objek penelitian, Data yang Dihimpun, Sumber Data dan Responden, teknik pengumpulan data, Instrumen Pengumpulan Data, Teknik Pengolahan Data, Teknik Analisa Data, dan Triangulasi Data.

Bab Kelima, berisi kesimpulan dan rekomendasi.

KAJIAN PUTAKA

Manajemen mutu adalah “sebuah sistem yang berevolusi dari sistem pemeriksaan mutu, kendali mutu, kemudian berkembang menjadi sistem penjaminan mutu sampai kemudian menjadi sistem manajemen mutu terpadu.”¹

Dalam konsep lain sistem manajemen mutu adalah “*Total Quality Management* (TQM). TQM merupakan sistem manajemen yang mengangkat kualitas sebagai strategi usaha dan berorientasi pada kepuasan pelanggan dengan melibatkan seluruh anggota organisasi.”²

Sistem manajemen mutu adalah kesatuan dari kebijakan, prosedur, manual, struktur organisasi, dan aturan-aturan lain untuk mengatur aktifitas-aktifitas yang terkait dengan mutu. Tujuan sistem manajemen mutu adalah untuk memenuhi kebutuhan pelanggan dan berorientasi demi kepuasan pelanggan.

⁴ Amin Widijaja Tunggal, *Manajemen Mutu Terpadu*, (Jakarta: PT. Reneka Cipta, 1993), 1.

1. Fokus pada pelanggan.
2. Kepemimpinan
3. Keterlibatan personalia (SDM)
4. Pendekatan Proses
5. Pendekatan sistem pada manajemen.
6. Pebaikan berkelanjutan
7. Pendekatan Fakta pada pengambilan keputusan
8. Hubungan yang saling menguntungkan dengan pemasok.

1. Siklus *Input-Proses-Output*

⁵Ismanto, *Penerapan Sistem Manajemen Mutu Sni ISO 9001: 2008 Di Perpustakaan Perguruan Tinggi*, Jurnal Pustakawan Universitas Islam Indonesia, Buletin Perpustakaan No. 57 (Mei 2017).
⁶Badan Standarisasi Nasional, "Sistem Manajemen Mutu-Persyaratan" (SNI ISO 9001:2008).

Disamping itu, Fandy Tjiptono dan Anastasia Diana juga mengatakan bahwa Managemen mutu merupakan sistem manajemen yang mengangkat kualitas sebagai strategi usaha dan berorientasi pada kepuasan pelanggan dengan melibatkan seluruh anggota organisasi.¹⁰

Menurut Hensler dan Brunell ada empat prinsip utama dalam Manajemen mutu. Keempat prinsip tersebut adalah:

- Lebih lanjut, Ciptono dan Anastasya menjelaskan bahwa prinsip dan unsur pokok dalam Manajemen mutu, sebagai berikut: *pertama*, kepuasan pelanggan. Kualitas tidak hanya bermakna kesesuaian dengan spesifikasi tertentu, tetapi kualitas itu ditentukan oleh pelanggan (internal atau eksternal). Kepuasan pelanggan harus dipenuhi dalam segala aspek, termasuk harga, keamanan, dan ketepatan waktu. *Kedua*, respek terhadap setiap orang. Setiap karyawan

¹¹ Ibid.

Ketiga, manajemen berdasarkan fakta. Organisasi berorientasi pada fakta. Artinya bahwa setiap keputusan organisasi harus didasarkan pada data, bukan pada perasaan (*feeling*). Dua konsep pokok berkaitan dengan fakta; 1) prioritas (*prioritization*), yaitu konsep bahwa perbaikan tidak dapat dilakukan pada semua aspek pada saat yang bersamaan, mengingat keterbatasan sumber daya yang ada. Dengan demikian, dengan menggunakan data, maka manajemen dan tim dapat memfokuskan usahanya pada situasi tertentu yang vital. 2) variasi (*variation*), atau variabilitas kinerja manusia. data dapat memberikan gambaran mengenai variabilitas yang merupakan bagian yang wajar dari setiap sistem organisasi. Dengan demikian manajemen dapat memprediksi hasil dari setiap keputusan dan tindakan yang dilakukan.

¹² Ibid.

¹³ Ibid.

4) Perbaikan (Action)

Tahapan keempat yang dilakukan adalah melaksanakan perbaikan rencana kerja. Lakukanlah penyempurnaan rencana kerja atau bila perlu mempertimbangkan pemilihan dengan cara penyelesaian masalah lain. Untuk selanjutnya rencana kerja yang telah diperbaiki tersebut dilaksanakan kembali. Jangan lupa untuk memantau kemajuan serta hasil yang dicapai. Untuk kemudian tergantung dari kemajuan serta hasil tersebut, laksanakan tindakan yang sesuai.¹⁴

2. ISO 9001: 2008

ISO adalah badan standarisasi internasional yang menangani masalah standarisasi untuk barang dan jasa. Badan ini merupakan federasi badan-badan standarisasi dari seluruh dunia yang berkedudukan di Geneva, Swiss dan didirikan pada 23 tahun 1947. Saat ini organisasi tersebut sudah beranggotakan lebih dari 147 negara. Dimana setiap negara diwakili oleh badan standarisasi nasional. Indonesia diwakili oleh Komite Akreditasi Nasional (KAN), sehingga lembaga konsultan resmi yang menangani ISO 9001:2008 di Indonesia ialah yang sudah menjadi anggota KAN.¹⁵

¹⁴Deming, W. Edward. Martin, (1986). *Out of Crisis, Massachusetts Institute of Technology. Center for Advanced Engineering Study*. Boston: Massachusetts.

¹⁵S. Shoimatul Ula, *Buku Pintar Teori-teori Manajemen Pendidikan Efektif* (Yogyakarta: PT. Berlian, 2013), 122.

Yang telah memperoleh sertifikat ISO 9001:2008 dilakukan secara periodik oleh register dari lembaga registrasi, sehingga pelanggan tidak perlu melakukan audit sistem mutu. Hal ini menghemat biaya pelanggan dan mengurangi duplikasi audit sistem mutu oleh pelanggan.¹⁸

¹⁸Putu Gede Benny Artha, I.B. Rai Adnyana, I.A. Rai Widhiawati, *Implementasi Sistem Manajemen Mutu Iso 9001: 2008 Pada Proyek Alaya Resort Ubud, 2*

²² April Purwanto, *Manajemen Fundraising bagi Organisasi Pengelola Zakat*, (Yogyakarta: Teras, 2009), 3.

Untuk mendapatkan hasil yang maksimal dari penghimpunan ZISWAF(*fundraising*) di suatu lembaga, maka dibutuhkan suatu strategi dan pendekatan yang tepat serta harus menentukan arahan yang benar demi keberlanjutan langkah berikutnya. Namun, tanpa strategi yang kuat dalam menjalankan penghimpunan dana maka tidak akan maksimal dalam memperoleh dana.

Adapun tujuan fundraising menurut Juwaini adalah sebagai berikut:

a. Tujuan menghimpun ZISWAF adalah sebagai tujuan yang paling mendasar. Tujuan inilah yang paling pertama dan utama dalam pengelolaan lembaga dan ini pula yang menyebabkan mengapa dalam pengelolaan fundraising harus dilakukan.

a. Tujuan menghimpun ZISWAF adalah sebagai tujuan yang paling dasar. Tujuan inilah yang paling pertama dan utama dalam pengelolaan dana dan ini pula yang menyebabkan mengapa dalam pengelolaan fundraising dilakukan.

b. Tujuan kedua adalah menambah calon donator atau menambah populasi donator. Lembaga yang melakukan fundraising harus terus menambah jumlah donaturnya.

c. Meningkatkan atau membangun citra lembaga, bahwa aktifitas fundraising yang dilakukan oleh sebuah Lembaga Swadaya Masyarakat (LSM), baik secara langsung maupun tidak langsung akan berpengaruh terhadap citra lembaga.

d. Menghimpun relasi dan pendukung, kadangkala ada seseorang atau sekelompok orang yang telah berinteraksi dengan aktifitas fundraising yang dilakukan oleh sebuah organisasi atau Lembaga Swadaya Masyarakat (LSM). Mereka punya kesan positif dan bersimpati terhadap lembaga tersebut. Akan tetapi, pada saat itu mereka tidak mempunyai kemampuan untuk memberikan sesuatu kepada lembaga tersebut karena ketidakmampuan mereka. Kelompok seperti ini kemudian menjadi simpatisan dan pendukung lembaga meskipun tidak menjadi donatur. Kelompok seperti ini harus diperhitungkan dalam aktifitas fundraising, meskipun mereka tidak mempunyai donasi, mereka akan berusaha melakukan dan berbuat apa saja untuk mendukung lembaga dan akan fanatik terhadap lembaga. Dengan adanya kelompok ini, sebuah lembaga telah memiliki jaringan informal yang sangat menguntungkan dalam aktifitas fundraising.

e. Tujuan kelima yaitu meningkatkan kepuasan donatur, tujuan ini merupakan tujuan yang tertinggi dan bernilai jangka panjang, meskipun dalam pelaksanaan kegiatan secara teknis dilakukan sehari-hari. Mengapa kepuasan donatur itu penting? Karena kepuasan donatur akan berpengaruh terhadap nilai

3. Ruang Lingkup *Fundraising* ZISWAF

Adapun substansi *fundraising* menurut Miftahul Huda dapat diringkas dalam tiga hal, yaitu:

Motivasi diartikan sebagai serangkaian pengetahuan, nilai-nilai, keyakinan dan alasan-alasan yang mendorong, calon donatur untuk mengeluarkan sebagian hartanya.

Substansi *fundraising* berupa program yaitu kegiatan dari implementasi visi dan misi lembaga yang jelas sehingga masyarakat mampu tergerak untuk melakukan zakat, infak dan sedekah.

Substansi *fundraising* berupa metode diartikan sebagai pola, bentuk atau cara-cara yang dilakukan oleh sebuah lembaga dalam rangka penggalangan dana

[illegible]

manajemen yang perlu diramu untuk mengembangkan *fundraising* dalam sebuah lembaga, yaitu: manajemen pemasaran dan manajemen produksi/ operasi.²⁵

Manajemen pemasaran bukanlah diperuntukkan bagi perusahaan bisnis semata dan tidak pula hanya mengenai menjual semata, namun untuk penggalangan/penghimpunan dana di suatu lembaga perlu kemampuan pemasaran dan pengetahuan mengenai prinsip-prinsip pemasaran juga. Sedangkan manajemen produksi/operasi merupakan usaha-usaha pengelolaan secara optimal penggunaan sumber daya-sumber daya (faktor produksi: lembaga, modal, teknologi, peralatan dan lainnya) dalam proses transformasi dari input menjadi produk lembaga seperti program organisasi.²⁶

Selain perencanaan, pengorganisasian, penggerakan dan pengevaluasian untuk lebih mengoptimalkan strategi penghimpunan dana, maka sebelumnya perlu mengetahui unsur-unsur dalam kegiatan *fundraising*, yaitu:

a. Analisis kebutuhan

Kepercayaan dan pelayanan yang berkualitas merupakan kebutuhan donatur dan muzakki yang harus dipenuhi oleh LAZ yang berisi tentang kesesuaian dengan syariah, laporan dan pertanggungjawaban yang dibutuhkan oleh donatur dan muzakki.

b. Segmentasi

Segmentasi dalam pengelolaan ZISWAF yang dimaksud adalah donatur dan muzakki, yang berperan sebagai upaya *fundraising* dalam mempermudah LAZ untuk menentukan langkah-langkah kebijakan strategi yang akan datang.

²⁵ Ibid, 25.

²⁶ Ibid, 27.

Profil calon donatur difungsikan untuk mengetahui lebih awal identitas calon donatur itu sendiri. Identifikasi calon donatur berfungsi dalam membantu menentukan target dan sasaran.

Positioning sering dijelaskan sebagai strategi untuk memenangkan dan menguasai benak donatur dan masyarakat umum melalui produk-produk yang ditawarkan. Dengan kata lain positioning juga diartikan sebagai upaya untuk membangun dan mendapatkan kepercayaan dari para donatur dan masyarakat umum.

Lembaga seyogyanya mempunyai satu atau beberapa produk program yang ditawarkan kepada para calon donatur. Produk ini mengacu kepada peruntukan program yang dilakukan. Jumlah donasi atau aset yang disumbangkan dimaksudkan berapa jumlah donasi atau aset yang didonasikan sesuai dengan program apa yang dikembangkan oleh lembaga.

Promosi dari lembaga kepada calon donatur digunakan untuk menginformasikan kepada donatur mengenai produk atau program yang ditawarkan. Promosi ini juga untuk meyakinkan kepada mereka untuk bersimpati dan mendukung terhadap kegiatan yang dilaksanakan.

g. Maintenance

dengan donatur dan muzakki, tidak ada maksud lain yang diharapkan dalam menjalin hubungan kecuali adanya loyalitas dalam rangka meningkatkan perkembangan lembaga.²⁷

Agar penghimpunan zakat bisa optimal, petugas zakat harus menerapkan mekanisme penghimpunan yang benar dan professional, diantaranya sebagai berikut:²⁸

1. Melakukan pendataan terhadap muzakkī dan sumber zakat. Hal ini dapat dilakukan dengan mengidentifikasi sumber-sumber zakat yang ada dan itu harus dilakukan berdasarkan potensi ekonomi yang ada di suatu wilayah.
2. Melakukan usaha penggalian sumber zakat dengan dua pola:

Aktif mendatangi tempat muzakkī untuk menyerahkan zakatnya. Bila ada diantara muzakkī yang tidak mau atau enggan membayar zakat, maka amil berhak memaksanya dan sekaligus memberikan sanksi. Menurut Ibnu Abidin, seperti yang dikutip oleh Abu Zahrah mengatakan bahwa zakat itu harus ditarik oleh petugas (amil). Karena penarikan zakat adalah demi melindungi kepentingan umat. Zakat mengandung aspek perlindungan. Bila tidak ada perlindungan, tidak perlu ada penarikan.²⁹

3. Menunggu para muzakkī menyerahkan zakat dengan langkah-langkah sebagai berikut:

²⁷*Ibid*, 37-39.

²⁸ Lili Bariadi, Muhammada Zen dan M. Hudri, *Zakat dan Wirausaha* (Jakarta: Centre for Entrepreneurship Development, 2005), 100.

²⁹ Muhammad Abu Zahrah, *Zakat Dalam Perspektif Sosial*, terj. (Jakarta : Pustaka Firdaus, 1995), 135.

- #### D. Pendayagunaan ZISWAF

Pendayagunaan menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia (KBBI) adalah sebagai berikut:

- ³⁰Dirjen Bimbingan Masyarakat Islam & Peny. Haji DEPAG RI, *Manajemen Pengelolaan Zakat* (Jakarta: Ciputat Press, 2005), 31-33.

Dalam UU No. 23 Tahun 2011 pasal 27 tentang pendayagunaan ZISWAF
yaitu:

- Dari berbagai pengertian yang ada, maka penulis menarik kesimpulan bahwa pendayagunaan adalah segala sesuatu yang berakitan dengan usahapemerintah dalam rangka memanfaatkan hasil pengumpulan ZISWAF kepada sasaran yang lebih luas sesuai cita dan rasa secara tepat guna, efektifmanfaatnya dengan sistem distribusi yang serba guna, tentunya yangproduktif, sesuai dengan pesan dan kesan syari'at serta tujuan sosial yangekonomis dari ZISWAF.

Dalam pendekatan fiqih, dasar pendayagunaan ZISWAF pada umumnya didasarkan pada QS. At-Taubah(9): 60

[illegible]

d. Riqab

e. Gharim

f. Sabilillah

[illegible]

g. Ibnu Sabil

3. Ciri-Ciri Pendayagunaan ZISWAF

- a. Mempunyai wadah kegiatan yang terorganisir
- b. Aktifitas yang dilakukan terencana, berkelanjutan serta harus sesuai dengan kebutuhan dan sumber daya setempat.
- c. Ada tindakan bersama dan terpadu dari berbagai aspek yang terkait.
- d. Ada perubahan sikap pada masyarakat selama tahap-tahap pemberdayaan.

[illegible]

Dengan demikian pola pendayagunaan bukan sekedar diartikan sebagai keharusan masyarakat untuk mengikuti suatu kegiatan, melainkan dipahami sebagai kontribusi mereka dalam setiap tahapan yang mesti dilalui oleh suatu program kerja pendayagunaan.

Ada dua bentuk penyaluran ZISWAF yaitu:

- Bentuk sesaat, dalam hal ini berarti ZISWAF hanya diberikan kepada seseorang satu kali atau sesaat saja. Dalam hal ini juga berarti bahwa penyaluran kepada mustahik tidak disertai target terjadinya kemandirian ekonomi dalam diri mustahik. Hal ini dikarenakan mustahik yang bersangkutan tidak mungkin lagi mandiri, seperti pada diri orang tua yang sudah jompo dan orang cacat. Sifat bantuan sesaat ini idealnya adalah hibah.
- Bentuk pemberdayaan, merupakan penyaluran ZISWAF yang disertai target merubah keadaan penerima dari kondisi kategori mustahik menjadi kategori muzakki. Target ini adalah target besar yang tidak dapat dengan mudah dan dalam waktu yang singkat. Untuk itu, penyaluran ZISWAF harus disertai dengan pemahaman yang utuh terhadap permasalahan yang ada pada penerima. Apabila permasalahannya adalah permasalahan kemiskinan, harus

[illegible]

Menurut Widodo yang dikutip dalam buku Lili Bariadi dan kawan-kawan, bahwa sifat bantuan terdiri dari tiga, yaitu:

- Menurut M Daud Ali pemanfaatan ZISWAF dapat dikategorikan sebagai berikut:

- ³⁸Lili Bariadi et.al, *Zakat dan Wirausaha* (Jakarta: CED, 2005), 25.

[illegible]

d. Pendayagunaan produkif kreatif, pendayagunaan ini diwujudkan dalam bentuk modal yang dapat digunakan baik untuk membangun sebuah proyek sosial maupun untuk membantu atau menambah modal seorang pedagang atau pengusaha kecil.⁴⁰

1. Pengertian Kepuasan pelanggan

Menurut Mowen dan Minor kepuasan pelanggan sebagai sikap yang secara menyeluruh ditunjukkan atas penggunaan barang atau jasa yang telah mereka dapat dan rasakan. Hal ini merupakan penilaian secara evaluasi pasca pemilihan

41 Fandi Tjiptono, *Pemasaran Jasa* (Yogyakarta: CV. Andi Offset, 2004), 349.

- c. Emosi, pelanggan akan bangga dan mendapatkan keyakinan dimana orang lain kagum terhadap mereka bila menggunakan jasa atau produk dengan merek tertentu yang cenderung mempunyai nilai kepuasan yang lebih tinggi.
- d. Harga, produk atau jasa yang memiliki tingkat kualitas yang sama tetapi bisa menciptakan harga yang relatif murah akan memberikan nilai lebih kepada pelanggan.
- e. Biaya, kepuasan pelanggan akan tercipta apabila tidak perlu mengeluarkan biaya tambahan untuk mendapatkan suatu produk atau jasa.

Menurut Irawan faktor pendorong kepuasan pelanggan adalah sebagai berikut:⁴⁵

- a. Biaya dan kemudahan, dimana pelanggan merasa semakin puas apabila relative mudah, nyaman dan relative murah untuk mendapatkan produk atau jasa.
- b. Kualitas produk, terciptanya kepuasan pada saat pelanggan telah membeli dan menggunakan produk tersebut yang ternyata kualitasnya baik.
- c. Harga, didalam benakpelanggan harga murah merupakan salah satu kepuasan baginya karena pelanggan akan mendapatkan value for money yang tinggi.
- d. *Emotional factor*, kepuasan didapatkan oleh pelanggan karena adanya tingkat emosional *value* yang diberikan oleh brand produk atau jasa.
- e. *Service Quality*, disini menilai kepuasan sulit ditiru karena kualitas pelayanan merupakan driver yang memiliki banyak dimensi salah satunya yang paling populer yaitu SERVQUAL.

⁴⁵ Hendry Irawan, Juwandi, *Kepuasan Pelayanan Jasa* (Jakarta, Erlangga: 2004) 37.

a. *Overall satisfaction* (Kepuasan general atau secara keseluruhan)

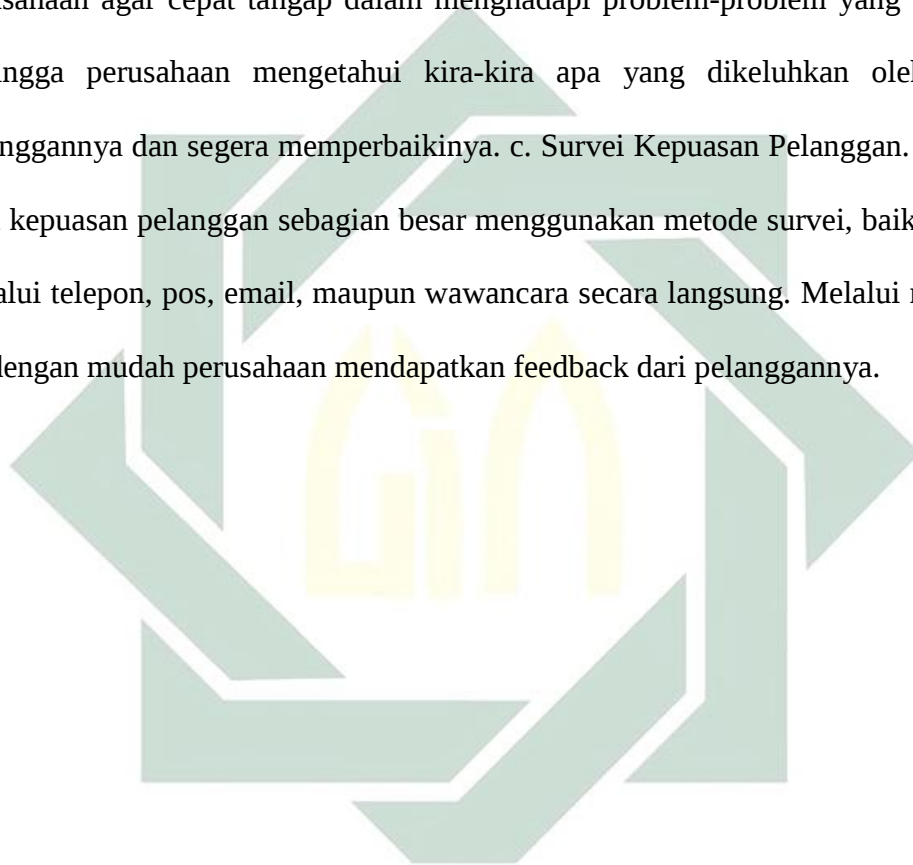
c. *Comparison to ideal* (perbandingan dengan situasi ideal), yakni kinerja produk maupun jasa dibandingkan dengan produk ideal menurut persepsi pelanggan. \

Menurut Kotler dan Keller, perusahaan akan bertindak secara bijak dalam mengukur kepuasan pelanggan secara teratur karena salah satu kunci mempertahankan pelanggan adalah kepuasan pelanggan.⁴⁷ Mempertahankan pelanggan merupakan hal yang penting daripada memikat pelanggan. Diantara yang bisa dilakukan adalah menggalakkan

⁴⁶ Fandy Tjiptono, *Pemasaran Jasa-Prinsip, Penerapan dan Penelitian* (Yogyakarta, Andi Offset: 2014), 368.

[illegible]

dapat memberikan masukan dan ide-ide bagi perusahaan agar cepat tangap dalam menghadapi problem-problem yang timbul. Sehingga perusahaan mengetahui kira-kira apa yang dikeluhkan oleh para pelanggannya dan segera memperbaikinya. Pelanggan dapat memberikan masukan dan ide-ide bagi perusahaan agar cepat tangap dalam menghadapi problem-problem yang timbul. Sehingga perusahaan mengetahui kira-kira apa yang dikeluhkan oleh para pelanggannya dan segera memperbaikinya. c. Survei Kepuasan Pelanggan. Dalam riset kepuasan pelanggan sebagian besar menggunakan metode survei, baik survei melalui telepon, pos, email, maupun wawancara secara langsung. Melalui metode ini dengan mudah perusahaan mendapatkan feedback dari pelanggannya.



METODE PENELITIAN

Penelitian ini membutuhkan beberapa data, yaitu data tentang persiapan Implementasi ISO, data tentang pelaksanaan ISO, data tentangEvaluasi Implementasi ISO, data tentang faktor-faktor pendukung danpenghambat program tersebut. Sumber data tersebut bisa diperoleh dari datadokumentasi BMH Perwakilan Jawa Timur, serta para AMIL sebagai pelaksana ISO, dan penerima manfaat program ZISWAF.

B. Subyek dan Obyek Penelitian

Objek penelitian adalah yang menjelaskan tentang apa dan atau siapayang diteliti, juga di mana dan kapan penelitian dilakukan.⁷

⁷ Husain Umar, *Metode Penelitian untuk Skripsi dan Tesis Bisnis* (Jakarta: Raja Grafindo Persada, 2005), 303.

Untuk itu, objek penelitian dalam penelitian ini adalah Implementasi ISO 9001-2008 bidang penghimpunan dan pendayagunaan. Penelitian ini dilakukan di BMH Perwakilan Jawa Timur, penelitian ini dilakukan mulai Desember 2016 sampai dengan April 2018.

C. Data yang Dihimpun

Data adalah suatu atribut yang melekat pada suatu objek tertentu, berfungsi sebagai informasi yang dapat dipertanggungjawabkan, dan diperoleh melalui suatu metode/instrumen pengumpulan data. Data kualitatif sering berbentuk kalimat pernyataan, uraian, deskripsi yang mengandung suatu makna dan nilai (*values*) tertentu yang diperoleh melalui instrumen penggalan data khas kualitatif seperti dokumentasi, wawancara dan sebagainya.⁸

Data yang diajukan dalam penelitian ini adalah:

1. Konsep Manajemen Mutu ISO 9001-2008.
2. Data tentang implementasi Manajemen Mutu bidang Penghimpunan pada Baitul Maal Hidayatullah Jawa Timur.
3. Data tentang implementasi Manajemen Mutu bidang Pendayagunaan pada Baitul Maal Hidayatullah Jawa Timur.

D. Sumber Data dan Responden

Sumber data adalah tempat, orang atau benda dimana peneliti dapat mengamati, bertanya atau membaca tentang hal-hal yang berkenaan dengan

⁸ Haris Herdiansyah, *Wawancara, Observasi, dan Focus Groups: Sebagai Instrumen Penggalian Data Kualitatif* (Jakarta: Raja Grafindo Persada, 2013), 8-10.

1) Sumber Primer

Selanjutnya informan kunci disebut sebagai responden yakni orang yang diminta memberikan keterangan tentang sesuatu fakta/pendapat. Keterangan dari responden ini diberikan secara lisan ketika menjawab wawancara semi terstruktur dimana peneliti hanya menyiapkan topik dan daftar pemandu pertanyaan, juga dengan menelusuri lebih lanjut suatu topik berdasarkan jawaban yang diberikan responden, dan urutan pertanyaan dan pembahasan tidak harus sama seperti pada panduan, namun panduan ini digunakan untuk mengarahkan wawancara sehingga tidak menyimpang terlalu jauh, sehingga semua jawaban dan pertanyaan tidak tergantung pada jalannya wawancara dengan responden.¹¹ Responden yang dipilih dalam penelitian ini adalah Manajer SDM, Manajer Penghimpunan dan Manajer Pendayagunaan sertasemua amil BMH perwakilan Jawa Timur.

⁹ Arikunto Suharismi, *Manajemen Penelitian*, 111.

¹⁰ Samiaji Serosa, *Penelitian Kualitatif Dasar-Dasar*, (Jakarta: PT Indeks. 2012), 59.

¹¹Ibid, 7.

sumber primer. Sumber data sekunder dalam penelitian ini adalah:

sumber primer. Sumber data sekunder dalam penelitian ini adalah:

- a) Para Karyawan BMH
- b) Dokumentasi pengukuhan LAZNAS
- c) Dan sumber-sumber pendukung lainnya.

3. Lokasi Penelitian

Penelitian ini dilakukan di Baitul Maal Hidayatullah Surabaya, beralamat di Jl. Mulyosari 398 Surabaya.

E. Teknik Pengumpulan Data

Karena peneliti menggunakan pendekatan kualitatif, maka teknik yang digunakan adalah:

a. Wawancara

Wawancara adalah proses memperoleh keterangan untuk tujuan penelitian dengan cara tanya jawab, sambil bertatap muka antara si penanya atau pewawancara dengan si penjawab atau responden dengan menggunakan alat yang dinamakan panduan wawancara (*interview guide*). Ada beberapa macam wawancara, yaitu:¹²

1) Wawancara terstruktur (*The Standardized Interview*)

Menurut Bruce L. Berg, wawancara tersetandar (terstruktur) memakai daftar terstruktur formal dari pertanyaan-pertanyaan wawancara.¹³ Wawancara

¹² Sugiono, *Memahami Penelitian Kualitatif* (Bandung: Alfabeta, 2007), 73.

¹³ Bruce L. Berg, *Qualitative Research Methods for The Social Sciences*, (USA: Allyn And Bacon, 1998), 61.

terstruktur digunakan sebagai teknik pengumpulan data, bila pengumpul data telah mengetahui dengan pasti tentang informasi apa yang akan diperoleh.

2) Wawancara semi terstruktur

Wawancara semi terstandar (semi terstruktur) berada atau terletak di antara wawancara terstruktur dan wawancara tidak terstruktur.¹⁴ Jenis wawancara ini sudah termasuk dalam kategori in-dept interview, di mana dalam pelaksanaannya lebih bebas bila dibandingkan dengan wawancara terstruktur. Tujuannya adalah untuk menemukan permasalahan secara lebih terbuka, di mana pihak yang diajak wawancara diminta pendapat dan ide-idenya.

Wawancara merupakan cara yang umum dan ampuh untuk memahami suatu kebutuhan. Karena wawancara merupakan studi tentang interaksi antar manusia, sehingga wawancara merupakan alat sekaligus obyek yang mampu mensosialisasikan kedua belah pihak yang mempunyai status yang sama.¹⁵ Dalam penelitian ini, peneliti melakukan wawancara semi-terstruktur dengan Manajer SDM, Manajer Penghimpunan, Manajer pendayagunaan, semua pegawai BMH yang terlibat dalam Implementasi Manajemen ISO melalui wawancara semi-terstruktur, supaya memperoleh data yang valid dan mendalam.

b. Studi Dokumentasi

Metode dokumentasi dalam pengumpulan data adalah mencari data mengenai hal-hal atau variabel yang berupa catatan, transkrip, buku, surat kabar, majalah, prasasti, notulen rapat, agenda dan lain sebagainya.¹⁶

¹⁴*Ibid.*

¹⁵ Sudarmayanti dan Syaifudin Hidayat, *Metodologi Penelitian*, 80.

¹⁶ Arikunto Suharismi, *Prosedur Penelitian Suatu Pendekatan Praktek* (Bandung: Alfabeta, 2008), 203.

suatu yang diselidiki.¹⁷

dokumentasi.¹⁸

terbatas pada orang, tetapi objek-objek yang lain.

c. Observasi

mempunyai ciri yang spesifik bila dibandingkan dengan teknik yang lain, yaitu

¹⁷*Ibid.*, 86.

¹⁸ Wardoyo, *Penelitian Kualitatif*, dalam <http://js.unikom.ac.id/kualitatif/beda.html>.

¹⁹ J.S. Badudu dan Sutan Mohammad Zain, *Kamus Umum Bahasa Indonesia* (Jakarta: Pustaka Sinar Harapan, 1996), 95.

pendahuluan ini dilakukan sebelum peneliti benar-benar terjun men
memperoleh informasi secara umum. Ini telah dilakukan sebelum p
proposal dengan mengunjungi website resminya dan mengam
Perwakilan Jawa Timur di lokasi untuk memperoleh gambar
tentang proses Implementasi manajemen Mutu ISO.

2) Observasi terfokus, mengarah ke segala yang mendalam da
menyangkut orang, perilaku, ruang, perasaan, struktur dan proses.
terfokus ini akan dilakukan nanti setelah proposal penelitian ini di
penguji..

3) Observasi terseleksi, memfokuskan diri pada tahapan pener
penghalusan karakteristik dan hubungan di antara elemen yang telah

- pendahuluan ini dilakukan sebelum peneliti benar-benar terjun men
memperoleh informasi secara umum. Ini telah dilakukan sebelum p
proposal dengan mengunjungi website resminya dan mengam
Perwakilan Jawa Timur di lokasi untuk memperoleh gambar
tentang proses Implementasi manajemen Mutu ISO.
- 2) Observasi terfokus, mengarah ke segala yang mendalam da
menyangkut orang, perilaku, ruang, perasaan, struktur dan proses.
terfokus ini akan dilakukan nanti setelah proposal penelitian ini di
penguji..
- 3) Observasi terseleksi, memfokuskan diri pada tahapan pener
penghalusan karakteristik dan hubungan di antara elemen yang telah

pendahuluan ini dilakukan sebelum peneliti benar-benar terjun men
memperoleh informasi secara umum. Ini telah dilakukan sebelum p
proposal dengan mengunjungi website resminya dan mengam
Perwakilan Jawa Timur di lokasi untuk memperoleh gambar
tentang proses Implementasi manajemen Mutu ISO.

2) Observasi terfokus, mengarah ke segala yang mendalam da
menyangkut orang, perilaku, ruang, perasaan, struktur dan proses.
terfokus ini akan dilakukan nanti setelah proposal penelitian ini di
penguji..

3) Observasi terseleksi, memfokuskan diri pada tahapan pener
penghalusan karakteristik dan hubungan di antara elemen yang telah

pendahuluan ini dilakukan sebelum peneliti benar-benar terjun men
memperoleh informasi secara umum. Ini telah dilakukan sebelum p
proposal dengan mengunjungi website resminya dan mengam
Perwakilan Jawa Timur di lokasi untuk memperoleh gambar
tentang proses Implementasi manajemen Mutu ISO.

2) Observasi terfokus, mengarah ke segala yang mendalam da
menyangkut orang, perilaku, ruang, perasaan, struktur dan proses.
terfokus ini akan dilakukan nanti setelah proposal penelitian ini di
penguji..

3) Observasi terseleksi, memfokuskan diri pada tahapan pener
penghalusan karakteristik dan hubungan di antara elemen yang telah

F. Instrumen Pengumpulan Data

Dalam penelitian kualitatif, yang menjadi instrumen atau alat penelitian adalah peneliti itu sendiri. Peneliti sebagai instrumen juga harus divalidasi seberapa jauh peneliti siap melakukan penelitian yang selanjutnya terjun ke lapangan. Validasi terhadap peneliti sebagai instrumen penelitian meliputi validasi terhadap pemahaman metode penelitian kualitatif, penguasaan wawasan bidang yang diteliti, kesiapan peneliti memasuki obyek penelitian baik secara akademik maupun logistiknya. Karena pada penelitian kualitatif, permasalahan di awal penelitian belum jelas dan pasti, maka instrumen yang paling tepat adalah peneliti itu sendiri. Setelah masalah sudah mulai jelas, maka dapat dikembangkan sebagai instrumen yang sederhana yang diharapkan dapat melengkapi data dan membandingkan dengan data yang ditemukan melalui observasi dan wawancara.

Instrumen yang peneliti gunakan dalam teknik pengumpulan data observasi adalah lembar pengamatan atau check list, instrument wawancara menggunakan paduan wawancara (interview guide), instrument untuk dokumentasi adalah pedoman dokumentasi.²²

G. Teknik Pengolahan Data

Data-data yang diperoleh dari hasil penggalian terhadap sumber-sumber data akan diolah melalui tahapan-tahapan sebagai berikut :

- a. Editing, yaitu memeriksa kembali semua data-data yang diperoleh dengan memilih dan menyeleksi data tersebut dari berbagai segi yang meliputi

²² Ibid.

c. Analyzing, yaitu dengan memberikan analisis lanjutan terhadap hasil editing dan organizing data yang telah diperoleh dari sumber-sumber penelitian, dengan menggunakan teori dan dalil-dalil lainnya, sehingga diperoleh kesimpulan.²⁴

adalah upaya yang dilakukan untuk mengumpulkan data, memilah-milah data tersebut, menganalisisnya, mencari dan menemukan jawaban, dan memutuskan untuk dipelajari, dan memutuskan

semiotik, naratif, dan metafor. Terkait dengan ar

analisa data yang

²⁵ R.C. Bogdan dan S.K. Biklen, *Qualitative Research for Education: An Introduction to Theory and Methods* (Boston: Allin & Bacon Inc, 1982), 68.

Ada tiga langkah dalam proses menganalisa data kualitatif, yaitu reduksi data, display data dan verifikasi data. Lebih jelasnya, akan diuraikan di bawah ini:²⁷

Mereduksi data berarti merangkum, memilih hal-hal yang pokok, memfokuskan pada hal-hal yang penting, mencari tema dan polanya, sehingga data yang telah direduksi akan memberikan gambaran yang lebih jelas dan mempermudah peneliti untuk melakukan pengumpulan data. Dengan demikian, data yang telah direduksi akan memberikan gambaran yang lebih jelas dan mempermudah untuk melakukan pengumpulan data selanjutnya, dan mencari data lagi jika diperlukan.

Setelah ada reduksi data, maka langkah selanjutnya adalah display data atau penyajian data. Cara penyajian data yang paling sering digunakan dalam

²⁷Ibid, 91.

Langkah berikutnya adalah memverifikasi data atau melakukan penarikan kesimpulan. Kesimpulan mungkin dapat menjawab rumusan masalah yang telah dirumuskan diawal, tapi mungkin juga tidak, karena masalah dan rumusan masalah bersifat sementara dan akan berkembang setelah peneliti berada di lapangan. Apabila kesimpulan yang dikemukakan pada tahap awal, didukung oleh bukti-bukti yang valid dan konsisten saat peneliti kembali ke lapangan mengumpulkan data, maka kesimpulan yang dikemukakan adalah kesimpulan yang kredibel.

Pada saat pengumpulan data berlangsung, seperti pada saat wawancara, peneliti sudah melakukan analisa pemilahan terhadap jawaban orang yang diwawancarai. Bila jawaban responden telah dianalisa dan terasa belum

[illegible]

³¹ Sugiono, *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif dan R&D* (Bandung: Alfabeta, 2008), 245.

³³Ibid., 121.

Untuk menguji kredibilitas data dilakukan dengan cara mengecek data yang telah diperoleh melalui beberapa sumber. Triangulasi sumber berarti mendapatkan data dari sumber yang berbeda-beda dengan teknik yang sama. Triangulasi sumber data adalah menggali kebenaran informasi tertentu melalui berbagai metode dan sumber perolehan data.

b) Triangulasi Teknik

c) Triangulasi Waktu

d. Menggunakan Bahan Referensi

e. Mengadakan Member Check

[illegible]

DATA DAN ANALISA DATA

1. Sejarah Berdirinya LAZNAS Baitul Maal Hidayatullah (BMH)¹

Melalui Musyawarah Nasional I pada tanggal 9–13 Juli 2000 di Balikpapan, Hidayatullah kemudian mengubah bentuk organisasinya menjadi organisasi kemasyarakatan (ormas) dan menyatakan diri sebagai gerakan perjuangan Islam. Di Perwakilan Jawa Timur Surabaya, Hidayatullah dengan LAZNAS BMH-nya merintis perjuangannya sejak tahun 1980-an dengan didirikannya pesantren Hidayatullah di daerah Kejawan Putih Tambak Surabaya dan LAZNAS BMH hingga menempati kantor yang sekarang setelah diresmikan

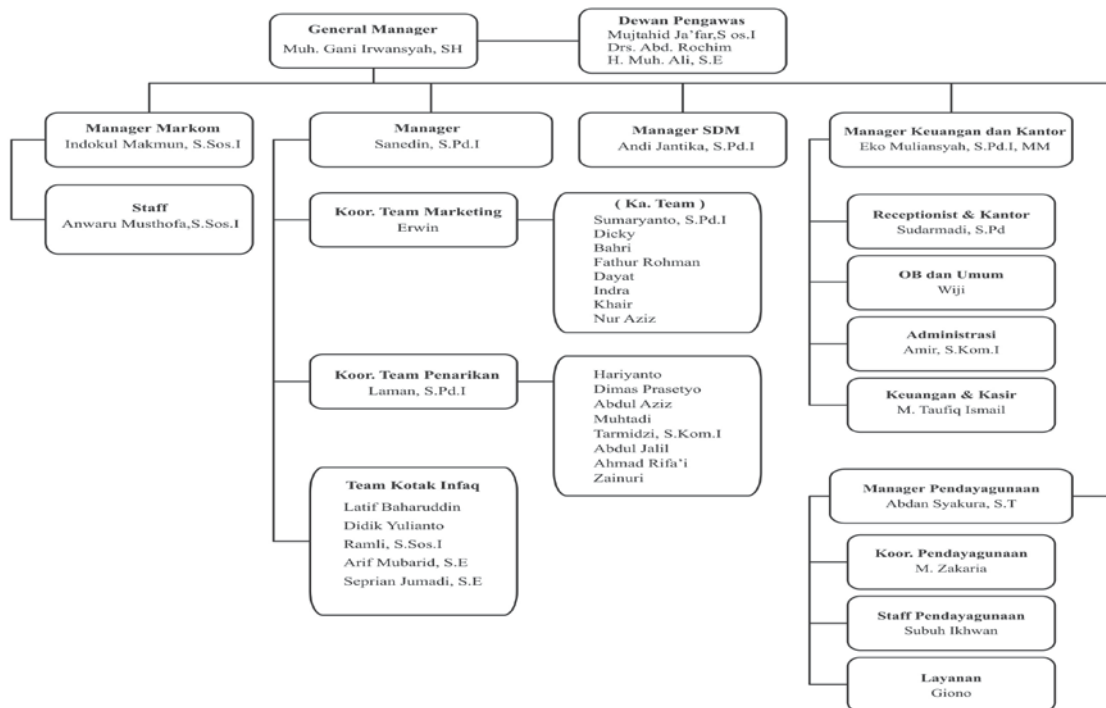
[illegible]

Kiprah dan peran serta Pesantren Hidayatullah dan LAZNAS Baitul Maal Hidayatullah dalam mengembangkan potensi masyarakat setempat sangatlah besar. Hal ini terlihat melalui kegiatan sosial kemasyarakatan meliputi sektor pendidikan, dakwah maupun usaha menciptakan pemberdayaan ekonomi masyarakat sekitar dengan kemandirian.

Berangkat dari kepercayaan yang besar dari masyarakat sebagaimana organisasi pesantren pada umumnya untuk menerima dan mendayagunakan zakat sebagai amil zakat. Sehingga untuk meningkatkan profesionalisme dan kemandirian dalam mengelola dan mendayagunakan serta mencegah pencampuran pengelolaan zakat perlu adanya upaya pemisahan kelembagaan (*spin off*) dengan induk organisasi Hidayatullah, sehingga dibentuklah Lembaga Amil Zakat Nasional dengan nama Baitul Maal Hidayatullah yang secara resmi dikukuhkan berdasarkan Surat Keputusan Menteri Agama Republik Indonesia No. 538 tahun 2001. Sehingga secara legal berhak menghimpun dana masyarakat (meliputi : Zakat, Infaq, Sedekah) dan menyalurkannya kepada masyarakat yang berhak menerimanya sesuai syari'ah.

Menjadi lembaga amil zakat yang terdepan dan terpercaya dalam memberikan pelayanan pada umat.

Bagan Struktur Organisasi LAZNAS BMH Kantor Perwakilan
Jawa Timur



Gambar 4.1 Sumber: Dokumentasi BMH Kantor Perwakilan Jawa Timur

3. Manajemen Mutu ISO 9001-2008 Bidang Penghimpunan Pada Baitul Maal Hidayatullah Perwakilan Jawa Timur

a. Instruksi Kerja Performance Amil Penghimpunan⁴

1. Penampilan Amil

Seragam atau pakaian kerja resmi digunakan lengkap pada hari kerja senin s/djumat yang telah disepakati di Rakernas. Hal-hal yang harus diperhatikan.

⁴ Buku Manual Mutu Sistem manajemen Mutu ISO 9001 : 2008 Baitul Maal Hidayatullah.

- ## 2. Penampilan Amil

Wajah, rambut dan kuku dalam kondisi bersih, rapi dengan penataan/riasan sederhana dan sopan

- [illegible]

- g. Brosur program terbaru
- h. Majalah suara Hidayatullah
- i. Proposal program.⁵

b. Instruksi Kerja Menerima Donasi

1. Cek-lah kebenaran pengisian kuitansi donasi untuk mencegah kesalahan. Lakukan dengan sopan, “Mohon maaf pak, silahkan di cek kembali nama dan alamat yang kami tulis,”
2. Berikan pertanyaan kepada donatur “apakah zakat yang diberikan sudah sesuai dengan nisabnya ,bu atau bapak“bilamana donatur berdonasi zakat penghasilan.
3. Lakukan perhitungan uang didepan muzakki. Pastikan muzakki dapat melihat dengan jelas saat perhitungan dilakukan. Letakkan uang yang sudah dihitung di tempat yang terlihat
4. Lakukan konfirmasi jumlah uang dan jenis transaksi seperti :
“Donasinya diperuntukkan untuk zakat maal ya bu,” “Uangnya 1.000.000,00 rupiah,”
5. Masukkan kwitansi kedalam amplop BMH yang resmi sertakan majalah/brosur sebagai media tambahan untuk muzakki
6. Doakan muzakki yang telah mempercayakan dananya kepada BMH,
“Ajrakallahu fiima a’thoita, wa barakalaka fiima abqaita waj’alna laka thohuran,”

⁵Ibid

7. Jika muzakkinya laki-laki maka bersalaman dan ucapkan, “Zakat/infak bapak kami terima dan InsyaAllah kami salurkan kepada yang berhak menerimanya.

c. Instruksi Kerja Telemarketing⁶

1. Ucapkan salam, “Assalamualaikum Wr. Wb”
2. Perkenalkan diri, “Mohon maaf saya Budi dari Baitul Maal Hidayatullah. Bisa minta waktu 1-2 menit bapak/Ibu?”
3. Jika tidak diperkenankan, maka jawablah “Mohon maaf bapak/ibu. Jika tidak keberatan kami akan menghubungi bapak/ibu dilain waktu. Sukses dan sehat selalu untuk bapak/ibu. Assalamualaikum,”
4. Jika diperkenankan maka berbicalah to the point dan berbicara dengan jelas, “Terimakasih atas waktu yang telah diberikan. Perkenalkan bapak/ibu, saya fulan dari lembaga amil zakat nasional Baitul maal Hidayatullah. Kami bergerak di pengelolaan ZIS agar lebih bermanfaat dan berkah kepada masyarakat miskin. Saat ini kami mempunyai program bla..bla... kami menawarkan kerjasama pengelolaan dari zakat,Infak ataupun sedekah bapak/ibu dapat mendukung program tersebut. Jika bapak/ibu ada waktu dan kesempatan, mungkin kita dapat bersilaturahmi yang lebih erat dan hangat lagi
5. Terimakasih atas waktu dan kesempatan yang diberikan, mohon maaf bapak/ibu. Salam sukses bapak/ibu, wassalamualaikum Wr. Wb

⁶Ibid.

6. Setiap telemarketing yang dilakukan dilaporkan di monitoring telemarketing sesuai dengan target yang sudah ditetapkan per hari (Misal yang harus di tlp per amil kepada donatur sebanyak 100 donatur per hari⁷ :

d. Laporan Layanan Donatur⁸

No	No ID	Nama	Alamat	Pelayanan	Indikasi
1	20161123485	Nur Iriawan	Rejeki 2/ Sukolilo Dian Regency	Konsultasi Zakat Maal	Donatur lebih yakin dalam mengamankan sebagian rizki nya untuk di kelola BMH untuk program pemberdayaan ummat, karena BMH telah memberikan penjelasan dan respon yang tanggap atas permintaan donatur, donatur memahami perhitungan detail pembagian harta dan memahami pengetahuan tentang zakat
					

Tabel 4.2 Laporan Layanan Donatur

⁷DokumensiISO bidang penghimpunan.

⁸Dokumensi ISO bidang penghimpunan.

Tabel 4.3 Analisis data kepuasan muzakki/donatur BMH

g. Laporan Amil Penghimpunan**1. Daftar Prospek Marketing¹⁰**

Nama Petugas :Bulan :

NO	NAMA	ALAMAT	TELP/HP
1	Saiful	Kertajaya Indah III	087852501587
2	Na'im	Bratajaya Timur V no.6	098766854678
3	Sa'idah	Ngagel jaya selatan	086574576498

Tabel 4.5 Daftar Prospek Marketing

2. Buku Kerja Amil Penarikan**NAMA PETUGAS :****BULAN/THN****JUMLAH TARIKAN :****DONASI :**

NO	TGL	JML SETORAN	BANK	PARAF KOORD INTR
1	6	16.000.000	BNI Syariah	
2	12	14.000.000	BNI Syariah	
3	17	18.500.000	BNI Syariah	

Tabel 4.6 Buku Kerja Amil Penarikan

¹⁰ Ibid.

4. Manajemen Mutu ISO 9001-2008 Bidang Pendayagunaan pada Baitul Maal Hdayatullah Perwakilan Jawa Timur

a. Prosedur Mutu Pelaksanaan Pendayagunaan¹¹

1. Tujuan

Panduan teknis dan pelaksanaan pendayagunaan Kepada penerima manfaat

2. Ruang Lingkup

Prosedur ini mencakup teknis dan pelaksanaan pendayagunaan kepada penerima Manfaat.

3. Definisi

Penerima manfaat adalah pihak yang menerima alokasi dana pendayagunaan atau penyaluran dan ZISWAF dari pihak BMH, baik perorangan maupun lembaga (kolektif)

4. Dokumen Pendukung

1. Proposal BMH Nasional
2. Proposal pengajuan pendayagunaan
3. Form pencairan pendayagunaan dana
4. Tanda terima pencairan dana pendayagunaan
5. Laporan realisasi penyaluran pendayagunaan dana

5. Rincian Prosedur

- a. Mekanisme pengajuan proposal program

¹¹ Buku Manual Mutu Managemen mutu ISO 9001-2008 Baitul Maal Hidayatullah.

- b. Calon penerima manfaat mengajukan dan memberikan penjelasan atau gambaran rencana program yang akan dilakukan kepada BMH dan dalam bentuk surat atau proposal pengajuan.
- c. Jika dianggap memungkinkan, proposal program yang diajukan dapat dilakukan sinkronisasi dengan program yang akan dilakukan oleh BMH.
- d. Terhadap proposal program yang diajukan calon penerima manfaat, BMH bisa memberikan saran dan masukan, sehingga jika masih memungkinkan dan dapat dilakukan revisi proposal program yang diajukan.
- e. Proposal program ditawarkan oleh calon penerima manfaat akan dipelajari kemudian oleh pihak BMH.
- f. Jika ada hal-hal yang perlu dijelaskan lebih lanjut maka akan dibicarakan dengan calon penerima manfaat yang terkait.
- g. BMH mencairkan dana setelah dinyatakan proposal tersebut diterima paling lama 5 hari kerja.
- h. Calon penerima manfaat memberikan kepada BMH bukti tanda terima asli (kwitansi) yang telah ditandatangani dan atau stempel oleh pihak penerima manfaat, setelah menerima pencairan dana pendayagunaan tersebut beserta data dan jumlah penerima manfaat.
- i. Pengajuan pendayagunaan dalam bentuk program yang berbeda oleh penerima manfaat yang sama diperbolehkan, jika penerima manfaat yang bersangkutan telah memberikan pelaporan penyaluran pendayagunaan berupa dokumentasi dan data serta jumlah penerima manfaat dari kegiatan sebelumnya.

- j. Bagi proposal yang disetujui, maka divisi program pemberdayaan segera menginput data mustahik tersebut sesuai dengan jumlah nominal yang diberikan BMH, jenis program dan jumlah penerima manfaat (orang).
- k. Dokumentasi kegiatan yang ada logo BMH minimal 5 foto
- l. Membuat laporan singkat kegiatan yang menjelaskan unsur berita (5W+1H)
- m. Data dan jumlah penerima manfaat
- n. Data-data lain yang mendukung sesuai kebutuhan dan permintaan BMH.

b. Prosedur Mutu Penanganan Keluhan Mustahik dan Muzakki¹²

1. Tujuan

Prosedur ini ditetapkan untuk menjamin bahwa semua keluhan mustahik dan muzaki dapat ditangani dengan baik dan memuaskan.

2. Ruang Lingkup

Prosedur ini mencakup penanganan keluhan yang terjadi selama proses pengajuan sampai dengan pemeliharaan pelanggan.

3. Definisi

Keluhan berat : Keluhan yang menyangkut aspek kelembagaan dan syariah

Keluhan menengah : Keluhan yang menyangkut aspek teknis strategis.

Keluhan ringan : Keluhan yang menyangkut aspek teknis operasional.

4. Dokumen Penting

¹² Ibid.

4. Resepsionis menyampaikan proposal ke bagian pendayagunaan dan diberikan ttd penerima proposal di buku penerima proposal.
5. Pihak divisi pendayagunaan melakukan input proposal masuk
6. Proposal diproses oleh divisi program pemberdayaan menyampaikan jawaban proposal kepada pihak mustahik paling lambat 7 hari (tujuh)hari kerja
7. Disetujui atau tidak,divisi program pemberdayaan menyampaikan jawaban proposal kepada pihak mustahik paling lambat 7 hari kerja setelah proposal masuk,melalui:
 - 1) Telepon/HP jika mustahik perseorangan.
 - 2) Melalui surat jika mustahik kelompok,organisasi.

f. Prosedur Mutu Pencairan Dana (Keuangan)¹⁶

1. Panduan pencairan dana Operasional di keuangan

a. Ruang Lingkup

Mencakup seluruh Divisi di BMH Perwakilan

b. Definisi

Panduan ini dibuat untuk memudahkan Divisi keuangan melakukan rekap data baik pemasukan maupun pengeluaran anggaran yang mana semua bias dikendalikan dengan baik sesuai dengan RKAT yang sudah ditetapkan. sehingga dalam pelaksanaan pengeluaran anggaran semua bisa terkontrol dan termonitor dengan baik dalam setiap pengeluaran anggaran yang dikeluarkan.

c. Dokumen Pendukung¹⁷

¹⁶ Ibid.

2. Kategori Mustahik ibnu sabil, muallaf, dan musafir diberikan bantuan langsung maksimal senilai Rp100.000 (Seratus Ribu Rupiah), baik dalam bentuk dana tunai maupun non-tunai dengan mempertimbangkan data administrasi, karakter dan kebutuhan.
3. Tidak diperkenankan menolak atau tidak membantu mustahik yang datang ke kantor, kecuali kuota dana alokasi mustahik datang langsung sudah habis atau atas pertimbangan terindikasi modus penipuan.
4. Setiap mustahik datang langsung yang dibantu harus ada tanda terima sesuai dengan identitas dan jumlah nominal yang diberikan
5. Mintalah kepada mustahik tersebut berupa Foto Copi Identitas Mustahik (KTP/KK/SIM dll), sebagai bukti (arsip) divisi pendayagunaan.

i. Form Laporan Program Mitra Salur²⁰

A	IDENTITAS LEMBAGA	
1	Nama Lembaga	
2	Alamat Kantor	
3	Nama Pengurus	(Ketua)
		(Sekretaris)
		(Bendahara)
4	Badan Hukum	
5	Nomor Badan Hukum	
6	Bergerak di Bidang	
7	Kontak Person (PIC)	
8	Nomor Kontak Person (HP)	

²⁰Dokumen Aplikasi ISO Bidang pendayagunaan.

9	Email Lembaga	
B	PROGRAM (Diisi oleh BMH)	
1	Kategori Program	Dakwah/pendidikan/ekonomi/kesehatan/sosial-kemanusiaan *
2	Nama Program	
3	Bentuk Kegiatan	
4	Sasaran Penerima Manfaat	
5	Jumlah Penerima Manfaat	 Orang
6	Kategori Penerima Manfaat (Asnaf)	Fakir/Miskin/Muallaf/Riqob/Ghorimin/Fii Sabilillah/Ibnu sabil * (bisa ditandai lebih dari satu asnaf)
C	PENYALURAN DANA INFAK-SEDEKAH	
1	Jumlah Penyaluran Per Bidang	
	a. Dakwah	 (orang) (rupiah)
	b. Pendidikan	 (orang) (rupiah)
	c. Ekonomi	 (orang) (rupiah)
	d. Kesehatan	 (orang) (rupiah)
	e. Sosial – Kemanusiaan	 (orang) (rupiah)
	TOTAL YANG DISALURKAN	 (orang) (rupiah)
PENYALURAN DANA ZAKAT		
2	Jumlah Penyaluran Per Asnaf	
	a. Fakir-Miskin	 (orang) (rupiah)
	b. Muallaf	 (orang) (rupiah)
	c. Riqob	 (orang) (rupiah)
	d. Ghorimin	 (orang) (rupiah)
	e. Fii Sabilillah	 (orang) (rupiah)
	f. Ibnu Sabil	 (orang) (rupiah)
TOTAL YANG DISALURKAN	 (orang) (rupiah)	
3	Sumber Dana	Zakat / Infak-Sedekah/Wakaf -- diisi oleh BMH
4	Waktu Penyaluran	Tgl Bln Thn
5	Lokasi Penyaluran	Desa :, Kec : Kab/Kota :, Prov :

Tabel 4.10 Form Laporan Program Mitra Salur

j. Form Data Penerima Manfaat²¹

Tabel 4. 11 Form Data Penerima Manfaat

NamaProgra

Mitra Program :(tuliskan nama lembaga)

N O	NAMA LENGKAP	USIA (TH)	ALAMAT				KATEGORI ASNAF* (Diisi oleh BMH)
			DESA/K EL	KEC	KAB/KOTA	PROVIN SI	
1							
2							
3							

²¹Ibid.**KATEGORI
PROGRAM**

Pendidikan
Dakwah
Ekonomi
Sosial-Kemasyarakatan
Kesehatan

KATEGORI ASNAF

Fakir-Miskin
Muallaf
Riqob
Gharimin
Fii Sabilillah
Ibnu Sabil

k. Rincian Prosedur Intruksi Kerja Survey Kepuasan Mustahik dan Muzakki

1. Penanggung jawab survey Mustahik adalah manajer pendayagunaan, untuk penanggung jawab muzaki adalah kepala divisi layanan atau penghimpunan.
2. Survey dilakukan dalam satu tahun minimal dua kali
3. Hasil survey dinyatakan valid jika feedback dari mustahik atau muzaki sebanyak 5% dari jumlah mustahik atau muzaki sebanyak 300 orang yang ada.
4. Survey dapat dilakukan dengan cara lisan (Phone) telemarketing ataupun tulisan (Kuisisioner)
5. Materi survey adalah hasil rapat Ketua Perwakilan, Kepala divisi dan staff divisi.
6. Membuat analisa data terkait survey kepuasan mustahik dan muzakki oleh bagian divisi layanan & penghimpunan bagi muzakki, dan oleh bagian divisi Program dan pemberdayaan terkait survey kepuasan mustahik.

I. Ketentuan & Susunan Laporan Pelaksanaan Program Bagi Mitra Salur BMH²²

- a. Setiap pelaksanaan program, baik perseorangan maupun kelompok dari mitra salur program, maka diperlukan sajian laporan pelaksanaan program.
- b. Laporan pelaksanaan program dari pihak mitra salur program dan diberikan kepada BMH paling lambat 5 (Lima) hari kerja setelah pelaksanaan program selesai dilakukan.

²² Ibid.

- registrasi atau absensi peserta (dengan mencantumkan alamat lengkap peserta kegiatan minimal terdiri dari alamat : Desa, Kecamatan, Kabupaten, Provinsi)
- d. Spanduk kegiatan untuk kebutuhan dokumentasi disediakan oleh BMH, sehingga sesuai “rasa” BMH. Dipesan kepada BMH minimal 1 minggu sebelum pelaksanaan kegiatan. Spanduk BMH dapat dilampirkan dengan spanduk acara sesuai acara pihak mitra, sehingga dokumentasi BMH terpenuhi.
- e. Lampiran – Lampiran :
- Kwitansi bukti penyerahan dana dari BMH kepada mitra yang bertanda tangan dan stempel lembaga.

Contoh :.....program ini sangat bermanfaat bagi...karena.....dst
(namajelas, profesi/asal daerah)

5. Implikasi Manajemen Mutu ISO 9001-2008 Pada Baitul Maal Hidayatullah Perwakilan Jawa Timur

a. Komunikasi Pelanggan

Upaya Markom dan pendayagunaan untuk melakukan inovasi dan perbaikan secara terus menerus sesuai potensi pasar dilakukan BMH untuk memberikan servis terbaik bagi para pelanggan (donator) guna mencapai kepuasan pelanggan. Program-program untuk kontinu di share juga lewat medsos kepada donator BMH sehingga diharapkan para donator selalu mendapat input program program baru, ini diharapkan bisa meningkatkan kepuasan.²⁵

Lembaga merencanakan dan merealisasikan aktifitas program dibawah kondisi yang terkendali. Agar dapat dilaksanakan secara efektif, maka kegiatan pengendalian meliputi :

- e. Layanan Penjemputan prima**

²⁶ Sanedin, *Wawancara*, 29 April 2018.

1. Memenuhi target penjemputan dan pelayanan
2. Melakukan penjemputan sesuai dengan schedule yang telah ditetapkan
3. Melakukan pelayanan kepada muzakki/donatur yang dijemput dengan berkoordinasi Manajer Markom & pelayanan
4. Membantu penghimpunan kepada calon muzakki/donatur perseorangan

Petugas sesuai dengan job disnya dapat memberikan layanan sesuai bidang tugasnya. Untuk memberikan kepuasan kepada donator. BMH perwakilan, memberikan NPWZ (Nomer pajak wajib zakat), kajian dakwah ke perkantoran dan perumahan, complain muzakki, konsultasi dalam segala hal, baik terkait maupun terkait hal lainnya. Setiap petugas bersangkutan harus dapat melayani secara maksimal sesuai manajemen Mutu yang sudah diinstruksikan.²⁸

²⁸ Sanedin, *Wawancara*, 26 April 2018.

2. *Reward dan Punishment*

³¹ Ibid.

[illegible]

2. Peningkatan Kualitas Karyawan	pendidikan, perbankan, masjid, perusahaan, serta media cetak dan elektronik. Tersedianya Aplikasi https://goo.gl/f9DTy gerai zakat di 23 kabupaten kota se Jawa Timur. Diadakan pembinaan amil lewat halaqoh, pelatihan marketing, mentoring dan tadarus sekaligus kultum bergantian setiap pagi.
---	---

Sumber: Data primer yang diolah peneliti.

Dari tabel tersebut dapat diketahui bahwa:

1. Perbaikan Terus-Menerus

Upaya perbaikan berkesinambungan yang dilakukan di divisi pengumpulan adalah bekerja sama dengan individu tokoh, ulama, petinggi negara, dll) dan berbagai instansi, mulai dari instansi pendidikan, perbankan, masjid, dan perumahan, serta media cetak dan elektronik (Surya, Memo, Suara Hidayatullah, Nurani, Media Indonesia, Republika, Suara Muslim Surabaya dll). Tujuan utama dari sosialisasi tersebut adalah untuk menghimpun dana ZISWAF dengan membangun kepercayaan masyarakat dan juga meningkatkan kesadaran mereka untuk ber ZISWAF, selanjutnya diharapkan masyarakat bisa memutuskan untuk menyalurkan ZISWAF di BMH Perwakilan. Selain itu, perbaikan terus menerus juga diterapkan pada peningkatan sarana dan prasarana seperti; tersedianya Aplikasi Form kesediaan donator lewat webs di Playstore, gerai zakat keliling, dan kliring mall. Semua itu dilakukan untuk memberikan kepada donatur untuk menyalurkan dananya ke BMH perwakilan.³⁴

2. Peningkatan Kualitas Karyawan

³⁴ Sanedin, *Wawancara*, 20 April 2018.

Untuk melatih skill karyawan, seringkali BMH perwakilan menyelenggarakan berbagai pelatihan seperti; *Up Grading*, Pelatihan Fundrising, Hospitality, Marketing Revolusioner, Standar LAZ, dan lainnya. Pelatihan-pelatihan tersebut diberikan sesuai kebutuhan. Pelatihan dan peningkatan kualitas karyawan tersebut, dapat diaplikasikan pada proses kerjanya.³⁵

2. Pengambilan Kebijakan

3. Merawat Donator

³⁶ Moh. Sanedin, *Wawancara*, 20 April 2018.

³⁷ Ibid.

Setiap bidang/devisi melaporkan kepada sistem di atasnya. Jika diperwakilan, General Manager melaporkan kepada Pimpinan BMH pusat, sedangkan diperwakilan manager SDM, manager pendayagunaan, manager penghimpunan serta manager kantor melaporkan kepada General manager sebagai pimpinan tertinggi diperwakilan. Selanjutnya koordinator, staf serta karyawan, harus melaporkan kepada kepala bidang masing-masing sesuai sistem yang berlaku. Yang dilaporkan adalah terkait dengan realisasi program sesuai bidang garapnya masing-masing. Pelaporan ini bersifat wajib dan terjadwal. Ada yang harus dilaporkan harian, mingguan, bulanan, serta tahunan.⁴⁰

f. Hubungan yang saling menguntungkan dengan pemasok

Tabel 4.17 Hubungan yang saling menguntungkan dengan pemasok

Unsure	BMH Perwakilan
1. Layanan Kepada Donator	Layanan kajian dakwah perkantoran, Souvenir Donatur, Tadabur alam coordinator donator, System layanan.
2. Pengurangan pajak	Diterbitkannya NPWZ

Sumber: Data primer yang diolah peneliti.

Dari tabel tersebut dapat diketahui bahwa:

1. Layanan kepada donator

BMH Perwakilan memberikan layanan kajian dakwah ke kantor-kantor, perubahan dan kampung. Layanan ini diberikan sebagai upaya memberikan *servis excelent* kepada para donatur. Kajian ada yang bersifat rutin dan insedentil.⁴¹ Selama ini permintaan layanan berveriatif, mulai dari kajian tematik atau umum,

⁴⁰ Ibid.

⁴¹ Musthafa, *Wawancara*, 18 April 2018.

2. Dalam mendayagunaan dana ZISWAF standat mutu di BMH perwakilan menuntut kejelasan status dari penerima. Status ini untuk memastikan jalur pendayagunaan agar benar-benar amanah sesuai ketentuan mustahiq zakat yang sudah ditentukan didalam Al- Qur'an. Dengan adanya standar mutu ISO mustahiq ini, pihak yang berwenang (BMH) harus memastikan kebenaran penerima dana ZISWAF, maka dengan begitu BMH akan melakukan servey calon mustahiq. Kecuali yang datang ke kantor dan membawa surat keterangan miskin, maka pihak pendayagunaan akan mencairkan langsung walaupun dengan nilai pencairannya lebih rendah.

⁴⁵ Sanedin, *Wawancara*, 24 April 2018.

b. Pendekatan Proses

Tabel 4.18pendekatan proses

Unsur	BMH Perwakilan
1. Prosedur proposal	Mengajukan, proses seleksi, pengajuan ke komite, pencairan (ACC)
2. dokumentasi pelaporan	foto event, background dan spanduk BMH.

Sumber: Data primer yang diolah peneliti.

1. Prosedur Proposal

Bidang pendayagunaan menyalurkan dana ZISWAF kepada Mustahik 8 Asnaf yang sudah ditentukan dalam Islam namun tetap mengikuti prosedur SOP yang sudah ditentukan lembaga agar dalam penyaluran dana SIZWAF benar-benar tersampaikan kepada yang berhak menerimanya. Contoh soal proses pengajuan proposal, prosedurnya adalah proposal diterima ke *resepsionis* dalam buku terima proposal, *Resepsionis* menyampaikan proposal ke bagian pendayagunaan dan diberikan ttd penerima proposal di buku penerima proposal, Pihak divisi pendayagunaan melakukan input proposal masuk, proposal diproses oleh divisi program pemberdayaan menyampaikan jawaban proposal kepada pihak mustahik paling lambat 7 hari (tujuh)hari kerja, lalu disetujui atau tidak,divisi program pemberdayaan menyampaikan jawaban proposal kepada pihak mustahik paling lambat 7 hari kerja setelah proposal masuk,melalui: a) Telepon/HP jika mustahik perseorangan. b) Melalui surat jika mustahik kelompok,organisasi.⁴⁶

⁴⁶ Abdan, *Wawancara*, 7 April 2018.

2. Penanganan keluhan Mustahiq dan muzakki

Prosedur ini mencakup penanganan keluhan yang terjadi selama proses pengajuan sampai dengan pemeliharaan pelanggan. Ada tiga aspek perhatian dari keluhan donator. Yaitu keluhan berat, keluhan menengah dan keluhan umum. Keluhan berat, terkait keluhan yang menyangkut aspek kelembagaan dan syariah, Keluhan menengah, keluhan yang menyangkut aspek teknis strategis, keluhan ringan yakni Keluhan yang menyangkut aspek teknis operasional. Seluruh keluhan akan ditangani secara cepat oleh masing-masing penanggung jawab sesuai dengan tingkatan keluhan, keluhan berat ditangani oleh Direksi, keluhan menengah ditangani oleh Ketua Perwakilan, keluhan umum ditangani oleh Kepala Divisi.

[illegible]

PENUTUP

Berdasarkan pembahasan pada bab IV, maka dapat diambil beberapa point kesimpulan berikut:

- [illegible]

Berdasarkan kesimpulan pada penelitian di atas, terdapat beberapa hal yang perlu direkomendasikan oleh peneliti, yaitu:

- [illegible]

DAFTAR PUSTAKA

- Ariesta Saputri, Putiri Bhuna Katili, Ade Irman Saeful Mutaqin. *Analisa Penerapan Sistem Manajemen Mutu ISO 9001:2008*, Di pt. Xyz, Jurusan Teknik Industri, Fakultas Teknik Untirta, Jurnal Teknik Industri, Jurnal 2017.
- Arif, Fujiyono *Optimalisasi ZIS dalam Mengentaskan Kemiskinan. Jurnal of Islamic Bussiness and Economics*, jurnal 2009.
- Arief, Mufraini. *Akutansi dan Manajemen Zakat, Mengomunikasikan Kesadaran dan Membangun Jaringan*. Jakarta: Kencana Prenada Media Grup, 2006.
- Fardy, Hasan Rifai. Al. *Panduan Praktis Pengelolaan Zakat*. Jakarta: Dompet Dhuafa Jawa Timur Republika, 2002.
- M. Daud. Ali. *Sistem Ekonomi Islam Zakat dan Wakaf*. Jakarta: UI-Press, 1998.
- Al-Syaikh, Yasin Ibrahim. *Cara Mudah Menunaikan Zakat* (Terj. Wawan S. Husin dan Danny Syarif Hidayat, *Zakat: The Third Pillar of Islam*). Bandung: Pustaka Madani, 1997.
- Asraini. *Zakat Produktif dalam Perspektif Hukum Islam*. Yogyakarta: Pustaka Pelajar, 2008.
- Amirudin, “*Evaluasi Penerapan ISO 9001:2008 Di Lingkungan Uin Syarif Hidayatullah Jakarta*”, Fakultas Ilmu Dakwah dan Ilmu Komunikasi UIN Syarif Hidayatullah Jakarta, Jurnal Etikonomi, 2014.
- Awat, Napa J. S. U. *Manajemen Strategi*. Yogyakarta: PT. Leberly, 1989.
- Alarif, Zakat Masa Rasulullah SAW’, dalam <http://alarifs.blogspot.com/2009/02/zakat-masa-rasulullah-saw.html>, diakses pada 11 Januari 2018.
- Beekun. *Strategic Management for Islamic Organization*. Kuala Lumpur, 2011.
- Bariadi, Lili, dkk. *Zakat dan Wirausaha*. Jakarta: Centre for Enterpreneurship Development, 2005.
- Daud, Siti at al., *A Perception on The Effectiveness of Undergraduate And Graduate Programmes Management through an ISO Cartication Scope Marger*. Elsevier (online), tersedia: www.Sciencedirect.com., 2010.
- Dirjen Bimbingan Masyarakat Islam & Peny. Haji DEPAG RI. *Manajemen Pengelolaan Zakat*. Jakarta: Ciputat Press, 2005.

- Dunn, William N. *Pengantar Analisis Kebijakan*, terj. Samodra Wibawa dkk. Yogyakarta: GajahMada University Press, 2003.
- Edwards, George C. *Implementing Public Policy*. Washington DC: Congressional Quarterly Press, 1980.
- Engkoswara dkk., *Administrasi Pendidikan*. Bandung : Alfabeta, 2010.
- Susanto, Edi. Supomo Kandar, Sumadi. *Implementasi Sistem Manajemen Mutu ISO 9001:2008*, (Studi Kasus di SMK Negeri 3 Metro), Jurnal FKIP Unila: Jl. Soemantri Brojonegoro No.1, Gedung Meneng, Bandar Lampung.
- Fakhruddin. *Fiqih dan Manajemen Zakat di Indonesia*. Malang: UIN Malang Press, 2008.
- Gaspersz, Vincent. *Total Quality Management*. Jakarta: Gramedia Pustaka Utama, 2001.
- Huda, Miftahul. *Pengelolaan Wakaf dalam Perspektif Fundraising*. Jakarta: Kementrian Agama RI, 2012.
- Hafidhuddin, Didin. *Zakat dalam Perekonomian Modern*. Jakarta: Gema Insani Press, 2002.
- Harsono, Hanifah. *Implementasi Kebijakan dan Politik*. Jakarta: Rineka Cipta, 2002.
- Kurniawan, Agung. *Transformasi Pelayanan Publik*. Yogyakarta: Pamboran, 2005.
- Khasanah, Umrotul. *Manajemen Zakat Modern: Instrumen Pemberdayaan Ekonomi Umat*. Malang: UIN-Maliki Press, 2010.
- Hendri, Nedi dkk. *Analisis Model-Model Pendayagunaan Dana Zakat Dalam Pemberdayaan Masyarakat Miskin Kota Di Provinsi Lampung*, Universitas Muhammadiyah Metro, Lampung-Indonesia, AKUISISI-Vol. 11 (November 2015).
- Irawan, Hendry Juwandi, *Kepuasan Pelayanan Jasa*. Jakarta: Erlangga. 2004.
- Lupiyoadi, Rambat dan Hamdani, *Manajemen Pemasaran Jasa*. Jakarta: CV. Salemba Empat, 2001.
- Manullang, M. *Dasar-Dasar Manajemen*. Jakarta: Ghalia Indonesia, 1990.

- Mowen dan Minor dalam Vinna Sri Yuniarti, S.E., M.M, *Perilaku Konsumen*. Bandung: Pustaka Setia, 2015.
- Purba, Mardi P. *Profesi Akuntan Publik di Indonesia*. Yogyakarta: Graha Ilmu, 2012.
- Permono, Sjechul Hadi. *Pendayagunaan Zakat Dalam Rangka Pembangunan Nasional*. Jakarta: Pustaka Firdaus, 1992.
- Purwanto, April. *Manajemen Fundraising Bagi Organisasi Pengelola Zakat*. Yogyakarta: Sukses, 2009.
- Prihantoro, Rudy C. *Konsep Pengendalian Mutu*. Bandung: PT. Remaja Rosdakarya, 2012.
- Peterson, James G. *ISO 9000: Standar Kualitas Seluruh Dunia*. Jakarta: Indeks, Penerj. Marianto Samusir, 2010.
- Pascasarjana UIN Sunan Ampel Surabaya, *Pedoman Penulisan Makalah, Proposal, Tesis, dan Disertasi Pascasarjana UIN Sunan Ampel Surabaya*. Surabaya: Pascasarjana UIN Sunan Ampel, 2015.
- Qardawi, Yusuf. *Hukum Zakat: Studi Komparatif Mengenai Status dan Filsafat Zakat Berdasarkan Qur'an dan Hadis* (Terj. Salman Harun, et al, *Fiqhuz Zakat*). Jakarta: PT Pustaka Litera Antar Nusa, 1991.
- Rudi, Tambunan M. *Pedoman Standard Operating Prosedur*, edisi 2, Jakarta: PT. Suka Buku, 2013.
- Sudarwan, Danim. *Menjadi Peneliti Kualitatif*. Bandung: Pustaka Setia, 2002.
- Suharismi, Arikunto. *Manajemen Penelitian*. Jakarta: PT. Rineka Cipta, 2003.
- Shidiquey, T. M Hasby Ash. *Pedoman Zakat*. Semarang : PT. Pustaka Rizki Putra, 1999.
- Saleh, Hasan. *Kajian Fiqh Nabawi Dan Fiqh Kontemporer*. Jakarta: Rajawali Press, 2008.
- Setiawan, Guntur. *Implementasi dalam Birokrasi Pembangunan*. Jakarta: Balai Pustaka, 2004.
- Suharismi, Arikunto. *Prosedur. Penelitian Suatu Pendekatan Praktek*. Bandung: Alfabeta, 2008.

- Sugiono, *Metode Penelitian Pendidikan (Pendekatan Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D)*, Bandung: Alfabeta, 2008.
- Syaifudin Hidayat, Sudarmayanti. *Metodologi Penelitian*, Bandung: Mandar Maju, 2000.
- Suharismi, Arikunto. *Prosedur Penelitian Suatu Pendekatan Praktek*, Bandung: Alfabeta, 2008.
- Sutan, J.S. Badudu, Mohammad Zain, *Kamus Umum Bahasa Indonesia*, Jakarta: Pustaka Sinar Harapan, 1996.
- Saidi, Zaim. *Reinterpretasi Pendayagunaan ZIS menuju Efektifitas Pemanfaatan ZIS*. Jakarta: Paramedia, 2004.
- Usman, Husaini. *Manajemen: Teori, Praktik, dan Riset Pendidikan*. Jakarta: Bumi Aksara, 2014.
- Usman, Nurdin. *Konteks Implementasi Berbasis Kurikulum*. Jakarta: Grasindo, 2002.
- Sutisna, Hendra. *Fundraising Database*. Jakarta: Piramedia, 2006.
- Solihin, Ismail. *Pengantar Manajemen*. Jakarta: Erlangga, 2009.
- Tjiptono, Fandi & Diana. *Anastasia Total Quality Management*. Yogyakarta: Andi Pustaka, 2007.
- Tambunan, M. Rudi. *Pedoman Standard Operating Prosedur*. edisi 2. Jakarta: PT. Suka Buku, 2013.
- Tunggal, Amin Widjaja. *Manajemen Mutu Terpadu*, Jakarta: PT. Reneka Cipta, 1993.
- Ula, S. Shoimatul. *Buku Pintar Teori-teori Manajemen Pendidikan Efektif*. Yogyakarta: PT. Berlian, 2013.
- Umar, Husain. *Metode Penelitian untuk Skripsi dan Tesis Bisnis* Jakarta: Raja Grafindo Persada, 2005.
- Widjaja, Amin Tunggal, *Manajemen Mutu Terpadu*. Jakarta: PT. Reneka Cipta, 1993.
- Wahab, Solichin Abdul. *Analisis Kebijakan: Dari Formulasi ke Implementasi Kebijakan Negara*. Jakarta: Bumi Aksara, 2001.

