

Setelah menyajikan data hasil wawancara, maka peneliti akan melakukan analisis data, yang mana pada proses analisis data ini nantinya akan memperoleh hasil penemuan permasalahan klien yang dihadapinya sesuai dengan Teori *Social Learning Krumboltz* dalam menentukan pilihan karir Klien. Adapun analisis data yang di peroleh dari penyajian data adalah sebagai berikut:

Dalam proses Bimbingan dan Konseling Karir, konselor menggunakan Teori *Social Learning Krumboltz* untuk menentukan pilihan karir klien.

Teori ini bertujuan untuk menentukan pilihan karir siswa dan berusaha untuk menggali potensi yang ada pada diri klien. Klien juga di beri arahan, supaya dia tetap konsisten dan yakin dalam pilihan karirnya. Adapun langkah-langkah analisisnya, yaitu sebagai berikut :

Langkah identifikasi masalah bertujuan untuk mengetahui masalah klien yang sedang di hadapi. Awalnya klien ingin menjadi ketua PBNU, lantaran sangat tertarik dengan tokoh NU. Namun, pada akhirnya untuk menjadi seorang ketua PBNU itu bukanlah merupakan suatu karir, akan tetapi lebih mengarah kepada pelayanan masyarakat.

Klien	Ya dulu saya pernah berjaga di ruang koperasi bersama teman-teman saya. Dan di situ saya banyak memperoleh pengalaman-pengalaman yang banyak Ustadz, seperti menghitung jumlah penjualan barang yang sudah laku, menata barang-barang, melayani teman-teman pondok yang mau membeli sesuatu, dan masih banyak lagi Ustadz.
Konselor	Hmm..begitu, terus apa yang terlintas dalam benak Anda waktu itu?
Klien	Ya saya ingin menjadi pengusaha, Ustadz..
Konselor	Yakin ingin jadi pengusaha?
Klien	Iya Ustadz, karena banyak pengalaman-pengalaman saya yang dulu pernah saya alami.
Konselor	Apa itu, selain menjaga koperasi?
Klien	Ya dulu pernah berjualan di depan kamar pondok sama teman saya. Ya untuk sekedar membantu mencari dana pondok dalam membantu kegiatan Islami
Konselor	Oh..begitu.. jadi Anda memang memiliki bakat berwirausaha ya?
Klien	Hmm.. Iya Ustadz, InsyaAllah.. Hehehe..
Konselor	Hmm.. Oke, ya sudah besok saya mau bertanya-tanya lagi tentang bagaimana Anda bisa memilih menjadi seorang pengusaha, apa kemampuan anda untuk menjadi seorang pengusaha, terinspirasi dari siapa Anda ingin menjadi seorang pengusaha, dan sebagainya. Dan masih banyak lagi tentunya.
Klien	Oh, iya Ustadz..silahkan.. kan ya butuh penelitian yang selanjutnya.

1. Diagnosis

2. Prognosis

- Warisan genetik dan kemampuan khusus
- Kondisi dan peristiwa lingkungan
- Pengalaman belajar, dan
- Keterampilan pendekatan tugas.

Klien	Ya, saya hanya bisa membaca buku-buku sejarah pengusaha yang sukses dan sesekali-kali belajar praktek menjual makanan di kantin.
Konselor	Oh, iya..kapan itu Anda lakukan dek?
Klien	Ya waktu pas istirahat, Ustadz..jadi di situ saya berpura-pura menjadi pedagang yang melayani pembeli. Pembelinya itu adalah para santri-santri.. Hehehe..
Konselor	Oh, jadi begitu..baiklah dek Afkar, sekarang Ustadz Tanya lagi, adakah kemampuan diri Anda untuk menjadi seorang pengusaha?
Klien	Ya, ada Ustadz..karena saya ingin mewarisi usaha saudara ayah saya, yaitu sebagai distributor barang dagangan, seperti baju, makanan, alat-alat dapur, alat-alat tulis, dan sebagainya. Dan, saya juga ingin mendirikan toko serba ada, mulai dari pakaian, alat-alat tulis, makanan, dan sebagainya.
Konselor	Alhamdulillah ya dek Afkar, Anda sudah memiliki pandangan pilihan karir Anda dengan baik. Kemudian, apakah Anda sudah yakin ingin menjadi seorang pengusaha? Karena, menjadi seorang pengusaha itu harus mempunyai etos kerja yang tinggi dan baik, serta mempunyai manajemen waktu yang baik.
Klien	Insyallah yakin, karena memang tujuan awal saya, ketika saya ingin jadi ketua PBNU itu saya juga ingin menjadi seorang pengusaha. Setelah mendengar dari penjelasan Ustadz bahwa menjadi ketua PBNU itu bukan merupakan suatu pilihan karir, maka saya fokuskan ingin menjadi seorang pengusaha, ya

	meskipun tidak terlalu besar, Ustadz.
Konselor	Oke, baiklah kalau begitu..jadi nanti saya akan kumpulkan data-data Anda ini melalui wawancara, dokumentasi, dan observasi saya untuk memperoleh data yang akurat, sehingga memudahkan saya untuk memberikan saran kepada Anda dalam menentukan pilihan karir Anda sesuai dengan teorinya Krumboltz.
Klien	Oh, iya Ustadz, siap..nanti di pertemuan yang selanjutnya, silahkan Anda teliti lagi, mana yang kurang cocok bagi saya, sehingga nantinya bisa saya benarkan sesuai dengan instruksi Anda, Ustadz.
Konselor	Hmm.. baik dek Afkar, dalam pertemuan wawancara yang selanjutnya, saya akan menggunakan beberapa gagasan pertanyaan wawancara berupa tentang faktor penentuan pemilihan karir menurut Krumboltz, yaitu warisan genetik dan kemampuan khusus, kondisi dan peristiwa lingkungan, pengalaman belajar, dan keterampilan pendekatan tugas. Untuk itu, nanti dalam wawancara yang selanjutnya tolong Anda utarakan sesuai dengan apa yang ingin saya tanyakan.
Klien	Oh, iya..silahkan Ustadz.. nanti kalau mau wawancara langsung saja datang ke pondok dan temui saya. Saya biasanya di kamar pondok.
Konselor	Oke, terima kasih buat waktunya sekarang ya dek Afkar, semoga bermanfaat untuk kita. Amiin.. Saya akhiri, Assalamu'alaikum Wr. Wb.
Klien	Oke Ustadz, Wa'alaikumussalam Wr. Wb.

Dalam pelaksanaan treatment, konselor mengajak klien untuk melakukan sesi wawancara. Wawancara ini diadakan selama 5 tatap muka. Di samping itu, konselor juga melakukan observasi dan dokumentasi terhadap klien. Kemudian, klien diberikan motivasi, agar tetap konsisten dalam pemilihan karirnya dan tetap bersemangat dalam menjalankan aktivitas sehari-hari. Dalam pelaksanaan ini, konselor akan menerapkan tentang inti teori *Social Learning Krumboltz* yang terdiri dari beberapa tahapan-tahapan, yaitu diantaranya; 1) Warisan genetik atau kemampuan khusus; 2) Kondisi dan peristiwa lingkungan; 3) Pengalaman belajar; 4) Kemampuan pendekatan tugas. Setelah melalui tahapan ini, konselor dapat menyimpulkan bahwa keinginan klien adalah ingin menjadi seorang pengusaha.

4. Evaluasi/Follow Up

Konselor	Bagaimana perasaan Anda ketika Anda melihat-lihat orang-orang yang berjualan makanan di kantin sekolah itu? Apakah Anda sudah merasa bisa menentukan pilihan karir Anda? Tentunya sesuai dengan ukuran kemampuan diri Anda.
Klien	Alhamdulillah, Ustadz, sekarang saya bisa menentukan pilihan karir saya sendiri sesuai dengan kemampuan saya, yaitu saya ingin menjadi seorang pengusaha saja. Lagian, pengalaman saya waktu berjualan di pondok membuat saya ingin menjadi pengusaha. Akan tetapi, waktu itu masih jauh Ustadz, kan saya masih sekolah.. Hehehe..
Konselor	Hmm, Alhamdulillah kalau begitu ya dek Afkar, semoga bisa cocok dengan kemampuan Anda. Disini saya hanya menguji dengan teori yang saya gunakan dan hasilnya itu tergantung dari pada keputusan Anda sendiri, semoga bisa bermanfaat.
Klien	Iya Ustadz, Alhamdulillah. Terima kasih telah membantu saya dalam menentukan peminatan pemilihan karir saya dengan proses belajar sosial yang telah di jelaskan pada wawancara dan observasi pada diri saya. Semoga bisa menjadi berkah di kemudian harinya.
Konselor	Amiin..terima kasih dek Afkar buat masukannya.. Alhamdulillah, kini lebih jelas dalam menentukan pilihan karir Anda sekarang ya?
Klien	Iya Ustadz, Alhamdulillah..bisa di buktikan dengan kemampuan saya nantinya untuk bisa menjadi seorang pengusaha.
Konselor	Siap dek Afkar, hmm..kemudian pengalaman keadaan

	lingkungan Anda di pondok dan di rumah itu, apakah tidak menjadi kendala bagi Anda?
Klien	Alhamdulillah, tidak Ustadz, karena saya bisa memilah-milah, mana yang harus saya ambil, supaya nantinya dalam proses menjadi seorang pengusaha itu bisa menjadi seorang pengusaha yang berhasil.
Konselor	Oh, begitu ya dek? Jadi tidak ada kendala sama sekali?
Klien	Ya tidak Ustadz..semoga saja tidak ada, hehehe..
Konselor	Iya dek Afkar..Alhamdulillah sekali..
Klien	Hehehe..siap..
Konselor	Oh, iya..terus pengalaman Anda dalam proses belajar sosial itu apakah sudah cukup dalam menentukan pilihan Anda?
Klien	Ya semoga saja bisa cukup, Ustadz, karena Saya sendiri kan ya masih sekolah, apalagi ini mau ujian kenaikan kelas..jadi, harus lebih konsentrasi dalam belajar. Untuk masalah jualannya ya kalau ada waktu luang aja, Ustadz.
Konselor	Oh, jadi waktu Anda terbatas ya untuk mengeksplor diri Anda untuk berpenampilan seperti seorang pengusaha?
Klien	Hehehe, ya sebenarnya terbatas, Ustadz, tapi InsyaAllah saya bisa mengaturnya koq..kalau itu masalah ringan.
Konselor	Wah, baguslah kalau begitu..terus, kemudian nggak ada hambatan kah untuk kemampuan Anda dalam meniti karir Anda?
Klien	Alhamdulillah, tidak ada hambatan apapun Ustadz, hanya saja saya harus lebih giat belajar dalam mempelajari bagaimana untuk menjadi seorang

