BAB III

KEGIATAN USAHA PERDAGANGAN DENGAN SISTEM PENJUALAN LANGSUNG Di PT. DUTA *NETWORK* INDONESIA

A. Gambaran Umum Tentang PT. Duta *Network* Indonesia

1. Sejarah Berdirinya PT. Duta *Network* Indonesia

PT Duta *Network* Indonesia adalah salah satu dari ribuan perusahaan *Multi Level Marketing (MLM)* yang berdiri pada tanggal 19 Januari 2006 yang merupakan lembaga MLM yang berperan sebagai penggerak dan media keuangan umat manusia.[1] PT. Duta *Network* Indonesia ini sebagai perusahaan yang didirikan oleh, dari dan untuk masyarakat yang telah memberi harapan baru bagi pengembangan ekonomi masyarakat menengah keatas, hal ini karena perputaran dana yang semaksimal mungkin digunakan untuk member sendiri, sehingga nantinya lebih mengakar. Dengan sistem bisnis yang diterapkan kehadiranya di rasa lebih sesuai dengan sistem bisnis MLM pada umumnya. PT. Duta *Network* Indonesia adalah sebuah perusahaan yang bergerak di bidang perdagangan umum dan jasa pemasaran yang memberikan manfaat dan peluang bisnis untuk para mitra dengan berbasis *E-Commerce*, dengan meluncurkan suatu konsep marketing yang handal, aman dan mudah dijalankan, didukung dengan management dan IT yang profesional, serta marketing plan yang memberikan manfaat dan peluang

[1] Dokumentasi PT Duta Network Indonesia, Tahun 2015.

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

besar kepada para mitra atau para member. PT. Duta *Network* bukanlah suatu bisnis *hyip, money game*, investasi, arisan berantai atau yang sejenisnya. PT. Duta *Network* tidak pernah menjanjikan keuntungan tanpa adanya usaha. Tetapi yakinkan dengan sedikit usaha dan keyakinan untuk menjalankan sistem Duta *Network* anda akan segera bisa menikmati hasil yang revolusioner. PT. Duta *Network* Indonesia ini juga bekerja sama dengan lembaga keuangan yaitu Bank Syariah Mandiri sebagai Bank syariah terbesar di Indonesia, hal tersebut sekaligus menjadi media penghubung yang melayani kepentingan masyarakat yang kebanyakan Beragama islam. Karena tidak semua masyarakat islam banyak yang mau masuk di bank konvensional.[2]

2. **Visi, Misi dan Tujuan PT. Duta *Network* Indonesia**

   a. **Visi**

   Menjadi perusahaan *network marketing* terdepan yang mampu menjadi Perusahaan yang sehat dan Profesional menuju kemakmuran Bersama serta memberikan solusi bersama untuk membantu pengentasan kemiskinan di Indonesia. Maka dari itu, untuk mencapai visi tersebut Duta *Network* berkomitmen membangun jaringan organisasi yang kuat dan berbasis dari pelanggan serta dengan motto Duta terpercaya membangun usaha.

[2] Profil Perusahaan, http://duta-network-indonesia-profil-perusahaan.html. Diakses pada tanggal 30 Mei 2016.

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

b. Misi

1) Membentuk SDM yang profesional dan bertaqwa kepada Tuhan Yang Maha Esa

2) Menciptakan lapangan kerja baru untuk hidup yang lebih baik

3) Memberikan sumber penghasilan baru

4) Berperan serta mencerdaskan anak bangsa

5) Mendorong pertumbuhan perekonomian negara dengan kejujuran dan kebersamaan

c. Tujuan

Semua orang pasti mempunyai tujuan dalam hidupnya. Orang yang mempunyai tujuan yang terealisasi membuat seseorang akan mudah bersemangat untuk menggapainya. Dalam berbisnis seseorang pasti mempunyai tujuan yang jelas yaitu utamanya untuk mendapatkan uang, dimana uang ini untuk mewujudkan impian atau prioritas dalam hidupnya tujuan ini memanglah benar adanya. Selain mendapatkan uang tujuan yang kedua yaitu membangun asset (manusia), dimana asset (manusia) ini akan menghasilkan uang yang

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

terus menerus yang nantinya akan bisa mewujudkan impian atau prioritas.[3]

3. **Legalitas Perusahaan dan Struktur Organisasi PT. Duta *Network* Indonesia**

   a. **Legalitas Perusahaan**

      1) Surat Izin Usaha Perdagangan (SIUP) dengan nomor 503/11/11.34/SIUP/-PB/V/2010 dengan jenis usaha jasa sistem penjualan dengan melalui jaringan online.

      2) Tanda Daftar Perusahaan Perusahaan Perseroan Terbatas (TDP-PT) dengan nomor 113417200473.

      3) Nomor Pokok Wajib Pajak (NPWP) nomor 02.767.320.1-528.000

      4) Izin Gangguan (HO) pada tanggal 21 Juni 2010 dengan nomor 503.530/171 Tahun 2010.[4]

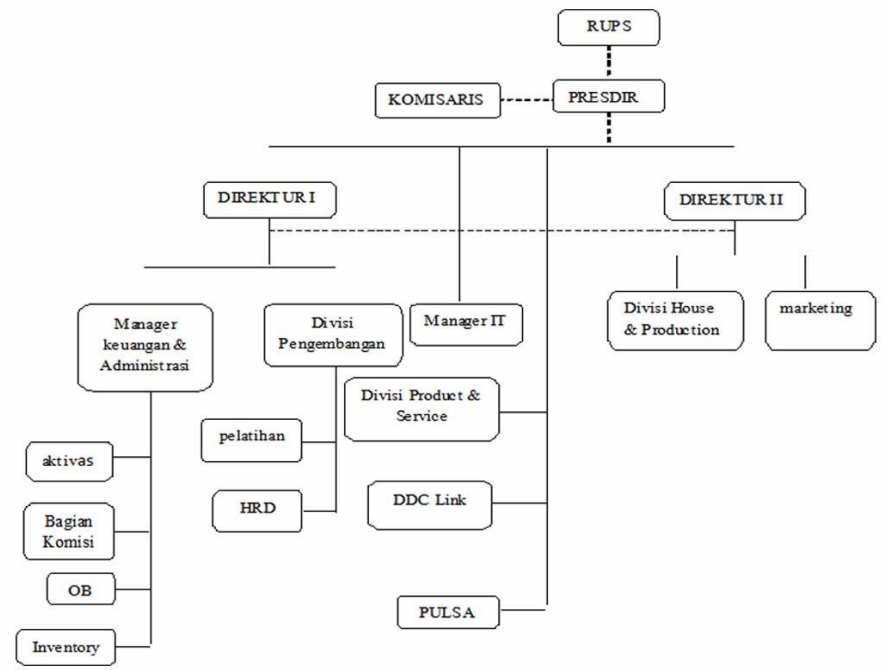
   b. **Struktur Organisasi PT. Duta *Network* Indonesia.**

      Pada umumnya dalam sebuah lembaga mempunyai struktur organisasi, karena hal tersebut adalah hal yang sangat penting dalam suatu lembaga. Struktur organisasi juga dapat dianggap sebagai salah satu kerangka untuk melaksanakan manajemen dalam suatu perusahaan ataupun dalam suatu team dalam dunia bisnis. Adapun struktur organisasi PT. Duta *Network* Indonesia.

[3] Visi, Misi dan Tujuan Perusahaan, http://duta-network-indonesia-profil-perusahaan.html. Diakses pada tanggal 30 Mei 2016.
[4] Bussines Kit PT. Duta *Network* Indonesia, 8-9.

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

Tabel 3.1. Struktur Organisasi PT. Duta Network Indonesia



B. Praktek Usaha Perdagangan Dengan Sistem Penjualan Langsung PT. Duta *Network* Indonesia

1. Sistem Penjualan Produk dan Perekrutan Anggota

Alur Skema Sistem Penjualan Produk dan perekrutan Anggota[5]

Tabel 3.2. Alur Skema Sistem Penjualan Produk dan Perekrutan Anggota

START AWAL ⇩
Promosikan Bisnis Anda Dengan Cara: 1.Secara Online : iklan baris gratis, iklan berbayar, Fb, Twitter, YM, Email, dll. 2. Secara Offline : Brosur, mulut ke mulut, seminar, dll. ⇩
Ada calon member tertarik promosi anda: 1. Lalu si calon member melakukan pengisian formulir pendaftaran di blog / website anda.

[5] https://www.dni.co.id/sistem-dni-1-marketing-plan.html

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

2. Setelah mengisi formulir lalu calon member melakukan konfirmasi memberitahukan pada anda bahwa dia telah mendaftar ⇩	
Calon member melakukan transfer : Calon member melaksanakan perintaah transfer biaya pendaftaran + ongkos kirim kartu member ke rekening anda ⇩	
Uang transfer biaya pendaftarn dari calon member masuk ke rekening anda: Segera lakukan pengaktifan calon member dengan 2 (dua) cara yaitu:	✓ Cara Pertama Anda segera konfirmasi ke CARD AGENCY bahwa ada member baru yang mau gabung, dan segera transfer dana dari member tersebut ke CARD AGENCY agar diproses pengaktifannya oleh Card Agency. Setelah member tersebut aktif member tersebut sudah bisa menjalankan bisnis ini dan sudah bisanmerekrut member baru. ✓ Cara Kedua: Anda konfirmasi ke Card Agency bahwa ada calon member yang gabung. Lakukan transfer biaya (dana dari calon member). Lalu anda minta PIN dan SERIAL KARTU MEMBER untuk anda aktifkan sendiri. Setelah member baru tersebut aktif segera kirim SMS Data-data member tersebut agar member dapat menjalankan bisnis ini. Dan kartu member akan dikirim ke alamat member baru tersebut.

2. Sistem Pembagian Komisi

a. Komisi Sponsor[6]

Anda akan mendapatkan komisi sponsor sebesar Rp. 20.000,- setiap anda mereferensikan 1 orang atau bergabung pada Duta *Network*, tanpa batasan jumlah dan level, maupun posisi.

Contoh : anda mensponsori A,B dan C maka komisi anda adalah : 3 x Rp. 20.000,- = Rp. 60.000,

[6] Bussines Kit PT. Duta *Network* Indonesia, 33.

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

b. **Komisi Pasangan atau keseimbangan dan Deposit pulsa HP**

Anda akan mendapatkan komisi pasangan (keseimbangan) sebesar Rp. 22.500,- cash ditambah komisi deposit pulsa sebesar Rp. 7.500,- setiap terjadi 1 (satu) keseimbangan jumlah jaringan sebelah kiri dan kanan. Potensi komisi pasangan anda (flush out) Rp. 270.000,-/ hari dan Rp. 90.000,-/ hari (12 kiri : 12 kanan/ hari).

c. **Komisi Pengembangan (Titik)**

Anda akan mendapatkan komisi pengembangan / titik sebesar Rp. 1.000,- per titik (member) apabila terjadi penambahn jumlah member dalam jaringan anda sampai dengan kedaalaman 20 level tidak harus seimbang. Potensi komisi pengembangan (titik) yang bisa anda peroleh Rp. 2.097.150.000,-

Tabel 3.3. Gambaran Potensi Komisi Titik

LEVEL	ANGGOTA	SUB TITIK	TOTAL SUB TITIK
1	2	Rp. 1000,-	Rp. 2.000,-
2	4	Rp. 1000,-	Rp. 4.000,-
3	8	Rp. 1000,-	Rp. 8.000,-
4	16	Rp. 1000,-	Rp. 16.000,-
5	32	Rp. 1000,-	Rp. 32.000,-
6	64	Rp. 1000,-	Rp. 64.000,-
7	128	Rp. 1000,-	Rp. 128.000,-
8	256	Rp. 1000,-	Rp. 256.000,-
9	512	Rp. 1000,-	Rp. 512.000,-
10	1.024	Rp. 1000,-	Rp. 1.024.000,-
11	2.048	Rp. 1000,-	Rp. 2.048.000,-
12	4.096	Rp. 1000,-	Rp. 4.096.000,-
13	8.192	Rp. 1000,-	Rp. 8.192.000,-
14	16.384	Rp. 1000,-	Rp. 16.384.000,-
15	32.768	Rp. 1000,-	Rp. 32.768.000,-
16	65.536	Rp. 1000,-	Rp. 65.536. 000,-
17	131.072	Rp. 1000,-	Rp. 131.072.000,-

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

18	262.144	Rp. 1000,-	Rp. 262.144.000,-
19	524.288	Rp. 1000,-	Rp. 524.288.000,-
20	1.048.576	Rp. 1000,-	Rp.1.048.576.000,-

d. Komisi Duplikasi

Komisi duplikasi (generasi) adalah komisi yang diberikan kepada anda apabila member yang anda sponsori mendapatkan komisi pasangan sampai kedalaman 3 generasi.

Tabel 3.4. Komisi Duplikasi

Generasi I	:	Rp. 2.000,-
Generasi II	:	Rp. 2.000,-
Generasi III	:	Rp. 2.000,-

Potensi komisi duplikasi yang bisa anda dapatkan apabila dengan pensponsoran 5 orang adalah :

Tabel 3.5. Potensi Komisi Duplikasi

Generasi I	:	Rp. 2.000,- x 5 x 12 = Rp. 120.000,-/hari
Generasi II	:	Rp. 2.000,- x 25 x 12 = Rp. 600.000,/hari
Generasi III	:	Rp.2.000,-x125 x 1 = Rp. 3.000.000,/hari
TOTAL	=	Rp. 3.720.000,-/hari

e. Komisi Royalty Pulsa

Anda akan mendapatkan komisi royalty pulsa jika member yang anda sponsori melakukan transaksi atau penjualan pulsa setiap transaksi akan mendapatkan deposit pulsa sebesar 10,- dan komisi royalty pulsa secara otomatis akan ditransfer setelah terakumulasi minimal sebesar 5.000,- yang akan ditransfer di hari berikutnya.

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

Tabel 3.6. Gambaran Komisi Royalty Pulsa

LEVEL	ANGGOTA	ROYALTY	TRANSAKSI	TOTAL
1	2	10.-	3	60,-
2	4	10.-	3	120,-
3	8	10.-	3	240.-
4	16	10.-	3	480.-
5	32	10.-	3	960,-
6	64	10.-	3	1.920.-
7	128	10.-	3	3.840,-
8	256	10.-	3	7.680,-
9	512	10.-	3	15.360,-
10	1.024	10.-	3	30.720,-
			TOTAL	Rp.61.380,-

f. Komisi *Reward*

Komisi reward adalah komisi yang diberikan berdasarkan prestasi yang anda peroleh. Perhiyungan menggunakan point rolling dimana satu kali roling adalah jika terjadi penambahan jumlah member di jaringan anda sebanyak minimal 13 kiri: 13 kanan persamaan satu hari.

Tabel 3.7. Komisi *Reward*

1 Rolling	:	Polisi Asuransi Kecelakaan Dengan Nilai Pertanggungan Sampai Dengan	Rp. 10.000.000,-
15 Rolling	:	Televisi Senilai	Rp. 750.000,-
30 Rolling	:	Hand Phone Senilai	Rp. 2.000.000,-
60 Rolling	:	Komputer Senilai	Rp. 4.000.000,-
100 Rolling	:	Note Book Senilai	Rp. 6.500.000,-
120 Rolling	:	Sepeda Motor	Rp. 10.000.000,-
425 Rolling	:	Religius (ONH) Senilai	Rp. 20.000.000,-
720 Rolling	:	Mobil Senilai	Rp. 100.000.000,-

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

3. GBPU (Garis-garis Besar Pedoman Usaha)

a. Ketentuan Keanggotaan (member) Cara Menjadi Anggota[7]

Keuntungan Menjadi Anggota antara lain:

1) Kartu member berlaku selamanya, kartu member anda juga berfungsi sebagai kartu diskon (discount card) belanja pada merchant atau outlat yang bekerja sama dengan PT. Duta Network Indonesia

2) Anda mendapatkan satu usaha yang bisa diwariskan

3) Potensi mendapatkan penghasilan Rp. 270.000,- / hari (untuk member silver)

4) Subsidi pulsa senilai Rp. 90.000,- / hari (untuk member silver)

5) Mempunyai kesempatan memperoleh asuransi kecelakaan, televisi, handphone, komputer, sepeda motor bahkan sampai mobil

Untuk bisa menikmati semua fasilitas, pelayanan serta penghasilan yang spektakuler dari program DUTA *NETWORK*, maka anda harus :

1) Membeli kartu aktivasi Rp. 185.000,- pada *card agency* di kota anda

[7] Ibid.,11.

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

2) Kunjungi website kami www.dni.co.id untuk mengaktivasi kartu anda dengan memasukkan No. seri dan No. pin yang tertera di kartu aktivasi anda, atau melalui SMS *Gateway* (fasilitas ini akan segera menyusul) kami.

3) Setelah semuanya anda lakukan dan mendapatkan nomer anggota dan nomer kode agen, maka anda telah resmi bergabung dengan keluarga besar "Duta Network"

Perubahan data bisa dilakukan dengan ketentuan sebagai berikut:

1) Yang bersangkutan meninggal dunia

2) Mengirimkan KTP pihak penghibah dan yang dihibahi serta menyertakan foto kopi kartu keanggotaan bolak bali, serta menyertakan nomer keanggotaan Duta Network

3) Apabila yang dihibahi belum punya KTP bisa menyertakan foto kopi kartu keluarga

4) Persetujuan perubahan akan selesai diproses dengan jangka waktu dua minggu

5) Semua berkas di fax atau dikirimkan ke pihak perusahaan

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

b. Peraturan Anggota Duta *Network* Indonesia[8]

1) Membership atau keanggotaan Duta *Network* adalah terbuka bagi masyarakat umum yang merupakan wirausaha mandiri dan bukan sebagai karyawan atau staff atau pegawai dari PT. Duta *Network* Indonesia
2) Pendaftaran Duta *Network* hanya dilakukan secara online (*e-commerce*), pendaftaran diluar ketentuan ini Duta – *Network* tidak bertanggung jawab atas segala dampak yang ditimbulkan
3) Calon member wajib mencantumkan dan mengisi data-data administrasi secara benar, apabila terjadi kesalahan data-data administrasi oleh member, perusahaan tidak bertanggung jawab atas segala permasalahan yang timbul dikemudian hari
4) Setiap member berhak mendapatkan kartu membership yang di dalamnya tertera No. seri dan No. pin. Member wajib menjaga nomer pin dan nomer seri, serta nomer ID dan password pribadi. Penyalah gunaan terhadap nomer pin, nomer seri, nomer ID dan password menjadi tanggung jawab member yang bersangkutan
5) Kartu member tidak dapat diuangkan atau dikembalikan kepada perusahaan *(No Refund)*
6) Semua member yang bergabung diwajibkan mempunyai sponsor dan dianggap sudah mengerti atau memahami semua

[8] Ibid.,12-13.

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

aturan atau program marketing plan serta segala resiko yang menyertainya. Tanpa ada paksaan atau tekanan dari pihak manapun

7) Penghasilan diperoleh jika member menjalankan sistem secara benar, sesuai dengan aturan yang ditetapkan oleh Duta Network. Karena Duta *Network* bukanlah perusahaan investasi atau *HYIP* atau sejenisnya
8) Setiap member diwajibkan menggunakan nomer rekening atas nama sendiri. Setiap satu nama atau satu nomer tekening dibatasi hanya mempunyai 7 (tujuh) hak usaha di Duta *Network*. Pelanggaran terhadap aturan ini sistem computer Duta Network akan menolak dan perusahaan tidak bertanggung jawab jika terjadi permaslahan dikemudian hari
9) Jika perusahaan menemukan kecurangan atau tindakan yang merugikan member lain dan atau merugikan PT. Duta *Network* Indonesia (Duta *Network*) baik secara moral atau material maka perusahaan Duta *Network* Indonesia berhak menon aktifkan dan atau mencabut keanggotaan member yang bersangkutan
10) Perusahaan tidak bertanggung jawab terhadap janji-janji lisan maupun tertulis maupun dari member yang tidak sesuai dengan marketing plan dan kebijakan perusahaan. Permasalahn

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

yang timbul atas janji-janji tersebut adalah merupakan tanggung jawab dari member yang bersangkutan

11) Setiap member wajib menjaga nama baik perusahaan Duta *Network*. Tidak mencemarkan nama baik (menjelek-jelekkan) perusahaan lain yang sejenis pada saat melakukan presentasi, dan dilarang mengikuti serta mengembangkan jaringannya
12) Setiap member wajib memberikan keterangan-keterangan kepada calon member khususnya masyarakat umumnya dengan sebenar-benarnya. Jika terjadi masalah akibat dari penyimpangan penyampaian keterang-keterangan dari marketing plan dan kebijakan perusahaan adalah menjadi tanggung jawab member yang bersangkutan
13) Setiap member yang dianggap merugikan perusahaan dan juga menyebabkan keresahan member lain yang akan dikenakan sanki sesuai kebijakan perusahaan
14) Jika ada laporan tertulis akan dapat dibuktikan kebenarannya oleh orang (jaringan) lain yang diresahkan karena menjalankan program *Network Marketing* lain, maka perusahaan berhak menon aktifkan keanggotaannya tanpa kompensasi apapun
15) Perusahaan tidak bertanggung jawab terhadap kewajiban-kewaajiban kepada member jika di perusahaan terjadi bencana alam, kerusuhan, huru hara, perubahan kebijakan hukum atau politik yang menyebabkan ditutupnya perusahaan

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

16) Pelanggaran terhadap salah satu dan atau keseluruhan isi dari peraturan ini akan dikenakan sanksi sesuai dengan ketentuan dan kebijakan perusahaan tanpa kompensasi apapun.

c. **Syarat Menjadi *Card Agency*[9]**

Card Agency adalah perorangan atau kelompok dari anggota (member) aktif yang memfasilitasi dalam distribusi penjualan kartu aktivasi Duta *Network. Card Agency* bukan merupakan cabang atau yang dapat mewakili perusahaan Duta *Network*, tapi hanya merupakan mitra usaha yang berdiri sendiri. Syarat menjadi *Card Agency* yakni:

1) Member aktif Duta *Network*
2) Memiliki ATM *Co-Branding* Duta *Network* Indonesia
3) Mengajukan surat permohonan menjadi *card agency* kepada kantor pusat Duta *Network*, ditujukan langsung kepada direktur *marketing* Duta *Network* serta mengisi blanko pendaftaran
4) Melakukan pendaftaran di alamat website: www.dni.co.id/ card center
5) Mempunyai sarana atau prasarana dan jadwal tetap presentasi di *card agency* minimal sekali dalam seminggu

[9] Ibid.,46-47.

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

6) Mempunyai telepon dan atau handphone yang bisa dihubungi

7) Membeli spanduk resmi *card agency* Duta *Network*

8) Melakukan pembelian kartu aktivasi pertama minimal 25 kartu aktivasi aktif

9) Jika memerlukan kartu aktivasi pasif harus menaruh uang muka (deposit) sebesar Rp. 5.000,- (lima ribu rupiah) per kartu aktivasi pasif. Uang muka (deposit) ini bisa dikurangkan pada saat pengaktifan kartu aktivasi pasif tersebut

10) Pengaktifan kartu aktivasi dilakukan pada jam kantor (08.00-17.00) dan sudah dipastikan uang sudah masuk di rekening perusahaan, kecuali datang dan memebayar langsung ke kantor perusahaan

11) Bersedia aktif menjalin kerja sama dengan merchant/outlat di daerah masing-masing. Bersedia melayani penjualan kartu aktivasi kepada seluruh member Duta Network tanpa terkecuali.

12) Bersedia dan mampu berperan aktif dalam kegiatan-kegiatan di daerah masing-masing baik program dari perusahaan maupun kegiatan dari member setempat

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

13) Bersedia dan mampu memberukan keterangan yang benar sesuai dengan peraturan-peraturan dan ketentuan-ketentuan perusahaan kepada siapa saja yang membutuhkan informasi mengenai bisnis Duta Network serta menjaga nama baik perusahaan, member, maupun card agency Duta Network yang lain

d. Peraturan *Card Agency* Duta *Network* Indonesia

1) Card Agency bukanlah cabang dari PT. Duta *Network* Indonesia
2) Card Agency adalah seorang member Duta *Network* yang dianggap telah memenuhi persyaratan oleh perusahaan dan mendapatkan ijin resmi untuk melayani pengadaan kartu aktivasi, pusat pelayanan informasi, *stock* dan *education* training bagi seluruh member Duta *Network* tanpa terkecuali
3) Wajib memberikan keterangan yang sebenar-benarnya mengenai usaha / bisnis Duta *Network* kepada masyarakat umum.
4) Dilarang mempengaruhi member atau calon member untuk berpindah jaringan atau sponsor/ upline demi kepentingan pribadi. Apabila terbukti melakukan kecurangan ini dan menimbulkan keresahan yang membuat tidak harmonis antar

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

member, maka perusahaan berhak mencabut ijin card agency dan menon aktifkan keanggotaannya

5) Menjaga nama baik perusahaan, jaringan dan member secara keseluruhan. Tidak menjelek-jelekan perusahaan lain yang sejenis dan dilarang mengikuti serta mengembangkan jaringannya. Pelanggaran terhadap hal ini perusahaan akan mencabut ijin *card agency* dan menon aktifkan keanggotaannya
6) Memiliki minimal omset 10 kartu aktivasi setiap bulannya. Jika dalam tiga bulan berturut-turut tidak memenuhi minimal omset maka secara otomatis *card agency* yang bersangkutan tidak ditampilkan di dalam website dan ijin *card agency* tersebut akan ditinjau ulang
7) Sanggup menerima sanksi dari PT. Duta *Network* Indonesia apabila terbukti melanggar ketentuan ini

e. Progresif Index

PT. Duta *Network* Indonesia menggunakan system *Progressif index* untuk membayar komisi member berdasarkan omset yang diperoleh setiap harinya. Setiap komisi member akan dikalikan dengan index tersebut. Dengan *progresif index*, maka kelangsungan pembayaran bonus member akan terjamin (system bagi hasil)

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id

Rumusan *progressif index* :

(Omset Perusahaan – Biaya Operasional) x 100%)

Misalkan angka progressif index -0,9 dan komisi anda Rp. 500.00,-, maka komisi yang anda terima adalah : Rp. 500.000,- x 0,9 = Rp. 450.000,-

Dan apabila angka progressif index 1.45 dan komisi anda Rp. 500.000,- maka komisi yang anda terima adalah : Rp. 500.000,- x 1.45 = Rp. 725.000,-

digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id digilib.uinsby.ac.id